

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة الجزائر

كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير

الموضوع:

مكانة السياحة في ظل المعطيات
الاقتصادية العالمية الجديدة

- حالة الجزائر -

رسالة مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة
الماجستير في العلوم الاقتصادية

- فرع النقود و المالية -

تحت إشراف:

- الدكتور : طواهر محمد التهامي

تقديم الطالب :

- زيانى غوتي بومدين

لجنة المناقشة:

- الدكتور شعبان عمر: رئيسا
- الدكتور طواهر محمد التهامي: مقررا
- الدكتور الداوى الشيخ: عضوا
- السيدة بوعقلين بدقيقة: عضوا
- السيد صالح موهوب: خبيرا

الإهداء

إلى من يقصد ها قلبي

إلى من ربني وأحسنت تربيتي

إلى أمي طيب الله ثرها وغمرها برحمته وجعل مثواها الأخير الفردوس

إنشاء الله .

إلى من هو مثلي الأعلى وقدوتني في الحياة

إلى من كدّ وجدّ وضحى بكل ما لديه ليشتد عضدي .

إلى والدي أطالت الله في عمره وأدامه الله لي سندًا وحصنا

إلى من توازني، وتقاسمي أقراحي وأفراحني

إلى من شفف بجنبي في السراء والضراء

إلى زوجتي عفها الله وشفاها

إلى كل من أحب .

كلمة شكر

أحمد الله وأشكره أن وقني أن أتمت هذا العمل المتواضع،
كما أتقدم بالشكر الجزيل إلى الدكتور محمد التهامي طواهر، الذي كان نعم المشرف
ونعم المؤطر،أشكره على صبره وسعة باله وتوجيهاته القيمة .
كل الشكر أخص به زوجتي السيدة زيانى إطار بوزارة السياحة والصناعات
التقليدية التي دللت لي كل الصعاب مهنية كانت وأسرية، وشجعني مادياً ومعنوياً في
إنجاز هذا العمل المتواضع .
لا أنسى أن أشكر السيدة كريمة زاوية موظفة بوزارة الداخلية والجماعات المحلية
على مساعدتها لي في تحضير العديد من المصاعب المادية .
كما أخص بالشكر السيدة أمال عبسي موظفة بنفس الوزارة .

الفهرس العام

المقدمة العامة

01.....	القسم الأول: تطور السياحة عبر العالم
01.....	الفصل الأول: تاريخ السياحة وأنماطها
03.....	المبحث الأول: عوامل الجذب السياحي
04.....	1 - العوامل الطبيعية ..
04.....	2 - العوامل المناخية.....
04.....	3 - العوامل الدينية والاجتماعية.....
05.....	4 - العوامل الثقافية والعرقية ..
05.....	5 - العوامل الاصطناعية.....
06.....	المبحث الثاني: الأنماط السياحية.....
06.....	1 - الفكر السياحي.....
06.....	1.1 - المدرسة الإسبانية.....
06.....	2.1 - المدرسة النمساوية.....
07.....	2 - الأنماط السياحية الجزائرية.....
07.....	1.2 - المرحلة الأولى - مرحلة السبعينيات.....
08.....	2.2 - المرحلة الثانية - مرحلة الثمانينيات.....
10.....	الفصل الثاني: المنتوج السياحي في العالم ونقاط تمركزه
29.....	المبحث الأول: التدفق المالي للنشاط السياحي العالمي.....
29.....	1 - الإيرادات السياحية العالمية.....
30.....	2 - النفقات السياحية العالمية.....
31.....	3 - موقع السياحة من الناتج الإجمالي الخام.....
32.....	4 - الحاصل السياحي.....

5 - التدفق السياحي في الجزائر لموسم 1999.....	33.....
1.5 - توافد المصطافين على هياكل العطلة الصيفية والمراکز السياحية.....	35.....
2.5 - توافد المصطافين على الحمامات المعدنية.....	35.....
3.5 - السياحة الدولية.....	36.....
المبحث الثاني: الاختيارات الاستراتيجية للصناعات السياحية.....	38.....
1 - دول منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية.....	40.....
1.1 - الدول الأوروبية الصغيرة.....	40.....
2.1 - الدول المتوسطية.....	40.....
3.1 - الدول الأخرى.....	40.....
2 - مجموعة الدول الشرقية.....	41.....
1.2 - السياحة الداخلية.....	41.....
2.2 - السياحة الدولية.....	41.....
3 - مجموعة الدول النامية.....	42.....
1.3 - البلدان التي لا تشكل فيها السياحة أولوية.....	43.....
2.3 - البلدان التي تلعب فيها السياحة دور المساعد.....	43.....
3.3 - البلدان التي تجعل من القطاع السياحي العنصر الأساسي في استراتيجية التنمية.....	43.....
المبحث الثالث: معوقات التوزيع المتوازي للنشاط السياحي في العالم.....	45....
1 - الخطر الصحي.....	45.....
2 - الخطر الغذائي.....	45.....
3 - الخطر الأمني.....	45.....
4 - الخطر الشعور بالذنب.....	45.....

خلاصة القسم الأول	47
القسم الثاني: البعد الاقتصادي والمالي لقطاع السياحة	49
الفصل الأول: آثار السياحة على التنمية الاقتصادية.....	49
المبحث الأول: المؤهلات (الإمكانيات) المادية والطبيعية للسياحة في الجزائر.....	51
1 - الموارد السياحية الطبيعية والثقافية	55
2 - البنية الأساسية.....	57
1.2 - شبكة الطرقات.....	57
2.2 - شبكة السكك الحديدية.....	58
3.2 - الخطوط الجوية.....	58
4 - الموانئ.....	59
5.2 - الشبكات المختلفة.....	59
المبحث الثاني: دور السياحة في التنمية المحلية.....	61
1 - المدخلات الجبائية المتولدة عن النشاط السياحي والتنمية المحلية.....	63
2 - اليد العاملة في القطاع السياحي عامل للتنمية المحلية.....	65
المبحث الثالث: الشركاء المتذللون في القطاع السياحي.....	68
1 - قطاع النقل.....	68
1.1 - النقل الجوي.....	69
2.1 - النقل البحري.....	71
3.1 - النقل البري.....	71
2 - قطاع الإعلام والاتصال.....	72
3 - الصناعات التقليدية باعتبارها أهم متدخل في القطاع السياحي.....	74

الفصل الثاني: الأثر المالي للسياحة.....	77
المبحث الأول: المضاعف السياحي.....	79
المبحث الثاني: قطاع السياحة وميزان المدفوعات.....	81
الفصل الثالث: الصناعة السياحية من منظور الاقتصاد الجزئي.....	88
المبحث الأول: خصائص العرض والطلب في قطاع السياحة.....	90
1 - الطلب السياحي.....	90
1.1 - المركبات الاقتصادية والاجتماعية للطلب السياحي.....	91
2.1 - الدراسات التوقعية.....	94
2 - العرض السياحي.....	94
1.2 - الأبعاد التقنية للعرض السياحي.....	95
2.2 - مقارنة العرض بالطلب.....	96
المبحث الثاني: المؤسسة السياحية والسوق السياحي.....	98
1 - المنتوج السياحي.....	99
2 - المؤسسة السياحية.....	100
3 - أهداف المؤسسة السياحية.....	101
4 - تنظيم العمل داخل المؤسسة السياحية.....	102
5 - مردودية المؤسسة السياحية.....	103
6 - التحليل الاقتصادي للتکالیف.....	104
1.6 - التکالیف المطلقة.....	104
2.6 - التکالیف المتوسطة.....	104
3.6 - التحليل عن طريق النسب (Ratios).....	105

خلاصة القسم الثاني 107	
القسم الثالث: الأفاق المستقبلية للسياحة في الجزائر 109	
الفصل الأول: عناصر التسيير الإداري لقطاع السياحة الجزائري 110	
المبحث الأول: التنظيم الهيكلي والعضوی لقطاع السياحة بالجزائر 113	
1 - أدوات تنفيذ السياسة السياحية في الجزائر 114	
1.1 - الديوان الوطني للسياحة 114	
2.1 - الوكالة الوطنية لتنمية السياحة 114	
3.1 - المؤسسة الوطنية للدراسات السياحية 115	
2 - أهم المتعاملين الاقتصاديين في قطاع السياحة 116	
1.2 - الديوان الوطني الجزائري للسياحة 116	
2.2 - النادي السياحي الجزائري 118	
3.2 - وكالات السياحة والأسفار 119	
المبحث الثاني: التكوين المتخصص ودوره في إنعاش القطاع 121	
1 - وضعية التكوين في القطاع السياحي في الجزائر 121	
2 - الصعوبات التي تصادف نظام التكوين 122	
3 - آفاق التكوين في القطاع السياحي 123	
الفصل الثاني: الضمانات المقدمة من طرف الدولة لتشجيع الاستثمار في القطاع السياحي 126	
المبحث الأول: الضمانات القانونية والتنظيمية لفتح السوق السياحية	
أمام القطاع الخاص الوطني والأجنبي 128	
المبحث الثاني: الشراكة والخصوصية في السياحة 137	
1 - أشكال الخوصصة 138	

1.1 - التنازل عن طريق السوق المالي.....	138.....
2.1 - التنازل عن طريق المناقصة.....	138.....
3.1 - خوخصة التسيير	138.....
4.1 - التعاقد بالتراضي.....	139.....
5.1 - أشكال أخرى في الخوخصة الأكثر تداولا.....	139.....
1.5.1 - البيع العمومي للأسهم (الجزئي أو الكلي).....	139.....
2.5.1 - البيع الخاص للأسهم.....	140.....
3.5.1 - بيع خصوم الدولة أو المؤسسات العمومية.....	141.....
4.5.1 - التعديل الهيكلي.....	141.....
5.5.1 - الاستثمار الخاص في مؤسسة عمومية.....	141.....
6.5.1 - مشاركة العمال في الأسهم.....	141.....
7.5.1 - مزايا الخوخصة.....	142.....
8.5.1 - نموذج للمؤسسة المؤهلة للخوخصة فندق "الأوراسي".....	143.....
2 - أشكال الشراكة في القطاع السياحي.....	144.....
1.2 - عقد التسيير	145.....
1.1.2 - مبادئ عقد التسيير.....	145.....
2.1.2 - إيجابيات وسلبيات عقد التسيير.....	147.....
2.2 - حق الامتياز أو التنازل	148.....
1.2.2 - واجبات المؤسسة المانحة لحق الامتياز	148.....
2.2.2 - واجبات المؤسسة المستفيدة من حق الامتياز	148.....
3.2 - الشركة المختلطة	149.....
1.3.2 - الواجبات.....	149.....
4.2 - الإيجار	149.....

5.2 - نموذج لعقد التسيير بين مؤسسة التسيير السياحي للوسط	
149..... Sofitel و	
150..... 1.5.2 - اختيار الموقع والإنجاز	
150..... 2.5.2 - عقد ملكية الفندق	
151..... 3.5.2 - تكوين العمال	
151..... 4.5.2 - فترة الاستغلال	
151..... 5.5.2 - استغلال الفندق	
152..... 6.5.2 - مقابل خدمة التسيير	
152..... 7.5.2 - التأمين	
152..... 8.5.2 - شروط خاصة	
الفصل الثالث: مكانة السياحة الجزائرية في ظل المعطيات الجديدة	
153..... للاقتصاد العالمي	
156..... المبحث الأول: البعد العالمي للسياحة	
163..... 1 - الهيئات والمنظمات الدولية للسياحة	
163..... 1.1 - طبيعة الهيئات والمنظمات الدولية للسياحة وأهدافها	
164..... 2.1 - النشاطات	
164..... 3.1 - مجالات التدخل	
166..... 4.1 - بشأن تمويل الاستثمارات	
168..... المبحث الثاني: دراسة مقارنة لدول المغرب العربي	
169..... 1 - المغرب	
169..... 1.1 - المستجدات على مستوى المنتوجات السياحية	
170..... 2.1 - المستجدات على مستوى هياكل النقل	
170..... 3.1 - نشاطات التسويق والترقية السياحية	

172.....	2 - تونس.....
172.....	1.2 - المستجدات على مستوى المنتوجات السياحية.....
172.....	2.2 - المستجدات على مستوى هياكل النقل.....
173.....	3.2 - نشاطات التسويق والترقية السياحية.....
174.....	3 - الجزائر.....
169.....	1.3 - المستجدات على مستوى المنتوجات السياحية.....
170.....	2.3 - المستجدات على مستوى هياكل النقل.....
170.....	3.3 - نشاطات التسويق والترقية السياحية.....
175.....	4.3 - توقعات التنمية السياحية في الجزائر.....
176.....	4 - الصناعات التقليدية في الدول الثلاث.....
176.....	1.4 - تونس.....
176.....	2.4 - الغرب.....
177.....	3.4 - الجزائر.....
178.....	خلاصة القسم الثالث.....
180.....	الخاتمة العامة.....
188.....	قائمة المصادر والمراجع.....
193.....	فهرس الجداول والمنحوتات.....
	الملاحق.....

المقدمة العامة

لقد أصبحت السياحة في عصرنا تشكل صناعة حقيقة يعول عليها في اقتصاديات الكثير من البلدان مما جعلها تحظى باهتمام كبير في وضع الخطط التنموية.

إن أهمية السياحة من حيث تنويع مصادر المداخيل بالعملة الصعبة وخلق الثروات ومناصب الشغل تتجلى من خلال المؤشرات والمعطيات المتعلقة بهذا النشاط والمسجلة على المستوى العالمي.

يمكن التذكير على سبيل المثال أن في سنة 1998 فاق التدفق السياحي عبر العالم 635 مليون سائح، انجرت عنه إيرادات مالية إجمالية بالعملة الصعبة قدرها 440 مليار دولار أمريكي، إن هذه الأرقام مرشحة لارتفاع كبير خلال العشرينة الحالية حيث ينتظر حسب دراسات وتوقعات المنظمة العالمية للسياحة (OMT) أن يصل هذا العدد إلى 700 مليون سائح سنة 2000، ليفوق مليار سائح سنة 2010، من ناحية أخرى، تجدر الإشارة إلى أن رغم البطء المسجل في إعادة الإنعاش الاقتصادي العالمي الناجم عن الأزمة المالية الدولية ظل معدل النمو في قطاع السياحة في تطور مستمر خلال العشرينة الماضية (1989 - 1998)، حيث عرفت التدفقات السياحية معدل نمو سنوي متوسط قدره 4,5 % ، كما حصلت السياحة نسبة 35 % من القيمة الإجمالية للخدمات التجارية المصدرة أي ما يعادل أكثر من ثلث (1/3) المبادلات التجارية الدولية.

وفي نفس الوقت عادلت المبادلات السياحية ثلث (1/3) المبادلات النفطية وحوالي 40 % من المبادلات العالمية للمواد الغذائية الزراعية.

وفي مجال التشغيل، توظف السياحة حالياً ما يقارب 217 مليون عاملما عبر العالم ويتوقع أن يصل هذا العدد إلى حوالي 350 مليون عامل في حدود سنة 2005، حسب تقديرات المنظمة العالمية للسياحة (OMT).

إن الانشغال القائم حول حركة وصيورة الاقتصاد الجزائري والصعوبات التي يعاني منها والتي تكاد ترتبط بالخاصية التي تميزه وهي اعتماده الكلي على المحروقات، شكلت الدافع الأساسي للبحث والتفكير في وسائل أخرى يمكنها أن تكون مخرج نجاًة لكل أزمة أو خانقة اقتصادية تهدده.

وانطلاقاً من هذا الاهتمام، يبدو أن القطاع السياحي هو أحد القطاعات الحيوية الذي يمكن أن يأخذ على عاتقه هذا الدور ويشكل بديلاً حقيقياً للمحروقات شريطة أن يعتمد في استغلاله وتسويقه على الأدوات والتقنيات الحديثة وإعطاءه كل الأهمية من خلال الاستثمارات والهيئات الأساسية والتأثير المؤهل.

ومن هنا أسست إشكاليتي في البحث على الأسباب التي جعلت الإمكانيات والمؤهلات السياحية التي تتتوفر عليها الجزائر ولم تستغل استغلالاً رشيداً، في الوقت الذي يمكنها أن تتبؤا مكانة هامة في ظل المعطيات الجديدة للاقتصاد العالمي التي يغلب عليها طابع التدول والعالمية والتوجه نحو قطاع الخدمات بصفة عامة والقطاع السياحي على الخصوص.

إن تقييم الوضعية الحالية لقطاع السياحة في الجزائر وتحديد المحاور الكبرى لتطويره وتنميته يستدعيان التعرض لبعض المؤشرات الاقتصادية والاجتماعية المسجلة في هذا المجال على المستوى العالمي وإلى وضع

مقارنات مع بعض الدول التي تشابه بلادنا من حيث الخصوصيات والقدرات والمتاحات.

ومن هذا المنطلق تم الاعتماد في إنجاز هذه الدراسة على المنهج الوصفي التحليلي الذي من خلاله تمت الإحاطة بالموضوع من الناحية النظرية ودراسة بعض المؤلفات والبحوث المختصة والتي تعرضت إلى موضوع السياحة من كل جوانبه وخاصة الاقتصادية منها، وبالتالي لجأت إلى المنهج التجريبي من خلال دراسة حالة الجزائر ومقارنتها مع بعض الدول عن طريق المؤشرات الأساسية لقطاع السياحة.

انطلاقاً من الأهمية التي يكتسيها القطاع السياحي في النشاط الاقتصادي العالمي، كان لابد من التطرق بالدراسة إلى هذا بعد الاقتصادي والمالي ودور السياحة في التنمية المحلية من كل زواياها وخاصة في مجال فك العزلة على بعض المناطق من خلال استغلال الثروات السياحية المتوفرة عليها، وبالتالي خلق مناصب شغل عن طريق مشاريع إنجاز الهياكل القاعدية السياحية والهيكل الملحق بها كالطرقات والشبكات، وكل هذا يتطلب تنسيقاً وجهوداً متبادلة وتكاملية بين مختلف القطاعات كالنقل والتجارة والصناعات الغذائية وقطاع الإعلام والاتصال.

وبقصد تحديد أكثر لموقع السياحة في النشاط الاقتصادي الجزائري كان لابد من التعريف بالمؤهلات الطبيعية والمادية للسياحة الجزائرية إذ أن العالم التاريخية والحضارية المتنوعة التي تفرد بها الجزائر جعلتها مهدًا للحضارة الإنسانية وشاهدًا حياً على انتماصها المتوسطي والإسلامي والإفريقي.

إن المتاحات الطبيعية والرصيد الثقافي والتاريخي والحضاري المتنوع عبر مختلف مناطق الجزائر تسمح بممارسة نشاطات سياحية مختلفة نذكر منها:

- السياحة الشاطئية،
- السياحة المناخية،
- السياحة الحموية،
- السياحة الثقافية والرياضية،
- السياحة الصحراوية،
- سياحة القنص والصيد البحري.

إن هذه المتاحات والمناطق السياحية المتنوعة والمعروضة للاستثمار تتوفّر فيها حالياً هيكل إيواء سياحية متواضعة وتحصّر في 17 مؤسسة عمومية اقتصادية سياحية، يتشكّل رصيدها من 70 وحدة فندقية، ولا تتجاوز سعة الإيواء للحظيرة الفندقية الوطنية 65.000 سرير ما بين القطاع العام والخاص.

لكن هذا لم يمنع من وجود تأثير متبادل بين قطاع السياحة وقطاعات أخرى لا تقل أهمية كقطاع النقل بأنواعه وخاصة النقل الجوي وقطاع الإعلام والاتصال وقطاع الصناعات التقليدية، هذا التكامل ساهم في تنشيط الحركية الاقتصادية لقطاع السياحة منتجاً بذلك مناصب شغل إضافية وموارد مالية معتبرة.

ونظراً لهذه الأهمية يكون لزاماً التعرض بالدراسة التحليلية إلى قطاع السياحة من خلال بعض المؤشرات الاقتصادية المعتمد بها، كالمضارع

السياحي وبالتالي التحديد الدقيق لهذه الأهمية من خلال موقعه في ميزان مدفوعات الدول، وحتى يكتمل التحليل يتطلب ذلك دراسة المؤسسة السياحية من حيث تسييرها والبيئة التي تنشأ فيها أي السوق السياحية بصفة عامة، وهذا في إطار المنظور الاقتصاد الجزئي للصناعة السياحية.

أما القسم الثالث والأخير، فقد خصص لدراسة القطاع السياحي في الجزائر وإبراز كل الاستعدادات الاقتصادية والقانونية لبعث ديناميكية السياحة الجزائرية والتوجه الجديد الذي يأخذ القطاع من خلال المعطيات الاقتصادية العالمية الجديدة، والتي تتمحور حول مفهوم عولمة الاقتصاد والتوجه نحو اقتصاد السوق بفتح المجال أمام الرأسمال الخاص الأجنبي والوطني.

وفي الأخير وحتى تحدّد بدقة مكانة السياحة في الاقتصاد الجزائري، لجأت إلى عقد مقارنة مع دولتي المغرب وتونس باعتبار أنهما قادرتين برفقة الجزائر على تشكيل سوق سياحية مغاربية وموحدة في إطار التكتلات الاقتصادية الجهوية.

إلا أنه لابد من الإشارة إلى الصعوبات التي كان لي أن أواجهها نظرًا لقلة الأدوات البيداغوجية الأكademie منها من بحوث، كتب ومؤلفات جامعية، باستثناء بعضها التي لم تعد محتوياتها متماشية والمعطيات الاقتصادية الحديثة الخاصة بهذا الفرع من النشاط الاقتصادي، الشيء الذي حفزني أكثر لإعطاء هذا البحث كل الاهتمام قصد المساهمة في إثراء المكتبة الوطنية بعمل يكون مرجعاً لمن يهمه البحث في قطاع السياحة.

القسم الأول

تطور السياحة عبر العالم

الفصل الأول: تاريخ السياحة وأنماطها

في قرن ونصف من الزمن أصبح القطاع السياحي واحداً من بين أهم النشاطات الاقتصادية للدول باستخدامه رؤوس أموال طائلة في استثمارات كبيرة في مجالات متعددة كالأشغال العمومية، الصناعة الزراعية، الخدمات... إلخ. ويرتبط مع قطاعات أخرى عن طريق آلاف المؤسسات والشركات والمنظمات من جميع الأحجام من الوكالة الصغيرة إلى سلسلة الفنادق الكبرى والفخمة.

يرجع منطلق النشاط السياحي إلى الهياكل الصناعية للعالم الغربي، إذ حتى سنة 1800 لم يكن للسفر والتقليل أهمية كبرى، وارتبط ازدهار النشاط السياحي بالنمو الذي عرفه الاقتصاد العالمي، وذلك مع تطور النظرة الاجتماعية لقوى العاملة، وبالتالي ظهور العطل المدفوعة الأجر والتي توسيعت إلى جميع شرائح القوى العاملة، في الدول المصنعة وكان ذلك ابتداء من سنوات 1930.

من المعالم التاريخية التي شهدت ظهور النشاط السياحي، كانت بعض المناطق تستغل لتوفيرها على المياه المعدنية، والتي عرفت حركة كبيرة لطالبي الانتعاش بهذه المياه، أين عُرفت القيمة الاقتصادية للسياحة، خاصة في سويسرا حيث أدركت الأهمية الكبرى والتحولات الهيكلية التي يفرزها النشاط السياحي، ومن ثم كان ميلاد صناعة جديدة هي الصناعة السياحية.

في سنة 1883 أصدرت أول وثيقة رسمية في زيوريخ (سويسرا) تتحدث عن الفنقة، وفي سنة 1896 ظهرت إحصائيات النشاط السياحي، وفي النمسا وبمناسبات انعقاد مؤتمر الغاز في سنة 1883 كان الحديث لأول مرة

عن الصناعة السياحية كنشاط اقتصادي موجه للزوار الأجانب، ومنذ ذلك الوقت توالت الكتابات والمؤلفات والوثائق حول السياحة وما تطلبه من هيكل قاعدية وشروط محيطية لتطويرها كنشاط اقتصادي معترف به، ولكن لم تعرف السياحة تركيزاً أكبر في البحث فيها إلا بعد الحرب العالمية الثانية وذلك بعد إنشاء الجمعية الدولية للخبراء العلميين في السياحة من طرف اقتصاديين سويسريين معروفين هما: HUNZIKER KRAPF . من هنا كانت الانطلاقة الفعلية في البحث الأكاديمي المعمق في الاقتصاد السياحي¹ .

¹ - R. LANQUAR , L'économie du tourisme Edition Q.S.J, Paris 1983.

المبحث الأول: عوامل الجذب السياحي

يعتمد اتجاه التدفق السياحي داخل الأقاليم السياحية على حسب موقع مصادرها الحيوية، الطبيعية والمناخية، ولعل المناخ هو أهم العناصر التي تحدد الجذب السياحي وتحدد اختيار السائح لوجهة معينة دون غيرها. لكن هذا الجذب السياحي مرهون بالوسائل المتاحة، ويمكن تقسيم هذه الأخيرة إلى عدة أصناف أهمها:

- وسائل نقل تحقق سهولة الوصول،
- بنية أساسية تقدم الخدمات الضرورية،
- تسهيلات تلبي حاجات السواح.

هذه العناصر الثلاث تكتسي أهمية خاصة لأن مثلاً كلما قصرت المسافة بين الأقاليم والدول، كلما زاد التدفق السياحي بين الأقاليم، كما أن التدفق السياحي يكون كبيراً اتجاه إقليم معين أو بلد معين نظراً لطبيعة الخدمة المقدمة وجودتها.

وفي الأخير يبدو أن التيسيرات السياحية أحد عوامل الجذب السياحي كتبسيط إجراءات السفر والجمرفة والتسجيل واستبدال العملة.

كما يمكن إضافة إلى هذه العوامل، عامل الاستقرار السياسي والوضع الأمني لأن الدول التي تعاني نقصاً في هذا الإطار تعرف حركة ضعيفة في السياحة والاستثمار السياحي، لكن عوامل الجذب السياحي تختلف من حيث السياحة الدولية أو الوطنية، إذ هناك عوامل جذب محلية محضة كالمهرجانات الموسيقية والمناسبات والأعياد والمعارض المحلية، وهناك

عوامل جذب عالمية وإقليمية مثل الأهرامات والشلالات المائية، المعارض الدولية... وعليه يمكن تصنيف عوامل الجذب السياحي إلى ^١الأنواع التالية:

1 - العوامل الطبيعية:

تعتبر هذه العوامل مقصداً للتمتع بجمال الطبيعة وأصبحت أساس صناعة السياحة في العديد من المناطق ويمكن ذكر على سبيل المثال: البحار، البحيرات، الأنهر، الشلالات، العيون الطبيعية والمعدنية، التضاريس، المغارات، الكهوف الطبيعية، تنوع النباتات، الحيوانات... إلخ.

2 - العوامل المناخية:

إن الجو والطقس الجميل والظروف الجوية المناسبة تشكل في بعض الأحيان جواهر النشاط السياحي وعامل جذب مهم للسائح، وعلى سبيل المثال: شهرة سواحل البحر الأبيض المتوسط ومنطقة بحر الكاريبي ترجع إلى اعتدال المناخ بالدرجة الأولى.

3 - العوامل الاجتماعية والدينية:

تعتبر هذه العوامل مصدر دخل كبير لبعض الدول كإيطاليا، فرنسا، فلسطين في إطار السياحة الدينية التي تقوم على أساس زيارة الأماكن الدينية والأماكن المقدسة كالفاتيكان، سان سيبا ستيان، بيت لحم والقدس... إلخ.

^١ - أحمد الجlad، دراسات في جغرافيا السياحة - عالم الكتب - القاهرة.

4 - العوامل الثقافية والعرقية:

إن فضول السائح الأجنبي كثيراً ما يقوده إلى اكتشاف مجتمع أو شعب معين وما ينفرد به من قيم وعادات وسلوكيات وأسلوب حياة، غالباً ما تتجسد هذه الظواهر في المهرجانات، والفنون، والموسيقى والرقص الشعبي، والصناعة اليدوية والملابس والأزياء، كما أن فضول السائح يوجهه إلى اكتشاف نمط العيش لبعض الشعوب الأصلية في أمريكا وكندا، أستراليا والشرق الأوسط.

كل هذا يشكل تدفقات سياحية معتبرة على البلد المستقبل.

5 - العوامل الاصطناعية:

من أشكال السياحة الحديثة ما يعرف بالسياحة التجارية ويقصد بها تنشيط الأعمال التجارية مثل فتح أسواق جديدة أو عقد صفقات إلى الحضور إلى مؤتمرات أو معارض دولية أو ملتقيات سياسية دولية أو مواعيد رياضية عالمية (بورصة برلين الدولية، صالون باريس، معرض هانوفر... إلخ).

وفي الأخير يمكن القول أن عوامل الجذب هذه هي أساس تصنيف النشاط السياحي إلى أنماط مختلفة والتي سوف تدرس في إطار المبحث الثاني في هذا الفصل.

المبحث الثاني: الأنماط السياحية

1 - الفكر السياحي:

تعددت أشكال السياحة وأنماطها الحديثة بتنوع المدارس التي تعرضت لل الفكر السياحي ومن بين هذه المدارس:

1.1 - المدرسة الإسبانية: أين تتنوع الأنماط السياحية:

- طبقاً لـ **المنطقة الجغرافية** التي يقبل منها السائح: السياحة الخارجية/ الداخلية.
- طبقاً لـ **طبيعة الموسم السياحي**: سياحة شتوية/ صيفية.
- طبقاً لـ **لبواعث**: ثقافية/ رياضية/ استجمام.
- طبقاً لـ **للخصائص الاجتماعية والاقتصادية**.

2.1 - المدرسة النمساوية: فقد حدد أنماط السياحة كالتالي:

- سياحة الاستجمام: وهي سياحة الاسترخاء الجسدي والذهني.
- سياحة الثقافية: المواسم والمناسبات الدينية والثقافية.
- سياحة الرياضية: الصيد وتسلق الجبال والرياضيات الشتوية.
- سياحة الاقتصادية: المعارض الدولية، المهرجانات الاقتصادية، السياحة بقصد إنجاز العمل.

- السياحة السياسية: سياحة المؤتمرات، الأحداث والمناسبات السياسية الهامة¹.

2 - الأنماط السياحية الجزائرية:

فيما يخص الجزائر فإن تحليل السوق السياحية يمكن دراستها عبر مرحلتين هامتين:

1.2 - المرحلة الأولى (مرحلة السبعينيات):

اعتبارا للنحو الاقتصادي المتبعة في هذه المرحلة المتميزة بمركزية التخطيط ومركزية القرار، وعلى ضوء ما جاء في المخططات الثلاثية والمخططين الرباعيين، فإن السياسة السياحية ركزت اهتمامها الأول على إنجاز استثمارات سياحية تهدف إلى جلب العملة الصعبة وإحداث مناصب عمل، وإدماج الجزائر في السوق الدولية²، على أن تكون هذه الاستثمارات مركبة مرفوقة بجهاز تكويني في ميدان الفندقة والسياحة.

وانطلاقا من هذه النظرة، كانت السياحة تشكل نشاط تصدير توظف عائداته المالية في بناء الاقتصاد الوطني.

¹ - أحمد الجلاد - دراسات في جغرافيا السياحة، عالم الكتب - القاهرة، ص: 38.

² - Belkacem HEDDAR, Rôle Socio-economique du Tourisme, ENAP, Alger 1988, Pages 50-51.

2.2 - المرحلة الثانية (مرحلة الثمانينيات):

في هذه المرحلة عرف الاقتصاد الوطني توجهاً جديداً في مجال التنمية وعلى ضوء التوجيهات الواردة في الميثاق الوطني حددت استراتيجية جديدة للقطاع السياحي ومن أهم ما ورد في هذه الاستراتيجية ما يلي:

- * استكمال البرامج والمشاريع المسجلة في المخططات السابقة.
- * إحصاء وحماية المؤهلات والإمكانيات السياحية الوطنية بقصد وضع خريطة للموقع السياحية الجزائرية.
- * وضع مخطط توجيئي للتهيئة السياحية.

* تم التركيز على السياحة الاجتماعية الموجهة خاصة إلى فئات الشباب وذلك قصد التعريف بمنجزات الثورة التحريرية.

أما عن السياحة الصحراوية فقد حدد لها أن توجه للتسويق في السوق الدولية لما تتميز به من خصائص، أما عن الفنادق الحضرية فقد وضع لها هدف المردودية المالية، على أن تتجزء في هيكل خفيف وبمقاييس صغيرة وذلك قصد التقليل من تكلفة إنجازها وتسهيل عملية تسييرها وبالتالي تخفيض أسعار وأثمان العرض.

وهكذا فإن المتاحات الطبيعية والرصيد الثقافي والتاريخي والحضاري المتتنوع عبر مختلف مناطق يسمح بممارسة نشاطات سياحية وهذه الأخيرة تمثل أنماط السياحة في الجزائر:

- * السياحة الشاطئية،
- * السياحة المناخية والجبلية،

- * السياحة الحموية،
- * السياحة الثقافية والرياضية،
- * السياحة الاستكشافية،
- * السياحة الصحراوية،
- * سياحة القنص والصيد البحري.

إن هذه النشاطات السياحية يمكن ممارستها خلال طيلة السنة في أهم الأقطاب السياحية المحددة طبيعيا وهي:

- * الشريط الساحلي،
- * منطقة الأوراس،
- * منطقة القبائل،
- * الحظائر الوطنية ومن أهمها حظيرة القالة المصنفة عالميا كمنطقة رطبة ذات مجال حيوي،
- * وادي ميزاب¹،
- * الهقار التاسيلي،
- * التوات والقرارة،
- * الواحات.

إن هذه المتاحات والمناطق السياحية والمؤهلة للاستثمار تتوفّر فيها حاليا هيكل إيواء سياحية قادرة ولو بتواضع على استقبال السياح².

¹ - نفس المرجع - أحمد الجلاد - ص: 38.

² - Belkacem HEDDAR, Rôle Socio-economique du Tourisme, ENAP, Alger 1988.

الفصل الثاني: المنتوج السياحي في العالم ونقاط تمركزه.

أصبحت السياحة بأبعادها المتباينة اقتصادياً، وحضارياً، من أهم القطاعات الرائدة تستحدث النمو، وتدفع بتشابكات تنموية هائلة وقوى دفع مؤثرة، واعتماد قطاعي متبدال يدفع بمزيد من مضاعفات تنموية خاصة في إطار توليد نصيب متزايد من الناتج القومي يتراوح ما بين 7 إلى 10% ويرتفع في الدول السياحية إلى 25 - 30% وبمعدلات نمو لا تقل عن 8% سنوياً بجانب خلف العديد من فرص العمل المربحية، وجذب استثمارات متزايدة بعائد مردود سريع، ونشر المزيد من الهياكل القاعدية وتوفير العملات الأجنبية التي بدورها تدعم الميزان التجاري والتقليل من حدة العجز خاصة في البلدان النامية، بالإضافة إلى تشطيط العلاقات الاقتصادية الدولية وتتوسيع مصادر الدخل وتنمية الوعي الثقافي والاجتماعي والمعرفي.

يرجع تباين معدلات النمو في القطاع السياحي إلى تشابك تحركات السياح في العالم، ولعل من أهم مسببات هذا التشابك هو ما يشهده عالم الاتصال والمواصلات من تطور، فالتواصل عبر الأنترنت وبنوك المعلومات والأقمار الصناعية عبر الألياف الضوئية، قاد إلى دوافع مشوقة ومحفزات مغربية للسفر السياحي، فنجد تطور سياح العالم من 25 مليون سائح سنة 1950 ليصل إلى قرابة 650 مليون سائح بنهاية 1999 وتصل نفقاتهم إلى 650 مليار دولار بعد أن كانت منذ نصف قرن مليار دولار فقط تستحوذ الدول المتقدمة على 80% من هذه المعطيات الرقمية، ولم يتعد نصيب العالم العربي 3% رغم إمكاناته الهائلة، ففي سنة 1998 زار العالم

العربي 24 مليون سائح أنفقوا 18 مليار دولار فقط، وبال مقابل نجد كل من فرنسا وإسبانيا زارها 70 مليون سائح أنفقوا قرابة 50 مليار دولار.

وهكذا يمكن استخلاص ستة أقاليم في العالم تتميّز بالنشاط السياحي سواء مصدرة أو مستقبلة.

1 - أوروبا والبحر الأبيض المتوسط:

تشكل أوروبا الغربية والدول المطلة على البحر الأبيض المتوسط أول تجمع سياحي في العالم إذ تسجل أكثر من 150 مليون سائح أجنبي سنويًا وأكثر من مليار وحدة ليلية (Nuite) بالإضافة إلى التدفقات الوطنية الكثيفة، وترجع هذه المرتبة أساساً إلى اجتماع كل الظروف الضرورية للنشاط السياحي الكثيف مثل: عدد السكان المرتفع، مدن حضريّة ذات المستوى المرتفع، شبكات اتصال مكثفة ومتنوعة وقدرات طبيعية، تاريخية وثقافية لا مثيل لها.

لكن رغم هذه الإمكانيات تبقى السياحة في هذه المنطقة معرضة للمنافسة الدولية وخاصة من دول سياحية جديدة أخرى.

2.1 - بلدان الشمال : Pays Nordique

تتوفر هذه المنطقة على كل عوامل الجذب السياحي، إذ نجد المناطق الجبلية في النرويج مع تجهيزات فندقية ممتازة تجلب خاصة هواة الرياضة

* - مداخلة السيد: المشوخي ممثل جامعة الدول العربية - الأوروبي - 1999 الندوة التحضيرية لمجلس وزراء السياحة العرب.

الشتوية، كما تتوفر السويد مثلاً على هيكل قاعدية للمواصلات والاستقبال ذات الجودة العالية.

أما الدانمارك فتعتبر نقطة عبور عدة تدفقات سياحية ويرجع ذلك لموقعها الجغرافي المتميز بين أوروبا الشمالية والمنطقة الاسكندنافية.

وتشهد بذلك حركة سياحية كبيرة خاصة على ضفاف البحيرات والبحار.

فيما يخص أوروبا الأطلسية (أوروبا الشمالية الغربية) فهي تعتبر منطق السياحة الحديثة وتشكل في الوقت الحالي أهم منطقة مصدرة للسياحة بنسبة ذهب إلى الخارج تفوق 50% إلى بلجيكا، 60% إلى إرلندا وألمانيا، و90% إلى اللوكسمبورغ.

كما تعرف هذه الجهة سياحة أعمال متقدمة جداً وتمثل 10% من القدومات (Arrivées) وأكثر من 25% في المملكة المتحدة إذ تعتبر هذه الأخيرة سادس دولة سياحية في أوروبا بالنسبة للقدومات وخامس دولة بالنسبة للذهاب، إذ تعتبر لندن من بين المدن السياحية الكبرى حيث أن أكثر من 7% من اليد العاملة تشغل بقطاع السياحة أي ما يقارب 200.000 شخص وتشمل على 39 فندق من أعلى طراز بالإضافة إلى هيكل أخرى مرافق.

لكن تبقى فرنسا تحتل المركز الأول في العالم بالنسبة للدول السياحية، إذ يزورها سنوياً أكثر من 60 مليون سائح منتجين بذلك فائضاً في الميزان

المنتج السياحي في العالم ونقطة تمركزه

در بحوالي 60 مليار فرنسي تضاف إلى فائض الميزان التجاري

السياحة¹
السعي

السياحة في دول الشمال (1994)

البلدان	الزوار (10 ³)	السياح (10 ³)	الإيرادات (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الحاصل (مليون دولار)	الإيرادات PIB
النرويج	-	2.830	2.157	3.930	-1773	%1,9
السويد	2.983	-	2.826	4.878	-2.052	%1,4
فنلندا	1.127	-	1.436	1.727	-291	%1,3
الدانمارك	-	-	3.174	3.583	-409	%2,7
إسلندا	300	179	137	249	-112	%2,2

المصدر: 1996 OMT

جدول رقم (01).

¹ - AMESPELIER, P. BLOC DURAFFOUR. Edition BREAL, Le Tourisme dans le monde, Paris 1997, p 151.

السياحة في أوروبا الشمالية الغربية (1994)

الإيرادات PIB	الحاصل (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الإيرادات (مليون دولار)	السياح (10 3)	البلدان
%1,4	-7009	22.185	15.157	21.034	المملكة المتحدة
%3,8	190	1.575	1.565	4.309	إرلندا
%1,7	-5271	10.983	5.612	6.178	Pays bas
%1,9	-2600	7.782	3.182	5.309	بلجيكا
-	-	-	-	762	اللاكتنبرغ
%0,5	-32.307	43.398	11.091	14.494	ألمانيا
%1,9	11.754	13.875	25.629	61.312	فرنسا

جدول رقم (02).

المصدر: 1996 OMT

3.1 - بلدان منطقة الألب:

رغم صغر مساحتها فهي تمثل في مجموعها 1/5 مساحة فرنسا، إلا أن سويسرا والنمسا استطاعت أن تجلب سنوياً أكثر من 31 مليون سائح وتمثل بذلك واحداً من بين أكبر فضاءات الاستقبال في العالم، إضافة إلى ذلك

تعرف هاتين الدولتين نشاطا سياحيا هاما عبر التدفقات السياحية للقاطنين إذ يبلغ نسبة 53% من إجمالي الوحدات الليلية (Nuitées).

السياحة في بلدان منطقة الألب

البلدان	السياح (10 3)	الإيرادات (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الحاصل (مليون دولار)	الإيرادات PIB
سويسرا	12.200	7.570	6.325	1.245	%2,9
النمسا	17.894	13.160	9.330	9.830	%6,7

جدول رقم (03).

المصدر: 1996 OMT

يمكن تفسير هذه الإحصائيات بالإمكانيات التي تتوفر عليها الدولتين، إذ تشكلان نقطة عبور ولقاء عدة تدفقات سياحية، فسويسرا مثلاً بموقعها بين فرنسا وألمانيا أي أنها تقع بين أهم دولتين مصدرتين للسائح ذوي العيش المرتفع، واستغلالاً لهذا الموقع قامت الدولتين بتهيئة ممرات ومعابر جبلية وأنفاق عبر سلسلة جبال الألب وتعرف شبكة النقل بالسكك الحديدية وشبكات الطرق في البلدان أكثف نشاط في العالم.

كما يمكن إضافة إلى عوامل الجذب في هذه البلدان، عامل النشاط السياسي، إذ أن حياد الدولتين سياسياً وتوفرهما على عدة منظمات دولية ومؤسسات وهيئات مصرافية ومالية جعل منها قبلة للسياحة السياسية

- AMESPELIER. P .BLOC DURAFOUR. Edition BREAL, Le Tourisme dans le monde, Paris 1997, p 172 .

وسياحة الأعمال والمؤتمرات كما أن النمسا تعتبر ثالث مقر دائم لهيئة الأمم المتحدة (ONU) بعد نيويورك وجنيف كما تتركز بها الوكالة الدولية للطاقة الذرية وهيئة (ONUDI) منظمة التنمية الصناعية.

و عند تحليل الأرقام الواردة في الجدول أعلاه يتبيّن أن "الأسفار" Poste Voyages في ميزان الخدمات يمثل 67% من الناتج الداخلي الخام (PIB) و 5,8% من الاستهلاك النهائي الخاص في النمسا أما في سويسرا فالأرقام أقل إذ يمثل على التوالي 4,2% و 2,9% ، لكن يبقى أعلى نسبة مقارنة بدول منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (OCDE).

و تمثل المدّاخيل الناجمة عن النشاط السياحي في البلدان حوالي 16% من مجموع الصادرات في الخدمات والسلع بالنسبة للنمسا و 6,8% بالنسبة لسويسرا.

و من هنا يظهر أن السياحة في البلدان تعتبر من أهم القطاعات المنتجة، إذ يبلغ عدد اليد العاملة في القطاع السياحي في سويسرا حوالي 220.000 منصب شغل مباشر بالإضافة إلى 130.000 منصب شغل غير مباشر، إذ يبلغ عدد مناصب الشغل في ميدان الفندقة والإطعام حوالي 180.000 منصب¹.

4.1 - منطقة البلدان الأوروبيّة المطلة على البحر الأبيض المتوسط:

تعرف هذه المنطقة نشاطاً سياحياً كبيراً لما تتوفر عليه من مؤهلات طبيعية و بيئية تتميز بشساعة المساحة و اعتدال الجو و التراث الثقافي

¹ - AMESPELIER. P .BLOC DURAFOUR. Edition BREAL, Le Tourisme dans le monde, Paris 1997, p 172 .

والتاريخي الكبير لهذه البلدان كما أن انخفاض مستوى الحياة، وبالتالي الأسعار مقارنة بدول الشمال جعل من هذه الدولة مقصد تدفقات السياح من أطراف العالم.

تحتل إسبانيا طليعة قائمة بلدان حوض البحر الأبيض المتوسط في الميدان السياحي، إذ استقبلت لوحدها سنة 1996 أكثر من 41 مليون سائح أجنبى يمثل 7% من التدفقات العالمية، مستفيدة بذلك من 6,7% من المداخيل السياحية العالمية، إذ بلغت هذه الأخيرة حوالي 28,5 مليار دولار وترجع هذه المكانة لما توفر عليه إسبانيا من عوامل الجذب السياحي بمختلف أنواعه إضافة إلى الهياكل القاعدية الفندقية حيث توفر على أكثر من 28.000 فندق من طراز 5 نجوم، 122.000 فندق من طراز 04 نجوم، 330.000 (03 نجوم) و 150.000 (نجمتين).

وتتشكل أهم التدفقات السياحية نحو إسبانيا من الألمان والفرنسيين والبريطانيين، ومما ساعد هذه التدفقات هو توفر إسبانيا على إمكانيات طبيعية وتراث ثقافي غني وموقع جغرافي قريب من المنطقة المصدرة للسواح، ووسائل نقل معتمدة بالإضافة إلى تسهيلات سياحية متميزة لفائدة السياح والمستثمرين في القطاع السياحي.

هكذا يوفر النشاط السياحي في إسبانيا أكثر من 400.000 منصب شغل مباشر و 700.000 منصب شغل غير مباشر.

إلى جانب إسبانيا تأتي البرتغال باستقبالها لأكثر من 9,9 مليون سائح أجنبى سنة 1996 وبلغت الإيرادات السياحية سنة 1996 4,2 مليار دولار.

أما إيطاليا فقد احتلت المرتبة الثالثة في أوروبا سنة 1996 والرابعة في العالم من حيث النشاط السياحي، إذ شهدت قدوم أكثر من 35,5 مليون سائح أجنبى بمداخيل سياحية تجاوزت 27 مليار دولار.

النشاط السياحي في دول حوض البحر الأبيض المتوسط

الإيرادات PIB	الحاصل (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الإيرادات (مليون دولار)	السياح (10 3)	البلدان
%4,2	17.765	4.188	21.853	43.292	إسبانيا
%4,7	2.382	1.705	4.087	9.132	البرتغال
%1,8	11.746	12.181	23.927	27.480	إيطاليا
%4,3	2.480	1.125	3.905	10.713	اليونان
%2,9	3.455	866	4.321	6.034	تركيا
%4,2	9.63	302	1.265	3.465	المغرب
%8,2	1.086	216	1.302	3.856	تونس
%3,4	317	1.067	1.384	2.356	مصر
%23,5	1.524	176	1.700	2.069	قبرص
%21,1	463	176	639	1.176	مالطا
%2,9	630	2.896	2.266	1.839	إسرائيل

جدول رقم (04).

المصدر: 1996 OMT

2 - دول الشمال الإفريقي والشرق الأوسط:

شهد القطاع السياحي خلال العشرين السنة الأخيرة تطوراً في دول جنوب البحر الأبيض المتوسط والتي في معظمها دول مسلمة، لكن التوتر السياسي ونقص الاستقرار الأمني في معظمها جعل النشاط السياحي يسجل انخفاضاً ملحوظاً.¹

ومن أهم بلدان جنوب البحر الأبيض المتوسط التي تعرف نشاطاً سياحياً متميزاً، نجد المغرب بأكثر من 3,4 مليون سائح أجنبي سنوياً وبمداخيل سياحية تقارب 1,3 مليار دولار (أنظر الجدول رقم 03) ثم تونس التي سجلت سنة 1994 حوالي 3,9 مليون سائح منها 2,2 مليون سائح أوروبي، أما مصر فقد سجلت سنة 1994 2,4 مليون سائح وبالتالي تسجيل إيرادات سياحية قدرت 1,4 مليار دولار أي ما يمثل 3,4 من الناتج الإجمالي الخام لهذه الدولة.

أما تركيا فقد سجلت لوحدها استقبال أكثر من 06 ملايين سائح بإيرادات سياحية قدرت بأكثر من 04 مليارات دولار.

3 - أوروبا الشرقية ودول الاتحاد السوفياتي (سابقاً):

عدم الاستقرار السياسي وتحول الأنظمة السياسية في هذه الدول منذ 1989 أحق ضرراً بالهيكل والأجهزة السياسية والدولية لهذه الدولة.

¹ - AMESPELIER. P .BLOC DURAFFOUR. Edition BREAL, Le Tourisme dans le monde, Paris 1997.

لكن رغم الانفتاح التي تشهده هذه الدول بتبنّي معظمها لاقتصاد السوق، تبقى السياحة تعاني من الذهنية القديمة في التسيير من مركزية القرار والتخطيط.

لكن رغم هذا تبقى المجر وبولندا (POLOGNE) أغني هذه الدول وأوفرها على هيكل قاعدة قادرة على استقبال تدفقات سياحية داخلية وخارجية معتبرة إذ سجلت بولندا لوحدها سنة 1994 أكثر من 18,8 مليون سائح وسجلت بذلك فائضاً في الميزان السياحي قدر بـ 5,8 مليار دولار، أما المجر فقد استقبلت سنة 1994 حوالي 21,4 مليون سائح أنتجوا ما يقارب 1,4 مليار دولار من المداخيل.

4 - القارة الأمريكية:

1.4 - شمال القارة الأمريكية:

تأتي القارة الأمريكية بعد أوروبا من حيث استقبال السياح إذ استقبلت سنة 1996 ما يقارب 115 مليون سائح أجنبي أي 20% من المجموع العالمي مما نتج عنه إيرادات تقدر بحوالي 106 مليارات دولار 25% من مجموع الإيرادات السياحية الدولية.

وتتفوق الولايات المتحدة وكندا بالعدد الأكبر للسواح عبر العالم إذ يفوق هذا العدد في سنة 1996، 62 مليون سائح أجنبي أي يمثل ما يقارب 54% من مجموع السواح عبر العالم.

يلعب النشاط السياحي في الولايات المتحدة الأمريكية وكندا دوراً اقتصادياً هاماً، إذ يشتغل بالقطاع أكثر من 8 ملايين شخص 1,6 مليون في

الفنادق و 6,5 مليون في نشاطات الإطعام، ويساهم هذا الفرع من الاقتصاد بـ 7,5% من الناتج الداخلي الخام (PIB)، وتساهم سياحة الأعمال والمؤتمرات بحوالي 200 مليون وحدة ليلية (nuitées) لاحتضان أكبر المدن الأمريكية للمؤتمرات بلغ عدد السياح سنة 1994 القادمين إلى الولايات المتحدة 45,5 مليون سائح مما نتج عنه حوالي 60,4 مليار دولار من الإيرادات السياحية، في حين تعرف كندا قدوم 16 مليون سائح منتجة بذلك ما يقارب 6,3 مليار دولار من الإيرادات السياحية.

تعرف هذه المنطقة أي شمال القارة الأمريكية كل أنواع السياحات لتتوفر مدنها على أهم عوامل الجذب السياحي إذ تتميز مدنها كشياغو، وفلوريدا ولويسيانا، نيويورك وكاليفورنيا، هواي ولازفيكاس، وكيبيريك وأنتاريو على هيكل قاعدية سياحية هائلة ومغريات سياحية مما أعطى مجالاً لتنوع الأنماط والنشاطات السياحية.

النشاط السياحي في شمال القارة الأمريكية (1994)

البلدان	السياح (10 3)	الإيرادات (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الحاصل (مليون دولار)	الإيرادات
الولايات المتحدة الأمريكية	45.504	60.406	43.562	16844	%0,9
كندا	15.971	6.309	11.676	-5.367	%11

جدول رقم (05).

المصدر: 1996 OMT

2.4 - أمريكا اللاتينية:

استطاعت هذه المنطقة أن تستقبل سنة 1996 أكثر من 53 مليون سائح أجنبي، وصلت قيمة إيراداتها السياحية أكثر من 33 مليار دولار، تأتي في طليعة هذه الدول من الناحية السياحية، المكسيك، أمريكا الوسطى، جزر الأنتيل (Antilles)، إذ تشكل في مجموعها أهم البلدان النامية في جلبها للسياح الأجانب، وبذلك يشكل النشاط السياحي فيها قطاعاً محركاً للاقتصاد بتوفير مناصب شغل، وجلب العملة الصعبة وتحريك باقي القطاعات المنتجة الأخرى.¹

النشاط السياحي في أمريكا الوسطى وجزر الكاريبي

الإيرادات PIB	الحاصل (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الإيرادات (مليون دولار)	السواح (10 3)	البلدان
%1,7	5.363	6.318	1.713	83.120	المكسيك
%2,1	161	258	537	-	كواتيسلا
%4,1	300	626	761	-	كостاريكا
%6,5	797	1.737	3.042	4.023	بورتوريكو
%42,6	192	1.333	1.516	3.444	باهاماس
%25,8	81	1.919	977	1.572	جاميكا
%13,2	(1993) 118	1.148	1.717	1.767	الدومينيك

جدول رقم (06).

المصدر: 1996 OMT

¹- AMESPELIER. P .BLOC DURAFFOUR. Edition BREAL, Le Tourisme dans le monde, Paris 1997, p 223.

من خلال الجدول الوارد أعلاه، يتبيّن أن المكسيك هو أهم البلدان في جلب السياحة الأجنبية حيث سجل سنة 1996 أكثر من 21 مليون سائح أجنبي أغلبهم من الولايات المتحدة الأمريكية وبذلك يُعرف المكسيك بإيرادات سياحية تفوق 06 مليارات دولار وهو ما يعادل 1,7% من الناتج الداخلي الخام (PIB) تعود هذه الأرقام الكبيرة إلى عودة الاقتصاد الأمريكي بقوّة خاصة بعد 1984، ومنذ ذاك التاريخ شرع في إعادة حركة القطاع السياحي عن طريق تثمين تراثه التاريخي الذي يشمل على أكثر من 11.000 موقع حفري كما انتهت الحكومة المكسيكية سياسة سياحية نشطة عن طريق إنجاز هيكل قاعدية ضخمة كالطرق والمطارات ووسائل الاتصال، ورفعت سعة الاستقبال إلى 400.000 غرفة سنة 1996 وهذا بمساهمة السلسل الفندقية الوطنية والعالمية.

5 - بلدان إفريقيا:

لازال النشاط السياحي في هذه البلدان يعرف تأخراً ملحوظاً إذ لم تسجل هذه البلدان في مجموعها سنة 1996 سوى قدوم 13,5 مليون سائح أجنبي وهو ما يعادل 2,3% من مجموع السياحة العالمية وقدرت الإيرادات السياحية 4,9 مليارات دولار وهو ما يشكل 1,2% من الإيرادات العالمية، مع تركز التدفقات السياحية على الدول الإفريقية الساحلية.

و هكذا يظهر جلياً أن السياحة في إفريقيا تبقى ضعيفة باستثناء بعض النشاطات السياحية للسياح القادمين من أوروبا حيث يتوجهون بنسبة 81% نحو الغابون، 73% نحو السنغال، و 56% نحو كينيا، أما سياحة الأعمال تبقى تحصر في إفريقيا الجنوبية وفي بعض المدن الإفريقية الكبرى، أما السياحة

الداخلية أو السياحة ما بين المناطق تبقى ضعيفة مقارنة بأوروبا، ويمكن إرجاع ضعف النشاط السياحي بصفة عامة إلى عدة عوامل:

* عدم النمو الاقتصادي: نقص الهياكل القاعدية كالطرق والمواصلات ووسائل النقل.

* التوترات السياسية والحروب الأهلية.

* منافسة بعض المناطق الأخرى في العالم.

* الأمراض الاستوائية.¹

أهم الدول المستقبلة للسياح في إفريقيا الغربية (1994)

الإيرادات PIB	الحاصل (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الإيرادات (مليون دولار)	السياح (10 3)	البلدان
%2,9	208	20	228	271	غانا
%23	45	70	115	240	السنغال
%0,1	-110	144	34	192	نيجيريا
%0,6	-75	118	43	157	كوت ديفوار
%2,8	36	19	55	140	بنين
%7	13	14	27	78	غامبيا
%1,4	-12	30	18	44	الطوqua

جدول رقم (07).

المصدر: 1996 OMT

¹ - AMESPELIER. P .BLOC DURAFFOUR. Le Tourisme dans le monde, Edition BREAL, Paris 1997, p 223.

ونفس الوضع الضعيف تعرفه السياحة في إفريقيا الوسطى حيث استقبلت في مجموعها سنة 1996 حوالي 276.000 سائح فقط وهو ما يمثل نسبة 27% من القدومات إلى إفريقيا وتأتي الكامرون والغابون كأحسن الدول المستقبلة للسياح في هذه المجموعة.

أهم الدول المستقبلة في إفريقيا الوسطى (1994)

الإيرادات PIB	الحاصل (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الإيرادات (مليون دولار)	السياح (10 3)	البلدان
%0,1	-138	143	5	115	الغابون
%0,4	-178	225	47	81	الكامرون
%0,2	-33	36	03	30	الكونغو
%1,6	-10	16	06	18	الزايير
%0,1	-46	66	20	2	أنغولا

جدول رقم (08).

المصدر: 1996 OMT

تبقى إفريقيا الشرقية هي أهم منطقة في إفريقيا من حيث استقبال السياح حيث أحصت المنظمة العالمية (OMT) سنة 1994 قدم 3.663.000 سائح منتجة بذلك 1,5 مليار دولار وهو ما يعادل 36% من مجموع القدومات إلى إفريقيا و39% من الإيرادات السياحية لإفريقيا ويقصد السياح الأجانب في

أغلب الأحيان كينيا لما تتوفر عليه من حظائر طبيعية وحيوانية بريئة (حظيرة نايروبى).

أما السياحة في إفريقيا الاستوائية فتتميز غالباً بسياحة الأعمال حيث ترتفع عدد القدومات إلى إفريقيا الجنوبية إلى نسبة 20% في إجمالي القدومات في إفريقيا.

6 - بلدان آسيا والمحيط الهادى:

قسمت المنظمة العالمية للسياحة هذه المنطقة بدورها إلى ثلاثة مناطق:

آسيا - شرق المحيط الهادى - جنوب آسيا والشرق الأوسط.

تعرف هذه التجمعات الثلاثة تدفقات سياحية تقدر بحوالي 107 مليون قدم (سياح) سنة 1996 وهو ما يعادل 18% من عدد القدومات العالمية وسجلت بذلك 94,4 مليار دولار أي بنسبة 22,2% من مجموع الإيرادات السياحية الدولية.

"أهم البلدان المستقبلة للسياح في الشرق الأوسط وجنوب آسيا وكذا"

الجنوب الشرقي لآسيا (1994)

البلدان	الزوار (10 ³)	السياحة (10 ³)	الإيرادات (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الحاصل (مليون دولار)	PIB	الإيرادات
العربية السعودية	4.208	996	-	-	-	-	-
الأردن	3.225	858	582	394	188	%10	188
سوريا	2.012	718	800	400	400	%5,2	156
البحرين	3.323	2.270	302	146	-	%0,8	-
الهند	1.900	1.886	2.265	-	167	%2	57
سريلانكا	416	408	224	-	1.737	%4,7	1.452
مالزيا	-	7.197	3.189	-	3.665	%10,4	3.402
سنغافورة	6.899	6.268	7.067	-	2.906	%4,1	2.856
تايلاندا	-	6.166	5.762	-	1.900	%3	2.885
أندونيسيا	-	4.006	4.785	-	196	%3,6	2.086
الفلبين	1.574	1.414	2.282	-	-	جدول رقم (09)	-

المصدر: 1996 OMT

فيما يخص بلدان منطقة آسيا الشرقية فهي تستقبل 50,6 مليون سائح سنة 1996 أي نسبة 8,5% من مجموع التدفقات السياحية الدولية وهو ما يعادل 37,2 مليار دولار أي 8,8% من مجموع الإيرادات السياحية العالمية، وترجع هذه النسب المرتفعة إلى القوة الاقتصادية لليابان التي تجلب عدداً كبيراً من سياحة الأعمال كما أنها تعدّ أول بلد مصدر للسياح، بالإضافة فإن المنطقة تستفيد من الانفتاح الاقتصادي للصين والتطور الذي تشهده الدول الأخرى كهونكং وطايوان*.

أهم البلدان المستقبلة للسياح في آسيا الشرقية وأستراليا وزلندا الجديدة (1994)

البلدان الجديدة	الزوار (10 3)	السياح (10 3)	الإيرادات (مليون دولار)	النفقات (مليون دولار)	الحاصل (مليون دولار)	الإيرادات PIB
الصين	43.684	5.182	7.323	3.036	4.287	%1,2
هونكং	9.331	-	8.317	-	-	%6,6
اليابان	3.468	1.915	3.477	30.715	27.238	%0,1
كوريا الجنوبية	3.580	-	3.806	4.088	-282	%0,1
طايوان	-	2.127	3.210	7.885	-4.675	%1,3
أستراليا	-	3.362	5.955	4.339	1.616	%2
زلندا الجديدة	-	1.323	1.357	1.101	256	%2,9

جدول رقم (10).

المصدر: 1996 OMT

* AMESPELIER. P .BLOC DURAFFOUR. Le Tourisme dans le monde, Edition BREAL, Paris 1997, p 298.

أما عن الدول النامية فاكتفت بمجموعها من تحقيق نسبة لا تتجاوز 27,58% ولم يكن نصيب إفريقيا من هذه النسبة سوى 2,67% من مداخيل السياحة وذلك رغم الانتعاش الذي يشهده القطاع في المغرب، تونس، كينيا والسنغال، في حين حققت جزر الكاريبي نسبة لا بأس بها تقدر بـ 3,42% مقابل 1,83% لدول أمريكا الجنوبية، وتحليل أولي لهذا التفاوت في النسب يمكن إرجاعه إلى سعة الاستقبال (Capacité d'hébergement) أي عدد الغوف التي تختلف اختلافاً كبيراً ما بين دول الشمال المتقدمة ودول الجنوب النامية.

2 - النفقات السياحية العالمية:

تطور النفقات السياحية في المناطق الجغرافية المتطرفة تبين بوضوح الفارق المتزايد بين الدول الغنية والفقيرة، الصعوبات الاقتصادية التي تواجهها الدول النامية تتعكس بسرعة على النفقات الثانوية التي تشمل على قطاع السياحة.

بحسب المنظمة العالمية للسياحة، 3/4 من النفقات السياحية العالمية تصدر عن الدول المتطرفة وهذا لارتفاع مستوى المعيشة وميل السياح من هذه الدول إلى الاتجاهات البعيدة.

أما في سنة 1996، فقد قدرت المنظمة العالمية للسياحة عدد السياح عبر العالم بـ 592 مليون سائح ولاحظ الاقتصاديون في هذه المنظمة أنه منذ 1980 كان عدد السياح يرتفع بنسبة 5% كل سنة في حين ترتفع المداخيل الناجمة عن السياحة العالمية بحوالي 9% مما أكد حركة قطاع السياحة وقدرتها على جلب العملة الصعبة.

في سنة 1996، سبعة (07) دول من بين العشرة الأكثر تطوراً، سجلت كل واحدة منها مداخيل سياحية تقدر بـ 10 مليار دولار للدولة الواحدة، بنسبة إجمالية للدول السبعة تقدر بـ 7,51% من إجمالي مداخيل السياحة العالمية، كان نصيب الولايات المتحدة هو الأكبر إذ قدر بـ 64,4% مليارات دولار، متقدمة بستة دول أوروبية: إسبانيا (28,2)، إيطاليا (27,4)، المملكة المتحدة (20,4)، النمسا (15,1) وألمانيا (13,2).

في حين سجلت حوالي 20 دولة نامية مداخيل تتراوح ما بين مليار إلى 3 مليارات دولار تتشكل هذه الدول في معظمها من دول آسيوية وأمريكا اللاتينية¹.

3 - موقع السياحة من الناتج الإجمالي الخام:

إذا حاولنا تحديد موقع السياحة مقارنة بالناتج الإجمالي الخام (PIB)، فسيظهر التفاوت ما بين الدول المتقدمة والدول النامية، إذ تفوق نسبة المداخيل السياحية 3% من الناتج الإجمالي الخام (PIB) في ثلاث مجموعات للدول.

الدول الأوروبية الصغيرة ذات الطابع السياحي المغض كالنمسا (%6,7)، جمهورية التشيك (5,9%)، إيرلندا (3,8%)، بعض الدول المطلة على البحر الأبيض المتوسط كالبرتغال (4,7%)، اليونان (4,3%)، إسبانيا (4,1%)، وفي الأخير بعض الدول النامية التي اعتمدت كثيراً على السياحة مثل تونس (4,1%)، تايلاندا (4,2%).

¹ - Yves Tinard – Le Tourisme Economie et Management, Ediscience Internationale Paris 1994.

وكثيراً ما تتعدى هذه النسب لتصبح في بعض الدول التي تشكل بها السياحة المصدر الوحيد للمداخيل كجزر البهاماس (42,6%)، جزر المالديف (81,9%).

أما بالنسبة للدول المتقدمة فتكاد تكون نسبة المداخيل السياحية من الناتج الإجمالي الخام ضعيفة وتحصر ما بين 1,8% إلى 2% في بعض الدول السياحية المتقدمة كفرنسا (1,9%)، إيطاليا (1,4%)، المملكة المتحدة، ولا تتجاوز (0,9%) في الولايات المتحدة، وتبلغ في اليابان أدنى نسبة وهي (0,08%) من الناتج الإجمالي الخام.¹

4 - الحاصل السياحي:

عدد كبير من الدول تسجل ميزان سياحي إيجابي، وتأتي في الطليعة إسبانيا بفائض أكثر من 17,6 مليار دولار، متتبعة بالولايات المتحدة الأمريكية 16,8 مليار دولار، وفرنسا 11,7 مليار دولار وإيطاليا 11,7 مليار دولار أما الدول المتوسطية الأقل تطوراً فلا يتعدى هذا الفائض 02 مليار دولار.

وبالمقابل هناك بعض الدول ورغم تطورها إلا أنها سجلت عجزاً في الميزان السياحي ويرجع سبب ذلك في أغلب الأحيان إلى الظروف المناخية غير الملائمة ومن بين هذه الدول ألمانيا سجلت عجزاً يقدر بـ 32,3 مليار

¹ - A.MESPELIER/ P.Bloc DURAFOUR, Le Tourisme dans le monde, Edition Breal, Paris 1997.

دولار واليابان 27,2 مليار دولار متبوعة ببعض الدول الاسكندنافية كالسويد، النرويج وفنلندا.¹

لكن حتى يتضح أثر السياحة على اقتصاد هذه الدول، لابد من مقارنة هذه الأرقام مع الناتج الإجمالي الخام (PIB) لكل دولة، حيث بينت المقارنة وجود عدد قليل للدول التي سجلت خسارة، وبين هذه الدول القليلة: السويد والنرويج وفنلندا حيث سجلت نسبة الحاصل السياحي على الناتج الإجمالي الخام (1,7% إلى 1%-1%) من PIB في حين سجلت الدول الأخرى مثل فرنسا، بولندا 0,9%， إسبانيا 3,4%， البرتغال 2,7%.

5 - التدفق السياحي في الجزائر لموسم 1999:

أما بالنسبة للجزائر فقد بلغ عدد المصطافين المترددين على الشواطئ لموسم 1999 مثلاً 116.588.000 مصطفى مقابل 111.686.000 في سنة 1998 أي زيادة تقدر بـ 4.900.000 مصطفى أي نسبة (4%).

يتوزع عدد المصطافين المسجل في موسم 1999 حسب الشهور كالتالي:

- جوان: 8.925.816 مصطفى (8%),
- جويلية: 46.503.816 مصطفى (40%),
- أوت: 61.158.420 مصطفى (52%).

بجانب تزايد عدد المصطافين على الشواطئ لوحظ توزيع جغرافي جديد لهؤلاء، ويعود هذا أساساً إلى استباب الأمن في بعض الولايات التي كانت فيها بعض الشواطئ شبه مهجورة.

¹ - A.MESPELIER/ P.Bloc DURAFOUR, Le Tourisme dans le monde, Edition Breal, Paris 1997.

وسائل النقل البري المسخرة بمناسبة موسم 1999

الولايات	عدد الخطوط	عدد السيارات والحافلات	عدد الشواطئ المغطاة	الملاحظة
الطارف	47	61	9	سمحت الخطوط المفتوحة خلال الموسم لعدد معتبر من الفئة الشبانية بالتمتع بمزايا موسم الاصطياف خاصة وأن الأنشطة في البلديات الداخلية تبقى ضعيفة خلال الموسم
عنابة	16	103	10	
سكيكدة	7	365	15	
جيجل	21	124	21	
بجاية	*	1764	26	
تيزي وزو	162	839	6	
بومرداس	138	147	15	
الجزائر	52	340	41	
تيبازة	197	821	36	
الشلف	3	145	12	
مستغانم	70	266	10	
وهران	6	929	38	
عين تموشنت	37	128	12	
تلمسان	71	420	6	
المجموع	827	6452	257	

(11) جدول

* معلومات غير واردة

1.5 - توافد المصطافين على هياكل العطلة الصيفية والمرآكز**السياحية:**

بلغ عدد المصطافين في هياكل العطلة الصيفية 474521 مقابل 468,849 سنة 1998.

يعود هذا إلى تزايد طاقات إيواء على مستوى المخيمات وإنجاز استثمارات فندقية جديدة في بعض الولايات (بجاية على سبيل المثال)، ويوزع هذا العدد كما يلي:

- فنادق: 226.811 مصطف (48%)
- مخيمات: 124.074 مصطف (26%)
- مركز العطل: 59.338 مصطف (12,6%)
- هياكل أخرى: 64.298 مصطف (13,5%).

2.5 - توافد المصطافين على الحمامات المعدنية:

سجلت المحطات المعدنية إقبال 26.806 مصطف خلال موسم 1999 مقابل 29.883 وفي سنة 1998، إن إقبال المصطافين على الحمامات المعدنية سجل تراجعاً طفيفاً يقدر 3.000 مصطف.

إن هذا التراجع لا يؤثر عموماً على ميول المصطافين نحو هذا النمط من السياحة التي تستدعي تشجيعات في مجال الإشهار خاصة وأن الرصيد الطبيعي جد مهم (202 منبع حموي تم إحصاءها على المستوى الوطني)¹.

¹ - التقرير التقيمي لموسم الاصطياف 1999 الذي عرضه وزير السياحة والصناعات التقليدية أمام مجلس الحكومة.

3.5 - السياحة الدولية:

بلغ عدد السياح الأجانب، والمواطنين المقيمين خارج الوطن، والذين قدموا إلى الجزائر خلال موسم الاصطياف لسنة 1999، 328.018 سائح مقابل 317.000 في سنة 1998. حسب المصادر الجغرافية، تكون القدومات كما يلي:

- الجزائريون المقيمون في الخارج 10%
- أوروبا 10%，
- المغرب العربي 3,3%，
- إفريقيا 4,7%，
- آسيا 0,80%，
- أمريكا 0,20%.

يعود هذا التزايد إلى استباب الأمن وبرمجة رحلات جوية إضافية.

في حين بلغ عدد الجزائريين اللذين سافروا إلى الخارج خلال الموسم 1999، 254.133 سائح مقابل 384.000 سنة 1998¹. أما فيما يخص الاتجاهات الرئيسية فهي على التوالي:

- تونس 55,4%，
- فرنسا 25,4%，
- إسبانيا 7,2%.

تمثل هذه البلدان الثلاثة وحدها 88% من مقاصد الجزائريين الذين سافروا إلى الخارج خلال موسم الاصطياف 1999.

¹ - التقرير التقيمي لموسم الاصطياف 1999 الذي عرضه وزير السياحة والصناعات التقليدية أمام مجلس الحكومة.

وهكذا تزيد هذه الأرقام تأكيدا على أن قطاع السياحة في الجزائر يمكنه أن يساهم مباشرة في النمو الاقتصادي للجزائر.

لأن التحاليل الاقتصادية بينت أن الناتج الإجمالي في الجزائر تراجع في التسعينات (1995-90) وأصبح 0,1% على ما كان عليه في الثمانينات (1980 - 1990)، وكان سبب ذلك هو تراجع النمو في القطاع الإنلجي إذ في نفس الفترات تراجعت القيمة المضافة في القطاع الفلاحي من 4,6% إلى 1,3%， وانتقلت القيمة المضافة في القطاع الصناعي من 2,3% إلى 11%، أما في قطاع الخدمات فقد سجل النمو المتوسط السنوي (Croissance moyenne annuelle) تراجعاً من 3,8% إلى 1,3% ما بين 1990 إلى 1995.

وهكذا ورغم السياسة الاقتصادية المتبعة (Politique d'ajustement)، تراجع دخل الفرد الجزائري من 3500 دولار سنة 1990 إلى \$1500 سنة 1995، ووصلت نسبة البطالة إلى 28% سنة 1997.¹

¹- Dr Yves EKOUÉ AMAIZO Symposium sur l'investissement dans le tourisme.

المبحث الثاني: الاختيارات الاستراتيجية للصناعات السياحية.

تشكل السياحة بالنسبة لعدد كبير من الدول التي تعاني نقص العملة الصعبة أولوية اقتصادية، ومن هذا المنطق ينظم قطاع السياحة وبصفة خاصة على معايير الزبون الأجنبي لكن هذا النوع من الاختيار وإن كان له أثر مالي إيجابي إلا أنه يمكن أن يحمل بعض المخاطر.

فالحالة الأولى تعني الدولة التي وبسبب نقص رؤوس الأموال تسمح للشركات الأجنبية بتطوير نشاطات سياحية وتنظيمها بصفة انفرادية كاملة، مما يؤدي إلى إفلاتها في الغالب عن رقابة الدولة المستقلة.

الحالة الثانية تخص الدول التي تعرف تركيزاً كبيراً للنشاط السياحي في منطقة جغرافية معينة وهذه الظاهرة تعرف بها الدول الإفريقية حيث تتمركز الهياكل القاعدية والتجهيزات في المناطق الساحلية دون غيرها فعلى سبيل المثال 80% من المساحة التونسية تبقى خارج التدفقات السياحية، الشيء الذي يكشف عن فشل هذا النوع من السياحة (السياحة الحضرية) في لعب دوره في تنمية الفضاءات الجهوية بل عكس ذلك يساهم في تعمير غير متوازن ويعمق الفارق بين جهات البلد الواحد (الشمال - الجنوب).

الحالة الثالثة تخص الدول التي يرغم فيها وجود السياح تأقلم الأهالي مع هذا الوضع دون استفادتهم بمقابل مادي ملموس يجعلهم أكثر عدوانية ورفض لهذا التواجد لشعورهم بتهديد السياحة لهويتهم الوطنية، وهذه الظاهرة تستوجب التوفيق والتوازن بين السياحة الداخلية والسياحة الدولية.

فعلى سبيل المثال من الدول من اختارت تدوين هيكلها السياحية القاعدية بمؤسسات فندقية رفيعة المستوى موجهة أساساً إلى زبائن الأعمال

(Clientèle d'affaires) رغم محدودية الأثر الاقتصادي من بين هذه الدول "ساحل العاج" Côte D'Ivoire، بالمقابل هناك دول مثل الجزائر التي حلولت الحد من آثار التدويل لهاياكلها الفندقية حيث أفرزت هذه العملية عن عدم تلاعيم الهياكل الفندقية السياحية حتى مع الزبائن الوطنيين. أما الاختيار الاستراتيجي للصناعة السياحية الذي يبدوا أكثر إيجابية وفعالية فقد انتهجه بعض الدول الإفريقية مثل الكامرون الذي فضل التطور المتزامن مع السياحة الداخلية والسياحة الدولية، هذه السياسة سوف تساهم من التخفيف من مخلفات ظاهرة الفصلية "Saisonnalité" من جهة ومن تدعيم الوحدة الوطنية من جهة أخرى.¹

أما من الناحية العملية فإن موقف سلطات الدولة يتحدد بناء على واحد من بين المفاهيم النظرية التالية:

- التحرير الكامل (Libéralisme total): يبعد كل تدخل مباشر لسلطات عامة، تاركا المجال للمبادرة الخاصة لتسخير التنمية السياحية.
- الرقابة أو المنع: يكون ذلك عن طريق إجراءات منع تدفق السواح تجاه البلد.

ويرى المختصون في قطاع السياحة A.MESPLIER, P.BLOC (السياحة في العالم) من خلال مؤلفهم DURAFFOUR أن نظرة الدول إلى التسخير السياحي تقسم إلى ثلاثة تكتلات دولية:

¹ - Yves TINARD. Le Tourisme: Economie et Management, Edisceince Internationale, Paris 1994.

1. دول منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية : Les Pays de l'O.C.D.E

تحتل الـ 24 دولة المكونة لهذه المنظمة مكانة بارزة في السياحة العالمية عن طريق عدد التقلّات والأسفار السياحية (الداخلية والدولية) والنفقات الناجمة عنها ولذلك تولي اهتماماً خاصاً للقطاع السياحي.

وداخل هذه المنظمة يمكن ملاحظة عدة تصنّيفات للدول حسب سياساتها السياحية.

1.1 - الدول الأوروبيّة الصغيرة: مثل سويسرا، النمسا، بلجيكا، الدانمارك، التي استطاعت ورغم الضغط الديمغرافي أن تحافظ على نوع من التوازن بين السياحة، الوسط الطبيعي والنشاطات المحليّة، إذ أن السياسة السياحية لهذه الدول تهدف إلى الإبقاء على السياح المقيمين وجلب الزبائن لما توفر هذه الدول من النوعيّة الرّاقية لنّمط الحياة وغنّى التراث الثقافي.

2.1 - الدول المتوسطية: لم تستطع أن تواجه التدفقات الهائلة للسياح منذ 40 سنة واكتفت الدول ولمدة طويلة بوضع ظروف لانفجار السياحي وذلك بإنجاز الطرقات وتوسيع المحطّات البحريّة، وتحاول هذه الدول تصحيح بعض التجاوزات في تتميّة غير متوازنة وغير مرّاقبة مثل اختناق الهياكل القاعديّة، المساس بإطار الحياة.

3.1 - الدول الأخرى: تتفاوت حسب حجمها وأهميّة السياحة في اقتصادها، لكن تشتّرك في إرادتها في تثمين قدراتها السياحية وتنتهج سياسة تركيبية ما بين تحرير كامل (Libéralisme) وتدخل الدولة (interventionnisme)، وتهدّف من خلال سياستها هذه على الحفاظ على وسطها الطبيعي بمضاعفة المحميات الطبيعية والحظائر بالنسبة للدول

الشاسعة، أما الدول الأخرى كالصين وألمانيا والمملكة المتحدة تحاول مراقبة توسيع المناطق الحضرية.

2 - مجموعة الدول الشرقية:

إن أهمية السياحة في هذه الدول مثل روسيا وأوروبا الوسطى ليست كما هي عليه في الدول الغربية إذ أن ضعف مستوى العيش، وضعف وسائل النقل، ونقص هيكل الاستقبال، كل هذا أدى إلى ضعف وعجز السياحة في هذه البلدان، لكن رغم التحولات التي شهدتها هذه البلدان تبقى تعرف أثار المرحلة الشيوعية ولذلك فإن سياستها السياحية تتدرج في إطار التخطيط العام.

1.2 - السياحة الدولية:

لكونه أهم مورد للعملة الصعبة، تأخذ هذه السياحة شكل سياحة جماعية أو سياحة أعمال تنظم عن طريق الأجهزة الرسمية للدولة التي تفرض رسوم معينة وتمنع بعض التوجهات السياحية داخل البلاد.

2.2 - السياحة الداخلية:

هذا النوع من السياحة بدوره ينظم عن طريق مؤسسات رسمية، وتخالف أهميته من جهة إلى أخرى، ويتميز بنوعية رديئة للخدمات المقدمة، أجزت أهم المراكز السياحية الخاصة بهذا النمط في المراكز الحضرية كالمدن الكبرى والعواصم، كما أجزت عنه في بعض الجهات الطبيعية على ضفاف بحر البلطيق والبحر الأسود.

3 - مجموعة الدول النامية:

بدأت هذه الدول في السنوات الأخيرة تبدي اهتمام للقطاع السياحي عند تأكدها بالدور الهام الذي يلعبه في الحركة التنموية.

ويسجل المختصون وجود ثلث شركاء مختصون رئيسيون في تسخير القطاع السياحي في هذه البلدان ويختلف هؤلاء الشركاء من ناحية الأهداف والوسائل المستعملة، فنجد أولاً:

السلطات المحلية التي تبني المشروع السياحي، ثم نجد بعدها الجهات في السياحة القادمين من الدول المتقدمة والمختصين في النقل، الأسفار، إنجاز الهياكل القاعدية الفندقية، والذين يسعون إلى توسيع مجالات نشاطاتهم، وفي الأخير هناك المنظمات الدولية كمنظمة الأمم المتحدة (ONU) والبنك العالمي التي تشجع ترقية السياحة وتقوم بتمويلها.

وهكذا نلاحظ وجود جهاز تجاري سياحي يرمي أساساً إلى إدماج وتدويل الحركة السياحية عبر العالم.

ومن هذا المنظور تشتهر السياسات السياحية في الدول النامية في عدة عناصر كمنح امتياز إنجاز المشاريع والهيكل القاعدية الضخمة كالمطارات والطرق ومراكيز الإيواء والفنادق إلى شركات أجنبية، أيضاً هناك عنصر تشتهر فيه هذه السياسات وهو الإنجاز في المدن والمناطق السياحية. مدارس ومعاهد مختصة في التكوين الفندقي قادرة على تكوين اليد العاملة المهنية المختصة، وفي الأخير يمكن ملاحظة عنصر ثالث هو تشجيع الصناعات التقليدية المحلية والتي غالباً لا تتفصل عن النشاط السياحي في هذه البلدان، وذلك قصد خلق مناصب شغل وجذب العملة الصعبة، وهذا

ومن خلال الاختلاف المسجل في السياسات الاقتصادية لدى الدول النامية يمكن تصنيف هذه الأخيرة إلى ثلاثة أصناف.

1.3 - البلدان التي لا تشكل فيها السياحة أولوية:

في الغالب واعتبار المواقف السياسية المحضة، تقوم هذه البلدان بمنع أي نشاط سياحي على ترابها مثل كوريا الشمالية - منغوليا - بيرمانيا، تتضم إلى هذا الصنف بعض الدول التي خرجت مجدداً من الحرب، كلبنان - العراق - إيران - يوغسلافيا (سابقاً)، أيضاً هناك الدول التي تعاني من أزمات داخلية تمنع أي بعث للنشاط السياحي مثل أوغندا - السلفادور - كمبوديا.

2.3 - البلدان التي تلعب فيها السياحة دور المساعد:

يضم هذا الصنف مجموعة الدول التي لها اقتصاديات متنوعة ولا تعتمد بصفة كاملة على القطاع السياحي مثل دول الشرق الأوسط والعربـية السعودية والإمارات العربية التي تعتمد أساساً على إنتاج وتصدير المحروقات.

3.3 - البلدان التي تجعل من القطاع السياحي العنصر الأساسي في إستراتيجية التنمية:

اعتمدت هذه المجموعة من البلدان على سياسات سياحية هامة جداً، استطاعت من ورائها جلب موارد مالية كبيرة، من بين هذه البلدان ما يشكل توجه قديم للسياحة الدولية كمصر والمغرب وتونس والمكسيك والبيرو،

لتتوفرها على تراث معماري وثقافي واسع وتقوم هذه البلدان بعصرنة هيكلها القاعدية وتتوسيع زبائنهما.

كما يشهد هذا الصنف دخول دول أخرى جديدة خاصة من آسيا الشرقية: تايلاندا، كوريا الجنوبية، هون كونغ، تايوان وسنغافورة¹.

¹- A.MESPELIER , P.Bloc DURAFFOUR, Le Tourisme dans le monde : Edition BREAL, Paris 1997, P 95-99.

المبحث الثالث: معوقات التوزيع المتساوي**للنّشاط السياحي في العالم.**

يمكن إرجاع ضعف النشاط السياحي في المنطقة الجنوبية (دول الجنوب) إلى عدة عوامل تكاد تكون في أغلبها ذات طابع نفسي وتحصر هذه العوامل في المخاطر التالية:

1 - الخطر الصحي:

يتطلب الدخول إلى بعض الدول تلقیحات معينة وهذا يطرح السائح الأجنبي عدة تساؤلات هل يمكن الحصول على الأدوية بكل سهولة؟ وفي حالة حادث هل يمكن العلاج في عين المكان وهل يوجد أطباء أكفاء في ظروف طبية ملائمة؟ وفي حالة تحقين دموي هل يوجد خطر الإصابة بمرض خطير وهل أن شروط وظروف إعادة المريض إلى بلده الأصلي سهلة وقابلة للتحقيق؟

2 - الخطر الغذائي:

يشترط السائح في أغلب الأحيان عندما يريد أن يتذوق اختصاص محلي في ميدان الطبخ للبلد الذي يزوره أو أن يقوم بعمل ذو طابع محلي أن لا يعرضه ذلك إلى أي خطر.

3 - الخطر الأمني:

تعرف عدة دول رغم كونها ذات طبيعة سياحية عدة أنواع من الأخطار الأمنية وتأخذ هذه الأخيرة عدة أشكال منها ما يتعلق بالخطر السياسي (مظاهرات - حركات ثورية...) ومنها ما له علاقة بالخطر العسكري (نزاع

مسلح مع البلد المجاور) ومنها أيضاً ما يخص طريقة عمل الجهات الأمنية كالشرطة وجهاز العدل وتعاملها مع الأجانب.

كل الأخطار تضعف وتمنع في بعض الأحيان إمكانية تنقل السياح إلى البلد الذي يعيش مثل هذه الظواهر.

4 - خطر الشعور بالذنب:

هذا النوع من الخطر يعني منه غالباً السائح الذي يتوجه إلى البلدان الفقيرة وتكون له فرصة الإطلاع على الأوضاع المزرية للأهالي، فمثلاً هذه الأوضاع يشكل عائقاً نفسياً يحول دون إعادة زيارته لذلك البلد ومساهمته في إشهار ذلك الشعور.

إضافة إلى مجموعة الأخطار التي ورد ذكرها يمكن ذكر العراقيل الخاصة بتنظيم وتصنيف الهياكل الفندقية، لكن رغم هذا لا يبقى تردد السياحي مرهون بهذه العراقيل بل يتعداه إلى أنماط التسثير السياحي والوسائل المكونة للسياحية المطبقة في البلد.

الخلاصة

لقد تطور النشاط السياحي في العالم وخاصة في العشرين سنة الأخيرة وأصبح يشكل صناعة حقيقة ذات مردودية اقتصادية ومالية كبيرة، دفعت بالكثير من البلدان على اختلاف مستويات تطورها لتولي كل الأهمية، وتعتمد في ذلك استراتيجية وسياسات معنية، ولعل المؤشرات والمعطيات الاقتصادية والعالمية هي التي أكدت هذا الاهتمام.

بالفعل، وكما سبق التعرض إليه في هذا القسم فإن التدفقات المعتبرة للسياح عبر نقاط التمركز السياحي في العالم، وما يتولد عن ذلك من إيرادات مالية هائلة تقدر بملايين الدولارات، كل هذا يؤكد مدى أهمية هذا القطاع والنقلة النوعية التي عرفها الآثار الإيجابية المترتبة عن ذلك والتي يمكن ذكر على سبيل المثال:

- ترقية الصورة السياحية للبلد وتنمية مكتسباتها الطبيعية والمادية.
- مساهمة القطاع في خلق الثروات واستحداث مناصب الشغل وتوسيع المداخيل لاسيما بالعملة الصعبة.
- إعطاء دفع جديد لل الاقتصاد.

هذه العناصر التي ورد ذكرها تحدثنا دون شك على التعمق أكثر في دراسة الدور الاقتصادي والمالي لقطاع السياحة بصفة عامة ودوره في بعث التنمية وإنعاشها بصفة خاصة.

خلاصة القسم الأول

وقد تستوفي هذه الدراسة بعض الجوانب الهامة وخاصة بالنسبة للجزائر فإنه يبدو ضروريا التعرض إلى الإمكانيات والمؤهلات التي تتمتع بها الجزائر وتحديد مجالات تداخل قطاع السياحة وبقى القطاعات، مما سوف يبين بالضرورة موقع الاختلال ونقاط الضعف التي كانت في كثير من الأحيان سببا في تأخر وبطأ حركة السياحة في الجزائر.

وتدعيمما لهذه الدراسة، كان لابد من التعرض إليها من جانبها المالي المحض وذلك من خلال التطرق إلى مفاهيم المضاعف السياحي ودراسة المؤسسة والسوق بصفة عامة، وهذا ما سوف يتم التعرض إليه في القسم الثاني.

القسم الثاني

البعد الاقتصادي والمالي

لقطع السياحة

الفصل الأول: آثار السياحة على التنمية الاقتصادية.

المسلمة تكمن في أنه لا يختلف اثنان حول أهمية قطاع السياحة الاستراتيجي لما له من آثار إيجابية على التنمية الاقتصادية وانعكاساته ودوره في خلق مناصب شغل وزيادة المداخيل بالعملة الصعبة وكذا إعطاء ديناميكية وتتوسيع المجال الاقتصادي على المستويين الوطني والمحلي.

فبالنظر إلى المعطيات الإحصائية الصادرة عن المنظمة العالمية للسياحة، تبين أن قطاع السياحة على عكس القطاعات الحيوية الاقتصادية عرف خلال سنوات الأربعينات والخمسينات الفارطة نمواً هائلاً، فمثلاً في سنة 1950 شهد العالم حوالي 25 مليون سائحاً، وفي سنة 1970، 165 مليون سائحاً، وفي عام 2000 وصل العدد إلى حوالي 700 مليون سائح، وينتظر أن يصل في عام 2010 إلى أكثر من مليار سائح.

ويشغل قطاع السياحة في العالم حوالي 212 مليون عامل، وإذا ما استمر على هذه الوثيرة، ستكون هذه النسبة في آفاق 2005 حوالي 350 مليون عامل، بمعنى عامل واحد (01) على تسعه (09).

وبال مقابل تمثل المداخيل الدولية أكثر من 10% من المنتوج الوطني الخام في حوالي 20 دولة على الأقل وتقدر حصة سياحة البحر الأبيض المتوسط بـ 70 مليار دولار وبعدد سياح يتراوح بين 90 و100 مليون سائح. وتقدر السياحة في الدول العربية مثلاً (الشرق الأوسط باستثناء دول الخليج وشبه الجزيرة العربية) بحوالي 15 مليون سائح، غير أن إفريقيا احتلت مكانة هامشية في السوق السياحية العالمية التي قدرت بحوالي 2%.

ومن هذا المنطلق، يطرح التساؤل حول مكانة الجزائر السياحية بين هذه الأرقام والمعطيات وهي التي تتمتع بإمكانيات وقدرات كبيرة من خلال وفرة مؤهلاتها ومواردها والتي ترسيخها لأن تكون في ريادة الدول ذات صناعة سياحية ثقيلة وذات العرض السياحي المميز.

هذه المؤهلات التي سوف تدرس بالتدقيق والتحليل في هذا الفصل، ومدى مردوديتها لو سخرت في حركة التنمية المحلية وبالتالي الاقتصاد الوطني.

المبحث الأول: المؤهلات (الإمكانيات) المادية والطبيعية للسياحة في الجزائر.

تتوفر الجزائر على إمكانيات طبيعية ومادية متنوعة، يمكن من خلال تثمينها، إرساء قواعد لصناعة سياحية متقدمة.

تكمن هذه القدرات في اختلاف وتباعد الواقع السياحي، الجبلية والصحراوية للإقليم الجزائري، تكمن أيضاً في المصادر الحموية والمنابع المعدنية التي تمتاز بخصائص طبيعية علاجية استجمامية كبيرة.

ولأن الجزائر تشهد تطويراً وانفتاحاً اقتصادياً كبيراً يتميز بحركية كثيفة للأعمال الشيء الذي يتطلب توفير هيكل قاعدي فندقي قابلة لاستقبال أصحاب المشاريع والأعمال الذين يتلقون في إطار نشاطهم الاقتصادي، كما أن التحول الذي عرفه نمط الاستهلاك للفرد الجزائري وانفتاحه على ثقافة العطلة، كل هذا شكل داعياً لوضع برامج لإنجاز الفنادق والمركبات السياحية والمحطات الجهوية، قادرة على إعادة الاعتبار وتثمين الامكانيات الطبيعية التي توفر عليها الجزائر، ويبدو أن هذه المسألة باتت حتمية خاصة إذا عرفنا سعة الاستقبال التي تقدر حالياً بحوالي 695 64 سرير مقسمة على 775 مؤسسة فندقية بكل الأصناف (أنظر الجدول المبين أدناه)¹.

¹- MOKHTAR SELLAL: PRODUCTION TOURISTIQUE: EDITION SNED ALGER 1980. Page 15/17.

الأنماط السياحية	سعة الاستقبال
مناخي	1410 سرير
بحري	20254 سرير
حموي	4105 سرير
صحراوي	7946 سرير
حضري	30980 سرير
- مجموع القطاع العمومي	23990 سرير
- مجموع الجماعات المحلية	1055 سرير
- مجموع القطاع الخاص	30650 سرير

المصدر: إحصائيات وزارة السياحة والصناعات التقليدية.

بالفعل إن المعالم التاريخية والحضارية المتنوعة التي تفرد بها الجزائر، جعلتها مهد الحضارة الإنسانية وشاهدنا حيّا على انتمائها للفضاء المتوسطي، الإسلامي والإفريقي، وكم هي متنوعة وعديدة تلك المعالم والأثار التي تذكر هذا الانتماء الحضاري والتاريخي والتي صنف جزءاً معتبراً منها من قبل المنظمات العالمية كتراث عالمي للإنسانية مثل حظيرة الطاسيلي الهقار الذي تعتبر متحفاً مفتوحاً على الهواء، وحظيرة القالة الطبيعية بجانب وادي ميزاب وقلعة بنى حماد والمواقع الأثرية المنتشرة عبر الوطن كتيمقاد وجميلة وتبازة وشرشال وقصبة قسنطينة التي تعتبر كلها آية في العمران.

وهكذا فإن قدرات الإنتاج السياحي حالياً جد متواضعة وتحصر في:

- 17 مؤسسة عمومية اقتصادية سياحية يتشكل رصيدها من 70 وحدة فندقية.

- إقامات الدولة بنادي الصنوبر والساحل.

- مؤسستين مختصتين في إنتاج وتسويق الرحلات (المؤسسة الوطنية الجزائرية للسياحة والنادي السياحي الجزائري).

إلى هذه المؤسسات تضاف منجزات عمومية حديثة النشأة وهي:

- فندق السوفيتال،

- فندق الشيراطون،

- وفندق المطار.

فيما يخص القطاع الخاص، فإنه ينحصر عموماً في الفنادق الصغيرة والمتوسطة ويكون من 613 فندق بما فيها الفندق الدولي للجزائر (هلتون سابقاً) التابع للقطاع الخاص الأجنبي ومن 317 وكالة سياحة وأسفار معتمدة.

إن الحظيرة الفندقية تبقى ضئيلة كما ونوعاً قياساً بالطلب الداخلي والخارجي بحيث لا تتجاوز سعة الإيواء 65000 سرير.

توسيع سعة استقبال المؤسسات الفندقية حسب النوع

المجموع		مناخي		جهوي		ساحلي		صحراوي		حضري		البيان
السعة	العدد	السعة	العدد	السعة	العدد	السعة	العدد	السعة	العدد	السعة	العدد	
30071	556	517	8	3512	78	5005	49	3845	71	17192	350	فنادق غير مصنفة
2509	49	16	1	0	0	0	0	124	3	2369	45	فندق مصنفة في درجة *1
5557	65	751	7	389	2	1584	3	241	6	2592	47	فندق مصنفة في درجة *2
17029	75	560	5	2533	7	7784	17	3974	24	2178	22	فندق مصنفة في درجة *3
3222	20	0	0	0	0	1022	6	100	1	2100	13	فندق مصنفة في درجة *4
3888	10	0	0	0	0	0	0	106	1	3782	9	فندق مصنفة في درجة *5
62276	775	1844	21	6434	87	15395	75	8390	106	30213	486	المجموع

جدول (12)

1 - الموارد السياحية الطبيعية والثقافية:

تعتبر الجزائر بإجماع العديد من المحترفين في ميدان السياحة على أعلى المستويات في العالم دولة غنية جداً بالموارد والمؤهلات السياحية فهي تتميز:

- * بمناخ متعدد ملائم لاحتضان العديد من أنواع السياحة.
- * قطر شاسع مع تضاريس مختلفة من الشمال إلى الجنوب ومن الشرق إلى الغرب بالإضافة إلى الموقع الاستراتيجي الهام.
- * مناظر جذابة متنوعة والتي تعود بنا إلى ما قبل التاريخ مع تعاقب مختلف الحضارات إلى غاية يومنا هذا.

بالفعل إن إحدى أهم مميزات القطر الوطني الجزائري الذي يتمثل في 2.381.741 كم² هو تنوع تضاريسه حيث يتكون من المجموعات الجغرافية التالية:

- الواجهة البحرية الممتدة على 1200 كم² والتي تكون من جهة فضاء تجاري من الناحية الاقتصادية، كما تمثل من جهة أخرى فضاءً سياحياً متكون من مناطق ذات توسيع سياحي شاطئي التي توجد أغلبيتها حالياً على شكل طبيعي.

- سلاسل جبلية مهمة تقطع المنطقة الشمالية للقطر الجزائري من الشرق إلى الغرب ألا وهي: نمامشة، جبال الأوراس، جبال البابور، جبال جرجرة، جبال الونشريس... إلخ والتي تمنح إمكانيات عديدة للقيام بالسياحة الجبلية والشتوية خاصة في مجال الصحة، الرياضة، التر Hatch و الطبيعة.

- العديد من الواحات الصحراوية الجميلة التي تختلف من حيث الشكل واللون وال عمران من واحة إلى أخرى والتي تمثل في واحات واد سوف، غردية، ورقلة، تاغيت، بالإضافة إلى الواحات الخلابة الرائعة لبني عباس، تميمون وأدرار.

- الجنوب الكبير للجزائر العميق وخاصة الحظائر الطبيعية والثقافية والمحميّات للأهقار والطاسيلي الناجر الذي تم تصنيفهم من طرف الهيئة الدوليّة (UNESCO) كأول حظيرة طبيعية على مستوى سطح الأرض ومتحف على الهواء الطلق من خلال النبات والنحت والرسوم على الحجر بالإضافة إلى خصوصيات الطبيعة التي تميّز بالارتفاع.¹

إن الموقـع الجغرافي الاستراتيجي الذي يميـز القـطر الجزائـري الذي يطل على حوض الـبحر الأـبيض المتوسط ملتقـى القـارات جعلـها دومـا تـلعب دورـا هاما في العلاقات التي تـربط بين الشـعوب والأـمم وـتؤثـر على النـشـاطـات التجـاريـة، مما جـعلـها عبر العـصـور مجال اهـتمـامـ العـدـيدـ من الإـمـبراـطـوريـات نـظـراـ للـثـورـاتـ التي تـرـخـرـ بهاـ أـدـىـ بهاـ إـلـىـ أنـ تكونـ أـرـضاـ لـالـتـعاـيشـ وـتـعـاقـبـ الحـضـارـاتـ التي تـرـكـتـ وـرـائـهاـ بـصـماتـ وـأـثـارـاـ إـيجـابـيـةـ وـعـادـاتـ وـتـقـالـيدـ مـكونـةـ النـفـافـةـ الجـزـائـريـةـ.

ضـفـ إلىـ ذـلـكـ الفـنـونـ وـالـعـادـاتـ الشـعـبـيـةـ الـتـيـ تـبـرـزـ عـبـقـرـيـتـهاـ وـثـرـائـهاـ منـ خـلـالـ الصـنـاعـاتـ التـقـلـيدـيـةـ الـأـصـيـلـةـ الـتـيـ تـجاـوزـتـ شـهـرـتـهاـ حدـودـ الـبـلـادـ كـزـرـبـيـةـ وـحـلـيـ آـيـتـ يـنـيـ،ـ وـمـنـمـنـمـاتـ الـجـزـائـرـ وـنـحـاسـيـاتـ قـسـنـطـينـيـةـ وـفـخـارـ وـخـزـفـ تـمـنـطـيـطـ وـطـرـزـ تـقـرـتـ وـالـلـبـاسـ التـقـلـيدـيـ الـلـمـسـانـيـ وـالـقـسـنـطـيـنـيـ وـالـعـاصـمـيـ.

¹ - مـاـدـاـلـهـ السـيـدـ قـوـاسـمـيـ يـاسـيـنـ مدـيرـ مـكـتبـ درـاسـاتـ مـخـتصـ فـيـ السـيـاحـةـ.

كما يمثل الفضاء السياحي الجزائري الشاسع بالنسبة للسائح والمتعامل السياحي الاقتصادي المستثمر بالخصوص ميدان ملائم للاستثمار والترقية، حيث تزخر بالكثير من الثروات السياحية الطبيعية والثقافية التي تتمثل في:

- 141 منطقة ذات توسيع سياحي شاطئي متوزعة على طول الساحل الجزائري الذي يمتد على 1200 كلم.
- 12 منطقة ذات توسيع سياحي في الهضاب العليا.
- 20 منطقة ذات توسيع سياحي صحراوي.
- مجموعة معتبرة من الحظائر الطبيعية والثقافية التي تزين الفضاء الجزائري.
- إضافة إلى قدرة استقبال فنادق تتجاوز 65.000 سرير (مصدر وزارة السياحة)

2 - البنية الأساسية:

لقد حرصت الدولة الجزائرية منذ الاستقلال على خلق شبكة المنشآت القاعدية التي تتميز بالتكامل والتنسيق مع التوزيع الكامل والشامل عبر أنحاء كل القطر الجزائري مكونة بذلك نواة أساسية لكل تنمية اقتصادية والتي تتميز في:

1.2 - شبكة الطرقات:

طولها 90 ألف كلم (3.7 كلم لكل نسمة) فهي تعد أهم شبكة على المستوى المغاربي.

تواصل الدولة الجزائرية في تطوير منشآتها القاعدية من خلال إنجاز طريقين سريعين هامين يعبران القطر الجزائري أحدهما من الشمال إلى الجنوب والثاني من الشرق إلى الغرب وهما في طور الإنجاز.

2.2 - شبكة السكك الحديدية:

تمتد شبكة السكك الحديدية على طول 4272 كلم موزعة كالتالي:

- خطوط أساسية ذات طريق عادي تبلغ 2890 كلم.
- خطوط أساسية موضوعة على طريق ضيق تبلغ 1080 كلم.
- خطوط مكهربة تبلغ 301 كلم.
- خطوط غير مكهربة ذات طريق مزدوج تبلغ 360 كلم.
- طرق الصيانة تبلغ 560 كلم.

ويتم تسخير شبكة السكك الحديدية عبر 191 محطة و 217 موقف تعمل لصالح حركة السكك الحديدية.

3.2 - الخطوط الجوية:

يبلغ عدد المطارات 31 مطار، منها 13 مطار دولي، يجري العمل على تحديثها، فمنذ خوض الاصلاحات الاقتصادية بفرض الانتقال إلى اقتصاد السوق، وفي إطار تحسن الخدمات بإيقاع روح التنافس من خلال التجارة الحرة، تم منح الرخص للملاحة الجوية والطيران لخمس مؤسسات خاصة للطيران وهي:

* الخطوط الجوية الخليفة،

SAHARA AIR LINES *

* الخطوط الجوية أنتينيا،

* الخطوط الجوية إكوير،

* الخطوط الجوية طاسيلى،

بالإضافة إلى الشركة الوطنية العمومية: الخطوط الجوية الجزائرية.

4.2 - الموانئ:

على الواجهة البحرية تضم الجزائر 13 ميناءا رئيسيا منها 09 لكل العمليات و 2 خاصين بالمحروقات.

5.2 - الشبكات المختلفة:

تحاول الجزائر تحسين الظروف المعيشية عبر تطوير الخدمات من خلال انتشار وتوزيع الشبكات المختلفة وإيصالها إلى أقصى أنحاء الجزائر العميقة.

- شبكة الاتصال الهاتفي: يبلغ عددها 39 خط لكل ألف نسمة وهي أوتوماتيكية بنسبة 96%.

- كهرباء: إنتاج الطاقة الكهربائية موزع على طول 160 ألف كلم مغطية بذلك جزء كبير من القطر الجزائري.

- الغاز الطبيعي: نظرا لأن الجزائر غنية بالمحروقات والغاز فإن عملية إيصال الغاز تمس أغلبية المدن وكل المناطق الصناعية.

- بالإضافة إلى كل هذه الشبكات، تغطي شبكة التزويد بمياه الشرب أكثر من 70% من التراب الوطني، كما أن السلطات الجزائرية أولت كل الاهتمام لحماية البيئة والحفاظ على صحة السكان عن طريق إنجاز شبكة قنوات صرف المياه القذرة ومحطات خاصة لمعالجة المياه القذرة.

- كل هذه الإنجازات تشكل عوامل تحفز المستثمر في المجال السياحي أن يستثمر في مناطق التوسيع السياحي.

المبحث الثاني: دور السياحة في التنمية المحلية.

مما لا شك فيه أن قطاع السياحة أداة فعالة في التنمية المحلية انطلاقاً من ميزاته التي لها علاقة بالاقتصاد الجزئي كالربح والسيولة Bénéfice cash-flow لكن الأكثر من ذلك هو دوره في بعث تحولات اجتماعية واقتصادية تشكل في حد ذاتها قاعدة التنمية على المستوى المحلي.

هذا الدور أخذ عدة أشكال وأنماط تناسب مع تطور البلد فمثلاً بالنسبة للدول المتطرفة تعرف بعض المناطق منها انخفاض في الحركة الاقتصادية سواء كان ذلك لغلق بعض المصانع أو تقلص النشاط الزراعي مما يولد مظاهر سلبية للاقتصاد، أولها على الإطلاق البطالة وخاصة في بعض الدول المتطرفة كفرنسا أين تعاني بعض مقاطعاتها ركوداً اقتصادياً، خلفه الاتحاد الأوروبي وقواعد السوق المشتركة وأهم صور ذلك الركود هو النزوح الريفي الذي كان مرجعه الأساسي البطالة التي عرفتها تلك المناطق.

وعند معالجتهم لهاته الوضعية توصل المختصون إلى أنه لا حل لهذا الوضع المتردي للاقتصاد في هذه المناطق سوى إعادة الاعتبار للقطاع السياحي من خلال تثمين المؤهلات الطبيعية والجهوية لتلك المناطق (حيوانات - نباتات - موقع تاريخية وأثرية ... الخ)، بالفعل هذا ما جعل أصحاب القرار من إدارة ومنتخبي على مستوى 70 مقاطعة فرنسية مثلاً لتنشيط حركة السياحة الريفية.

أما بالنسبة للدول النامية والتي تختلف طبيعة مشاكلها عن الدول المتطرفة إذ تعاني مناطقها من العزلة الجغرافية ومركزية القرار فإن مساهمة قطاع السياحة في تنمية المناطق النائية تبدو ذات أثر واضح وفعال

من خلال مثلاً عملية فك العزلة عن منطقة ما، إذ عندما يتقرر إقامة مشروع سياحي في مثل هذه المناطق لا يتطلب ذلك الكثير من المواد الأولية الخاصة واليد العاملة لاستغلاله لتوفير الشرط الأساسي لجلب السائح وهو الجمال الطبيعي أو غنى التراث التقافي والتاريخي أو وجود المنابع المعدية ... الخ.

بالنسبة للجزائر لقد أدركت أهمية السياحة في التنمية المحلية ابتداء من الثمانينات بمناسبة إعادة تنظيم الاقتصاد الوطني وإعادة النظر في مبدأ الالامركزية وعدم التركيز، حيث تمثلت النظرة الجديدة للاقتصاد الوطني في عدة محاور أهمها:

- التوزيع الجغرافي لعملية الإنتاج الوطني.
- إيقاف نزوح وهجرة بعض المناطق المحرومة.
- التوزيع المتساوي للسكان على التراب الوطني.
- عقلنة التسيير الحضري.
- إدماج الواقع الريفي في التنمية الوطنية.
- توازن التموين والاستهلاك.

وكان ينتظر من خلال هذه المحاور تحقيق توازن اجتماعي واقتصادي جهوي.

وهكذا أعيد النظر في الوسائل القانونية والتنظيمية التي تسير النشاط السياحي وإعادة الاعتبار لمناطق التوسيع السياحي بوضع سياسة جديدة ركزت على ضرورة استغلال الثروات السياحية من خلال التهيئة العمرانية، قصد وضع الأسس لهياكل قاعدة سياحية وذلك عن طريق فتح طرق ومعابر وإيصال الماء وحفر الآبار وإيصال الكهرباء والغاز، هذه العمليات

التي لا شك سوف يكون لها الأثر على التنمية المحلية بصفة مباشرة أو غير مباشرة، كالحد من البطالة باستعمال اليد العاملة المتواجدة محلياً سواء قبل أو بعد إقامة المشروع السياحي أو أثناء استغلاله خاصة إذ علمنا أن الخدمة الفندقية أو إنشاء سرير فندقي يولد 0.5 منصب عمل بطريقة مباشرة و 0.5 بطريقة غير مباشرة.

1 - المدخلات الجبائية المتولدة عن النشاط السياحي والتنمية المحلية:

تجسيداً لاهتمامها بالقطاع السياحي وإيمانها بأهميته ودوره في التنمية المحلية لا زالت الهيئات الرسمية الجزائرية توفر الوسائل التنظيمية والقانونية للتحكم أكثر في هذا القطاع واعتباراً البعض الرسوم والضرائب المطبقة على النشاطات السياحية مثل رسم الإقامة ورسم المكان (droit de place, taxe de séjour) قامت وزارة السياحة بالاشتراك مع وزارة الداخلية على إعادة إحياء رسم الإقامة الذي كان موجوداً منذ 1966 لكن دون أن يكون له الأثر الظاهر على مالية البلدية أو الولاية، ولهذا عكفت الهيئتين على دراسة هذا الملف وأولت له كل الأهمية إذ شرعت في تأسيس رسم الإقامة من خلال قانون المالية لسنة 1998 في المواد 59 – 65 واتبعت بعده نصوص تنظيمية من بينها المرسوم التنفيذي رقم 370/98 المؤرخ في 23 نوفمبر 1998 المتعلق بتصنيف البلديات أو التجمعات البلدية في محطات مصنفة.

هذا المرسوم أعطى البلديات أو تجمعات البلديات المصنفة كمحطات سياحية، مناخية هيدرومعدنية إستجمامية أو مختلطة، الإمكانية أن تؤسس ما يسمى "رسم الإقامة"، ويجب على هذه البلديات المصنفة أن تعلن إنشاء هذا

الرسم بمداولة المجلس الشعبي البلدي الذي يحدد إضافة إلى ذلك نسبة الرسم التي لا تتعدي الحدود المبينة في المادة 63 من قانون المالية لسنة 1998.

كما أن هذه البلديات المصنفة مطالبة بتحضير الظروف الملائمة لممارسة النشاط السياحي فعلى سبيل المثال في مجال الإيواء، فإنها مطالبة بالحجز على مؤسسة للإيواء عمومية أو خاصة على الأقل مصنفة نجمة واحدة ومطعم أو مؤسسة مماثلة من نفس الفئة، وكذلك الحجز على مكان للتخيم، أما في مجال التنشيط والاستقبال والترفيه فإن البلديات المصنفة في المرسوم السابق الذكر مطالبة:

- بإعداد برمجة دائمة ومتعددة للتنشيط الثقافي.
- ترقية إنشاء المتاحف.
- ضمان فتح دائم للمحلات الأساسية (محطات بنزين، مستودعات ... الخ)
- تهيئة أماكن للرياضة والمسالك.

أما في مجال البيئة فهي مطالبة بـ:

- حماية وترقية الممتلكات الثقافية والسياحية للبلدية (صيانة، إضاءة ... الخ)

- صيانة المنشآت السياحية والسهر على نظافتها.
- الحجز على شبكة نقل مصانة.
- الحجز على وسائل اتصال هاتفي وتلفزيوني بإمكان السواح استعمالها.

وفي الأخير أكد محتوى هذا المرسوم على أن هذا الرسم يكون مخصص بصفة تامة إلى تثمين المعالم التاريخية والطبيعية وإعادة الاعتبار للنشاط السياحي المحلي. وعليه يمكن استخلاص أن الأثر المالي على المالية المحلية (مالية الجماعات المحلية البلدية/ الولاية) أثر مباشر ويساهم بصفة مباشرة أيضا في تنمية الجماعات المحلية من خلال الموارد المالية التي تقوم بتحصيلها.¹.

2 - اليد العاملة في القطاع السياحي عنصر للتنمية المحلية:

يعتبر القطاع السياحي من بين القطاعات المعروفة بإنشائها لمناصب شغل، نظراً لطبيعة النشاط ونوعية الخدمة المقدمة التي تتطلب يد عاملة، لكن السؤال الذي يطرح ما هو موقع هذه القدرة في إنشاء مناصب شغل من القطاعات الاقتصادية الأخرى؟

العديد من الدراسات بينت أنه في أسوأ موقع للقطاع السياحي في مجال إنشاء مناصب شغل هو تصنيفه مع الصناعات الصغيرة (industries)، لكن تبقى الصعوبة في قياس هذه القدرة مطروحة ولذلك يكتفي المختصون عادة بقياسها في مجال الفندقة.

ينقسم العمل السياحي إلى قسمين: عمل سياحي مباشر وعمل سياحي غير مباشر، ويقصد بالعمل السياحي المباشر هو العمل بمؤسسة سياحية، أما العمل السياحي غير المباشر هو العمل بمؤسسة ممولة للقطاع السياحي، كما

¹- Instruction Interministeriel du 04/05/1999: portant modalites d'application du decret executif n 98/370 du 23/11/1998 relatif a la classification des communes et groupements communaux en stations classées.

يعرف هذا الأخير أيضاً بالعمل المتولد عن ارتفاع في الطلب الناتج عن زيادة الدخل لعمال المؤسسة السياحية أو المؤسسة الممولة لقطاع السياحة.

قدرت في سنة 1990 في أوروبا نسبة 6% في اليد العاملة، تشتمل مباشرة في القطاع السياحي و8/10 من هذه النسبة تشتمل في الإطعام والإيواء، أما 2/10 فهي تشتمل في مكاتب الإعلام ووكالات السفر والنشاطات الترفيهية... الخ.

لكن تبقى الصعوبة مطروحة في قياس العمل غير المباشر الذي يحدثه القطاع السياحي لأن هذا التقسيم يفرض معرفة مفصلة للجهاز الإنتاجي للبلد ولكن يفترض أن كل منصب عمل مباشر يقابله 3 مناصب عمل غير مباشرة، وذلك حسب الدول.

أيضاً من الصعوبات المطروحة هو تقييم العمل الفصلي (emploi saisonnier) لكن لجأت العديد من المؤسسات إلى تحويل العمل الفصلي من تكلفة ثابتة (coût fixe) إلى تكلفة متغيرة (coût variable) تتناسب مع مستوى الإنتاج مما يسهل عملية إدماجها في الثمن الذي يدفعه المستهلك، وبما أن المنتوج السياحي غير قابل للتخزين (produit non stockable)، فإنه لا يمكن تحويل عنصر العمل كما هو الحال في قطاع الزراعة والصناعة من فصل إلى آخر ولذلك تلجأ العديد من المؤسسات إلى تسريح عدد من العمال غير المؤهلين (non professionnel) في الفصل الذي يقل فيه النشاط السياحي.¹

أما بالنسبة للجزائر، لقد كان للنشاط السياحي الدور الفعال في إنشاء مناصب شغل فصلية في قطاع السياحة وخاصة في السنوات الأخيرة، حيث

¹- ROBERT LANQUAR l'économie du tourisme Edition Paris 1983 Pages 47/44.

شكل موسم الاصطياف لسنة 1999 فرصة إحداث مناصب شغل موسمية في عدة نشاطات (التنظيف، الحراسة، الإطعام، النقل ... الخ) بلغ عدد هذه المناصب 13052 منصب أي زيادة 1.752 منصب بالنسبة للسنة الماضية، وسجل أكبر عدد في ولاية بجاية 25% منصب وأصغر عدد في ولاية تizi وزو (50 منصب). (أنظر الجدول 13).

إحداث مناصب شغل موسمية

%	الفرق	1999	1998	الولايات
6.67	661	871	210	الطارف
6.59	109	860	751	عنابة
10.27	709	1304	631	سكيكدة
8.63	664	1127	463	جيجل
19.89	796	2596	1800	بجاية
0.38	165-	50	215	تizi وزو
1.00	560-	130	690	بومرداس
3.59	362-	468	830	الجزائر
16.63	136	2171	2033	تيبيازة
1.92	55	250	195	الشلف
6.90	216-	900	1116	مستغانم
6.70	285	875	590	وهران
9.18	134-	1198	1332	عين تموشنت
1.65	228-	216	444	تلمسان
100	1752	13052	11300	المجموع

جدول (13)

المبحث الثالث: الشركاء المتذللون في القطاع السياحي.

إن أهمية السياحة وثقلها في بعض البلدان المتميزة بالجذب السياحي كفرنسا مثلا تعرف تدخل عدد هائل من الشركاء الاقتصاديين في تسخير القطاع ويصنف هؤلاء الشركاء في صنفين رئيسيين مختلفين في درجة تخصصهما في القطاع السياحي.

فالصنف الأول يخص الشركاء المتذللون بطريقة غير مباشرة كشركات النقل مثلا بكل أنواعه البري البحري والجوي والنقل بالسكك الحديدية، الشبكة المصرفية والبنكية، شبكة الاتصال... الخ.

أما الصنف الثاني فهو يخص المتذللين بطريقة مباشرة في تسخير القطاع والذي يتميز بالخصوصية كشركات الفنادق وشركات الدراسات السياحية وشركات الإنجاز للهيأكل الفندقية والسياحية وشركات التسخير السياحي... الخ.

ولعل من خلال دراسة كل دور ومدى تدخل كلا الصنفين يمكن تحديد مدى التأثير المتبادل بين القطاع السياحي و مختلف القطاعات الأخرى.

1 - قطاع النقل:

لقد أولت البلدان الرائدة في الميدان السياحي كل الاهتمام لقطاع النقل كعامل اقتصادي من خلاله يتم اكتشاف المناطق السياحية والتنقل إليها في أحسن الظروف، وإذا كان يمثل القاعدة الصلبة لاقتصاديات الدول، فهو يعتبر كذلك بالنسبة للقطاع السياحي لما يلعبه في تحقيق التدفقات السياحية الموجودة.

1.1 - النقل الجوي:

يبقى النقل الجوي يحتل الصدارة بالمقارنة مع بقية الوسائل الأخرى في سنة 1994 مثلا بلغت نسبة الأجانب المستعملين للنقل الجوي 86% من بين 100.000 سائح الذين قصدوا الجزائر ولعل فتح سوق النقل الجوي أمام الرأسمال الخاص جاء بعد إدراك أهمية هذا القطاع من جهة وما خلفه الاحتكار فيه من جهة ثانية، ولقد بدأت نتائج هذا الانفتاح تظهر من خلال الأسعار التافسية التي تطبق ما بين الشركات كوسيلة تنقل أو سفر، كما أن مردودية هذه الشركات على قطاع السياحة تبدو أكيدة خاصة لتوجيهها وبرمجتها لرحلات نحو مناطق سياحية محضة خاصة الجنوب الجزائري والمدن الساحلية، وحتى تدرك أهمية هذا القطاع لا بأس أن ننطرق ببعض التفصيل إلى مكتسبات النقل الجوي في الجزائر ومراحل تطوره.

لكي نلمس أثره على القطاع السياحي تجدر مقارنته بباقي وسائل النقل الأخرى فعلى سبيل المثال في الموسم السياحي لسنة 1997 من بين 2.000.000 دخول كان نصيب النقل الجوي حوالي 1,5 مليون أي ما يعادل حوالي 74% في حين لم تتجاوز نسبة الدخول عن طريق البر 14% أما نسبة السواح القادمين عن طريق البحر فلم تتجاوز 4%， من هنا يتبيّن أن النقل الجوي يعتبر الوسيلة الأكثر استعمالا ويرجع ذلك أساسا إلى عامل الوقت إذ أن السائح في أغلب الأحيان يفضلقضاء أقصى وقت ممكن في الاسترخاء والاستجمام.

ونظرا للحاجة كان تطور النقل الجوي في الجزائر مفروضا بتطور النشاطات السياحية فابتداء من سنة 1966 وإضافة إلى العلاقات الدولية

الموروثة، تم فتح خطوط جوية جديدة تجاه إيطاليا، إسبانيا، ألمانيا، والاتحاد السوفياتي، يوغسلافيا (سابقا) ليبيا، مصر، ولبنان، ومن ثم بادرت شركة الخطوط الجوية الجزائرية بتجديد أسطولها الجوي واقتاء عدد من الطائرات ليصبح عددها 50 طائرة من مختلف الأحجام سنة 1978 ثم سنة 1982 أي حوالي 6 أضعاف ما كان عليه سنة 1963.

أما عن الهياكل القاعدية للمطارات فقد انتقل عددها من 07 مطارات سنة 1963 إلى 23 مطار سنة 1982 منها 07 مطارات دولية¹.

فيما يخص نشاط نقل المسافرين، فقد قامت شركة الخطوط الجوية الجزائرية بنقل حوالي 3.781.336 مسافر سنة 1990 مقابل 2,84 مليون سنة 1980، لكن رغم هذا يبقى العمل كبيرا في هذا المجال وذلك قصد التخفيف عن مطارات الشمال التي تعرف تركيزا كبيرا سواء لنقل الأشخاص أو نقل البضائع؛ ومن بين الأهداف المسطرة لتطوير القطاع مشروع برنامج تجديد وإصلاح الهياكل القاعدية للمطارات خاصة في الجنوب الجزائري أين سجل الانتهاء من أشغال مطارات بشار - إن مناس - جانت، الوادي وبسكرة ولازالت الأشغال قائمة فيما يخص مطارات ورقلة، وتيميمون.

أما الخطوة الكبيرة التي عرفها القطاع فهي إزالة الاحتكار عن الممارس حتى وقت قريب من طرف شركة الخطوط الجوية الجزائرية وفتح المجال أمام الرأس المال الخاص والشراكة الدولية وإنشاء شركات نقل جوي أخرى، مثل خليفة للطيران - إيكوايرا - أنتينيا. بالفعل كان لاقتحام هذه الشركات سوق النقل الجوي ورفع الاحتكار في هذا المجال، الأثر الكبير

¹ - Mémoire de fin d'Etude-Cycle de Graduation spécialisée en hôtellerie et tourisme.

على حركة المواطنين داخل وخارج الوطن أو الاتجاهات الدولية خاصة عند تطبيقها لأسعار تنافسية، ونوعية الخدمة المقدمة واحترام الموعيد.

2.1 - النقل البحري:

إن الجزائر ذات الامتداد الساحلي على طول 1200 كم تستوجب من المهتمين بهذا القطاع إيجاد فرص حقيقة للرأس المال الخاص بالتنافس في هذا المجال، حيث أن أهم الولايات الكبرى تتواجد على طول الشريط الساحلي، ناهيك عن الموقع الجغرافي للجزائر بكونها حلقة وصل مع القارة الأوروبية، وعليه فإن ترقية قطاع النقل البحري سوف يعطي دفعاً لقطاع السياحي ويساهم في تتميته بتوفيره لفرص أكبر في مجال الترفيه والاكتشاف.

3.1 - النقل البري:

لقد عرفت شبكة الطرقات ما بين 1980 و1990 تطوراً ملحوظاً خاصة على مستوى الطرقات الوطنية والطرق السريعة، إلا أن أهم جانب في النقل البري والمتمثل في شبكة السكك الحديدية لم تعرف نفس التطور، رغم الأهمية البالغة لهذا النوع في حركة الأشخاص والسلع.

ومن الملاحظ أنه رغم تطورها فإنها تبقى مركزاً أكثر في منطقة الشمال، قرب الموانئ المفتوحة على الدول الأوروبية مع إهمال شبكة الطوق الولاية، لكن رغم هذا تبقى هذه الشبكة تستوفي بعض المعايير الدولية وتلبي الحاجة فيما يخص تنقل الأشخاص والسلع بين المدن الجزائرية. وفي هذا السياق ونظراً لأهميته، فقد أوصت اللجنة الوطنية المكلفة بمتابعة التحضير لموسم الاصطياف لسنة 1999 بتكتيف وسائل النقل نحو المواقع الشاطئية،

حيث تم تسخير أكثر من 827 خط نقل و 6452 سيارة نقل عمومي من أجل تمكين أكبر عدد ممكن من المواطنين ولاسيما الفئة الشابة من التمتع بموسم الاصطياف حيث تمت تغطية 257 شاطئ، وتعود أعلى نسبة إلى ولاية بجاية (1764) سيارة غطت جل الشواطئ، وأضعف نسبة تعود إلى ولاية الطارف (61) سيارة ومقارنة بالسنة الماضية سجل تزايد في عدد الشواطئ المغطاة (22) (أنظر ملحق رقم 6).

2 - قطاع الإعلام والاتصال:

يعتبر الكشف عن الكنوز السياحية التي تحتوي عليها الجزائر من أهم الإنشغالات التي تبقى تحتل حيزا هاما من اهتمامات مسؤولي القطاع السياحي، بغرض ترقية سمعة الجزائر السياحية في السوق الدولية للسياحة، إذ أن كل المشاريع والبرامج المشتركة والتعاون الدولي في ميدان الترقية السياحية يكون من خلال أعمال الإعلام والإشهار الموجه للتعریف بالطاقات السياحية للجزائر وتحتفل هذه الأعمال السياحية في أشكالها وأحجامها فمنها ما يكون مباشرا كالمنتديات والمهرجانات والمعارض الوطنية والدولية ومنها ما هو غير مباشر باستعمال الوسائل السمعية البصرية وخاصة ما يعرفه ميدان الإعلام والاتصال من تطور وأحسن مثال هو Internet الذي أصبح يقدم خدمة كبيرة في مجال تسويق المنتوج السياحي عبر العالم والتعریف بالقدرات السياحية للجزائر.

وفي هذا الإطار كان الموسم السياحي لسنة 1999 موضوع اهتمام وسائل الإعلام ولا سيما المكتوبة حيث تم إحصاء 727 مقال نشر في 22 عنوان، غطت 562 مقال مجريات موسم الاصطياف وساهمت في التقييم

النوعي لمجريات الموسم، وتحسيس المواطنين والسلطات حول أهميته، كما أن للمعارض والصالونات الدور الفعال في التعريف بالسياحة الجزائرية وخير دليل هو الصالون الدولي الثاني الذي نظم في شهر جويلية 1999 حيث كان أكبر حدث ترقيوي للسياحة خلال الموسم، إذ بلغ عدد الزوار الإجمالي لهذا الصالون 20.000 وشارك فيه 116 من بينهم 15 مشارك أجنبي متعامل في السياحة والصناعات التقليدية إضافة إلى المعارض، كما أن هناك بعض التظاهرات المحلية التي لها مردود اقتصادي على المنطقة والأفراد ببيع المنتوجات للسياح والمصطافين.

فمن خلال ما سبق يتبين أن حظ المنتوج السياحي في السوق يقاس بدرجة استعماله للإشهار ووسائل الإعلام والاتصال وفي درجة التحكم في التقنيات الحديثة هذا علامة على مستوى مهنية المشرفين على هذه المهام.

ومما تقدم يتضح أن مهمة المؤسسات السياحية لا تنتهي باكتمال مراحل المشروع السياحي فإيصال المنتوج إلى المستهلك في أحسن صورة لا تقل أهمية على المشروع نفسه أو المنتوج ذاته.

3 - الصناعات التقليدية باعتبارها أهم متدخل في القطاع السياحي:

مما لا شك فيه أن السياحة والصناعات التقليدية يشكلان وجهان لعملة واحدة إذ تعد من القطاعات التي توفر على قدرات كامنة للتشغيل وموارد يمكن استغلالها بصفة أكثر كثافة خاصة وأن الصناعة السياحية ستعزز في العشرينية المقبلة تطويراً ملحوظاً، وهذا حسب تحاليل ودراسات تبين أن هذه النشاطات ستتجاوز من ناحية التشغيل والمداخيل بالعملة الصعبة، بعض القطاعات الأخرى.

فالصناعة التقليدية هي كل نشاط إنتاجي، إبداعي، تحويلي، ترميم فني، صيانة، تصليح أو تقديم خدمات، يغلب عليه طابع الأشغال اليدوية والذي يمارس بشكل رئيسي دائم ومقيم أو متنقل أو على شكل معارض سوقية في إحدى ميادين الأنشطة الثلاث:

- الصناعات التقليدية الفنية.
- حرف لإنتاج المواد.
- حرف الخدمات.

إن هذا التعريف الشامل للصناعة التقليدية يؤهلها لأن تكون نشاطاً يغطي مجالاً واسعة يمكن أن يساهم في خلق الثروة، وامتصاص البطالة وخلق التوازنات الاجتماعية داخل المدن والأرياف كما يمكنها أن تكون مورداً هاماً بالعملة الصعبة تجسداً لترقية الصادرات خارج المحروقات التي ترمي إليها الجزائر.

ولربما كان إدماج السياحة والصناعة التقليدية كقطاعين يكمل كل منهما الآخر، أحد المساعي المنتهجة لبلوغ الغاية المرجوة والتي تصب دائماً في

جعل من قطاع السياحة قطاعاً إستراتيجياً له وزنه الاقتصادي خاصه في مرحلة ما بعد البتروـل.

إن السياحة الثقافية التي ما هي إلا تجسيد لتصور جديد لمفهومي الثقافة والسياحة، يهدف إلى إخراج السياحة من إطارها الوطني وإعطائـها البعد الدولي، فعن طريق السياحة الثقافية يوضع مكان لنوع جديد من السواح وهم فئة المتعطشون لاكتشاف الخصوصيات الثقافية والحضارية التي تميز الشعوب التي يزورونها.

إن تثمين البراعة اليدوية للحرفيين وبالتالي التراث الثقافي التقليدي هو الشرط الأساسي الذي تتبني عليه الصورة الإيجابية عن بلادنا، كوجهـة سياحـية من شأنـها إقـناع مـحترـفي السـياحـة باختـيار الجزائـر كـمـقـدـسـة سـفـر دون أدنـى شـكـ، ولـأـجل ذـلـكـ فإنـ الإـسـتـراتـيجـيـةـ المعـتمـدةـ بـهـذـاـ الشـأنـ تـنـصبـ عـلـىـ درـاسـةـ السـوقـ الأـجـنبـيـ عـنـ طـرـيقـ تنـظـيمـ عمـلـيـاتـ تـرـقـيـةـ منـاسـبـةـ لـفـضـاءـاتـاـ الكـبـرـىـ،ـ فـيـ نـطـاقـ آـلـيـةـ سـيـاحـيـةـ توـضـعـ منـ خـالـلـهـاـ الجـازـيـرـ عـلـىـ المـسـتـوىـ الدـولـيـ كـوـجـهـةـ خـاصـةـ وـهـوـ مـاـ يـسـمـحـ بـتـكـيـيفـ مـنـتـوـجـاتـاـ مـعـ رـغـبـاتـ سـواـحـ نـهاـيـةـ هـذـاـ قـرـنـ.

من هنا كان لقطاع الصناعة التقليدية الدور المباشر في التنمية السياحـيةـ وـغـيرـ المـبـاـشـرـ فـيـ التـنـمـيـةـ الـمـلـحـلـيـةـ وـالـوـطـنـيـةـ،ـ وـذـلـكـ عـنـ طـرـيقـ مـشـارـكـةـ الحرـفيـينـ فـيـ بـنـاءـ الـهـيـاـكـلـ الـقـاعـدـيـةـ لـلـسـيـاحـةـ وـتـهـيـئـتـهاـ حـسـبـ الـمـعـايـرـ الـمـعـمـارـيـةـ الـمـبـنـيـةـ عـلـىـ الـمـحـافـظـةـ عـلـىـ الطـابـعـ الـمـحـلـيـ،ـ وـلـرـبـماـ كـانـتـ الـقـرـىـ الـحـرـفـيـةـ أوـ الـمـدـنـ الـحـرـفـيـةـ الـتـيـ تـخـوضـ الـجـازـيـرـ تـجـربـتهاـ عـلـىـ مـسـتـوـىـ الـأـحـيـاءـ الـعـرـيقـةـ كـالـقصـبـةـ مـثـلاـ آـخـراـ عـلـىـ هـذـاـ إـلـدـامـجـ سـبـقـ وـأـنـ أـثـبـتـ نـجـاعـتـهـ فـيـ دـوـلـ شـفـيقـةـ.

لقد حققت الفضاءات المهنية للحرفيين وقاعات بيع منتجات الصناعة التقليدية في التجمعات الفندقية والمركبات السياحية، نسبة عالية من النجاح في تسويق المنتوج الحرفي حتى تكون عملية التسويق أكثر فعالية ومردودية، فضلت الجهات المسؤولة عن قطاع الصناعة التقليدية أن لا ترهن قطاعها بتنقل السائح الأجنبي، بل أن تبادر بالتنقل إليه وتعرض عليه منتوجها وبحضورها لأهم المعارض الاقتصادية الدولية مثل هانوفر (بالمانيا) باريس (فرنسا)، دبي والمنامة... الخ.

أما عن التسويق الداخلي أي المقيم بمناسبة الأعياد والتظاهرات المحلية الجهوية فقد كان له الأثر الاقتصادي البارز من خلال إخراج المنطقة من العزلة وإبراز صناعتها التقليدية التي تشكل منتوجا سياحيا متميزا.

الفصل الثاني: الأثر المالي للسياحة.

يرى المختصون التابعون للمنظمة العالمية للسياحة أن الدور الاقتصادي للسياحة لا يقتصر على أثره على المستوى الدولي، بل يكون هذا التأثير أكثر وضوحاً على المستوى الوطني إذ يمكن لقطاع السياحة باعتباره قطاعاً منتجاً أن يكون عامل نمو وعنصراً فاعلاً في إعادة توزيع النشاط الاقتصادي، وانطلاقاً من هذه الفكرة يتجلّى التأثير الاقتصادي لقطاع السياحة من خلال عدة مؤشرات، فبالمفهوم الاقتصادي تتكرّس مساهمة السياحة في شكل استهلاك السلع والخدمات التي تنشط القطاعات المعنية بإنتاجها ولكن تتوسّع هذه الأخيرة وعدم تجانسها يولد مشكلة التقدير الكمي لعملية الاستهلاك في القطاع السياحي، وتقدّمها لهذه المشكلة وضفت بعض الدول والمنظمات حسابات خاصة بقطاع السياحة، فبادرت منذ 1992 منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (O.C.D.E) بوضع مدونة تشمل الحسابات الاقتصادية لقطاع السياحة مثل الإنتاج - الاستهلاك - القيمة المضافة - التكوين الخام للرأس المال الثابت - اليد العاملة المشغولة بالصناعة السياحية.

وتمكنـت فرنسا مثلاً من تقييم مساهمة قطاع السياحة في الناتج الداخلي الخام P.I.B مثلـت هذه المساهمة نسبة معتبرة جعلـت قطاع السياحة يقارـن قطاع الفلاحة أو قطاع الصيد ويـفوق في بعض الأحيـان مساهمة قطاع النقل أو قطاع الصناعـات الكهربـائية من هـنا ونظـراً لأهمـية القطاع، تـبدو ضـرورة التـطرق بالتفصـيل للدور الاقتصادي لـقطاع السـياحة.

يعـتبر قطاع السـياحة عن طـريق الفـعل التـبعـي (effet d'entraînement) عـامل زـيادة وإـعادة تـوزيع الدـخل الوـطني شـريـطة أن تكون السـلع والـخدمـات

المستهلكة منتجة محلياً وغير مستوردة، وإنما كان ذلك سبب هروب موارد مالية نحو الخارج التي أخذت بعين الاعتبار في العناصر التي تشكل المضاعف السياحي *Le multiplicateur touristique* والذي تطرق إليه J.M KEYNES¹.

¹ - *Economie et politique du tourisme*. Huguette Durond, Pierre Gouirand, Jacque spindler Edition Economie L.G.D.J paris 1994.

المبحث الأول: المضاعف السياحي

السياحة نشاط اقتصادي ثابت يفرض على المستهلك التنقل، أي أنه يستعمل عدة فروع اقتصادية لإقامة وتسيره، وبذلك يتعدى قطاع السياحة إلى قطاع الصناعة وقطاع الزراعة متجاوزاً بكثير قطاع الخدمات الذي ينسب إليه.

بالمفهوم الاقتصادي كل استثمار أو بمعنى أوسع كل نفقة استثمار أو استهلاك ينتج عنها مدخلات فعلى سبيل المثال عندما يشرع فندقي (Hôtelier) في استثمار إضافي أي يطلب سلع وتجهيزات، مما يدفع المصانع المنتجة لهذه السلع والتجهيزات لرفع وتيرة الإنتاج وتقوم هذه المصانع بدفع أجور، أو المقابل المالي للعمال والأجراء أو تقدم مبالغ مالية قصد اقتدائها للمواد الأولية، وعند تحصل العمال والأجراء على المبالغ المالية سوف يقومون بإنفاقها لشراء سلع وخدمات مختلفة الأشكال، وهكذا نجد أن موجة أولية للنفقات تولد موجة ثانية للنفقات وهذه بدورها تولد موجة أخرى حتى تتواتر رقعة الإنتاج الوطني ويكبر حجمه وهنا يتدخل المضاعف لقياس العلاقة بين الاستثمار الجديد وزيادة الإنتاج والدخل وتكون صيغة المضاعف كالتالي:

$$\Delta R = K I$$

I : Accroissement de l'investissement ΔR : Accroissement du Revenue

ΔC : Accroissement de la consommation

$$\frac{\Delta C}{\Delta A} = \text{Proportion marginal à consommer}$$

K: coefficient d'accroissement à appliquer à la dépense initiale et qui est le multiplicateur

$$K = \frac{1}{1 - \frac{\Delta C}{\Delta R}}$$

أما عن هروب وتسرب الموارد المالية فهو يرجع أساساً إلى الأدخار والضرائب وكذلك المبالغ المنفقة في الخارج أو المبالغ المنفقة لاقتناء مواد مستوردة.

وبالرجوع إلى المضاعف السياحي، يمكن تصنيف النفقات السياحية إلى ثلاثة أنواع:

(1) - النفقات السياحية المباشرة:

نفقات في الفنادق، المطاعم، المحلات، مقاهي، خدمات سياحية متنوعة.

(2) - النفقات السياحية غير المباشرة:

تشمل النفقات المتتالية المترتبة عن النفقات المباشرة مثل المشتريات التي يقوم بها الفندقيون وأصحاب المطاعم عند الممولين المحليين.

(3) - النفقات السياحية المستخلصة عن زيادة نفقات الاستهلاك والناتجة عن ارتفاع المداخيل المترتبة عن النفقات السياحية المباشرة:

وهي تخص استعمال عمال الفنادق ووكالات السفر لأجورهم في اقتداء سلع وخدمات¹.

¹- Huguette Duront, Pierre Gouirand, Jacque spindler , Economie et politique du tourisme Edition Economie L.G.D.J Paris 1994.

المبحث الثاني: قطاع السياحة وميزان المدفوعات.

لا يزال النشاط السياحي يعرف نموا متزايداً منذ نهاية الحرب العالمية الثانية رغم الأزمات الاقتصادية التي عرفها العالم سنوي 1973 و 1982 بسبب تقلبات أسعار البترول، لكن تضاعف النشاط السياحي بعدة مرات حتى بلغ حوالي 10% من القيمة الإجمالية للتجارة العالمية للسلع والخدمات حيث يشكل واحداً من بين المركبات الثلاثة الهامة للمبادلات الدولية إلى جانب البترول والسيارات الميكانيكية.

ويكاد يعرف النشاط السياحي تمركزاً يخص الدول المصنعة العشرة حيث تستحوذ على حوالي 58% من مجموع الإيرادات السياحية العالمية، كما تستقبل أوروبا لوحدها أكثر من 60% من السياح الأجانب، مع العلم أن المداخيل السياحة العالمية تشكل الجزء الأكبر من صادرات الدول السياحية، ولإدراك هذه الأهمية يجب التعرض بأكثر تفصيل إلى موقع السياحة في ميزان المدفوعات بصفة عامة وموقعها في ميزان المدفوعات الجزائري بصفة خاصة.

* / تشكل السياحة عنصر من عناصر ميزان الخدمات الذي هو جزء من الميزان التجاري والتمويلات، يشمل في جانب الإيرادات مجموع نفقات السياح الأجانب داخل الوطن، وفي جانب النفقات يشمل مجموع النفقات (nationaux) في الخارج.

إذا من خلال موقعه في ميزان المدفوعات يمكن للنشاط السياحي أن يكون مصدر عدة دلالات اقتصادية أو حتى يساهم في إعادة توازن الميزان التجاري عن طريق الإيرادات اللامرئية (Les invisibles) وخاصة السياحة

كما هو الشأن بالنسبة لفرنسا أين الفائض المسجل في حساب السياحة يعوض النقص المسجل في مداخيل رؤوس الأموال، لكن هذا الدور كثيراً ما يتراجع نظراً للظروف الاقتصادية العالمية وتقلب أسواق العملات والآثار السلبية للتضخم وخاصة في ظل تشابك لامتناهي للتعامل التجاري الدولي.

ومع هذا ورغم الأزمات لا تزال السياحة تعرف تطويراً متاماً بسبب عوامل بسيكوس Sociology فرضت نفسها حيث أصبحت العطل مثلًا ليس حاجة فحسب بل حق وعنصر من عناصر التركيبة الاجتماعية للأشخاص حتى بالنسبة للميزانيات المتواضعة للأفراد¹.

لكن رغم اعتراف الاقتصادي بالدور الهام لقطاع السياحة إلى أن صعوبة تحديد هذا الدور لا تزال قائمة، فالمعلومات الاقتصادية الخاصة بالقطاع والمتمثلة في الإيرادات والنفقات المترتبة عن النشاط السياحي لا تزال تدرج في الفصل الخاص باللامرئيات (chapitre des invisibles) من ميزان المدفوعات وتنحصر سوى على الأسفار، ولذلك لا يزال الاختصاصيون في قطاع السياحة يأملون إلى وجود ميزان خاص بالنشاط السياحي ويعطون لذلك تصورهم الأولي لهذا الميزان في الصورة التالية:

¹- Huguette durond, Pierre Gouirand, Jacque spindler, Economie et politique, Edition Economie L.G.D.J paris 1994.

الموارد	الاستخدامات
<ul style="list-style-type: none"> - Exportation des biens à des fins touristiques. - تصدير الأموال لأغراض سياحية. - Fourniture de service pour L'extérieur. - تقديم الخدمات للخارج / تحويل العملة الصعبة التي تمثل أجور اليد العاملة الوطنية في قطاع السياحة بالخارج. - transfert de devise représentant la remuneration de la main d'oeuvre nationale employée dans le tourisme à l'extérieur. 	<ul style="list-style-type: none"> - استيراد الأغراض السياحية - خدمات مقدمة من الخارج لأغراض سياحية. - تحويل العملة الصعبة التي تمثل أجور اليد العاملة الأجنبية في قطاع السياحة.

إن وضع مثل هذا الميزان يسمح بتحديد الفائض أو العجز المترتب عن العمليات ذات الطابع السياحي والتي لها تأثير مباشر على حساب العمليات الجارية (comptes courants) في الميزان التجاري وبالتالي ميزان المدفوعات.¹

ونفس الهدف يرجى من مثل هذا الميزان على المستوى الدولي، إذ يسمح بتحديد دقة النشاط السياحي حسب Wold travel and tourisme council (World travel and tourism council) * أكثر من 10.1% من الناتج الداخلي الخام (PIB) العالمي و 10.7% من مجموع الاستثمارات و 11.7% من الموارد الجبائية للبلدان وهذا سنة 1995، وبذلك يؤثر على أهم التوازنات الاقتصادية الكبرى (العملة - الاستثمار - توازن المبادلات الخارجية).

يكون تأثير القطاع السياحي على المبادلات الخارجية بقياس التدفقات المالية أو التدفقات المادية (flux physique- flux financier) وتكون عملية القياس انطلاقا من حساب الأسفار (voyages) في ميزان المدفوعات.

¹ - Rôle socio-economique du tourisme, BELKACEM HEDDAR, ENAP Alger 1988.

لقد قام صندوق النقد الدولي (F.M.I) بتسطير ميزان مدفوعات نموذجي يشمل على حساب الأسفار (VOYAGES) يحتوي في جانب الدائن (CREDIT) على نفقات غير المقيمين التي أنفقوها بمناسبة أسفار سياحية (سفر استرخاء - سفر أعمال - سفر رسمي - سفر علاجي...) أما في جانب المدين (DEBITEUR) فهو يشمل على النفقات من نفس الطبيعة التي أنفقها المقيمون على تراب بلد آخر.

ولحساب كمية العملة الصعبة الناتجة عن النشاط السياحي هناك طريقتان:

- **الطريقة المباشرة**: (الطريقة البنكية) وهي تهدف إلى تجميع كل الصفقات بالعملة الصعبة الموجهة للاستهلاك السياحي.

- **الطريقة غير المباشرة**: تهدف إلى تقييم كل النفقات السياحية التي قام بها غير المقيمين.

لكن ما يؤخذ على الطريقة الأولى أنها لا تأخذ بعين الاعتبار عمليات الصرف خارج الإطار الرسمي (الشبكة البنكية).

أما ما يؤخذ على الطريقة الثانية فكونها تعتمد على تقديرات تقريرية أساسها استطلاع الرأي¹.

وتقادياً لهذا الإشكال وقد تحدّد دقيق للمبادرات السياحية الدولية يرى الإختصاصيون ومن بينهم R-BARETJE أنه لابد من مسأك محاسبة خاصة بالسياحة تشمل جميع العمليات الدولية ويمكنها أن تأخذ شكل الجدول التالي:

¹ - Pierre PY - Le tourisme : un phénomène économique , Edition DALLOZ Parais 1994.

حساب الاستغلال السياحي
COMPTE D'EXPLOITATION TOURISTIQUE

القيمة	النواتج Produits	القيمة	الأعباء Charges
-	إيرادات سياحية (نفقات السائح الأجانب)	-	نفقات سياحية (نفقات القاطنين في الخارج)
-	تصدير (سلع - مواد استهلاكية منتوجات الصناعة التقليدية)	-	استيراد سلع (مواد غذائية وتجهيزات)
-	النقل (الحصول على المساعدة من طرف الشبكة الدولية للنقل)	-	النقل (المساهمة في الشبكة الدولية للنقل)
-	استثمار سياحي منجز في الخارج	-	استثمار سياحي منجز في الخارج
-	عوائد الاستثمار المنجز في الخارج	-	دفع فوائد الاستثمارات الأجنبية وإرجاع رؤوس الأموال
-	التكوين المهني للأجراء الأجانب	-	تكوين مهني في الخارج
-	إرجاع المداخيل لليد العاملة الوطنية المقدمة في الخارج	-	إرجاع المداخيل المدفوعة لليد العاملة الأجنبية
-	الإشهار	-	الإشهار
-	خدمات متعددة	-	خدمات متعددة
-	عجز = حاصل مديني	-	فائض = حاصل دائن

المصدر (R.BARETJE

لكن يبقى هذا الجدول مجرد اقتراح قصد التكفل الدقيق بالحساب السياحي للبلدان وفي غياب مثل هذا الحساب، يقدر دور القطاع السياحي في التوازنات الخارجية لمختلف البلدان عن طريق حساب الأسفار "Poste voyage".¹

بفضل الدور الهام الذي تلعبه السياحة في التجارة الدولية، تبقى الدول المصنعة أهم مستفيد من النشاط السياحي ويبدو ذلك من خلال موقع السياحة في ميزان مدفوعات هذه البلدان.

إذ تمثل قيمة الإيرادات والنفقات في حساب الأسفار "البلدان منطقة التعاون والتنمية الاقتصادية" 5,3% من صادراتها و56% من وارداتها من السلع والخدمات وهذا لسنة 1993.

في حين يظهر دور السياحة في ميزان المدفوعات أكثر أهمية بالنسبة للدول النامية إذ يمثل حوالي 30% من صادرات المغرب و31% بالنسبة لتونس و36% لمصر و17% لتييلاندا و10% للأرجنتين على سبيل المثال.

ويشكل النشاط السياحي في بعض البلدان الأخرى المصدر الوحيد في المبادلات الخارجية إذ يمثل حوالي 64% من قيمة الصادرات التجارية في جمهورية الدومينيكان و90% لجاميكا.

وتشير الإحصائيات إلى أن في سنة 1995 خمس بلدان تحصلت على 41,7% من مداخيل السياحة الدولية وهي:

¹- Cahiers du tourisme. Aix en provence. 1978. (source : BARETJE).

- الولايات المتحدة 58.370 مليار دولار بنسبة 15,7% من المجموع العالمي.
- فرنسا 27,322 مليار دولار بنسبة 7,3% من المجموع العالمي.
- إيطاليا 27,072 مليار دولار بنسبة 7,3% من المجموع العالمي.
- إسبانيا 25,026 مليار دولار بنسبة 6,7% من المجموع العالمي.
- المملكة المتحدة 17.462 مليار دولار بنسبة 4,7% من المجموع العالمي.

ولعل من بين أسباب هذا التركيز الكبير للنشاط السياحي واقتصره على الدول المصنعة هو ظاهرة التكتلات الجهوية التي شهدتها العالم، إذ تبين الإحصائيات أن السياحة الجهوية هي التي تغلب على التدفقات السياحية العالمية حيث سجلت سنة 1993 نسبة 79,6% من القوومات للسواح كانت ما بين الدول العضوة في الاتحاد الأوروبي ونفس الشيء بالنسبة لقارة الأمريكية حيث نسبة 80% من التدفقات السياحية الدولية.¹.

¹ - Pierre Py -Le Tourisme : un phénomène économique, Edition Dalloz Paris 1994.

الفصل الثالث: الصناعة السياحية من منظور الاقتصاد الجزائري.

يکمن القول بأنّ السياحة صناعة ثقيلة ذات مردودية بطيئة وتمويل مرتفع وذلك باعتراف الاقتصاديين بأن القطاع السياحي يتتوفر على كل خصائص الصناعة الثقيلة من خلال تركيباته الأساسية مثل وسائل النقل والهيكل القاعدية، كما أن السياحة تقارن من خلال تجهيزاتها بمعمل إسمنت أو معمل حديد، فعلى سبيل المثال التركيبة العقارية لإنجاز فندق تمثل سنتين أو ثلاثة من رقم الأعمال قبل بداية حساب الاستهلاك لرأس المال المستثمر كما أن التكاليف المتغيرة تمثل 10% في حين تمثل التكاليف الثابتة 90%.

كما أن من ميزات الصناعة السياحية التي تعتبر صناعة ثقيلة من حيث تكوين الزبائن الذي لا يكون في غالب الأحيان مباشر بل يتطلب استثمارات أخرى كالإشهار والإعلانات... الخ، وفي الأخير يمكن القول أنه يمكن اعتبار السياحة كصناعة ثقيلة لأنها تعتمد على مبدأ التحويل فهي تحول الموارد الطبيعية والثقافية والخدمات إلى منتوج سياحي يباع¹.

ولمعرفة العوامل المساعدة والمحددة لتنمية الصناعة السياحية لابد من دراسة هذه الأخيرة عن طريق الاقتصاد الجزائري الذي يتعرض بالدراسة إلى المؤسسة السياحية، حجم الزبائن، ووضع المنافسة الوطنية والدولية، كما أن الاقتصاد الجزائري في السياحة يدرس العرض السياحي، إنتاجية المؤسسات وتقنيات تخفيض التكاليف ورفع المردودية.

¹- Huguette Durond, Pierre Gouirand, Jacque spindler, Economie et politique du tourisme, Edition Economie L.D.G.J Paris 1994.

من خلال عناصر العرض، التكاليف الطلب، الأسعار المردودية والتي تشكل أدوات الاقتصاد الجزئي لمؤسسة سياحية، يمكن تحليل الحالة الاقتصادية للمؤسسة وبالتالي الصناعة السياحية بصفة دقيقة.

المبحث الأول: خصائص العرض والطلب في قطاع السياحة.

1 – الطلب السياحي: La demande touristique

يعتبر مفهوم الطلب من المفاهيم الأساسية في الاقتصاد الجزائري وهو أيضاً منطلق دراسة الصناعة السياحية لأن مجموع المؤسسات (النقل، الإيواء، الإطعام... الخ) المنتمية إلى هذه الصناعة تهدف إلى الاستجابة لطلب عبر عنه من طرف المستهلكين الوطنيين أو الأجانب، وهذا الطلب ليس إلا مجموع الخدمات والسلع التي تشكل قطاع السياحة.

ويعرف الطلب السياحي من الناحية الاقتصادية على أنه مجموع السلع والخدمات المستهلكة من طرف السياح الوطنيين أو الأجانب في زمن معين، ومن الناحية الكمية يحسب الطلب السياحي من خلال تذكرة السفر في الطائرة، غرفة مؤجرة، وجبة غذاء مستهلكة... الخ ويحسب هذا الاستهلاك حسب فترات ثابتة (يوم، أسبوع، شهر، سنة)². ومن أهم خصائص الطلب السياحي:

- * – تركيز مكثف في الفضاء.
- * – تركيز مكثف في الزمن.
- * – الطابع المعقد.
- * – غير ملموسة.

² - Micro – Economie du tourisme Jean stafford/ Edition presses de l'université de Quebec Canada 1996.

* التركيز المكثف في الفضاء للطلب السياحي نجده على المستوى العالمي خاصة في أوروبا وأمريكا الشمالية التي تمثل 80 % من القدرات السياحية (سواحل - جزر - مدن كبيرة -).

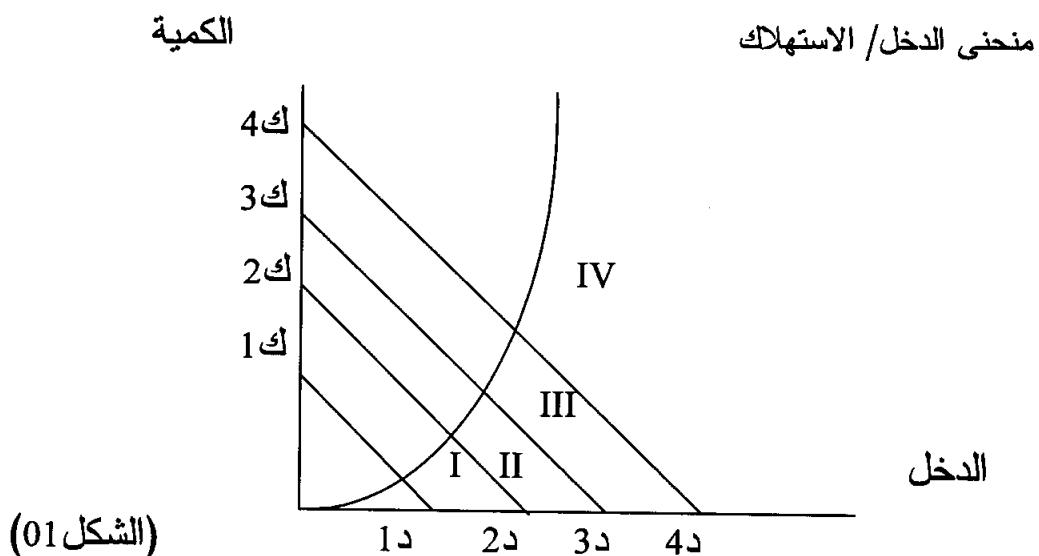
* التركيز المكثف للطلب السياحي في الزمن نلمسه في بعض أشهر السنة (جوان، جويلية، أوت، سبتمبر)، ما يولد ظاهرة الفصيلة (SAISONNABILITE)

* إن الطابع المعقد للطلب السياحي له علاقة بتنوع الخدمات مثل: النقل، الإيواء، الإطعام، التنشيط، الترفيه.

* آخر خاصية للطلب السياحي تتمثل في كونه غير ملموس لاعتماده على عناصر رمزية لأن السائح يشتري غالباً منتوج له علاقة بالأحلام وتغيير نمط الحياة.

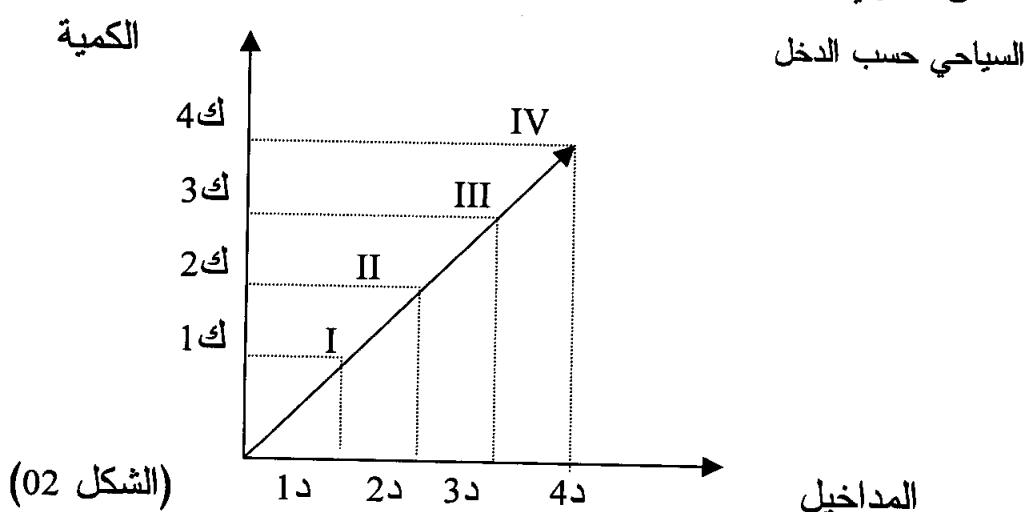
1.1 - المركبات الاقتصادية والاجتماعية للطلب السياحي:

يبقى الارتفاع التدريجي لمداخيل المستهلكين على المدى الطويل هو العنصر الأساسي في تركيبة الطلب السياحي في السنوات الأخيرة هذا ما أدى إلى ارتفاع مستوى العيش، وبالتالي القدرة الشرائية لدى شعوب البلدان الغربية، مما غير في نمط الاستهلاك والطلب على السلع والخدمات ومنتجاته الجديدة؛ وكان نصيب الطلب السياحي في هذا التغيير القدر الأكبر لكن مع اختلاف في طبيعة وكمية النفقات الاستهلاكية، وهذا بالتوافق مع الطبقات الاجتماعية، فكلما زاد الدخل زاد الطلب على منتوج سياحي جديد.



من خلال الرسم البياني يتبيّن أن كل ارتفاع في الدخل - د (1د، 2د، 3د، 4د) يقابل خط مستقيم جديد للميزانية وبالتالي نقاط التقاء جديدة التي تمثل نقاط التوازن (I...IV) وهذه الأخيرة تمثل بالنسبة لمستهلك الحالة الأقرب للتنفيذ بافتراض أن الأسعار تبقى ثابتة مؤقتا وفي هذه الحالة هي قيمة السلع والخدمات (السياحة) التي يطلبها المستهلك لتنفيذ رغبته.

إن دراسة منحنى الدخل / الاستهلاك، تسمح بتقدير الكميات المتوقعة شرائها وذلك حسب المداخيل (أنظر المنحنى)
المنحنى النظري للاستهلاك



هذا المنحنى يبين كلما ارتفع الدخل ترتفع نفقات العائلات (الأولية والثانوية) والمتمثلة في الغذاء واللباس والسكن مثلاً لكن بسرعة أقل مقارنة بنفقات الخدمات (السياحة) وهذا حسب ERNEST ENGEL (إحصائي واقتصادي ألماني). 1821 - 1896.

وعليه وحسب بعض الدراسات سوف تتحفظ في ميزانية العائلات الحصة الموجهة للغذاء بنسبة 20 % سنة 2000 وفي نفس الوقت ستترتفع نفقات الترفيه إلى 11 %.

ويمثل الطلب السياحي الإجمالي التعبير عن القرار بشراء منتوج سياحي حسب المدخل وال الحاجة، ويفترض قانون الطلب أنه كلما انخفضت أسعار السلع والخدمات كلما ارتفعت الكميات المستهلكة.

فمثلاً كلما ارتفعت أسعار الغرف الفندقية كلما نقص عدد الغرف المؤجرة من طرف السواح ومن ثم يمكن إدراك مفهوم مرونة الطلب.³

Elasticité de la demande

$$E^d = \frac{\frac{\text{التغيرات في الكمية المطلوبة} (\%)}{\text{الكمية}}}{\frac{\text{التغيرات في الأسعار} (\%)}{\text{السعر}}} = \frac{\text{التغير في الكمية}}{\text{التغير في السعر}}$$

³- Jean stafford, Micro-Economie du tourisme, Edition presse de L'université du Quebec Canada 1996.

2.1 - الدراسات التوفيقية

تحاول هذه الدراسات تأطير ميل الطلب السياحي في المدى القصير والمدى الطويل، تساعد نتائج هذه الدراسات في التخطيط العام للمؤسسات أو للحكومات بإعطائها صورة تطور الطلب السياحي في فترة معينة، كما يمكن لهذه الدراسات أن تكون بمثابة مؤشرات لقدرة السياحية للمؤسسة أو للدولة.

- ترتكز هذه الدراسات على التطور الزمني لمتغير معين (القدومات - الإيرادات الوحدات الليلية..الخ) وتستقي هذه المعلومات في فترات معينة (يوم، أسبوع، شهر، ثلاثي، سنة) عن طريق أدوات ووسائل إحصائية معقدة.

2 - العرض السياحي: L'offre touristique:

يعرف العرض السياحي على أنه مجموع المنتوجات والخدمات اللازمة لتنمية رغبة المستهلكين فيما يخص العطل والأسفار، يمكن للعرض السياحي أن يأخذ عدة أشكال ويشتمل على عدة عناصر كالنقل، الإيواء والإطعام النشاطات الترفيهية، ويجب على العرض السياحي أن يكون مجساً وقابلًا للاستهلاك، ويتميز بعده خصائص منها:

- الطابع الشمولي: إذ يغطي عدد من النشاطات ما بين تكنولوجية إلى ثقافة (النقل الجوي، الفنون، الطبخ..)

- عدم القابلية للتغيير: إذ يصعب تغيير أو تحويل هيكل قاعدية سياحية في المدى القصير.

- الطابع غير الملموس للطلب السياحي: سوف يؤثر على العرض لتعقد احتياجات المستهلك.

لكن يبقى العرض السياحي مرهون بعدة عناصر خارجية كالتطورات التكنولوجية، والظروف المناخية التي تشكل أهم عنصر مؤثر في العرض السياحي، كما أن المؤسسة السياحية يمكنها أن تعرف تغيرات في منحي العرض ناتج عن أوضاع اقتصادية ظرفية وطنية أو دولية وفي الأخير يمكن التأثير على العرض السياحي بقرار حكومي عن طريق منح مثلًا امتيازات جبائية أو عكس ذلك الرفع من الأعباء الجبائية لفائدة منتوج سياحي معين.

1.2 - الأبعاد التقنية للعرض السياحي:

أعطت النظرية الكينزية وطرق التسويق أهمية كبيرة للطلب السياحي باعتبارها محركا للتنمية (ص 30 كتاب الاقتصاد الجزئي في السياحة)، يعطي هذا التوجه أهمية كبيرة لتقنيات الإشهار والبيع إذ كثيرة ما تكون في المجال السياحي الصورة المقدمة أهم من المنتوج نفسه.

بالنسبة لـ SAY Jean Baptiste (1867 – 1932) العرض هو الذي يخلق الطلب، لكن بالنسبة للمنظرين الليبراليين في سنوات الثمانينيات أرادوا أن يعطوا للمؤسسة دورها القيادي في الجهاز الاقتصادي، فحسب هذه النظرية عندما تخلق المؤسسة منتوجا جديدا فهي تدخل مداخل جديدة في الجهاز مما يؤدي إلى ارتفاع القدرة الشرائية والطلب على بعض السلع من هذا المنظور يشكل العرض العنصر الأساسي في خلق الثروة.

بالنسبة لقطاع السياحة يمكن لمنحنى العرض أن يتحول ببطء كبير كما يمكنه أن يتحول بسرعة كبيرة فمثلا في الصناعة الفندقية في البلدان

المتطورة يتحول منحنى العرض بصفة تدريجية أما في قطاعات أخرى من السياحة (الإطعام نشاطات ترفيهية) فيتحول هذا المنحنى بصفة سريعة جدا.

2.2 - مقارنة العرض والطلب:

قصد إدراك العلاقة الكائنة بين العرض والطلب السياحي، يبدو ضروريا تجسيدها في معطيات يتناولها الجدول البياني المبين أدناه.

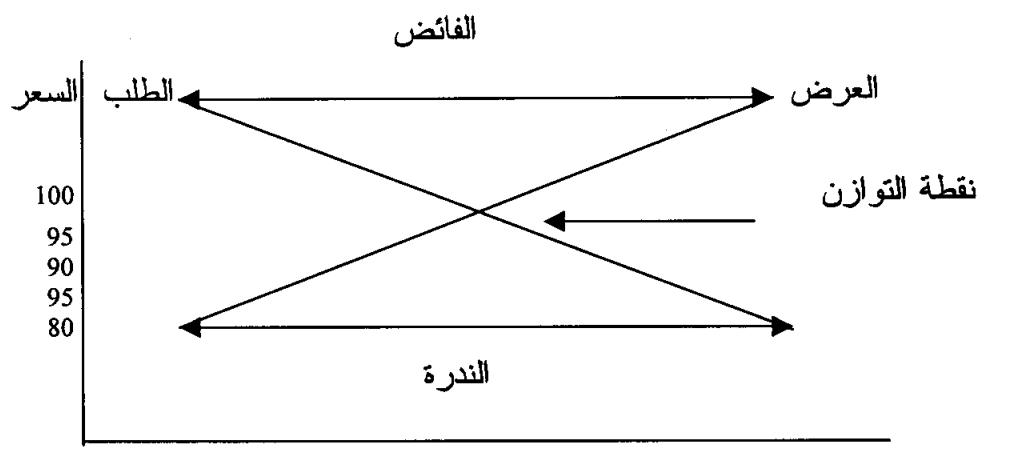
الأثر على الأسعار	الفائض أو النقص	عدد الغرف		أسعار الغرف
		العرض	الطلب	
انخفاض	+4500	6000	1500	95
انخفاض	+2000	4500	2500	90
توازن	0	3300	3300	85
ارتفاع	-2000	2400	4400	80
ارتفاع	-5000	1000	6000	75

الجدول (14)

من خلال هذا الجدول يتضح أن التوازن هو 85، أي عندما يرتفع سعر الغرف على 85 يكون هناك فائض في العرض أي عدد كبير من الغرف غير مؤجرة، في حين عندما ينخفض السعر أقل من 85 يكون هناك فائض في الطلب أي ندرة الغرف للتأجير.

في اقتصاد السوق يحدد السعر والكمية التوازنية (Prix et quantité d'équilibre) عند التقائه منحنى العرض والطلب الإجمالي في هذا السوق، وفي حالة تغير منحنى العرض أو منحنى الطلب أو الاثنان مع بعض يحدد السعر التوازن (Prix d'équilibre) الجديد منذ نقطة التقائه المنحدرين لكن في

قطاع السياحة وضع سعر توازني يفترض استقرار في التكاليف الثابتة وإجراء الصفقات في المدى القصير.



شكل (03) (Micro-Economie du Tourisme, Jean stafford)

وعليه فإن التصحيح المتبادل (Ajustement) بين العرض والطلب في الميدان السياحي يبدو صعبا ونادرا ويرجع سبب الفوارق إلى المتطلبات التي تفرضها إنجاز الفنادق (وضع المخططات - البناء... الخ) هذه المتطلبات تجعل من الصعب تصحيح آني لحظي بين العرض والطلب.

المبحث الثاني: المؤسسة السياحية والسوق السياحي.

إن مفهومي السوق السياحية والمنتج السياحي (المؤسسة السياحية) من خلالهما يمكن إدراك ولمس لقاء العرض والطلب لأن انطلاقاً من شكل السوق تحدد المؤسسة السياحية إستراتيجيتها قصد الاستجابة للتغيرات في الطلب والتطور المتوقع للسوق السياحية.

انطلاقاً من كونه المكان الذي يلتقي فيه العرض والطلب، فإن تركيبة السوق هي التي تحدد جزئياً بيع المنتوج وهذا ما يفرض وجود عدد منتجات يقابلها عدد من الأسواق أو بمعنى آخر سوق كبير (إجمالي)، فقطاع السياحة يمكن أن يكون له سوقاً واحداً كبيراً كما يمكن أن يكون له عدة أسواق فرعية (سوق الفنادق - سوق النقل الجوي - سوق الإطعام)؛ وتعتبر السوق السياحية أهم جهاز للإعلام وإعطاء المعلومات حول التكاليف، احتياجات المستهلكين، المنتجات والقوى المنافسة، كما تعطي السوق مؤشرات حول الأسعار وإمكانية التوسيع (أو التقليل).

كما تتميز السوق السياحية بنوعين من المنافسة: منافسة احتكارية (جهة واحدة محتكرة Concurrence monopolistique)، أو منافسة مجموعاتية concurrence (Oligopole)، وفي كلتا الحالتين تعني منافسة غير كاملة (imparfaite) ويمكن إعطاء مثال عن المنافسة الاحتكارية في الصناعة السياحية والمتمثل في المطاعم ذات النوعية المنخفضة التي تجمع الكثير من المؤسسات المصغرة ذات التكاليف الضعيفة.

أما المنافسة المجموعاتية (oligopole) في الصناعة السياحية فهي تتصف بعدد قليل من المنافسين وتأثير متبادل بين المؤسسات المكونة لها.⁴.

1 - المنتوج السياحي: Le produit touristique

يطلق عادة اسم "منتوج" على سلع ملموسة، في حين يخضع تعريف العرض السياحي انطلاقاً من المنتوج إلى هدفين:

* إعطاء الخدمات السياحية تعريفاً يتطابق والسلع الصناعية لأن أهم مشكل بالنسبة للقطاع السياحي هو عدم اعتباره كصناعة بصفة كاملة.

* إقناع العاملين في قطاع السياحة أن السلع والخدمات السياحية ليست طبيعية كما يبدو للبعض لكنها بناءات وهيكل تدخل في مخطط شامل للتنمية السياحية.

يعرف المنتوج السياحي بأنه مجموعة العناصر الملموسة أو غير الملموسة التي تعود بفائدة لواحد أو لعدة زبائن من هذا التعريف يمكن استنتاج بعض خصائص المنتوج السياحي:

أ - إن المنتوج السياحي يزول بفعل الزمن ويستحيل الاحتفاظ به (التخزين).

ب - يمكن للمستهلك أن يشكل بنفسه ما يريد استهلاكه من خلال تركيب عدة عناصر (نقل - إيواء - إطعام - نشاطات).

ج - يجب على المستهلك أن يتنقل لاستعمال مختلف الخدمات.

⁴ - (marketing de tourisme) M.ZINS et G.Tocquer 1987.

د - يوجد عدة وسطاء بين المنتج والمستهلك مما يصعب عملية التسيير ويصعب عملية مراقبة النوعية.

من أهم ما يجب أن يتتوفر عليه المنتوج عنصرا الجذب السياحي والهيكل القاعدية الازمة لاستهلاك المنتوج كما يمكن إضافة عنصر ثالث وهو نشاطات الترفيه التي يمكن أن تأخذ عدة أشكال.

⁵ 2 - المؤسسة السياحية: L'entreprise touristique

تعرف المؤسسة بصفة عامة من خلال نشاطها، المؤسسة السياحية تتتمي إلى القطاع الثالث وهو قطاع الخدمات، أيضا يمكن تعريف المؤسسة من خلال أهدافها وتقيم عن طريق إنتاجيتها.

لقد شهد قطاع الخدمات في السنوات الأخيرة نموا كبيرا (croissance) إذ سجل في الكثير من الدول المتطرورة ما بين 65% إلى 75% من اليد العاملة الإجمالية ويأخذ قطاع الخدمات ثلاثة أصناف:

* قطاع خدمات ذو نمو بطيء: التجارة النقل، الاتصال.

* قطاع خدمات ذو نمو انفجاري: الخدمات التجارية لمؤسسات والعائلات.

* قطاع خدمات ذو نمو منتظم: الخدمات غير التجارية.

تتمثل الخدمات التجارية غير المباعة للمؤسسات في الخدمات القانونية المحاسبية، الإشهار، تصليح الأجهزة، أعمال التطهير... الخ.

⁵ - (Une politique d'attraction peut prendre diverse formes/ en tous les cas elle consiste à rapprocher les hommes) Guy Gay pare- La pratique de tourisme 1985.

يرجع ارتفاع الطلب على الخدمات من طرف المؤسسات إلى تعدد الجهاز الاقتصادي وتدويله، أما بالنسبة للعائلات فالارتفاع في الطلب يرجع إلى نمو المداخيل والتغيرات الديمografie.

بالنسبة للمؤسسات السياحية فهي تعتمد أساسا وبصفة كبيرة على طبيعة المعلومات المقدمة للمستهلك اعتبارا أن المنتوج السياحي غير ملموس (intangible) ومن هنا كان دور الموارد البشرية هي الأهم في تسخير المؤسسة السياحية وعرض المنتوج السياحي (سوف نتعرض إلى هذه الفكرة أي التكوين المختص في القسم الثالث).

3 - أهداف المؤسسة السياحية:

حسب الاقتصاد الكلاسيكي فإن كل مؤسسة تهدف أساسا إلى تحقيق الربح لكن يبدو أن الفرضية غير مقبولة من طرف كل الاختصاصيين وذلك لأن أهداف المؤسسة تختلف حسب:

- حجم المؤسسة،

- السوق التي تتنمي إليها،

- النمط القانوني لملكيتها،

- تاريخها⁶.

من الأهداف المؤسسة السياحية، وضع أهداف على المدى الطويل تكون موجهة نحو البحث عن منتجات جديدة، والتجديد يكون بتحسين نوعية المنتوج الموجود كما أن المؤسسة تستطيع أن تضع لنفسها أهدافا لها علاقة بتسييرها:

⁶ - Jean GADREY- L'économie des services 1992.

- وضع أو تحسين الإستراتيجية التجارية،

- تكوين مختص للعمال،

- تحسين نمط التسيير بصفة عامة.

4 - تنظيم العمل داخل المؤسسة السياحية:

عرفت إنتاجية العمل تطويراً كبيراً في السنوات الأخيرة لأن كل نمو في مستوى العيش مرتبط بنمو ثابت في الإنتاجية، حيث تعرف هذه الأخيرة بارتفاع الإنتاج في مدة زمنية معينة ناتج من استخدام عوامل إنتاج معينة.

الإنتاج الكلي

————— = إنتاجية

عوامل الإنتاج

تتمثل عادة عوامل الإنتاج في تركيب الرأسمال، العمل والتكنولوجيا، وبما أن الرأسمال والتكنولوجيا يتشابهان في جميع الدول المتقدمة فإن الشيء الذي يمكن أن يكون محل مقارنة هو تنظيم العمل داخل المؤسسة.

الإنتاج الكلي

————— = إنتاجية العمل

عدد العمال

يعرف القطاع الثالث أو قطاع الخدمات بإنتاجيته الضعيفة مقارنة بباقي القطاعات الأخرى ويرجع ضعف الإنتاجية إلى عدة عوامل أخرى:

* أنماط التسيير للموارد البشرية،

* نقص الكفاءة لدى اليد العاملة،

* نقص في التجديد الاقتصادي والتكنولوجي.

وعلى غرار باقي الصناعات الأخرى التابعة لقطاع الخدمات، فإن مشكل الإنتاجية يطرح كذلك بالنسبة للصناعات السياحية مما يؤثر على النوعية النهائية للمنتج السياحي.

وتفادياً لهذا المشكل يجب على المؤسسة السياحية أن تعالجه على مستويين، على مستوى تنظيم العمل وعلى مستوى تسيير الموارد البشرية وعليه فالمؤسسة السياحية مطالبة بالنظر في عدة تناقضات وحلها مثل مرونة العمل (*flexibilité du travail*) ونوعيته، بين الأجور المنخفضة ونوعية الخدمات، طريقة النظر في هذه التناقضات هي التي تحدد مستوى الإنتاجية.

5 - مردودية المؤسسة السياحية:

إن دراسة مردودية المؤسسة السياحية تفترض تحليلاً عميقاً للتکاليف، الأسعار وباقی العوامل المؤثرة علی تتمیمة المؤسسة، علماً أن فی قطاع الخدمات التعریف الدقيق للتکاليف والأسعار يبدو صعباً لعدم ملموسیة وتتنوع الخدمة، كما أن محتوى الخدمة ومدتها تختلف من زبون لآخر، كما أن التکاليف والأسعار يمكن أن تغير حسب الموقـع الجغرافي للمؤسسة أو الظرف الاقتصادي.

لكن رغم هذه الصعوبات يمكن تكييف بعض المعايير المستعملة في القطاع الصناعي على صناعة الخدمات بصفة عامة والصناعة السياحية بصفة خاصة.

6 - التحليل الاقتصادي للتكاليف:

يميز التحليل الاقتصادي بين نوعين من التكاليف: التكاليف المطلقة والتكاليف المتوسطة.

1.6 - التكاليف المطلقة:

- أ) التكاليف الثابتة: الكراء، مصاريف الصيانة، الكهرباء.. الخ.
- ب) التكاليف المتغيرة: تتغير قيمتها بتغير السلع أو الخدمات المنتجة.
- ج-) التكاليف الإجمالية: هو الجمع بين التكاليف الثابتة والتكاليف المتغيرة.

2.6 - التكاليف المتوسطة:

تمثل تكلفة كل وحدة منتجة أي بمعنى قسمة التكاليف المطلقة على كمية المنتوج.

$$CFM = \frac{CF}{Q} \quad \text{أ - التكالفة الثابتة المتوسطة:}$$

$$CVM = \frac{CV}{Q} \quad \text{ب - التكالفة المتغيرة المتوسطة:}$$

$$CTM = \frac{CT}{Q} \quad \text{ج - التكالفة الإجمالية المتوسطة:}$$

$$Cma = \frac{\text{Augmentation}}{\text{Augmentation de } Q} \quad \text{د - التكاليف الحدية:}\newline \text{هو إضافي التكالفة}\newline \text{المترتب عن آخر وحدة منتجة}$$

3.6 - التحليل عن طريق النسب: (Ratios)

بواسطة هذا التحليل يمكن دراسة التكاليف الناجمة عن إنتاج منتوج معين ويتمثل هذا التحليل عن طريق نسبة حساب إلى حساب آخر وتشكل هذه النسبة مؤشر على الصحة المالية للمؤسسة كان يستعمل هذا التحليل في البنوك تم تعميم إلى المؤسسات، يوجد الآن مجموعة من النسب أو المعايير تستعملها المؤسسة:

- Ratios Financiers النسب المالية
 - Ratios de gestion نسب التسيير
 - Ratios techniques نسب الاستغلال
 - Ratios d'exploitation النسب التجارية
 - Ratios sociaux و حتى النسب الاجتماعية

في الميدان السياحي تستعمل عدة نسب من طرف المؤسسات مثل: السيولة Ratios de liquidité، نسب المردودية Ratios de rentabilité، نسب الدين Ratios d'endettement، نسب التسيير Ratios de gestion إلا أنه يوجد نسب خاصة بميدان الفنادق والمطاعم.

أ/ نسب الاستغلال لمصلحة الغرفة: Ratios d'exploitation de service de chambre

$$\text{تكلفة الغرفة المؤجرة} = \frac{\text{مصاريف الاستغلال المباشر لمصلحة الغرف}}{\text{عدد الغرف المؤجرة}}$$

$$\text{معدل ضعف مصلحة الغرفة} = \frac{\text{فوائد مصلحة الغرف} \times 100}{\text{مداخيل الغرف}}$$

$$\text{taux d'efficience de service des chambres} = \frac{\text{benifice du service des chambres} \times 100}{\text{Revenus des chambres}}$$

**ب/ نسب الاستغلال لمصلحة المطعم:
Ratios d'exploitation du service de restauration**

$$\text{نسبة تكاليف المواد الغذائية والمشروبات المباعة} = \frac{\text{تكاليف المواد الغذائية والمشروبات}}{\text{مدخيل المطعم}} \times 100$$

$$\text{نسبة تكلفة اليد العاملة في المطعم} = \frac{\text{أجور ومرتبات عمال المطعم}}{\text{مدخيل المطعم}} \times 100$$

ج/ نسب باقي المصالح:

$$\text{مصاريف الهاتف لكل غرفة} = \frac{\text{مدخيل مصلحة الهات}}{\text{عدد الغرف المؤجرة}}$$

$$\text{معدل ضعف باقي المصالح} = \frac{\text{مصاريف الاستغلال المباشر لباقي المصالح}}{\text{مدخيل باقي المصالح}} \times 100$$

وفي الأخير يمكن القول أن استعمال وسائل التحليل الاقتصادي في المؤسسة السياحية، الغرض منه هو تحقيق المردودية المرجوة لأن بدون هذه الأخيرة لا يمكن للمؤسسة أن توسيع نشاطها وتتنوع منتوجها وتدخل سوق المنافسة الدولية في مجال السياحة*.

* نفس المرجع السابق ص: 77.

الخلاصة

خلاصة لهذا القسم، وبعد التعرض إلى دور قطاع السياحة في التنمية المحلية وخاصة من حيث إنشاء مناصب الشغل، وفك العزلة عن بعض المناطق وتثمين بعض الواقع التاريخية عن طريق وضع هيكل قاعدية كالطرق والشبكات هذا من جهة، والتعرض إلى المؤهلات الطبيعية والمادية للسياحة الجزائرية والهيكل الأساسية الفندقية والسياحية التي تتوفر عليها الجزائر من جهة ثانية، وبعد التطرق إلى الدور المتبادل والمكمل لبعض القطاعات وقطاع السياحة وتحليل النشاط السياحي انطلاقاً من بعض المؤشرات الاقتصادية كالمضاعف السياحي والتحديد الدقيق لدور السياحة في ميزان مدفوعات بعض الدول وتحليله من منظور الاقتصاد الجزائري من ثلاثة، سمح لنا بإدراك أهمية هذا القطاع في اقتصادات الدول التي أولته الأهمية الازمة مستعملة كل الوسائل والأدوات الاقتصادية وذلك على مستوى المؤسسة السياحية، كما سمح لنا هذا التحليل انطلاقاً من مفهوم المقارنة أن بعض الدول التي لم تعط النشاط السياحي القدر الكافي من الأهمية كالجزائر مثلاً أصبح إلزامياً عليها تدارك الضعف والعمل أكثر على إنعاش القطاع.

وهكذا هذه الدراسة أعطت صورة عامة عن الوضعية الحالية لقطاع السياحة التي تتميز في المرحلة الراهنة بما يلي:

- عجز كبير في هيكل الإيواء السياحي والتنشيط والنقل السياحي ناجم عن تخلي الدولة عن الاستثمار وعدم توفير المناخ الملائم والشروط

الضرورية لتطور القطاع الخاص، وبروز هذا العجز بقوة في هيكل الاستقبال السياحي بالجنوب.

- إطار شرعي وتنظيمي مازال غير مكتمل ويطلب تكيفه مع اقتصاد السوق والمنافسة.
- نقص في تأطير المؤسسات العمومية لاسيما من الناحية التسييرية.
- تدني الخدمات السياحية ناتج عن ضعف المراقبة وغياب المنافسة.
- وجود حظيرة فندقية عمومية وخاصة في وضعية مزرية وبجاجة ماسة لبرنامج خاص لتجديدها وإعادة تأهيلها.
- صورة مشوهة عن الجزائر ومنتوجاتها السياحية تستدعي جهوداً ترقوية وترويجية كبيرة.

وانطلاقاً من هذه الوضعية المتردية للسياحة في الجزائر، سوف نحلول التطرق بالدراسة في القسم الثالث والأخير إلى العناصر التي من شأنها أن تساهم في إيجاد حلول للحد من الوضعية المشار إليها أعلاه وذلك من خلال المحاور التالية:

- إعادة النظر في التنظيم الهيكلي والعضووي وإعادة تأطير القطاع السياحي.
- استكمال وتكييف الإطار التشريعي والقانوني والمتطلبات الاقتصادية الحالية المبنية على المنافسة والمرونة والجودة والتي تشكل أي عملية التكييف ضماناً للاستثمار في القطاع.

ولعل دراسة هذين المحورين سوف تقودنا إلى تحديد البعد العالمي للسياحة الجزائرية من خلال هيئاتها ومؤسساتها المكلفة بترقيه وترويج المنتوج السياحي في السوق العالمية، وأخيرا سوف نحاول عقد مقارنة تطبيقية للنشاط السياحي في دول المغرب العربي.

القسم الثالث

الآفاق المستقبلية للسياحة

في الجزائر

الفصل الأول: عناصر التسيير الإداري لقطاع السياحة الجزائري

إنَّ الوعي السياسي والاهتمام الرسمي من طرف الحكومة خاصة، ومن الدولة عامة، بالسياحة جاء متأخر إن لم نقل تخلف في النظرة الاجتماعية والاقتصادية لهذا القطاع وهذا لمدة طويلة.

بالفعل لقد عاشت الجزائر ما يقارب الثلاث (3) عقود على النزرة الاشتراكية وكبعض الدول التي استفادت من الثروة البترولية لم تفك إطلاقاً في قطاعات استراتيجية هامة كقطاع السياحة أو قطاع الخدمات بصفة عامة.

كانت نظرة الدولة منصبة أساساً على تطوير قطاع المحروقات والنفط واستغلال المعادن وما وفر من دخل يستغل أساساً لبناء أو لمحاولة بناء صناعة ثقيلة، أما القطاعات الاستراتيجية التي تعود بالنفع بصفة عامة من حيث توفير مناصب شغل وتوفير دخل إضافي وتنشيط قطاعات أخرى لها صلة مباشرة وغير مباشرة بالسياحة كقطاع النقل - البيئة - الفلاحة - التجارة - الصحة - وغيرهم لم تجد ذلك الاهتمام، لكن في الفترة الأخيرة سجل وبقوة تراجعاً في هذا الموقف خاصة عندما نعلم أن دولاً تنتهي إلى الدول الصناعية السبع تحتل المراتب الأولى في السياحة كفرنسا وإسبانيا - الولايات المتحدة الأمريكية.

فتدركها منها للتأخر اتجهت الجزائر مؤخراً إلى اعتماد نظرة تكاملية في سياستها الاقتصادية للتنمية الاقتصادية فأولت قطاع السياحة الاهتمام والأولوية.

لقد غابت السياحة حتى كهيكل مركزي لمدة كادت تفوق 5 سنوات وغابت على المستوى المحلي لمدة تجاوزت العشر سنوات، لكن منذ حوالي

6 سنوات تم إنشاء وزارة للسياحة وهيأكل محلية تابعة لها، وقوانين وأنظمة وتشريعات تضبط الجودة والنوعية وتشريعات مهنية سياحية ومؤسسات معنية بالترويج؛ لقد جاءت هذه الحركية بمناسبة اعتماد الجزائر لاقتصاد السوق وافتتاحها الكلى على الأسواق العالمية، فبادرت الإدارة المركزية لقطاع السياحة بتغيير القوانين في مجال السفر والسياحة وإيجاد قوانين جديدة في مجال الفنادق وهذا بعدها تخلت الدولة نهائيا عن التسيير وأوكلت ذلك إلى الشركات القابضة العمومية، كما أوجدت مجموعة من القوانين في مجال الاستثمار الأجنبي ومجال الخوصصة لفائدة الوطنيين والأجانب وإيجاد كذلك قوانين الاستثمار الجديدة في مناطق التوسيع السياحي والتي تقدر بـ 174 منطقة توسيع سياحي على الشاطئ وفي المناطق الداخلية والصحراوية¹.

كما أُسست إجراءات تسهيلية بإعفاءات جمركية على الاستثمارات من 3 إلى 10 سنوات حسب منطقة الترقية التي نريد ترقيتها، ومنحت قطع أراضي بأثمان زهيدة ومعقولة جدا بالنسبة للمستثمر الأجنبي أو الجزائري، كما تم عرض ما يزيد عن 200 منبع مياه معدنية للاستثمار بعقود امتياز لمدة 99 سنة قابلة التجديد. اعتمدت هذه الإجراءات على ثلاثة محاور أساسية:

- 1 - تحسين صورة الجزائر في الخارج وجعل قطاع السياحة قطاعاً يضمن الدخل من العملة الصعبة في حالات الأزمات المالية لأسواق المحروقات أو لمرحلة ما بعد البترول بصفة عامة.

¹ - مجلة فنادق وسياحة - الأردن - سبتمبر 1999 رئيس التحرير محمد أبو سماقة.

2 - دعم الاحترافية التافسية عن طريق سن قوانين جديدة وتخلي الدولة عن التسيير وفتح القطاع أمام الرأسمال الوطني والأجنبيقصد الاستثمار التملك أو التسيير.

3 - رفع قدرة الاستقبال والسعنة الفندقية التي لا تتعدي 65 ألف سرير في بلد يتوفر على كل المؤهلات السياحية.

وهكذا وعلى غرار باقي الدول وخاصة في ظل معطيات اقتصادية تفرضها العولمة وتدوين الاقتصاديات على الجزائر ضرورة أن تجد بديلا اقتصاديا للمحروقات، واعتبارا للتأخرها المشهود في الميدان التكنولوجي من جهة، وتتوفرها على قدرات كامنة طبيعيا وبشريا وثقافيا، هذا يفتح المجال أمامها لأن تكون سوقا سياحية مفتوحة أمام الصناعة السياحية العالمية خاصة في ظل التوجه الجديد للاقتصاد العالمي الذي يجعل من قطاع الخدمات ومنه السياحة قطاعا حيويا يستقطب الاستثمارات ويولد مداخيل ومناصب شغل.

المبحث الأول: التنظيم الهيكلي والعضووي

لقطاع السياحة بالجزائر.

عرف قطاع السياحة والصناعات التقليدية استقراراً منذ توحيدهما سنة 1992 من خلال إنشاء وزارة السياحة والصناعات التقليدية، وهذا بعد مراحل التحويلات التي مرّ بها والتي لم تسمح لها بتنفيذ سياسة مستدامة ومدعمة من شأنها تعزيز وترقية نشاطات السياحة والصناعات التقليدية.

وفي نفس السنة تم ترتيب التنظيم الأول للإدارة المركزية للوزارة، وقد تم تعديل هذا المخطط التنظيمي وإتمامه سنة 1994 بالمهام المرتبطة بالإعلام السياحي والتعاون، وجاء هذا التعديل كحتمية فرضها البعد العالمي للنشاط إذ كان لابد من وجود هيئة (مديرية فرعية) تتکفل بالتعاون مع الدول الأجنبية من حيث متابعة نشاط القطاع على الصعيد العالمي وبالتالي تحضير بروتوكولات للتعاون والمشاركة في التظاهرات والمنتديات الدولية وتجسيد ومتابعة العمل التعاوني لقطاع السياحي.

كما عرفت بعض الأجهزة التابعة لقطاع مراجعة في قوانينها الأساسية مثل الديوان الوطني للسياحة والمركز الوطني لتكوين السياحي الذي عرف تكوين ثلاثة مؤسسات مختصة، المدرسة الوطنية العليا للسياحة، المعهد الوطني للتقنيات الفندقية والسياحية ومركز الفندقة والسياحة.

كما تم إنشاء الوكالة الوطنية للصناعات التقليدية، والغرفة الوطنية للحرف إلى جانب ثمان (8) غرف جهوية للحرف سنة 1992، وذلك من أجل ترقية الصناعات التقليدية، كما انتقل عدد الغرف الجهوية للحرف من ثمانية (8) إلى (20) عشرين غرفة.

وتم إنشاء الوكالة الوطنية للتنمية السياحية والمؤسسة الوطنية للدراسات السياحية سنة 1998 للتকفل بالجوانب الخاصة بتقييس العقار السياحي وتنمية الاستثمار السياحي، ومن ناحية أخرى ونظرًا لتساوي المسؤوليات والمهام للمصالح الخارجية، يتم تعميم وتوحيد نظام المديريات على مستوى كل الولايات خلافاً للنظام الحالي الذي يقر مديريات بالنسبة لاثنتي وعشرين (22) ولاية ومفتشيات رئيسية للولايات المتبقية.

1 - أدوات تنفيذ السياسة السياحية في الجزائر:

1.1 - الديوان الوطني للسياحة:

إن نجاعة كل منتوج مرهونة بالوسائل المنجزة لترقيته في السوق الداخلية والخارجية؛ إن هذه الوظيفة مسندة في الجزائر للديوان الوطني للسياحة الذي يعود إنشاؤه إلى بداية التسعينيات عن طريق المرسوم 214-88 المؤرخ في 21/10/88 المعدل والمتمم والذي يجعل من الديوان الوطني للسياحة أداة الحكومة للتعریف وتنفيذ السياسة الوطنية في الميدان السياحي، وفي هذا الإطار وفي غياب هيئة وزارية كان من مهام الديوان وفي إطار المخطط الوطني الاقتصادي والاجتماعي، تسطير اقتراح سياسة لتنمية القطاع السياحي والجهوي والجهوي والمهني على تنفيذها وهذا الدور تغير بعد إنشاء وزارة مكلفة بالسياحة في سنة 1992 حيث أصبح الديوان الوطني للسياحة مكلفاً بالترقية السياحية والتسويق والعلاقات العامة.

2.1 - الوكالة الوطنية للتنمية السياحة:

بهدف تحقيق أكبر مردودية للاستثمارات السياحية وإنشاء صناعة سياحية حقيقة مطابقة للسياسة الاقتصادية والاجتماعية والثقافية للبلاد،

وانطلاقا من كون السياحة أحد العوامل الأساسية لتنشيط الاقتصاد الوطني باعتبارها أداة لخلق مناصب شغل والثروات وجلب العملة الصعبة، جاء إحداث الوكالة الوطنية للتنمية السياحة (ANDT) كمؤسسة عمومية ذات طابع صناعي وتجاري من شأنه أن يزود قطاع السياحة بوسيلة للتحكم في العقارات وبالتالي مواجهة كل المشاكل التي يعاني منها المستثمرون.

تعتبر هذه الوكالة هيئة لتفكير في إعداد سياسة تنمية سياحية وأفضل وسيلة لاحترام التنظيم في ميدان تهيئة المحيط وحمايته كما أن الوكالة ستنشأ بنكا للمعطيات لتسهيل الحصول على المعلومات والوثائق المختصة على الإدارات ومكاتب الدراسات والباحثين.

وفي إطار المهام المنوطة بها، فإن الوكالة تقوم بكل عمليات اقتناص الأراضي لإنجاز المشاريع، وتعد الدراسات وتنماذل أو تبيع الأراضي المهيأة وتقوم كذلك بتسخير الفضاء وترقيته بالجزائر وفي الخارج، كما أنها تسهر على حماية مناطق التوسيع السياحي والحفاظ عليها واقتناص الأرضيات الضرورية لإنشاء الهياكل السياحية وللحقائقها الفندقية والحمامات المعدنية.

3.1 – المؤسسة الوطنية للدراسات السياحية:

بقصد دعم سياسة التنمية في مجال السياحة بأداة تفكير تقني، إذ يعتبر جانب الدراسات أمر لا يمكن الاستغناء عنه لتقدير حجم الإمكانيات السياحية في بلادنا قصد استغلالها والمحافظة عليها، ولأن التحكم في الدراسات خاضع بالضرورة لوجود هيئة مختصة قادرة على تشخيص وتحليل وإعداد مخططات التهيئة، أنشأت وزارة السياحة والصناعات التقليدية المؤسسة الوطنية للدراسات السياحية ENET التي توسيع صلاحيتها لتشمل الدراسات

الخاصة بالحمامات المعدنية وتحديد الثروات وتعيين مناطق جديدة وتشكيل بنك المعطيات ومراقبة ومتابعة مشاريع التنمية ووضع مقاييس البناء الفندقي السياحي والجهوي، كما تدرس هذه المؤسسة كيفية إنشاء أشكال جديدة للسياحة انطلاقاً من الإمكانيات الموجودة وحسب الطلب السياحي الداخلي أو الخارجي.

2 - أهم المتعاملين الاقتصاديين في قطاع السياحة:

قبل أن تنشأ الدولة الجزائرية الآليات الجديدة المتمثلة في أدوات تنفيذ سياستها السياحية والمذكورة أعلاه أي الديوان الوطني للسياحة والوكالة الوطنية للتنمية السياحية، وأخيراً المؤسسة الوطنية للدراسات السياحية، والتي فرضتها المعطيات الدولية الجديدة والمحيط التنافسي الذي يسود العالم في مجال السياحة، كانت قد اعتمدت السلطات العمومية من قبل وفي ظل الاقتصاد الموجه على أدوات خدمت السياحة الجزائرية بطبع السياسة المنتهجة قبل خوض الاقتصاد الليبرالي، ويتعلق الأمر على الخصوص بالديوان الوطني الجزائري للسياحة.

1.2 - الديوان الوطني الجزائري للسياحة (ONAT)

يعتبر الديوان الوطني الجزائري للسياحة من المؤسسات السياحية الهامة في الجزائر التي لعبت دوراً كبيراً في تسويق السياحة وخدمة السائح في الجزائر وتنظيم البرامج وتوفير أقصى الخدمات والتسهيلات للسائح والزائر الجزائري، وأخذت على عاتقها دوراً وطنياً رائداً ومشرفاً لخدمة السياحة.¹.

¹ - مجلة سياحة وفنادق - رئيس التحرير محمد أبو سماقة - سبتمبر 1999.

ويعتبر الديوان الوطني الجزائري للسياحة أول معلم سياحي في الجزائر فهي مؤسسة وطنية لها 37 فرع تجاري داخل الجزائر، وهذه الفروع موزعة في مختلف مناطق الجزائر وكان للديوان حق احتكار جلب السواح للجزائر، ولكن بعد الأحداث التي شهدتها الجزائر غير الديوان في نشاطاته واتجه إلى بيع التذاكر سواءً جواً أو بحراً وتنظيم رحلات سياحية للجزائريين إلى الخارج والأسفار الدينية كالحج والعمرة.

إن الدور والعمل الحالي للديوان ينبع من دوره الأصلي من التغيرات التي حدثت، ففي بادئ الأمر تأسس الديوان الوطني الجزائري للسياحة وكان مكلفاً بمهام ذات مصلحة عمومية وممول من الخزينة العمومية، ومن المهام التي أُسندت إليه، تسيير المرافق السياحية الموروثة أو المؤسمة من 1962، وترقية الدراسات السياحية وإنجاز المنشآت السياحية وهذا لغاية عام 1981، والتنشيط والترقية السياحية حتى عام 1987، وأصبح "Tour opérateur" منذ 1990 وبهذه المهمة الأخيرة يصبح الديوان وكيلًا للأسفار وتسند له شبكة الوكالات التي يتركز عليها في العمليات التجارية كصانع وموزع للأسفار، وبهذا تحذف له مهمة المصلحة العمومية التي أُسندت إلى الديوان الوطني للسياحة "ONT" فعندما كلفت المؤسسة بوظيفة التسويق السياحي قامت أولاً بإعادة توجيه النشاطات لإبراز العمل السياحي في مقدمة منتوجها.

وفي عام 1991 تعامل الديوان مع 195.000 زبوناً من ضمنهم 24 سائح أجنبي ويشكل العدد ما يقارب 80% من الحصة الخاصة بالأسفار المنظمة بالجزائر وللديوان دور هام في ترويج السياحة الجزائرية بالخارج إذ كانت تشارك في معظم المعارض السياحية العالمية.

ويرمي الديوان حاليا من خلال استراتيجياته إلى ترويج مناطق معينة للجزائر منها المناطق الصحراوية وذلك بالتعاون مع وكلاء السياحة بأوروبا¹.

2.2 - النادي السياحي الجزائري (TCA)

من المؤسسات السياحية المتميزة في الجزائر، النادي السياحي الجزائري، فهذه المجموعة هي نتاج جهود جزائرية تراهن على صناعة سياحية ذات مردودية في الجزائر.

فمن طريق 42 وكالة موزعة في أنحاء الجزائر، يعتبر النادي السياحي الجزائري الجهة الوحيدة المعتمدة لتصدير السوق الدولية في الجزائر، ويقدم خدمة معايدة السياح في مجال السيارات ووكيل معتمد لشركة سابتوك السعودية للنقل الجماعي، ويتوفر النادي على 33 حافلة سياحية و10 سيارات كما أنه الوكيل المعتمد لرحلات الحج؛ يرجع تاريخ تأسيس النادي السياحي الجزائري إلى شهر أكتوبر 1963.

وضع النادي تحت وصاية وزارة السياحة خلال سنة 1971 وكلّف بتنمية النشاطات السياحية، ومع مطلع سنة 1980 أصبح النادي السياحي الجزائري متعالماً حقيقياً في مجالات السياحة الجزائرية عن طريق تلبية رغبات المواطنين في ميدان الترقية والتخييم وخدمات السفر وال عمرة والحج.

اتخذ النادي في السنوات الأخيرة طابعاً جديداً وذلك عن طريق تكوينه لمجموعة من الشركات العربية رأس المالها من مساهمة عماله وإطاراته مكتتبة

¹ - نفس المرجع السابق.

بموجب اتفاقية جماعية تجعل منها أول مجموعة سياحية جزائرية تقدم نشاطات وخدمة جماعية للمواطنين إضافة إلى النشاطات التجارية من طرف شركته الفرعتين "سياحة وأسفار الجزائر" TVA "الخدمات الدولية للسياحة" ITS وتتمحور هذه النشاطات حول:

- تنظيم وإقامة رحلات في المنشآت السياحية الوطنية.
- تنظيم رحلات ثقافية سياحية خارج الوطن.
- تنظيم رحلات نحو البقاع المقدسة.
- إصدار تذاكر السفر جواً وبحراً.
- إصدار الرخص الدولية للسياقة.

أما عن "شركة السياحة وأسفار الجزائر" فقد نشأت في شهر يناير 1995 وفيما يخص "شركة الخدمات الدولية للسياحة" فقد تأسست هي الأخرى في الفاتح من يناير 1995 وهي شركة ذات أسهم تابعة لمجموعة النادي السياحي الجزائري وهي الآن تمثل الخطوط الجوية العربية السعودية وتعمل لصالحها بصفة الوكيل العام للمبيعات، لهذا فهي مكلفة بالترويج والتسويق وتنمية نشاطات الخطوط الجوية العربية السعودية.

3.2 – وكالات السياحة والأسفار:

إضافة إلى الديوان الوطني الجزائري للسياحة (ONAT) والنادي السياحي الجزائري (TCA)، تعتبر وكالات السياحة والأسفار من أهم المتعاملين الاقتصاديين في قطاع السياحة.

ونظراً للدور المحوري الذي تقوم به وكالات السياحة والأسفار باعتبارها مؤسسة تجارية لتدعم القطاع وتعظيم المهنية وتحسين الخدمات

السياحية بتنظيم الرحلات والسهر على حسن التكفل بالسواح، ارتأت السلطات العمومية وعلى رأسها وزارة السياحة والصناعات التقليدية إعادة النظر في النصوص التنظيمية والقانونية المؤطرة لنشاط وكالات السياحة والأسفار، وخاصة عند تسجيلها لعدم ملائمة القانون رقم 90 - 05 المؤرخ في 19/02/90 المتعلق بوكالات السياحة والأسفار، وهكذا جاء قانون رقم 99/06 المؤرخ في 06 أفريل 1999 لاستكمال منظومة القوانين المسيرة لقطاع السياحة وهو امتداد لقانون الفندقة حيث يندرج في سلسلة الإجراءات القانونية والتنظيمية الرامية إلى تحرير الاقتصاد الوطني التي أعادت تقدمه من جهة، وتوفير الشروط الضرورية لممارسة نشاط السفر، وأهم ما جاء في هذا النص:

- التوافق والتماشي مع قانون الاستثمار.
- تدعيم الاحتراف وتأكيد النقلة النوعية في إطار الانفتاح الاقتصادي وقوانين المنافسة الاقتصادية.
- تمكين المنتوج السياحي الجزائري من المنافسة وبالتالي أخذ مكانه في الأسواق الدولية.

ولعل الاهتمام الفائق بهذه الوكالات راجع للدور الذي تلعبه في مجال الحصول على التمويلات والخبرات الأجنبية وتحسين مستوى الخدمات وخلق مناصب شغل وتسويق المنتوج السياحي في الأسواق الدولية وخلق روح المنافسة بين الوكالات المحلية والأجنبية.

ويقدر عدد الوكالات في الجزائر بـ 341 وكالة معتمدة على جميع التراب الوطني علما أن كل وكالة قادرة على إنشاء ثلاث مناصب شغل.

المبحث الثاني: التكوين المتخصص ودوره في إنعاش القطاع.

لا يمكن تصور أدنى تطور للنشاط السياحي دون موارد بشرية مؤهلة ومكونة بامتياز في العمل السياحي ومنه المكانة التي يحتلها التكوين في إطار ترقية النشاطات السياحية وذلك من خلال تحسين نمط التسخير من جهة، وكذلك النهوض بمستوى الخدمات المقدمة بغرض ضمان القدرة التنافسية على المستوى الجهوي المتوسطي وحتى العالمي.

وإذا كان الاستثمار في الهياكل القاعدية السياحية والأجهزة المتطرفة له أهميته، فإن الاستثمار في الموارد البشرية يكتسي نفس الأهمية إن لم نقل أكثر.

1 - وضعية التكوين في القطاع السياحي في الجزائر:

إن نظام التكوين المعتمد انطلاقاً من السبعينيات كان يهدف إلى سد بعض الاحتياجات الملحة والمهمة في ميدان اليد العاملة المؤهلة وهذا يظهر جلياً من خلال إنشاء مؤسستين تكوينيتين في كل من تizi وزو وبوسعاد، تضاف إلى تلك التي كانت موجودة أي مركزي التكوين الفندقي لوهران وقسنطينة.

وفي سنة 1976 تم إنشاء المعهد العالي للفنادق بالجزائر العاصمة وذلك من أجل استكمال المستويات التكوينية الموجودة وتوفير لقطاع السياحة إطار ذات مستوى عالي.

وكانت الأهداف المحددة لهذه المؤسسات التكوينية هي التكفل بـ:

- التكوين الأولي في مختلف المستويات.

- التكوين المتواصل، التحسين وإعادة التأهيل للمستخدمين العاملين في القطاع.

إذا كان الهدف الأول المسطر قد حقق من خلال إمداد سوق اليد العاملة بأكثر من 6200 عنصر مكون على مختلف المستويات فهذا الإنجاز كان بفضل مجانية التكوين.

أما الهدف الثاني ونظرًا لتكاليف اللازمة للتكنولوجيا لم يلق الاهتمام اللازم من قبل مسيري القطاع معتبرين تكاليف التكنولوجيا كعبء وليس كاستثمار من أجل تحسين أداء التسخير.

2 - الصعوبات التي تصادف نظام التكوين:

* الصعوبات المادية:

- قدم الهياكل المادية.
- قدم وعدم تناسب اللوازم البيداغوجية.
- الطبيعة القانونية لمعهد التكنولوجيا باعتباره مؤسسة عمومية ذات طابع صناعي وتجاري وهذا للمرة الممتدة من 1988 إلى 1994، زاد من تعقيد هذه الوضعية.

* الصعوبات ذات الطابع البشري:

- غياب سياسة تكوين المكونين.
- غياب هيئة وصاية قادرة (وزارة حتى سنة 1992).

* - مداخلة السيد عبد القادر بلقيديمي - مدير عام المدرسة الوطنية العليا للسياحة - "من أجل تكوين منسجم".

وفي ظل هذه الوضعية كان القيام بحركة تكوينية ظرفية تأثير سلبي على نوعية التكوين.

اعتباراً لعدم تلقي أغلبية المسؤولين الفنديين تكويناً متخصصاً كاستثمار، فقد خلق نوعاً من الصعوبات في استقبال العناصر المتردجة من معاهد التكوين السياحي مما أدى إلى تردي نوعية الخدمات المقدمة لمعظم هذه المؤسسات السياحية.

وهذا الموقف السلبي للفنديين تجاه التلاميذ سواء كانوا متربيسين أو حاملي شهادات وعارضتهم عملية إدماجهم جعل العلاقات بين التكوين والمهنة تكون من طابع خاص. ولعل أساس هذه الوضعية يرجع إلى عدم تعريف العلاقة بين التكوين والمهنية، وهذا منذ البداية وفي هذه الحالة تصبح مبادرة التكوين لوحدها غير كافية؛ وعليه فإن التشاور بين المتعاملين هو عملية تمهدية قائمة أساساً على الفوائد المشتركة وهذا الموقف من الواجب أن يعتمد على تسخير عقلاني للموارد البشرية للمؤسسات، هذه الطريقة تمكن من تحديد الاحتياجات المتسلسلة لقطاع التكوين.

3 - آفاق التكوين في القطاع السياحي:

ترتبط القدرة التنافسية للصناعة السياحية في الجزائر بنجاح المؤسسات السياحية في تأهيل مستخدميها وتحضيرهم لمواجهة التحولات التكنولوجية وحتى يستجيب القطاع إلى متطلبات السوق السياحية، يجب عليه أن يرتكز على تنمية وتنوع القدرات البشرية وتمكينهم من اللغات الأجنبية فهو شرط هام من أجل النجاح المهني ولا يكون هذا الأخير إلا عن طريق:

- تنويع فروع التكوين.
- تعريف العلاقة بين التكوين والمستعملين.
- تزويد برامج التكوين المتواصل.
- إدماج الانشغالات المهنية للقطاع السياحي في إطار برامج التكوين.
- إثراء مقاييس التكوين العلمي والبحث عن شركاء من دول البحر الأبيض المتوسط قصد تبادل الخبرات والمتربيين.

ومن أهم الخطوات الإيجابية التي أقدمت عليها السلطات القائمة على القطاع السياحي وتقادياً للمشاكل التي عانى منها التكوين في القطاع السياحي هو إقبالها على:

- تحويل الطبيعة القانونية للمركز الوطني للتكوين في السياحة المكون من ثلاثة معاهد تيري وزو، بوسعدة، الجزائر، من مؤسسة ذات طابع صناعي وتجاري (EPIC) إلى مؤسسة عمومية ذات طابع إداري بثلاثة مستويات:

- المدرسة الوطنية العليا للسياحة: المستوى العالي (الجزائر)،
- المعهد الوطني للتقنيات الفندقية والسياحية: تقني سامي (تizi وزو)،
- مركز الفنقة والسياحة: المستوى الثالث تقني (بوسعدة).

ولم تتوقف هذه الإرادة عند هذا الحد بل تجاوزته بإلحاق المدرسة الوطنية للسياحة بالمنظومة الجامعية وإضفاء عليها الوصاية البيداغوجية، وهذا قصد ضمان تكوين ذو نوعية ووسائل بيداغوجية حديثة وتأطير جامعي مؤهل.

أما عن المعهد الوطني للتقنيات الفندقية والسياحية بتizi وزو فقد تم إلهاقه بقطاع التكوين المهني بغية الاستفادة من الأنماط البيداغوجية في التكوين.

وفي الأخير تجدر الإشارة إلى أن المعاهد الثلاث تضمن تكويناً متاماً ومنتظماً يستفيد منه إضافة إلى المواطنين عناصر من الدول العربية والإفريقية برهنوا على نوعية تكوينهم من خلال تكوينهم من تسيير وإدارة مؤسسات فندقية ذات سمعة عالمية مثل فندق أبو نواس... الخ.

كما أن قطاع التكوين السياحي في الجزائر استفاد من عدة منح تكوينية لدى بعض الدول السياحية مثل إسبانيا، إيطاليا وفرنسا وهذا في إطار اتفاقيات بين الدول.

* - مداخلة السيد عبد القادر بلقيدمي - مدير عام المدرسة الوطنية العليا للسياحة - "من أجل تكوين منسجم".

الفصل الثاني: الضمادات المقدمة من طرف الدولة

لتشجيع الاستثمار في القطاع السياحي

وعيا منها بالدور الذي يمكن للسياحة أن تلعبه في التنمية الشاملة اتخذت الدولة الجزائرية منذ الاستقلال إجراءات تخطيط برامج لإنجاز هياكل قاعدية فندقية وسياحية.

وهكذا تدرجت السياسة السياحية في الجزائر عبر المراحل التالية:

- ميثاق السياحة لسنة 1966: أرسى قواعد التنمية السياحية الدولية من الطراز المتوسط وانطلاق كل أشكال السياحة (بحرية، حموية، مناخية وصحراوية).
- الميثاق الوطني الأول لسنة 1978: جاء فيه إعادة توجيه السياسة السياحية مع منح الأولوية للسياحة الوطنية وبالتالي التوجه لأشكال أخرى من الهياكل المكيفة مع الزبائن المحليين.
- في سنة 1980 تم وضع سياسة جديدة ركزت على ضرورة استغلال الثروات السياحية وتدعم التشريع والبحث على الاستثمار الوطني الخاص ولا مركزية المؤسسات ودعم إمكانيات الدراسة والإنجاز.

من هنا برزت ثلات مراحل ميزت تنمية القطاع وهي كما يلي:

المراحل الأولى (1964 - 1974): عرفت هذه المرحلة تجهيز البلاد بالهياكل الفندقية والحموية والبحرية والصحراوية، حيث بلغت سعتها 18474 سرير جديد عبر المخطط الثلاثي (1969-1967) والمخطط الرباعي الأول

(1970-1973) زيادة على سعة الهياكل الموروثة من الفترة الاستعمارية المقدرة بـ 4500 سرير.

المرحلة الثانية (1975-1985): عرفت إعادة تنظيم القطاع من خلال لامركزية الإدارة إعادة هيكلة المؤسسات (إنشاء 17 مؤسسة للتسهيل السياحي (EGT) ومؤسسة للدراسة وهي المؤسسة الوطنية للدراسات السياحية (ENET).

وقد سمح مرحلتي المخطط الرباعي الثاني (1974 - 1979) ومرحلة المخطط الخماسي الأول (1980 - 1984) بإنجاز 6906 سريراً والشرع في إعداد الدراسات المختلفة للهيئة السياحية.

المرحلة الثالثة (1986 - 1996): شكلت مرحلة تثمين الثروات السياحية من خلال إنشاء مناطق التوسيع السياحي وتجميد استثمار الدولة بسبب الأزمة الاقتصادية التي بدأت انعكاساتها تظهر في ذلك الوقت، تشجيع الاستثمار الخاص الوطني والدولي والخوصصة وإنشاء وزارة السياحة والصناعات التقليدية ومصالحها اللامركزية.

* - الهيئة السياحية ووسائل تسيير الفضاء السياحي - عبد الحق لحر - مدير مؤسسة الدراسات السياحية - أبريل 1998.

المبحث الأول: الضمانات القانونية والتنظيمية لفتح السوق السياحية أمام القطاع الخاص الوطني والأجنبي.

شرعت الجزائر منذ عشرين في تنفيذ برامج إصلاحات هيكلية يهدف أساسا إلى الانتقال من التسيير الإداري والمركزي للاقتصاد إلى تسيير قائم على قواعد اقتصاد السوق، في هذا الشأن يتم تجسيد القرار السياسي للإصلاحات الاقتصادية من أجل إدماج الجزائر في الاقتصاد العالمي من خلال صدور عدة نصوص تشريعية تنظم المجالات التالية:

- استقلالية تسيير المؤسسات الاقتصادية العمومية،
- النقد والقرض،
- بورصة القيم المنقولة،
- الاستثمار والشراكة،
- الأسعار والمنافسة،
- خوصصة المؤسسات العمومية.

ومن مستجدات هذا الإطار التشريعي يمكن التركيز على ما يلي:

* القانون التشريعي الذي صدر في أبريل 1990 المتعلق بالنقد والقرض يشكل حجر الزاوية للإصلاحات الاقتصادية، بحيث يكرس استقلالية قرار البنك المركزي لتسيير السياسة النقدية والاستقرار الداخلي للنقد، السماح بإحداث بنوك أجنبية في الجزائر وبالتالي تفتحها على رؤوس الأموال الأجنبية في إطار الشراكة.

* أنس سياسة الاستثمار متضمنة في قانون ترقية الاستثمارات الذي صدر في أكتوبر 1993.

هذا النص التشريعي يستجيب لمتطلبات الاستثمار في بعده الليبي والي ويخص نشاطات الإنتاج والخدمات.

من جهة أخرى يضمن هذا القانون حرية الاستثمار لكل شخص طبيعي أو معنوي خاص أو عمومي قاطن في الجزائر أو خارجها.

كما يضمن هذا النص:

- تحويل رؤوس الأموال المستثمرة والفوائد المترتبة عنها.
- منح تحفيزات جبائية وجمركية هامة.
- التساوي بين المستثمر الجزائري والأجنبي.
- اللجوء إلى المحاكم الدولية في حالة النزاعات بالنسبة للمستثمرين غير المقيمين في الجزائر.
- تغطية الاستثمار عن طريق المعاهدات الدولية الثنائية أو المتعددة الأطراف المتعلقة بتشجيع وضمانات الاستثمارات التي وقعت عليها الجزائر.

تجسدا لهذه السياسة التشجيعية أحدثت وكالة مكافحة بترقية ومتابعة الاستثمار خولت لها صلاحيات جد معتبرة فيما يخص منح الامتيازات الجبائية والجممركية، زيادة عن هذا تقدم هذه الوكالة تسهيلات ودعم تقنيا وإعلاميا للمستثمرين عن طريق ما يسمى بالشباك الموحد.

يحدد هذا القانون امتيازات جبائية وجمركية حسب أنماط وموقع الاستثمارات وتنمية حسب الأنظمة التالية:

- النظام العام والذي يخص الاستثمارات المنجزة خارج المناطق الحرة والنوعية خارج نظام الاتفاقيات والنظام النوعي والذي يخص المناطق التي أعطيت لها أولوية في التنمية (مناطق التوسيع الاقتصادي).
- والنظام الخاص بالجنوب الكبير والذي يخص ولايات أقصى الجنوب الكبير والمتمثلة في إلizi، أدرار، تمنراست، تندوف.

إن برنامج التنمية السياحية في الجزائر يرتكز على محورين أساسيين، يتمثل الأول في خصوصية الهياكل السياحية الحالية قصد تجديدها وعصرتها والرفع من نجاعتها ويخص الثاني طاقات جديدة في إطار الاستثمار الخاص المباشر أو الشراكة.

و قبل التطرق إلى كل المبدئين تجدر الإشارة إلى الضمانات التي تعطيها الدولة للمستثمرين وهذا على ضوء ما ورد في التنظيمات والقوانين الساري العمل بها.

بالفعل أصبح الاستثمار منذ المراجعة الأخيرة مبدئا دستوريا مفتوحا لكل الأشخاص الطبيعيين والمعنوين المقيمين أو غير المقيمين وعلى الشكل المطلوب من طرف المتعاملين أي بمعنى آخر اختيار الشكل القانوني لممارسة النشاط، المشروع، وهذا طبعا بالنظر إلى قواعد حماية البيئة وبرنامج تهيئة الإقليم.

زيادة على حرية الاستثمار وضع مجموعة من الضمانات لمتابعة الاستثمار وترتكز أساسا على:

- معالجة مماثلة تجاه المستثمرين الذين لهم حق في الاستثمار والالتزامات التي لها علاقة بالاستثمار.
- المراجعات أو الإلغاءات التي قد تحدث في المستقبل لا تطبق على المستثمر إلا بطلب فوري من هذا الأخير.
- عدم اللجوء للطعن الإداري.
- يكون حكم دولي في حالة نزاع أو إذا كانت اتفاقية ثنائية تعددية.
- تحويل رأس المال المستثمر والعائدات المنتجة وكذلك المنتوجات الصافية من الإلغاءات أو من التصفيات وحتى إذا كانت القيمة الإجمالية تفوق رأس المال الذي استثمر في البداية، عندما يتحقق الاستثمار عن طريق حصص رأس المال بواسطة العملة الصعبة القابلة للتحويل بحرية والمجاوزة بانتظام من طرف البنك المركزي ووجودها مثبت شرعا من طرف هذا الأخير.

وبالتوازي مع هذه الضمانات "الأدبية" وضع قانون الاستثمار حكم تشجيعي وتحفيزي مبني على الشفافية وعلى مجموعة من الامتيازات المالية والجباية وشبه جباية، تهدف هذه الامتيازات أساسا إلى التخفيف من الكلفة الإجمالية للاستثمار وتتقسم إلى صنفين، الأول مرتبط بتحقيق المشروع والثاني مرتبط باستغلال المشروع. ودائما وبهدف تدعيم الاستثمار وتحفيز المستثمرين على المغامرة والاستغلال في القطاع السياحي، قامت الدولة بسلسلة من الإجراءات القانونية تهدف أساسا إلى تسهيل عملية الاستثمار عن طريق التنازل عن بعض حقوقها لصالح المستثمر ويمكن إجمال هذه الامتيازات في ما يلي:

- كل الإسهامات المالية والعينية مسموحة.
- حرية كاملة للاستثمار المباشر أو الاشتراك مع المستثمرين المحليين.
- ضمان تحويل رأس مال المستثمر إلى الخارج.
- الإعفاء من رسم القيمة المضاعفة على السلع والخدمات التي تدخل في إطار إنجاز الاستثمار مباشرة.
- الإعفاءات الجبائية في مراحل تتراوح ما بين 02 إلى 10 سنوات حسب الموقع المحدد.

تكون الامتيازات المالية بالتكفل الجزئي أو الإجمالي لمصاريف أشغال الهياكل وتحسين قيمة الربح لبعض مناطق الجنوب.

وفيما يتعلق بمداخيل العملة الصعبة فقد تقرر الإعفاء من ضريبة أرباح الشركات (IBS) وتخفيض لضريبة (TAIC) أي ضريبة النشاط الصناعي والتجاري.

كما أن الدولة التزمت بتحمل على عاتقها جزئياً مصاريف الباترونا في الضمان الاجتماعي، أيضاً من الشروط الامتيازية هي الحصول على الأراضي حيث تتكلف الدولة كلياً أو جزئياً بالأعمال البنوية للجنوب الواسع (أدرار، تمراست، تندوف، إليزي) .*

* - مداخلة ممثل وكالة ترقية ومتابعة الاستثمار APSI - ندوة الاستثمار والشراكة الجزائر 15/4 أفريل 1998.

أما عن حصص مشاركة المتعامل في تمويل المشروع السياحي فقد حددت الحصص حسب المستويات التالية:

* 15 % من القيمة الإجمالية للاستثمار إذا كانت أقل أو تساوي مليونين (02) دج.

* 20 % من القيمة الإجمالية للاستثمار إذا كانت أكثر من مليونين دج وأقل أو تساوي 10 ملايين دج.

* 30 % من القيمة الإجمالية للاستثمار إذا كانت أكثر من 10 ملايين دج.

ت تكون الأموال من حصص نقدية أو حصص عينية.

واهتماما بتسهيل إنجاز المشاريع الاستثمارية، وضعت السلطات العمومية نصوصا قانونية وتشريعية تسمح باستعمال الأراضي التي تنتهي إلى الأملاك الوطنية وذلك من طرف المستثمرين.

إضافة إلى التدابير الجديدة تسمح من خلالها التنازل عن الأراضي الخاضعة لأملاكها الخاصة لغاية إنجاز عملية الاستثمار.

وفي هذا السياق تسمح المادة 161 من قانون رقم 25/91 الصادر في 18/12/1991 بالتنازل عن أراضي الملكيات الشاغرة لصالح المستثمرين على أساس دفتر واجبات مصادق عليه.

علما أن المادة 51 من قانون لسنة 1998 أدخلت تدابير تحفيزية إضافة في إطار التنازل مثل حذف مبلغ الديون المسددة من طرف المستثمر في حالة تحويله إلى تنازل ضمن الآجال المطلوبة.

وكتشجيع للاستثمار في القطاع السياحي، حددت مناطق التمديد السياحي أو التوسيع السياحي (ZET) مخصصة لاستقبال مشاريع مرتبطة بالنشاط السياحي، وفي هذا الصدد جاء المرسوم التنفيذي رقم 88 - 232 المؤرخ في 05 نوفمبر 1988 الذي يحدد مناطق التوسيع السياحي وحصر عددها عبر التراب الوطني بـ 174 منطقة توسيع سياحي.

ولرفع الحجز عن الأراضي التي لم تتمكن في السابق أن تكون موضوع تنازل إذا كانت متواجدة داخل المحيط العمراني وتدعيمها للاستثمار، جاءت المادة 151 من القانون رقم 84 - 21 الصادر في 24 ديسمبر 1984 التي تسمح بالتنازل عن الأراضي العارية التي تعود ملكيتها للدولة والتي قد تكون صالحة لتشكيل أراضي إنجاز بعض المشاريع الاستثمارية.

ولم تتوقف الامتيازات عند هذا الحد بل شملت الموارد الحموية التي هي الأخرى كانت مجالاً مفتوحاً للاستثمار في ميدان السياحة العلاجية تم في هذا الشأن تشخيص حوالي 200 منبع حموي أجريت لها الدراسات الأولية وهي معروضة للمستثمرين.

لكن لابد من القول أنه في الفترة الممتدة ما بين 1993 تاريخ صدور قانون الاستثمار وتاريخ 31 أكتوبر 1995 تم إحصاء 1284 مشروع استثمار كانوا موضوع تصريح (كل القطاعات)، وكان نصيب قطاع السياحة 64 مشروع مصدق عليه، لكن تبقى الإنجازات ضعيفة مع تسجيل إهمال كبير من المشاريع الاستثمارية قبل حتى الشروع فيها.

وهذا لأن أي مشروع سياحي يتطلب مبالغ مالية كبيرة نظرا لأهمية الهياكل القاعدية الخاصة بالنشاطات السياحية، لكن تبقى آجال استرجاع رؤوس الأموال طويلة مما يؤثر على استمرارية المشروع السياحي.

وتقاديا لهذا المشكل العويص يقترح إنشاء هيئة مختصة بتمويل القطاع السياحي عن طريق قروض الاستثمار السياحي *crédit d'investissement touristique* وهذا بقصد تشجيع المستثمرين في هذا القطاع^{*}.

إضافة إلى الإجراءات التي اتخذتها الدولة ضمن الاستراتيجية الاقتصادية الجديدة وفتح الباب أمام الاستثمار بكل أشكاله من جهة وأمام الوضعية التناقضية التي نجد فيها موارد ومؤهلات سياحية كبيرة مقابلة لعجز سعة الإيواء السياحي وتدني في نوعية الخدمات، قررت الحكومة الجزائرية ضمن الإصلاحات الاقتصادية التي باشرت تنفيذها إعطاء دفع وأولوية في تنمية قطاع السياحة وإعادة هيكلية سواء عن طريق إحداث شراكة مع المستثمرين الأجانب أو عن طريق خوصصة المؤسسات العمومية السياحية واقترحت السلطات الجزائرية على المتعاملين برنامجا واسعا للاستثمار والخوصصة، على أن هذه الأخيرة تتخذ أشكالا مختلفة ذكر منها خوصصة عقد التسيير - عقد الإيجار والإدارة وبيع المحل التجاري وفتح رأس مال المؤسسات والخوصصة الكلية للمنشآت.

* - العقار في الميدان السياحي: السيد حيمور - الصالون الدولي للسياحة والأسفار أفريل 1998.

إن عملية جلب رؤوس الأموال ليست بعملية بسيطة فسبيل النهوض بالقطاع السياحي يتطلب عمليات متعددة وعلى مستويات مختلفة، إذ لابد من تهيئة الظروف الملائمة لإدخال رؤوس أموال تدفع بعجلة التنمية في بلادنا.

حيث يجب قبل الانطلاق في الشراكة الفعالة والخوخصصة تهيئة الأطر القانونية الالزامية والضمانات، كما أشير إليها في مبحث سابق، وهذا حتى توضع الركائز الأساسية التي تبني عليها الخوخصصة في المجال السياحي ولعل التساؤل الذي يطرح هو هل أن الخوخصصة ضرورة أو بديل إستراتيجي؟ وما هي الأساليب التي يجب انتهاجها من أجل خوخصصة مدرسة تساهمن حقيقة في تنمية الاقتصاد الوطني؟

الخوخصصة الاقتصادية في حقيقة الأمر ليست أسلوب من أساليب الهروب إلى الأمام، أمام أزمة تسير عویصة نتاج لمخلفات سوء التسيير وسوء التخطيط، كما أن عملية الخوخصصة ليست أسلوبا من أساليب الترقيع الاقتصادي بل هي عملية معقدة تعكس نظام سياسة اقتصادية معينة، كما أنه لا يمكن خوخصة قطاعات فاشلة.

ومن ثم جاءت خوخصة القطاع السياحي لتساهم في ميزانية الدولة وتقليل أعبائها وجعل من القطاع السياحي قطاع ديناميكي في الاقتصاد الوطني.

المبحث الثاني: الشراكة والخووصصة في السياحة.

اقتصرت عملية الخووصصة في الجزائر في السنوات الأخيرة على خووصصة بعض الفنادق (فندق الأوراسي) والتي لم تظهر نتائجها الملحوظة في الواقع وهذا راجع أساساً إلى بعض العوامل الخارجية المتعلقة خاصة بالقطاعات المرافقة مثل الأنظمة البنكية الثقيلة التي لم تظهر استعداداً أو فعالية في تجسيد عمليات الخووصصة، إضافة إلى غياب استراتيجية في خووصصة القطاعات التابعة للسياحة بصفة يمكنها أن تبرز استعداد الاقتصاد الوطني لانتهاج مبادئ اقتصاد السوق.

الخووصصة هي طريقة أو أسلوب من الأساليب لجلب رؤوس الأموال حيث أن عملية الخووصصة تقتضي الانفتاح على الخارج وإدخال صناعات سياحية واسعة يسيطر فيها الرأسمال الخاص وكذلك قدرات تنافسية كبيرة بين المؤسسات.

ومن الأهداف الرئيسية الاستراتيجية لخووصصة قطاع السياحة هو فتح رأس المال المؤسسات السياحية على الرأسمال الأجنبي.

وترمي استراتيجية خووصصة القطاع السياحي إلى هدفين:

- خووصصة الفنادق.
- خووصصة الحمامات المعدنية.

1 / أشكال الخوخصصة:

يرسم قانون الخوخصصة المصادق عليه في سنة 1995 أربعة أشكال من الخوخصة هم على التوالي:

- التنازل عن طريق السوق المالي.
- التنازل عن طريق المناقصة.
- خوخصة التسيير.
- التعاقد بالتراضي.

1.1 - التنازل عن طريق السوق المالي:

يتم التنازل عن طريق السوق المالي، إما عن طريق عرض للبيع أسهم وقيم منقولة لها علاقة بالبورصة أو عن طريق عرض للبيع العمومي بسعر محدد، وإما عن طريق الدمج بين الطريقيتين.

2.1 - التنازل عن طريق المناقصة:

يتم التنازل على الحصص وعلى القيم المنقولة الأخرى وحتى التنازل الكامل أو الجزئي للأموال عن طريق المناقصة بشكل مغلق أو مفتوح، وطني أو دولي كما أنه يتبع أن يكون سعر البيع يساوي سعر العرض.

3.1 - خوخصة التسيير:

حيث يتم عن طريق المناقصة المغلقة أو المفتوحة وقد تكون وطنية أو دولية.

4.1 - التعاقد بالتراضي:

الالتجاء إلى هذا النوع من التعاقد يبقى إجراء استثنائي تقرره الحكومة في الحالات التالية:

- في حالة نقل التكنولوجية الخاصة.
- في الحالة التي يتطلب فيها الحصول على تسيير متخصص.
- لما تكون عملية التنازل عن طريق المناقصة غير مجدية.

5.1 - أشكال أخرى في الخوخصة الأكثر تداولاً:**1.5.1 - البيع العمومي للأسهم: (جزئي أو كامل)**

البيع الجزئي للأسهم يعني في أغلب الحالات أن الحكومة تزيد المراقبة الجزئية أو الكاملة للمؤسسة الخوخصصة.

هذا النوع من الخوخصة يتطلب فيه وجود سوق مالية أي (بورصة) إن هذه العملية تستلزم الشروط التالية:

- يجب على المؤسسة العمومية أن تكون في مستوى اقتصادي مقبول.
- يجب على الحكومة أن توفر ظروف و هيئات المراقبة والإعلام وجلب المستثمرين وحمايتهم.

وامتيازات البيع العمومي للأسهم هو أن عملية الخوخصة هنا تسمح:

* بمساهمة تتسع للجمهور العريض تقاديا لاحتكار المؤسسة لأغراض ضيقية.

* بشفافية في إبرام الصفقات الخاصة بالخوخصة لاسيما المشاكل التي تعرّض سبيل هذه العملية وهي على التوالي:

- الحالة الصحية للمؤسسة العمومية.
- تقييم وسعر الأسهم.
- رد الفعل الموظفين والنقابة.
- عدد الأسهم المطلوبة.

2.5.1 - البيع الخاص للأسهم:

هذا النوع من الخوخصة عرفته الجزائر قبل تأسيس البورصة ومن امتيازات البيع الخاص للأسهم هو معرفة المشترين الأساسيين مسبقا حيث تكون إمكانية التقييم والتصفية على أساس الاحتياجات المستعجلة للمؤسسة العمومية المخصصة.

* الإجراءات الخاصة التي تمر بها هذه العملية:

1. التطهير المالي للمؤسسة العمومية المخصصة.
2. التكفل بتسيير العمال بإنشاء أطر أخرى مناسبة (مثل الصندوق الوطني للبطالة).
3. ضمان تسيير رسمي بعدم تدخل السلطات الإدارية في تسيير المؤسسة المخصصة.

يبقى أن هذه العملية أي البيع الخاص بالأسهم يصدر انتقاد لغياب الشفافية في إبرام الصفقات إذ أن سعر التنازل يبقى المشكل العويص في العملية.

3.5.1 - بيع خصوم الدولة أو المؤسسات العمومية:

خلافا للطريقتين المذكورتين آنفا حيث تلجأ المؤسسة العمومية لبيع جزء من وسائل إنتاجها بهذه الطريقة تتص على أن المؤسسة تتبع جزء من نشاطها بصفة كاملة أو جزئية.

4.5.1 - التعديل الهيكلي:

وهي عملية تعديل هيكل المؤسسة تحسبا لخواص المؤسسة ذاتها وهنا يستلزم تعميم الأساليب الحديثة في التسيير على مستوى الشركات.

5.5.1 - الاستثمار الخاص في مؤسسة عمومية:

الدولة عندما تريد جلب الرأس المال الأجنبي لإعادة الاعتبار لقطاع ما، تقترح زيادة في رأس المال الاجتماعي للمؤسسة أو بعبارة أسهل الاشتراك في استغلال ما هو موجود.

وبالتالي المؤسسة العمومية تتنازل بأسمهم جديدة للقطاع الخاص بطريقة يذوب جزء من رأس المال الدولة.

6.5.1 - مشاركة العمال في الأسهم:

مشاركة العمال في الأسهم يتم عن طريق:

- مساهمة المسير.
- مساهمة العمال.

تشكل مساهمة العمال في الأسهم البديل الأمثل في تسيير المؤسسة العمومية غير قابلة لتنازل الدولة لأن تسریح العمال وتصفیة المؤسسة يكلف الدولة كثيرا.

هذا النوع من الخوخصة يستلزم 03 شروط أساسية:

- أ. فرقہ مسیرہ کفاؤ۔
- ب. مجموع عمال متجانس مستقر ونشیط۔
- ج۔ قدرۃ مالیۃ مناسبہ وامکانات حقيقة من اعتمادات۔

لکن بالنسبة للمؤسسات الجزائرية غالبا ما لا تتوفر فيها الشروط الأساسية المذكورة آنفا لشرائتها من قبل العمال.

7.5.1 - مزايا الخوخصة: الخوخصة أسلوب من أساليب الدولة يهدف إلى:

- الحد من عوامل التدخل السياسية والإدارية في تسيير المؤسسة.
- فرض أسلوب مالي جدي لاستغلال جيد للمؤسسة.
- تدعيم المنافسة في السوق.
- تخفييف عبء الميزانية على الدولة.
- تقليص عبء الإعانت.
- زيادة فعالية وحركية المؤسسات.
- تقليص التكاليف الإدارية الضرورية للتسيير والمراقبة.

8.5.1 - نموذج المؤسسة المؤهلة للخوخصة فندق "الأوراسي":

تأسس فندق الأوراسي سنة 1975 بسعة تضم 455 غرفة وأجنحة وهو من فئة خمس نجوم تتتوفر فيه كافة المرافق من المطاعم ومسابح، عرف الاستقلال المالي والإداري سنة 1993 فهو يعمل كقطاع خاص ونظرا للأرباح الكبيرة التي يحققها تم طرح 20 % من أسهمه في سوق البورصة وهو ثالث شركة تدخل البورصة، ويمثل بذلك الشركة السياحية الفندقية على صعيد الفندقة والثالثة على المستوى الوطني من حيث الأرباح والإنجازات فهو يحتل الريادة في العمل الفندقي، وهو أول فندق يضم قاعة مؤتمرات تتسع لـ 1200 شخص.

فالخوخصة بالنسبة لفندق الأوراسي ستؤدي إلى نتائج إيجابية على قطاع السياحة بصفة عامة من حيث المنافسة وتطور ورفع مستوى الخدمات والعمل وفق سياسة اقتصاد السوق.

يمكننا أن نقول أن مشروع الخوخصة في القطاع السياحي لم يصل إلى الأهداف المرجوة لأن الوحدات الموجهة أو المقترحة للمناقصة لم تجد المشترين، هذا يعني وجود عدد من العرائق لا زالت تقف في وجه مشروع الخوخصة أهمها الحالة المالية للمؤسسات الفندقية، نقص الإمكانيات المالية للمستثمرين الجزائريين وضعف اهتمام المستثمرين الأجانب بشراء المؤسسات الفندقية المعروضة للخوخصة.

إضافة إلى هذا ومن العرائق التي حالت دون السير الحسن لمشروع الخوخصة في قطاع السياحة هو وجود بعض الهيئات الحكومية مثل

الشركات القابضة التي غالباً ما تقوم بعملية الخوخصصة دون أي دراسة للقطاع وكثيراً ما تعقد هذه العملية عن طريق البيروقراطية.

2 / أشكال الشراكة في القطاع السياحي:

هذا وقد ورد في التقرير الصادر عن مجلس الخوخصصة المتضمن عناصر التقييم للمركبات السياحية موضوع الخوخصصة والمقدم من طرف السيد "عبد الرحمن مبتول" بتاريخ 14 أفريل 1998 أنه من بين 13 عشر مؤسسة التسيير السياحي، 05 منها فقط سجلت فائضاً من ميزانيات سنوات (1994 - 1995 - 1996) مما يفسر عدم قدرتها الاقتصادية وبالتالي عدم إقبال المستثمرين الخواص على العشرين (20) وحدة فندقية المعروضة للخوخصصة).

إضافة إلى خوخصة المؤسسات الفندقية، لجأت السلطات العمومية إلى اعتماد أسلوب آخر لفتح المجال أمام المستثمرين والرأس المال الخاص الوطني والأجنبي، هذا الأسلوب هو الشراكة.

يوجد عدة أنواع من الشراكة:

- عقد التسيير
- الشراكة المختلطة
- حق الامتياز أو التنازل
- الإيجار
- Contrat de Management
- Société d'économie Mixte
- Le Franchising
- Le Bail

1.2 - عقد التسيير : Le contrat de Management

يرجع أصل هذا النمط من التسيير إلى صيغة ظهرت في العشرينيات في الولايات المتحدة الأمريكية حسب "Marcel Bourseau" يعرف عقد التسيير بأنه اتفاقية تعفي من خلالها المؤسسة المسيرة من تحمل أي مسؤولية في نتائج الاستغلال وتقوم بدور المساعدين في إدارة المؤسسة دون مسؤولية اقتصادية أو مالية.

تكون عادة المؤسسة المسيرة تعمل في نفس نشاط المؤسسة العمومية المتعاقدة وتساعد في التسيير بناءا على "دفتر شروط" أو "دفتر واجبات" "Cahier de charges" الذي يحدد مسؤولية التسيير ومراقبة العمليات.

وتتلقى الشركة المسيرة مقابلأ أو أتباعا لخدماتها مهما كانت نتائج الاستغلال.

1.1.2 - مبادئ عقد التسيير :

تقوم المجموعة في البداية بتصور وإنجاز المشروع أي هيأكل الاستقبال بصفتها خبير فندقي وهنا تفرض معاييرها وتسهر على تنفيذها وذلك من الناحية المعمارية والتزيينية التقنية ووضع الأجهزة والتركيبات المهنية والآلات الثقيلة والخفيفة.

أما عن تسيير الفندق فإن صاحب المؤسسة أو مالكها والمجموعة كلاهما يخضعان للالتزامات.

* - La gestion hôtelière – M. Boureseau Edition Flammarion Paris 1974.

أ - التزامات المجموعة:

- التكفل باستغلال المؤسسة في جميع نشاطاتها بوضع إطار مهني متخصص لا يتجاوز عادة عددهم 20 أو 30 شخص، على أن يتم توظيف باقي العمال في البلد المستقبل.
- إدماج المؤسسة في الشبكة العالمية للحج ودخولها في كل حملات الترقية والإشهار التي تقوم بها المجموعة.
- المساعدة التقنية.
- إعطاء إسمها التجاري (المجموعة) إلى المؤسسات المتعاقدة.

ب - التزامات صاحب المؤسسة :

تبقى النفقات الأولية أي قبل بداية استغلال المشروع على عاتق مالك المؤسسة وتتلقى المجموعة أتعابها وفق صيغة التعاقد وتكون عادة على مستويين:

- نسبة 3 % من إجمالي الإيرادات المؤسسة (رقم الأعمال)
- نسبة من الناتج الخام للاستغلال Résultat brut d'exploitation قابلة للتحويل.

2.1.2 - إيجابيات وسلبيات عقد التسيير:**أ - الإيجابيات:**

- ارتفاع رقم أعمال الفندق (المؤسسة الفندقيّة) نتيجة إقبال عدد كبير من السياح الأجانب باستعمالهم شبكة الحجز العالمية.
- ظروف عمل حسنة بفضل تنظيم المجموعة.
- تكوين وتمهين العمال والموظفين.

إقامة مجموعة دولية في بلد معين يعطي صورة إيجابية لدى السياح الأجانب.

ب - سلبيات أو حدود تطبيق عقد التسيير:

- هذا النوع من التسيير الخاص لا يعفي المؤسسة العمومية من ديونها، بل يشكل عقد التسيير تكلفة للمؤسسة العمومية.
- على المؤسسة العمومية التي تلجأ إلى هذه الصيغة (عقد التسيير) أن توظف موارد مالية كبيرة لتجسيده، شريطة أن يكون هناك حسن اختيار الشريك المتعاقد (Partenaire) الذي تتتوفر فيه الشروط التالية:
 - (1) - الثقة.
 - (2) - تقنيات التسيير.
 - (3) - إلمام بالتكنولوجيا.

2.2 - حق الامتياز أو التنازل : Le franchising

هو أسلوب اقتصادي يسمح للمؤسسة بمنح حق الامتياز لمؤسسة أخرى طابعها التجاري (La Marque)، تهدف هذه الصيغة إلى ضمان استغلال جيد ومردودية أكبر، ويكون هذا الامتياز مقابل استثمار (نقطة بيع) ومرتبات وأجور يتحملها المستفيد من التنازل (Concessionnaire).

1.2.2 - واجبات المؤسسة المانحة لحق الامتياز :Le Franchiseur

- تلتزم المؤسسة المانحة لحق الامتياز حق استغلال اسمها التجاري للمؤسسة المستفيدة (Le franchisé).
- تلتزم المؤسسة المانحة (Franchiseur) بتكوين المؤسسة الفندقيّة (Franchisé) وإطلاعها على تقنيات وطرق التسيير قبل وأثناء الاستغلال.
- ضمان مراقبة ومساعدة تقنية في مجال التوقعات الميزانية والتقويم والرسكلة وتقديم المعلومات حول الأسواق.

2.2.2 - واجبات المؤسسة المستفيدة من حق الامتياز :Le Franchisé

- تأمين الاستثمار.
- تلتزم بإتباع السياسة العامة المقدمة من طرف المؤسسة المانحة (Le franchiseur).
- تلتزم بتحقيق الأهداف المسطرة.

3.2 - الشركة المختلطة : La Société d'Economie Mixte

تتميز هذه الشركة بتكوين رأس المال من طرف شركتين اثنين، واحدة أجنبية والثانية عمومية تهدف إلى خلق محلات تجارية واستغلالها وكذا استغلال النشاط التجاري الموجود.

1.3.2 - الواجبات:

- يجب على الشريك أن يساهم بجزء مالي لإنشاء الشركة المختلطة.
- تكوين العمال والموظفين.
- استخدام يد عاملة مؤهلة.

4.2 - الإيجار Le Bail (طبيعي أو معنوي):

تهدف هذه الصيغة إلى إيجار الهياكل الأساسية، المحل التجاري أو وحدة إنتاج الخدمات لممارسة النشاط على حساب المستأجر.

تحدد شروط وآجال الإيجار في "عقد الإيجار" مع توضيح مسؤولية كل طرف والمقابل المالي، تتميز هذه الصيغة بميزة أساسية وهي تحمل المستأجر لمسؤولية الخطر التجاري للنشاط.

5.2 - نموذج لعقد التسيير بين مؤسسة التسيير السياحي للوسط

.(Filiale du groupe Acore – France) **Sofitel** و

* - Approche juridique sur les formes d'intervention du capital privé national et étranger dans le secteur touristique en Algérie – Mr DRIAD Arselane 1997 Cycle Graduation Spécialisée hôtellerie et tourisme.

1.5.2 - اختيار الموقع والإنجاز:

اختيار الموقع كان من طرف الحكومة الجزائرية وأنشأت لهذا الغرض مؤسسة (ديوان التهيئة وإعادة بناء منطقة الحامة OFFARES) وبالتالي اختيار الموقع كان بهدف إنشاء منطقة الأعمال التي تكون امتداداً لمركز رياض الفتح.

قام الديوان بتسليم أعمال إنجاز فندق SOFITEL لشركة إيطالية IMPREFEL حيث تتكلف بأعمال البناء والتزيين والتجهيز وفقاً للمعايير العالمية للفنادق من طراز 5 نجوم وكذا المعايير التي تفرضها شركة SOFITEL.

تكليف الإنجاز والتهيئة كانت كلها على حساب مؤسسة التسيير السياحي للوسط.

كما قدرت السعة الإجمالية للفندق بـ 336 غرفة بحمام فردي ومجهزة بتكييف داخلي. اختيار اليد العاملة بموافقة شركة SOFITEL.

هذا وقد تضمنت بنود العقد أن مؤسسة IMPREFEAL تتكلف بالمشروع بنسبة 100% ابتداء من الدراسات إلى الإنجاز (صيغة مفتاح في اليد) وأي تغيير في الدراسات لابد أن يكون بموافقة شركة SOFITEL.

2.5.2 - عقد ملكية الفندق:

تبقي مؤسسة التسيير السياحي للوسط هي المالكة للفندق وحتى أنتهاء فترة الاستغلال.

3.5.2 - تكوين العمال:

تتكفل مؤسسة التسيير السياحي للوسط بتكوين العمال والموظفين المختصين بناءاً على معايير تحدها شركة SOFITEL.

باستثناء المدير العام والمدير التقني فإن مجموع عمال وموظفي SOFITEL هم جزءاً من موظفي.

4.5.2 - فترة الاستغلال:

حددت فترة الاستغلال الفندق حسب ما هو منصوص عليه في العقد ابتداء من جانفي 1992 وتنتهي في 31/12/1997، هذا مع إمكانية تمديد مدة الاستغلال عن طريق صيغة أخرى مثل عقد الإيجار .
Contrat de bail

5.5.2 - استغلال الفندق:

يتمتع المدير العام لفندق SOFITEL بكل الصلاحيات المخولة له لاستغلال فندق SOFITEL حسب الاستراتيجية العامة للشركة الأم، أي أنه يحدد كل النشاطات ويراقب استغلال الفندق من استعمال الغرف وتحديد الأسعار، الفضاءات التجارية والنشاطات الترفيهية والإطعام، وتنظيم اليد العاملة، وفتح الحسابات المصرفية وكل عمليات الترقية التجارية للفندق.

وضع المدير العام كل الأموال الناتجة عن نشاطات الفندق في حسابات مصرفية باسم التجاري للفندق وتعود ملكيتها لمؤسسة التسيير السياحي للوسط باعتبارها الطرف المالك وتستعمل هذه الأموال في نفقات ومصاريف الصيانة، التسيير ومراقبة تسيير الفندق.

6.5.2 - مقابل خدمة التسيير : Rémunération de la gestion

لشركة SOFITEL الحق في الحصول شهريا على نسبة محددة من كلا الطرفين من مداخيل الفندق من حساب الاستغلال للفندق.

كما أن لشركة SOFITEL الحق في الحصول على نسبة من الأرباح الخام للاستغلال.

وتعود القيمة المتبقية من الربح الخام للاستغلال (Bénéfice brut) لفائدة مؤسسة التسيير السياحي للوسط.

7.5.2 - التأمين:

تقوم مؤسسة التسيير السياحي للوسط وطول مدة الاستغلال بتحمل أعباء التأمين ضد المسئولية المدنية SOFITEL (تجهيزات وبناءات الفندق)

أما شركة SOFITEL فتحمل مصاريف التأمين ضد أخطار المصاعد - السرقة - حوادث العمل.

8.5.2 - شروط خاصة:

لشركة SOFITEL الحق في فسخ عقد التسيير في الحالات التالية:

- إذا لم يصادق مجلس إدارة SOFITEL على العقد في الآجال المحددة.
- إذا لم توف مؤسسة التسيير السياحي للوسط بالالتزامات المالية.
- إذا لم تتحصل مؤسسة التسيير السياحي للوسط على الوثائق الازمة لإقامة المشروع.

الفصل الثالث: مكانة السياحة الجزائرية في ظل المعطيات الجديدة للاقتصاد الدولي.

لقد تطور مفهوم السياحة في عصرنا الحالي بحيث أصبح ينظر إليه كصناعة حقيقة ذات مردودية اقتصادية ومالية كبيرة وليس ك مجرد نشاط ترفيهي وثقافي، مما جعل الكثير من البلدان تولي له اهتماماً كبيراً في وضع الخطط التنموية،

تتجلى هذه الأهمية من خلال المعطيات والمؤشرات المسجلة على المستوى العالمي والتي يمكن أن نذكر منها مايلي:

التدفقات السياحية:

بلغت التدفقات السياحية 635 مليون سائح في سنة 1998 وستصل خلال السنة الحالية إلى 700 مليون سائح، حسب تقديرات المنظمات العالمية للسياحة.

أما في الجزائر، فقد سجل، خلال نفس الفترة، تدفق سياحي قدره 700.649 سائح بما فيهم الجزائريين المقيمين بالخارج أي أن الجزائر لم تتحصل إلا على نسبة 0.10 % من التدفقات السياحية العالمية.

مقارنة مع البلدان المجاورة، نجد أن هذه التدفقات قد بلغت خلال نفس السنة 3.4 مليون سائح في المغرب و 4.2 مليون في تونس.

الإيرادات المالية:

بلغت الإيرادات المالية بالعملة الصعبة على المستوى العالمي في سنة 1998 حوالي 440 مليار دولار وهذا الرقم مرشح للارتفاع بوتيرة سريعة تبعاً للتوقعات المنتظرة في مجال ارتفاع التدفقات السياحية.

بالنسبة للجزائر، فإن الإيرادات المالية قد بلغت خلال نفس الفترة حوالي 20 مليون دولار أي ما يقارب 0.20 % من الإيرادات المالية السياحية المحققة على مستوى القارة الإفريقية التي تحصلت على 9.5 مليار دولار من مجموع الإيرادات العالمية.

إن حصة الجزائر تبقى ضعيفة مقارنة مع بعض البلدان التي تقل مساحتها عن تلك التي تتمتع بها الجزائر ويمكن ذكر على سبيل المثال تونس التي تحصلت على 105 مليار دولار، المغرب 1.7 مليار دولار، مصر التي تحصلت على 2.5 مليار دولار بعدها كانت تحصل على أكثر من 4 مليار دولار قبل حادثة الأقصر.

في سنة 1997 حصلت الولايات المتحدة الأمريكية على أكثر من 75 مليار دولار، إيطاليا على 30 مليار دولار، فرنسا على 27.9 مليار دولار، إسبانيا على 27.1 مليار دولار، إنجلترا على 20.5 مليار دولار، ألمانيا على 16.4 مليار دولار.

من هذه الأرقام نستنتج أن:

- الولايات المتحدة الأمريكية قد تحصلت على ما يعادل 7 مرات دخل الجزائر بالعملة الصعبة من البترول والمحروقات.

- البلدان المصنعة تولي اهتماماً كبيراً لتطوير سياحتها وتحتل المراتب العشرة الأولى في السوق العالمية.

في مجال التشغيل، توظف السياحة ما يقارب 217 مليون عامل عبر العالم ويتوقع أن يرتفع هذا العدد إلى حوالي 350 مليون عامل خلال الخمس سنوات القادمة حسب تقديرات المنظمة العالمية للسياحة.

علماً أن كل عشرة مناصب شغل مستحدثة على المستوى العالمي يعود واحد منها إلى قطاع السياحة.

أما في الجزائر، فمناصب الشغل في القطاع السياحي وشبه السياحي يبلغ عددها 143.000 عامل منها حوالي 12.000 في القطاع العمومي. إن عدد العمال المشغلين في القطاع السياحي العمومي يساوي تقريراً نصف عدد عمال المركب الصناعي للحجار.

أما الصناعات التقليدية باعتبارها جزء لا يتجزأ من القطاع السياحي بمساهمتها في حل المعضلات المرتبطة ب المجالات التشغيل والتصدير، فهي تكتسي أهمية كبيرة إذ في مجال الصادرات العالمية للصناعات التقليدية، تقدر مبيعات النسيج (صناعة الزرابي) بحوالي 10 ملايين دولار أمريكي، في نفس الوقت تكاد تكون هذه الإيرادات منعدمة بالجزائر.

المبحث الأول: البعد العالمي للسياحة.

ما من بضاعة في العالم لاقت من الرواج والانتشار ما عرفته صناعة السياحة في السنوات الأخيرة، فهي ظاهرة إنسانية وحضارية قديمة تزامت على مر العصور وتصاعدت أهميتها ومكوناتها نتيجة التقدم العلمي الذي روجته التوسعات التقنية والاكتشافات العلمية وتطور وسائل السفر والاتصالات وتزايد الشعور بالحاجة للسياحة كمطلوب ملح للراحة، والتمتع بجمال الطبيعة والإطلاع على الحضارات القديمة، واكتساب المعرفة والخبرة، من خلال التلاقي والتفاعل والتواصل بين الشعوب...

وتشير الإحصائيات والتنبؤات الصادرة عن المنظمة العالمية للتجارة بأن صناعة السياحة ستتبؤ مركزا متقدما في قائمة الصناعات الكبرى في مطلع الألفية الثالثة، إذ من المتوقع أن يصل عدد السياح حول العالم في عام 2000 حوالي 692 مليون شخص ويصل الدخل حوالي 500 مليار دولار ويصل عدد العاملين في مجال الخدمات السياحية 220 مليون شخص.

أما في 2010 من المتوقع أن يصل عدد السياح حول العالم إلى 1047 مليار شخص ويصل الدخل من السياحة حوالي 745 مليار دولار ويصل عدد العاملين في الخدمات السياحية حوالي 250 مليون شخص.

وبذلك صارت السياحة ذات أثر فاعل في دعم الاقتصاد العلمي وتنشيط حركة التجارة الدولية وتنمية العديد من الصناعات القائمة مما يساعد في توسيع قاعدة الاستثمار وخلق فرص العمل جديدة ونظرًا لهذا الدور فإن دول كثيرة تعتمد عليها اعتمادا تاما كمصدر رئيسي لاقتصادها الوطني.

كما أنّ بعد الإعلامي للسياحة صار أداة إعلامية مؤثرة تعكس للعالم الخارجي حضارة وثقافة وتراث الأمة وما تتمتع به الدولة من ميزات جمالية وحضارية وإرث تاريخي وتطور في شتى المجالات مما يساهم في التواصل الإنساني وتوثيق (توطيد) العلاقات بين الشعوب.

إنّ بعد العولمي للسياحة يظهر من خلال التوسيع السياحي الدولي الذي يشكل ظاهرة للعصرينة التي ولدت تطوراً سريعاً في حركة التوافد السياحي حيث انتقل من 25 مليون سائح أجنبي سنة 1950 إلى 567 مليون سائح عام 1995 كما أنّ المنظمة العالمية للسياحة "OMT" تتوقع 660 مليون سائح 2000 و 937 مليون سائح في العشرية الأولى للألفية القادمة.

ونظراً للتحولات التي يعرفها العالم فإنّ السياحة بدورها بدأت تعرف تحولات تخص التوافد والأقطاب وهكذا سجل تراجع ما بين 1975 و 1996 بنسبة 69.2 % إلى 58.7 % في أوروبا، ومن 28.5 % إلى 19.5 % بأمريكا وارتفاع بآسيا الجنوبية من 0.7 % إلى 0.8 % وبإفريقيا من 2.1 % إلى 3.3 % وبالشرق الأوسط من 1.6 % إلى 2.5 % لهذا يجب توقع التغيير في خريطة الأقطاب السياحية والتواجد من الدول الموجهة للسواح خلال الألفية القادمة، وبذلك بسبب الاندماج الثقافي والاقتصادي العالمي، فالصين الشعبية انتقلت من الصنف 25 إلى الصنف 9 عالماً سنة 1995، وهكذا التيار يجر التوافد نحو كل من الهند والفيتنام وإفريقيا.

كما أن طاقة الاستيعاب سجلت ارتفاعاً وصل إلى 14.945.000 غرفة سنة 1997 متوزعة كالتالي (OMT):

% 2.90	434.000	إفريقيا
%33.13	4.952.000	أمريكا
%22.19	3.316.000	آسيا الشرقية/ المحيط الهادئ
% 39.30	7.874.000	أوروبا
% 1.38	206.000	الشرق الأوسط
%1.1	164.000	آسيا الجنوبية

أما فيما يتعلق بالعالم العربي فإن عدد السواح يمثل 3.8% من التوافد العالمي الذي يعد 610.763.000 سائح وسجلت تونس أقصى عدد يقدر بـ 4.263.000 سائح.

أمام ظاهرة العولمة بكل أبعادها والتي أدخلت تحولات وتغييرات على المستوى السياسي والاقتصادي والاجتماعي حيث أصبح العالم اليوم مرغماً لاستعمال نفس المفاهيم للتسيير الاقتصادي وتوحيد أنماط الاستهلاك التي غزت الدول خاصة تلك التي تدخل بخطوة أو اقتصاد السوق ولأن هذه التحولات تؤثر على النمط المعيشي وبالتالي يؤدي إلى انهيار الهوية الثقافية، فإنه يجب توجيه النشاط السياحي لمنع تدهور الهوية الثقافية والسيطرة على الرمح السياحي لتفادي التدهور والاصطدام الاجتماعي وإرساء قواعد اقتصادية واضحة تسير النشاط السياحي.

في إطار عولمة نشاطات الإنتاج والتبادل، يجب على الاستثمار في القطاع السياحي في الجزائر أن يكون في إطار نظرة جديدة تأخذ بعين الاعتبار المعطيات الجديدة الخاصة بإدماج برامج إنتاج السلع والخدمات التجارية.

إن الإمكانيات الهائلة في مجال خلق مناصب شغل، والتدخلات بين الزراعة، الصناعة والخدمات تؤهل قطاع الصناعة السياحية للمشاركة على المدى المتوسط في النمو الاقتصادي للجزائر عن طريق دعم جهاز الأمن الاقتصادي للصفقات قصد السماح للمستثمرين الأجانب بدخول السوق الجزائري وكذلك الجزائريين في المهجر.

ومن الوسائل والأدوات القانونية المقترحة من طرف (ONUDI)،
منظمة الأمم المتحدة للتنمية والصناعة ما يأتي:

1 - وضع مناطق التهيئة في القطاع السياحي

- Mise en place de Zones d'aménagement concertées

2 - توافقات تنازلية مع مؤسسات صغيرة ومتعددة دولية.

- Arrangements concessionnels avec les petites et moyennes entreprises transnationales.

وتهدف المنظمة من خلال هذه الاستراتيجية إلى وضع هيئات مستقلة
قادرة على خلق نشاطات مولدة للمداخيل ومناصب الشغل.

لكن من الأسئلة التي تطرح من خلال هذه النظرة هي هل يوجد في هذا
القطاع نفس المخاطر (Risques) التي يعرفها مشروع إنتاجي مثلًا؟ هل
يمكن إقامة مشاريع استثمار عن طريق الشراكة بصفة مستقلة عن باقي
القطاعات؟

للإجابة على هذه الأسئلة يجب تحديد موقع الجزائر في العالم ودراسة
شروط نجاح الإستراتيجيات المعتمدة على الصناعة السياحية وكذا أثار الأمن
الاقتصادي في القطاع السياحي.

هذا المفهوم الأخير أي مفهوم الأمن الاقتصادي في القطاع السياحي يطرح ويجب أن يؤخذ بعين الاعتبار لكون الصناعة السياحية تمثل نشاطا غير مستقلاً أي له علاقة بقطاعات أخرى فأي خلل في واحد من بين الأجهزة المحيطة سواء قبل أو بعد المشروع السياحي سوف يكون له الأثر المباشر أو غير المباشر على النشاط السياحي، علماً أن الدول النامية وخاصة الجزائر تعرف أخطار هيكلية وقطاعية عديدة من هذا النوع.

فعلى سبيل المثال انقطاع متكرر للتيار الكهربائي يؤثر بصفة مباشرة على المؤسسة السياحية.

انطلاقاً من هذا المفهوم كان التفكير في فتح المجال للمستثمرين الأجانب قصد تدارك هذه النقصان والحد من هذه الأخطار عن طريق الوسائل المالية والمادية المتاحة لهؤلاء المستثمرين خاصة إذا علمنا أن الاستثمار في الدول النامية كانت تقوم به الدولة.

ضماناً للأمن الاقتصادي الذي تعاني منه عدة دول وضعـت منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية أدوات لفائدة الدول النامية تساعد في بعث الحركة في القطاع السياحي، من بين هذه الأدوات:

-Le Tourisme de proximité

- السياحة التقاريبية

-Zone d'Aménagement Concertée (Z.A.C)

* **السياحة التقاريبية:** تفترض هذه السياحة حرية التنقل وشروط أمنية كبيرة.

* **المنطقة السياحية المهمة (ZAC)**: إقامة محيط يحتوي (يشمل) على موقع مهيأة وكذا مصالح تجارية لفائدة السائح الزبون.

هذا النوع من المناطق وعلى غرار "المناطق الحرة" (Zones franches) فهو يهدف إلى إشراك جميع الأطراف المعنية بالنشاط السياحي من سلطات عمومية، المجتمع المدني والمستثمرين الأجانب.

وبالموازاة فإن (ONUDI) تقترح أن يكون تمويل الصناعة السياحية عن طريق موارد غير مولدة لديون مثل الاستثمار الأجنبي المباشر، استثمار الجزائريين المقيمين بالخارج "DIASPORA" كما يقترح التوجه نحو المؤسسات الصغيرة والمتوسطة العالمية التي تتميز باليونة وقابليتها للاستثمار في الجزائر، خاصة في وقت يشهد فيه العالم عولمة الإنتاج والمبادلات وكذا إدماج قطاعات الزراعة، الصناعة والخدمات على مستوى الكره الأرضية. لذا لا يجب التركيز على الشركات الكبرى المتعددة الجنسيات لسيطرة هذه الأخيرة على القدرات التفاوضية للدول.

بالفعل، بفضل ليونتها فإن المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الدولية قادرة على الاندماج في الشبكة العالمية كما أنها قادرة على خلق مناصب الشغل والتجديد والتصدير، كما أن قدرتها التنافسية في المدى المتوسط تجعلها تتحصل بسهولة على المعلومات والمعطيات في السوق العالمية والتكنولوجيات وتقنيات التسيير.

وهكذا يمكن لقطاع السياحة في الجزائر أن يعرف حيوية متعددة عن طريق هذه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الدولية التي تمثل موردا وتمويلا خاصة غير مولد لديون.

وإذا كان بعد العولمي للسياح يخضع لمنطق التكتلات الاقتصادية فإنه لا خيار أمام الدول النامية وخاصة الدول العربية سوى البحث عن صيغة معينة للاندماج الاقتصادي والاجتماعي فيما بينهما في شكل تكتلات جغرافية كبرى أو في شكل تكتلات إقليمية منسجمة مثل: دول المغرب العربي، دول الخليج، دول الشرق الأوسط.

سيؤدي هذا الاندماج إذا ما تحقق إلى خلق سوق مشتركة واسعة وضخمة تدعم الواحدة الأخرى وتكملها، ففي ظل عولمة الاقتصاد وشمولية الإعلام لا يمكن تصور إستراتيجية سياحية من دون وجود إستراتيجية شاملة اقتصادي للدول النامية والدول العربية على الخصوص في شكل اتحادات مثل اتحاد المغرب العربي، وحتى يكون لهذه الإستراتيجية وجود، لابد من العمل على الاستثمار في قطاع السياحة وجلب رؤوس الأموال الخارجية الضرورية ومنح القروض التشجيعية مع تقليص الفوائد البنكية وتخفيض الإجراءات الإدارية.

وفي هذا السياق وعلى غرار تجربة الجزائر في قطاع المحروقات وفي إطار مفاوضات الحكومة الجزائرية مع المنظمة العالمية للتجارة (OMC) التي فرضت كشرط أساسي للانضمام إليها إلغاء شرط الجنسية من قانون وكالات السياحة والأسفار، هذا ما يؤكد من جهة عولمة وتدويل النشاط السياحي ومن جهة مقابلة استعداد السلطات العمومية الجزائرية للدخول إلى الأسواق الدولية في إطار الشمولية الاقتصادية.

المبحث الأول: البعد العالمي للسياحة.

1 - الهيئات والمنظمات الدولية للسياحة:

1.1 - طبيعة الهيئات والمنظمات الدولية للسياحة وأهدافها:

يوجد عدد معترض من الهيئات الدولية للسياحة التي بإمكانها أن تقسم إلى قسمين:

- الهيئات ذات طابع ما بين الحكومات: كالمنظمة العالمية للسياحة (OMT) التي فرضت وجودها كعامل وسيط للتعاون الدولي وهيئه هامة لتنسيق السياحة العالمية أو الهيئات الجهوية كمنظمة السياحة الأورومتوسطية (OTEM).

- الهيئات غير الحكومية وذات الطابع الخاص: التي تجمع بيت مهنتي الصناعة السياحية كالمجلس العالمي للسياحة والأسفار (WTTC)، الاتحاديات المهنية للسياحة والصناعة الفندقيّة كجمعية إفريقيا للأسفار (ATA)، الجمعية الدولية للنقل الجوي (IATA) الاتحاد الدولي للفندقية والمطاعم، الاتحاد العربي للسياحة، الفدرالية العالمية لجمعيات وكالات الأسفار (FUAUV) إلى جانب المنظمات الوطنية الحكومية للقطاع.

تقوم هذه الهيئات بالإطلاع على النشاطات الرامية إلى ترقية النشاط السياحي وتنمية على الصعيد العالمي والجهوي وتوحيد الدول أو منظماتها المهنية من خلال مخططات أو برامج ذات المصلحة العامة أو الطابع الخاص.

2.1 - النشاطات:

تخص البرامج والنشاطات المقدمة من طرف هذه المنظمات قطاعات الإعلام، الإحصاء، الموارد البشرية، الترقية الخاصة بالصناعة السياحية والمهن وكذا تعليم الطرق العملية الناجعة في مجال تسيير مخططات التنمية السياحية.

لكن نادرا ما تلقى على هذه الهيئات مهمة عرض مشاريع الاستثمارات السياحية وتسييرها أو تمويلها وهذا لكونها تتوقف موارد التمويل الخاصة بها الناجمة في معظم الحالات عن الإسهامات والإعانات المالية الخاصة ببعضها. تهتم المجالات المعالجة على وجه الخصوص باستراتيجيات التنمية، استغلال الطاقات التي تتوفر عليها الصناعة السياحية بغرض تحسين وتنمية الموارد البشرية كواحدة من بين العوامل الأساسية للتوسيع السياحي.

3.1 - مجالات التدخل:

تتدخل معظم هذه الهيئات عن طريق التوجيهات والدعم في مجال التخطيط، التنمية، حماية البيئة، تقييم الأثر الاقتصادي، التسويق والترقية الخاصة بالنشاطات الفندقة والسياحية.

يتحقق الدعم الموجه للاقتصاديات النامية على شكل إحصاء إمكانيات، إبراز آراء خاصة بمجال السياسات والتوجيهات العلمية المعروضة على الحكومات والمعتمدين السياحيين، معلومات لفائدة المستثمرين المحتملين والهيئات المالية.

يمكن إدراك أهمية هذا الجانب الخاص بدور المنظمات الدولية للسياحة من خلال المثال الأكثر رواجاً والمتمثل في المنظمة العالمية للسياحة.

تمحور تدخلات المنظمة العالمية للسياحة حول مساعدة ودعم عملية ترقية الاستثمارات وتكتسي هذه التدخلات أنماط ثلاثة:

- البعثات الاستثمارية ومهام الدعم التقني.
- المؤتمرات والندوات التقنية.
- الدراسات والإصدارات.

كما أن تدخلات المنظمة العالمية للسياحة في مجال التنمية يكون عن طريق الأجهزة التالية:

- مخطط التنمية السياحية.
- مخطط التوجيهي للتنمية السياحية.
- المخطط الاستراتيجي للتنمية.
- النظام المعلوماتي للإحصائيات السياحية.
- البرنامج الخاص بإعادة الاعتبار.
- تحديد برامج خاصة بالسياحة الثقافية.

وقد ساهمت المنظمة العالمية للسياحة في ترقية هذا القطاع في عدة بلدان منها:

- المخطط التوجيهي للسياحة اللبناني.
- المخطط التوجيهي للسياحة الجماهيرية العربية الليبية (التشريع السياحي، إحصاء وتطوير المنتوجات السياحية، تحليل النجاعة المسقبة للمشاريع).

- برنامج إعادة الاعتبار السياحي لإماراتي أبو ظبي ورأس الخيمة.

وفيما يخص دول المغرب العربي، فقد أقدمت المنظمة العالمية للسياحة على:

- إعداد دراسة حول إصلاح وتجديد وخوصصة بعض المؤسسات الفندقية في الجزائر.

- إعداد برنامج إعادة الاعتبار السياحي في المغرب.

4.1 - شأن تمويل الاستثمارات:

تقوم الهيئات الدولية المختصة في المجال السياحي بتزويد أعضائها بالمعلومات المتعلقة بالموارد التمويلية لمشاريع التنمية السياحية المستديمة، كما تشجع على تسهيل عملية الحصول على هذه الموارد لدى المؤسسات المالية التالية:

- البنك الإفريقي للتنمية (أبيجان).
- البنك الدولي للإنشاء والتعمير (واشنطن).
- مؤسسة التمويل الدولية (واشنطن).
- بنك الاستثمار الأوروبي (لوксemburg).
- بنك التنمية الإسلامي (جدة).
- الصندوق العربي للتنمية الاقتصادية والاجتماعية (الكويت - البحرين).
- اتحاد بنوك التنمية الإفريقية (أبيجان).

وفي الأخير، يمكن القول أن إقامة شراكة مع الهيئات المختصة في السياحة ينبغي أن تنص على ما يلي:

- تحديد المشاريع المحلية والجهوية التي يمكن أن تشكل محور تقني من طرف الهيئات السياحية الدولية وأن تضمن الحصول على موافقها لتسهيل عملية تمويل هذه المشاريع لدى المؤسسات المالية الدولية.
- الشروع في ربط العلاقات الاتفاقية مع الهيئات والمؤسسات السياحية الدولية.
- تعزيز الاتصال من خلال المؤتمرات والدورات الإعلامية والبعثات الاستشارية.
- نسج شبكات التعاون والتبادل في مجال الخبرات قصد التعريف بفرص الدعم التقني التي تتوفر عليها الهيئات الدولية والاتحادات المهنية السياحية على الصعيد الدولي والجهوي.

المبحث الثاني: دراسة مقارنة لدول المغرب العربي

أسفرت مقارنة الأسعار المطبقة من طرف الوحدات الفندقية الجزائرية مع الأسعار المطبقة في دول أخرى على أن المنتوج الجزائري يسوق بأسعار مرتفعة، ويفسر هذا الارتفاع بأهمية تكاليف إنجاز الاستثمارات السياحية من مركبات سياحية ووحدات صحراوية من جهة، وشروط الاستغلال (مصالح كبيرة موجهة للعاملين بالقطاع، تموين غير منتظم ومكلف...).

هذه العناصر تفسر أسباب عدم تنافسية المنتوج السياحي الجزائري في السوق الدولية وعليه فإن دخول هذه السوق عن طريق السعر التنافسي يبدو بعيداً ويبقى عنصر أصالة المنتوج السياحي هو العنصر الوحيد يمكن أن يجعل من النشاط السياحي الجزائري تنافسياً.

إضافة إلى عامل الأسعار يوجد ضعف جودة الخدمة المعروضة وكذلك مساهمة المتعاملين المعنيين غير مباشرة بالنشاط السياحي وخاصة في قطاع النقل إذ يعد النقل الجوي أهم عوامل تطوير السياحة الدولية حيث يغطي حوالي 60% من حركة السياح في العالم.

ولتحديد موقع الجزائر في السوق السياحة المغربية (السوق الجهوية) لابد من عقد مقارنة بين الدول الثلاث: تونس - الجزائر - المغرب واعتباراً لشساعة الموضوع وعموميته سوف تقصر الدراسة المقارنة على تحديد العوامل التي أثرت على التنمية السياحية في سنة 1998 بالنسبة للدول الثلاث:

1 - المغرب:

تعد المملكة الغربية ثانٍ بلد سياحي في المغرب العربي حيث يبلغ عدد السياح سنويًا حوالي 3,5 مليون سائح بدخل يعادل 1,3 مليار دولار، وتعود هذه المكانة إلى توفر المغرب على ظروف طبيعية متميزة، تراث ثقافي معنبر، هيكل قاعدية للاتصال وحظيرة فندقية معنبرة وهذا ما أدى إلى تنوع المنتوج السياحي حسب تنوع المناطق.

1.1 - المستجدات على مستوى المنتوجات السياحية:**1.1.1 - العوامل الإيجابية:**

- * فتح مؤسسات سياحية جديدة.
- * استثمار معنبر من طرف بعض المجموعات الفندقية العالمية "Accor" و "DAEWOO" في تجديد وتحديث بعض الفنادق الكبرى.
- * متابعة نشطة لسياسة الخصصة.
- * مراجعة النصوص القانونية المنظمة لوكالات السياحة والدليل السياحي.

2.1.1 - العوامل السلبية:

- * تقل الإجراءات الإدارية في مجال الاستثمار.
- * غلاء ثمن الأراضي المخصصة للاستثمارات السياحية.
- * جبائية ثقيلة على المؤسسات السياحية.

* تدهور وضعية بعض المواقع السياحية رغم بعض الجهود المبذولة من طرف الجماعات المحلية والدولة.

2.1 - المستجدات على مستوى هيكل النقل:

1.2.1 - العوامل الإيجابية:

* إضافة بعض الاتجاهات الجديدة وفتح خطوط جوية جديدة نحو دول شرق أوروبا والشرق الأوسط.

* إنشاء شركات جهوية تضمن النقل بين أهم مدن المملكة.

* الانتهاء من مشروع الطريق السريع الواصل بين الرباط وطنجة ومتابعة أشغال الطرق السريعة الواصلة بين العاصمة وشرق البلاد.

* العمل المشترك بين شركة الخطوط الجوية المغربية والخطوط الجوية للخليج و TWA والخطوط الجوية الفرنسية.

2.2.1 - العوامل السلبية:

* تجميد أسعار النقل الجوي.

* نقص في خطوط النقل البحري مع أوروبا وأمريكا.

* احتكار النقل من طرف شركة الخطوط الجوية المغربية (Royal Air Maroc).

3.1 - نشاطات التسويق والترقية السياحية:

1.3.1 - العوامل الإيجابية:

* البحث عن أسواق جديدة (دول أوربا الشرقية).

* إنشاء موقع INTERNET لترقية المنتوج السياحي المغربي.

- * دعم وإنشاء تجمعات جهوية للمصلحة السياحية GRIT (Groupements Régionaux d'intérêt touristique) جديرة في مناطق سياحية أخرى في المملكة.
- * حضور ومشاركة في المعارض والمنتديات الدولية للسياحة.

2.3.1 - العوامل السلبية:

- * نقص الموارد المالية الموجهة لميزانية القطاع السياحي (ميزانية الدولة).
 - * استعمال إستراتيجية قديمة في التوزيع والاتصال.
 - * مجهود متواضع في اقتحام أسواق جديدة.
- 4 - عدد القوومات إلى المغرب لسنة 1998 قدرت بـ: 3.243.025 سائح (المصدر: المنظمة العالمية للسياحة OMT) (أنظر الجدول المرفق).
- 5 - عدد الوحدات الليلية للسياح لسنة 1998 قدرت بحوالي 9.700.000 (نفس المصدر السابق: أنظر الجدول المرفق).

2 - تونس:**1.2 - مستجدات على مستوى المنتوجات السياحية:**

- * إضافة سعة استقبال في سنة 1998 تقدر بـ 6900 سرير مع إضافة سعة استقبال تقدر بـ 7000 سرير لسنة 1999.
- حجم الاستثمار يقدر بـ 295 مليون دينار تونسي.

2.2 - المستجدات على مستوى هياكل النقل:**1.2.2 - العوامل الإيجابية:**

- * فتح خطوط جوية جديدة: - ستوكهولم - تونس: الخطوط الجوية التونسية.
- مانشستر - تونس: الخطوط الجوية التونسية.

- * تدشين المطار السابع الدولي الواقع بقصبة (نوفمبر 1998).
- * أشغال توسيع مطار جربة لتنقل سعته من 1,5 مليون إلى 4 ملايين مسافر.

2.2.2 - العوامل السلبية:

- * تعليق الخط الجوي بين موسكو وتونس للوضعية الاقتصادية لروسيا.
- ما سوف يدفع بعدم تشجيع "Tours Opérators" لبيع الوجهة السياحية التونسية.

3.2 - نشاطات التسويق والترقية السياحية:

1.3.2 - العوامل الإيجابية:

- * من أهداف نشاطات الترقية السياحية المباشر فيها سنة 1998 هي:
 - المحافظة على الأسواق المت坦مية (إيطاليا - ألمانيا - المملكة المتحدة).
 - اقتحام الأسواق الضعيفة (الدول الإسكندنافية - النمسا - هولندا)
 - الدخول إلى الأسواق الأمريكية والليانية.
 - تكثيف الإشهار الوطنية وتحسين صورة السياحة التونسية لدى الأسواق المصدرة.
 - استقرار في نسبة التضخم المقدرة بـ 3,4%

2.3.2 - العوامل السلبية:

- * سوء تقييم لوضعية الأسواق السياحية العالمية.
- * سوء تسويق وجهة سياحية معينة منافسة.
- * عدد القدومات إلى تونس لسنة 1998 قدر بـ: 4.263.112 سائح.
- * عدد الوحدات الليلية للسياح لسنة 1998 قدر بـ: 24.129.960 وحدة ليلية (المصدر: المنظمة العالمية للسياحة OMT) (أنظر الجدول المرفق).

3 - الجزائر:

1.3 - المستجدات على مستوى المنتوجات السياحية:

1.1.3 - العوامل الإيجابية:

- * خوصصة القطاع السياحي.
- * دعم الاستثمار في القطاع الفندقي.
- * صدور قانوني الفنادق ووكالات السياحة والأسفار.
- * القيام بدراسات حول إيجاد مناطق توسيع سياحي جديدة.
- * إنشاء هيئتين في القطاع السياحي:
 - المؤسسة الوطنية للدراسات السياحية ENET.
 - الوكالة الوطنية للتنمية السياحية ANDT.

2.1.3 - العوامل السلبية:

- * نقص المستثمرين خاصة الأجانب في منطقة الجنوب الجزائري.
- * فشل نسبي لعملية خوصصة بعض المؤسسات الفندقية.

2.3 - المستجدات على مستوى هيأكل النقل:**1.2.3 - العوامل الإيجابية:**

* خوصصة جزء كبير من هيأكل النقل البري سمحت بتحسين ظروف أداء الخدمة في قطاع النقل.

2.2.3 - العوامل السلبية:

* ضعف الحظيرة الوطنية للطائرات وغياب شركات الطيران الأجنبية لدعم بعض الوجهات السياحية كالجنوب الجزائري.

3.3 - نشاطات التسويق والترقية السياحية:**1.3.3 - العوامل الإيجابية:**

* المشاركة في المعارض والمنتديات الدولية للسياحة.

* تنظيم تظاهرات ذات طابع سياحي تجمعي بين المتعاملين السياحيين والمهنيين في القطاع والمهنيين في الإعلام الأجنبي.

2.3.3 - العوامل السلبية:

* نقص التدفقات السياحية الأجنبية في المؤسسات الفندقية.

4.3 - توقعات التنمية السياحية في الجزائر:

* قصد خلق مناصب شغل وإعادة تنشيط النمو الاقتصادي، قامت السلطات العمومية بتوجيه جهودها نحو تربية القطاعات القادرة على القيام بهذا الدور ومنها قطاع السياحة.

* في إطار التحولات الاقتصادية، كلفت الأجهزة والمؤسسات السياحية بمهمة ترقية وتطوير مختلف النشاطات السياحية خاصة تشجيع المستثمرين بالاستثمار في مختلف مناطق التوسيع السياحي وذلك عن طريق تسهيلات، حواجز وامتيازات.

4 - الصناعات التقليدية:

تحتل الصناعات التقليدية والحرف مكانة كبيرة في جل البلدان نظرا لما يمكن أن تساهم في اقتصادياتها لاسيما في خلق الثروات واستحداث مناصب الشغل والحصول على الإيرادات المالية والمحافظة على التراث الثقافي.

إن الأرقام التالية تعكس بوضوح مدى مساهمة الصناعات التقليدية في امتصاص البطالة وهي مداخل التصدير في البلدان المجاورة.

1.4 - تونس:

* شغلت نشاطات الصناعة التقليدية أكثر من 200.000 شخص أي ما يعادل 19 % من اليد العاملة الإجمالية.

* يبلغ رقم أعمال المؤسسات التقليدية 200 مليون دينار تونسي أي ما يعادل 200 مليون دولار أمريكي.

2.4 - المغرب:

* حسب الإحصائيات الرسمية، يشكل قطاع الصناعات التقليدية أكثر من 500.000 مؤسسة حرفية تساهم بـ 15 % من الإنتاج الداخلي الخام، وتساهم الصناعات التقليدية بالمغرب بمدخل 510 مليون درهم وتتصدر

منتوجاتها إلى فرنسا، ألمانيا والولايات المتحدة وذلك بمعدل ٤١٪ من مجموع الصادرات.

3.4 - الجزائر:

في غياب آليات إحصائيات دقيقة، يقدر عدد الحرفيين بحوالي 200.000 بما فيهم الحرف اليدوية غير التقليدية، أما عدد الحرفيين التقليديين فيقارب 60.000 شخص. أما الوزن الاقتصادي للصناعات التقليدية في مجال التصدير فيكاد يكون منعدما رغم المؤشرات المشجعة التي سجلت بمناسبة المشاركة في المعارض الدولية.

الخلاصة

وعياً منها بالعجز المسجل في القطاع السياحي والذي مس جميع جوانب القطاع من حيث الهياكل القاعدية وسعة الإيواء، واليد العاملة المختصة والترسانة القانونية والتنظيمية المؤطرة للنشاط السياحي هذا من جهة، ومن جهة أخرى، الحتمية التي يفرضها الظرف ونعني بذلك مقتضيات العولمة وتدويل الاقتصاد الذي أصبح له منحى وتوجها غير الذي تعرفه الكثير من الدول وخاصة النامية منها وعلى غرار هذه الأخيرة وقد الامتثال لهذه المتطلبات، عكفت السلطات الجزائرية على إعادة النظر في التوجيه العام للاقتصاد بصفة عامة، وأما بالنسبة للنشاط السياحي فقد صبت جهودها في مراجعة النظام الهيكلاني الساري المفعول منذ حوالي عشرية من أجل تكييفه مع اقتصاد السوق والدور المنتظر من طرف قطاع السياحي، وقامت في إطار هذا المسعى بإعداد قوانين ومراسيم منظمة للنشاط السياحي، الفنادق ووكالات السياحة والأسفار. كما أنشأت مصالح خارجية زودتها بموارد بشرية ومادية تسمح لها بأداء المهام المنوطة بها لاسيما في مجالات مراقبة النشاطات، تصنيف المؤسسات الفندقية، الحفاظ على العقار السياحي، ودعم وتوجيه الاستثمار، وبالتالي مع كل هذا، حرصت السلطات القائمة على شؤون قطاع السياحة على إعطاء التكوين السياحي المتخصص كل الأهمية وتجلى ذلك من خلال إعادة تصنيف مؤسسات التكوين الموجودة وتحسين قوانينها النموذجية مع مؤسسات التكوين المتخصصة الأخرى وتدعمها من الناحية البيداغوجية عن طريق إلهاقها إلى القطاعات المختصة كوزارة التعليم العالي أو وزارة التكوين المهني، كل هذا يشكل مجموعة من الظروف المادية والمعنوية تؤهل القطاع السياحي الجزائري للدخول إلى

سوق المنافسة والسوق الدولية فاتحا المجال أمام كل المبادرات ورفع كل الاحتكارات وأعطى كل الضمانات لفائدة القطاع الخاص الوطني والأجنبي للاستثمار في القطاع السياحي وتحت كل الأشكال سواء كانت خوصصة أو شراكة.

ولعل هذه الاستعدادات والانفتاح الاقتصادي تأتي تأكيدا وإيمانا من طرف السلطات الاقتصادية الجزائرية من أن القطاع السياحي هو القطاع الجدير باستخالف قطاع المحروقات نظرا لما يعرفه هذا الأخير من توتّرات وعدم استقرار وقابلية للزوال، كما أن التوجه نحو قطاع السياحة كقطاع منتج يأتي في إطار توجّه عالمي شامل جعل من قطاع الخدمات بكل أنواعها بما فيها السياحة قطاعا استراتيجيا من حيث خلق مناصب الشغل وتوفير العمالة الصعبة، ويكتفي أن المؤشرات والمعطيات الاقتصادية للعديد من الدول برهنت على الأثر الإيجابي لقطاع السياحة في اقتصاداتها، وفي هذا الإطار وحتى يتحدد موقع القطاع السياحي وأهميته، كان لابد من عقد مقارنة بسيطة بين الدول المغاربية باعتبارها قادرة ومنتظر منها أن تشكل شكل جهوي اقتصادي يمكنه أن يفرض نفسه أمام تحديات العولمة وتدويل الاقتصاد.

الخاتمة العامة

إن التعرض إلى موضوع السياحة ودوره في الاقتصاد، جاء في وقت أصبحت فيه هذه المسألة تطرح على أكثر من صعيد وتنعدى حتى حدود الدول سواء من خلال الدراسات المختصة التي تبادر بها الهيئات والمؤسسات الدولية القائمة على النشاط السياحي، أو حتى المنظمات المالية الدولية كصندوق النقد الدولي والبنك العالمي التي ليست لها علاقة مباشرة بقطاع السياحة، ولعل هذا الاهتمام يبرز بمدى حركية قطاع السياحة وقابليته لأن يكون دعامة في اقتصاديات الدول.

أما في الجزائر، وعلى غرار بعض الدول التي يعاني اقتصادها من صعوبات تتعلق على الخصوص بتوفير العمالة الصعبة ومناصب الشغل، صعوبات يكاد يكون مرجعها إلى الاعتماد المطلق على التصدير الأحادي وخاصة المحروقات، هذه الأخيرة التي كثيراً ما تقاجئ تقلبات أسعارها في الأسواق العالمية، اقتصاديات هذه الدول وخاصة عند هبوطها بأزمات خانقة متعددة التأثير.

من هذا المنطلق، حاولت أن أضع إشكالية، أبحث من خلالها في الأساليب التي أعاقت تطور النشاط السياحي في الجزائر من خلال دراسة وتقييم المؤهلات الطبيعية والمادية التي تتوفر عليها، والبحث في مدى قابلية هذه الإمكانيات في تأهيل القطاع السياحي الجزائري إلى الدخول إلى السوق الدولية للسياحة في إطار عولمة المعاملات الاقتصادية، وبالتالي الجعل من هذا القطاع وسيلة تؤمن اقتصاد الجزائر من المخاطر الناجمة عن تذبذبات السوق النفطية.

وهكذا قسمت البحث إلى ثلاثة أقسام:

أولاً: في القسم الأول تعرضت إلى التطور السياحي عبر العالم من خلال دراسة تاريخ السياحة وأنماطها وكذا عوامل الجذب السياحي التي تشكل أساس تفاوت حجم المنتوج السياحي عبر العالم عن طريق اختلاف أهمية وكثافة التمركز السياحي عبر مناطق العالم، وأردت من وراء هذا القسم أن أبرهن أنه كلما أولت البلدان الاهتمام إلى قطاع السياحة من خلال إستراتيجيات وسياسات واضحة كلما زاد ذلك في أهمية النشاط السياحي.

ثانياً: أما القسم الثاني، وبقصد تبيان الدور الذي يلعبه قطاع السياحة من الجانب المالي والاقتصادي، فقد حاولت التطرق إلى دراسة الإمكانيات المادية والطبيعية التي تتوفر عليها الجزائر، كونها تشكل أساس انتلاقة وتطور القطاع، ومنه أحاطل أن أستنتاج الدور الذي يقوم به قطاع السياحة في التنمية المحلية عن طريق الإيرادات الجبائية المتولدة عن النشاط السياحي بصفة عامة ودوره في توفير مناصب شغل على المستوى المحلي بصفة خاصة.

وحتى أبين هذا الدور كان لابد من دراسة مدى التأثير المتبادل بين قطاع السياحة وبعض القطاعات الأخرى التي لها علاقة مباشرة بالنشاط السياحي، ودرست على وجه الخصوص علاقة القطاع السياحي بقطاع النقل والصناعات التقليدية، هذه الأخيرة التي تشكل جزءا لا يتجزأ عن كل نشاط سياحي.

فيما يخص دراسة الأثر المالي للسياحة فقد جاءت بعد التأكيد من تفرع وأهمية النشاط السياحي كقطاع اقتصادي حيوي يفرض تحديد موقعه ما بين المجمعات الاقتصادية الكبرى في ميزان المدفوّعات.

وحتى تكتمل الدراسة المالية للنشاط السياحي، كان لابد من دراسة الصناعة السياحية من منظور الاقتصاد الجزئي أي محاولة دراسة خصائص السوق السياحية وكذا المؤسسة السياحية باعتبارها اللبنة الأساسية في الصناعة السياحية.

ثالثاً: بالنسبة للقسم الثالث والأخير، فقد حاولت التركيز على دراسة القطاع السياحي الجزائري، انطلاقاً من قابليته ليكون بديلاً اقتصادياً يمكن اعتماده لمرحلة ما بعد البترول، وبذلك تطرق بالدراسة إلى الاستعدادات التقنية والقانونية والاقتصادية التي بادرت بها السلطات العمومية لبعث حركة قطاع السياحة من خلال إعادة النظر في التنظيم الهيكلي والعضوي لقطاع السياحة وأدوات تنفيذ السياسة السياحية، وكذلك الاهتمام بالتكوين في القطاع السياحي كونه العامل المحوري في النشاط السياحي التنافسي الذي يعتمد على اليد العاملة المؤهلة والمحترفة.

لكن من أهم ما يجب ذكره في دراسة هذا القسم هو إقبال السلطات العمومية على فتح المجال أمام الرأسمال الخاص الوطني والأجنبي عن طريق الخوصصة والشراكة، وذلك بقصد إعطاء دفع جديد لقطاع السياحي الجزائري من خلال إنشاء هيأكل سياحية جديدة وتنمية الإمكانيات الموجودة وعصرنة تقنيات التسيير في القطاع السياحي.

في الفصل الثالث من هذا القسم، حاولت عقد مقارنة بين دول المغرب العربي الثلاث، ارتكزت فيها على المؤشرات الهامة التي تخص قطاع السياحة وخاصة هيأكل النقل وقطاع الصناعات التقليدية وما يوفره هذا الأخير من إيرادات مالية من العملة الصعبة وكذا مناصب الشغل.

النتائج وأفاق تنمية قطاع السياحة:

وفي الأخير وبعد الإحاطة بعدد من جوانب الموضوع التي اعتبرتها الأكثر أهمية وخاصة بالنسبة للقطاع السياحي الجزائري، الذي يشكل محور إشكاليتي وصلت إلى النتائج التالية:

1 - إن قدرات الإنتاج الحالية في السياحة جد متواضعة وتحصر في 70 وحدة فندقية تابعة للقطاع العمومي وفي عدد من الوحدات الفندقية الصغيرة والمتوسطة تابعة للقطاع الخاص تقدر بحوالي 776 فندق و314 وكالة سياحة وأسفار.

وهكذا يبدو أن الحظيرة الفندقية تبقى ضئيلة كما ونوعاً قياساً بالطلب الوطني والخارجي بحيث لا تتجاوز سعة الإيواء فيها 66.925 سرير وتمتلز هذه الطاقات بما يلي:

*) التفوق العددي للفندقة الحضرية مقارنة بالأنواع الفندقية الأخرى (الساحلية، الحموية، المناخية والصحراوية)،

*) الضعف العددي للفندقة الصحراوية في الوقت الذي يعتبر هذا النوع من الأوراق الرابحة للسياحة مستقبلاً،

*) الحصة الضئيلة للسياحة الحموية مقارنة بحجم الطلب الوطني والموارد الطبيعية المتاحة (وجود أكثر من 202 منبع حموي معروضة للاستثمار)،

*) النقص في الفندقة ذات الطراز الرفيع (4 و5 نجوم)، فالجزائر مثلاً لا تتوفر على هيكل معتبرة تمكناً من تنظيم أحداث دولية كبرى.

2 - إن الاستثمارات الجديدة في السياحة والتي هي في طور الإنجاز تشمل 266 مشروع أغلبيتها في الفنادق الصغيرة، بسعة إجمالية قدرها 22.593 سرير بإمكانها تشغيل حوالي 5.600 عامل.

أما الاستثمارات المستقبلية فتبقى عرضه لعدة صعوبات منها:

*) نقص مساحات مناطق التوسيع السياحي،

*) البناءات غير الشرعية والفووضوية في مناطق التوسيع السياحي،

تدور المساحات الطبيعية كنهب الرمال والتلوث وغياب قواعد العمران،

*) تحويل مناطق التوسيع السياحي عن أهدافها الأساسية،

*) صعوبة الحصول على الأراضي الالزامية لإنشاء المشاريع الاستثمارية،

*) صعوبة تجديد الموارد المالية للاستثمار لاسيما القروض البنكية الطويلة المدى،

3 - تشغل النشاطات السياحية من جانبها في مختلف القطاعات حوالي 143.000 عامل منها 2.130 في قطاع وكالات السياحة والأسفار وعلى عكس باقي القطاعات فإن قطاع السياحة لم يفقد من مناصب الشغل.

4 - يجد الركود الذي تعرفه وضعية القطاع السياحي الجزائري، مصدره في عدم استقرار أو غياب تأثير مؤسساتي وتقني لمدة طويلة مما لم يسمح بوضع سياسات تنموية وترقوية على المدى المتوسط والطويل.

5 – فيما يخص محتوى التكوين، فإن برامجه لا تتناء مع حجم الطلب الحقيقي للمتعاملين في السياحة والفندقة وبالتالي تبقى طاقات الاستقبال في المؤسسات التكوينية ضئيلة مقارنة بالطلب الفعلي.

6 – فيما يخص مؤسسات الترقية السياحية محدودة الفعالية بسبب قلة الوسائل الممسورة وعدم تمثيل على مستوى أهم البلدان المؤفدة للسواح ما يصعب عملية تحسين صورة الجزائر كمقصد وقطب سياحي.

الحلول المقترحة لتنمية قطاع السياحة:

انطلاقا من هذا التشخيص من جهة، وأخذًا بعين الاعتبار التوصيات التي خرجت بها مختلف المنتديات والملتقيات الدولية والوطنية التينظمتها وزارة السياحة، والصناعات التقليدية من جهة أخرى، يمكن اقتراح وتصور بعض الحلول التي يجب وضعها من أجل رفع الصعوبات وتجاوزها بغية إنعاش القطاع والتي يمكن حصرها فيما يلي:

1 – رفع سعة الإيواء السياحي، تحسين وإعادة الاعتبار للحظيرة الفندقية الحالية وتنويع العرض السياحي.

2 – توفير التمويلات العمومية الضرورية لإنجاز الدراسات المتعلقة بالتنمية السياحية والحموية وتهيئة العقار السياحي.

3 – توفير الشروط التحفizية الضرورية للاستثمار من خلال القرض الفندقي الموجه للمستثمرين في قطاع السياحة. اعتبارا أن القطاع يتطلب تمويلات ضخمة وكذا صندوق لضمان الاستثمارات.

- 4 - وضع الأدوات القانونية والتقنية لحفظ على المناطق السياحية الملائمة.
- 5 - إنجاز خطة وطنية توجيهية للتنمية والتهيئة الخاصة بمناطق التوسيع السياحي.
- 6 - إشراك القطاع الخاص في إعداد، إنجاز وتمويل العمليات الترويجية.
- 7 - المبادرة بالعمليات الترويجية بكل آليات ووسائل الإعلام والتسويق.
- 8 - تكييف المنظومة التكوينية مع متطلبات السياحة العصرية بإدخال تقنيات جديدة تخص التسويق، الإعلام الآلي ومقاييس النوعية INTERNET
- 9 - تكييف هياكل النقل وخاصة النقل الجوي والبحري مع احتياجات ومطالب السياحة.
- 10 - التحرير على بروز منافسة نزيهة وسليمة واحترام أخلاقيات مهنة النشاط السياحي الفندقي.
- 11 - تدعيم الهياكل الصحية والأمنية والإعلامية الموجهة للسواح.
- 12 - تطوير نظام التسهيلات السياحية لاسيما ما يتعلق بالتأشيرات.
- 13 - في مجال التعاون الدولي يجب:

- *) إدماج القطاع في الاتفاقيات الدولية لاسيما المالية (فروض موجهة إلى تشجيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة).
- *) الاستفادة من برامج المنظمات الدولية عن طريق الحصول على الموارد المالية الموجهة لإنجاز المشاريع التنموية.

فهرس المصادر والمراجع

فهرس المراجع والمصادر

قائمة المراجع باللغة العربية:

1) دراسات في جغرافيا السياحة - د. أحمد الجلاد - عالم الكتب - القاهرة.

قائمة المراجع باللغة الفرنسية:

2/- BOURSEAU (Marcel) - La gestion hôtelière, Exploitation Commercialisation – Administration, E^d FLAMMARION, France 1974.

3/-DURANT (Huguette) – OUIRAN (Pierre), SPINDLER (Jacques), Economie et Politique du Tourisme, E^d Economie L.G.D.J, Paris 1994.

4/-HIENER (Jean Michel) - Géographie de l'Industrie Touristique, E^d ELLIPES, Paris 1997.

5/-HADDAR (BELKACEM) - Rôle Socio-économique du Tourisme, cas de l'Algérie, E^d ENAP, Alger 1988.

6/-LANQUAR (Robert) - L'Economie du Tourisme E^d Que sais-je P.U.F Paris 1983.

7/-MESPELIER (A)/P.Bloc DURAFOUR, le Tourisme dans le monde E^d BREAL, Paris 1997.

8/-PY (Pierre) - Droit du Tourisme, E^d DALLOZ, Paris 1994.

9/-PY (Pierre) - le Tourisme : Un phénomène Economique, E^d Economie des Etudes de la documentation Française, Paris 1994.

10/-SELLAL (Mokhtar) - Production Touristique, E^d SNED, Alger 1980.

11/- STAFFORD (Jean) - Micro Economie du Tourisme, E^d Presses de l'Université du Québec, Canada 1996.

12/- TINARD (Yves) - le Tourisme : Economie et Management, E^d
Ediscience International, Paris 1994.

13/- WACKERMANN (Gabriel) - Tourisme et Transport, E^d Sedes,
Paris 1993.

الرسائل الأطروحتات الجامعية:

- Mémoire de fin d'études – Cycle Graduation Spécialisée Hôtellerie et
Tourisme.

« **Approche Juridique sur les formes d'intervention du CAPITAL
Privé National et Etranger dans le secteur Touristique en
Algérie** » M^r DRIAD Arslane 1997.

المانقحات والندوات:

1 - الجلسات الوطنية الأولى حول أفاق تنمية السياحة والصناعات التقليدية.
فندق الأوراسي - 16-17-18 نوفمبر 1997.

المداخلات:

*) إشكالية التنمية في السياحة/ السيد رمضاني رابح - مدير التنمية
والتكوين.

*) تنمية الصناعات التقليدية والحرف وبعدها الاقتصادي والاجتماعي/ السيد
بلقاسم نقيش - مدير الصناعات الثقافية التقليدية.

*) ترقية النوعية في السياحة/ السيد صالح موهوب - مدير السياحة
والحمامات المعدنية.

*) ترويج منتجات الصناعات الوطنية التقليدية/ السيد محمد بشير كشروع - مدير عام لوكالة الصناعات التقليدية.

*) ترقية السياحة الجزائرية - الوضعية والآفاق/ السيد صادق زروق المدير العام للديوان الوطني للسياحة.

*) من أجل تكوين منسجم / السيد عبد القادر بلقدومي - مدير عام المدرسة الوطنية العليا للسياحة.

*) البعد الدولي للسياحة والصناعات التقليدية / السيد فاروق نادي - مدير تنظيم الشؤون القانونية والتعاون.

2 - الصالون الدولي للسياحة والأسفار/ المنتدى الدولي حول الاستثمار والشراكة في السياحة قصر الثقافة 14 - 15 أفريل 1998

المدخلات:

*) العقار في الميدان السياحي: /السيد حيمور - نائب مدير أملاك الدولة.

*) وكالة الترقية وتنمية الاستثمار /السيد عبد الحق لحمر - مكلف بالدراسات والتخلص.

3 - الأسبوع العربي الإيطالي: آفاق التنمية والتعاون في القطاع السياحي في نابولي - إيطاليا من 04 إلى 09 نوفمبر 1996 الجزائر/ السيد موهوب صالح.

الوثائق الرسمية:

- Loi 82-13 du 22/08/1982 modifiée et complétée relative à la constitution et au fonctionnement des Sociétés d'Economie Mixtes.
 - Loi 83-14 portant loi de finances pour 1983.
 - Loi 88-25 du 12/07/1988 relative à l'orientation des investissements économiques privés nationaux.
 - Loi 90-10 du 14/04/1990, relative à la monnaie et au crédit.
 - Décret législatif n°93-12 du 05/10/1993 relatif à la promotion de l'investissement.
 - Décret exécutif n°94-323, fixant le seuil minimum de fonds propres relatifs aux investissements.
- الأمر رقم 66-62 المؤرخ في 26 مارس 1966 المتعلق بالمناطق والموقع السياحية.
- المرسوم رقم 88-232 المؤرخ في 05 نوفمبر 1988 المتضمن تحديد مناطق التوسيع السياحي.
- القانون رقم 99-01 المؤرخ في 06 يناير 1999 المحدد للقواعد المتعلقة بالفندقة.
- القانون رقم 99-06 المؤرخ في 06 أبريل 1999 المحدد للقواعد التي تحكم نشاط وكالات السياحة والأسفار.

مجلات متخصصة وتقارير:

1 - فنادق وسياحة - مجلة السياحة العربية العدد 45/1999 الصادرة بالمملكة الأردنية.

2/-TOUR-HEBDO : n°871-872-873-874 Novembre – Décembre 1998
Revue Française.

3/- la GAZETTE OFFICIELLE du Tourisme : Office des nouvelles Internationales (France) .

- N° 1338 du 24 Juillet 1996.
- N° 1342 du 21 Août 1996.
- N° 1360 du 26 Décembre 1996.
- N° 1471 du 28 Janvier 1998.
- N° 1418 du 04 Février 1998.
- N° 1421 du 25 Février 1998 .
- N° 1422 du 04 Mars 1998.
- N° 1426 du 1er Avril 1998.
- N° 1430 du 29 Avril 1998.
- N° 1441 du 15 Juillet 1998.
- N° 1459 du 18 Novembre 1998.
- N° 1461 du 02 Décembre 1998.

فهرس المجلد الأول والمنحوتات

فهرس الجداول والمنحوتات

الجدوال:

الجدول (01): السياحة في دول الشمال (1994).....	13.....
الجدول (02): السياحة في أوربا الشمالية الغربية(1994).....	14.....
الجدول (03): السياحة في بلدان منطقة الألب.....	15.....
الجدول (04): النشاط السياحي في دول الحوض البحر الأبيض المتوسط.....	18.....
الجدول (05): النشاط السياحي في شمال القارة الأمريكية (1994).....	21.....
الجدول (06): النشاط السياحي في أمريكا الوسطى وجزر الكاريبي.....	22.....
الجدول (07): أهم الدول المستقبلية للسياح في إفريقيا الغربية (1994).....	24.....
الجدول (08): أهم الدول المستقبلية للسياح في إفريقيا الوسطى (1994).....	25.....
الجدول (09): أهم الدول المستقبلية للسياح في الشرق الأوسط وجنوب آسيا وكذا الجنوب الشرقي لآسيا (1994).....	27.....
الجدول (10): أهم البلدان المستقبلية للسياح في الشرق الأوسط وجنوب وأستراليا وزلندا الجديدة (1994).....	28.....
الجدول (11): وسائل النقل البري المسخرة بمناسبة موسم 1999.....	34.....
الجدول (12): توسيع سعة استقبال المؤسسات الفندقية حسب النوع.....	54.....
الجدول (13): إحداث مناصب شغل موسمية.....	67.....
الجدول (14): مقارنة العرض بالطلب.....	96.....

الأشكال والمنحنىات:

- شكل (01): منحنى الدخل بالنسبة للاستهلاك 92
شكل (02): المنحنى النظري للاستهلاك السياحي حسب الدخل 92
شكل (03): منحنى مقارنة العرض بالطلب 97

الملاحق

* السياحة الدولية.

* السياحة في إفريقيا.

* السياحة في شمال إفريقيا.

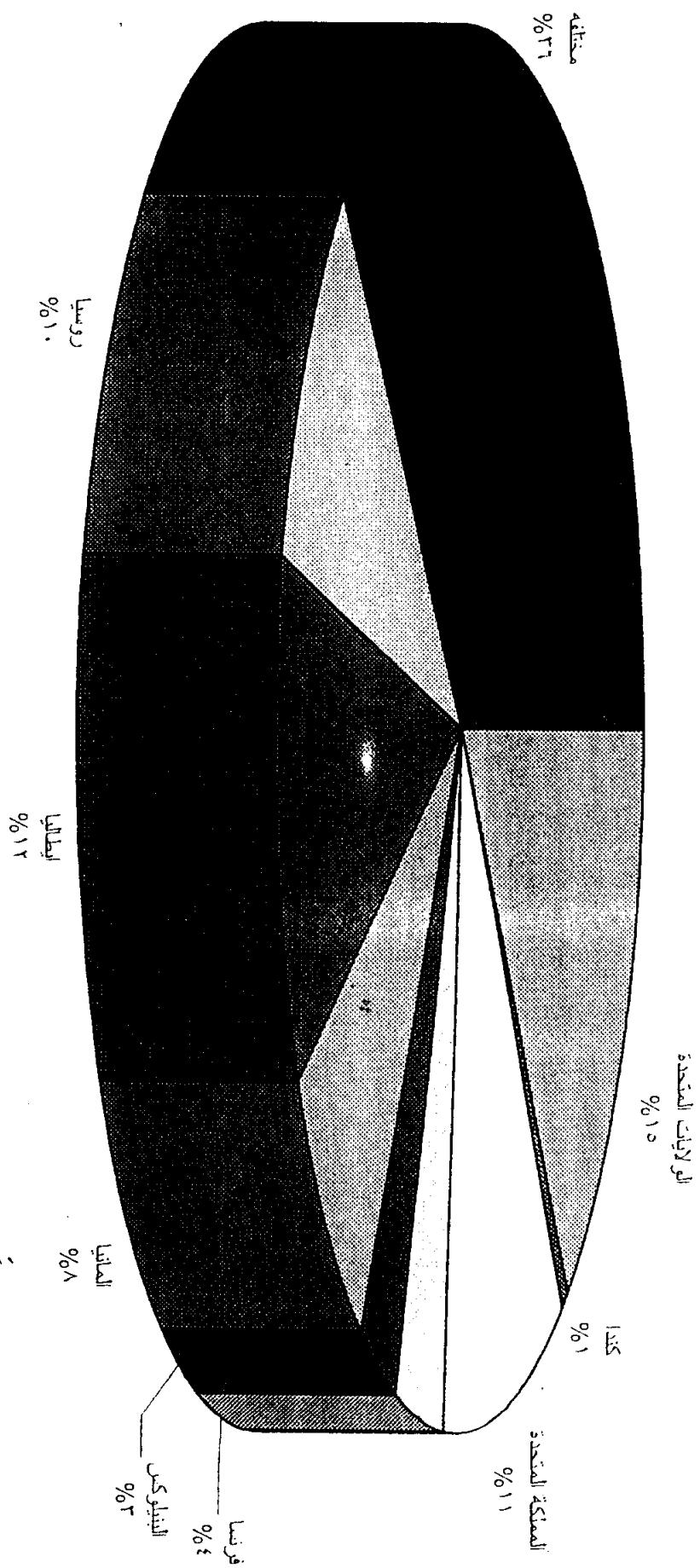
* السياحة في الجزائر.

* السياحة في تونس.

* السياحة في المغرب.

السياحة الـولـيـة

تقسيم السياح حسب الدول



LES 40 PRINCIPALES DESTINATIONS TOURISTIQUES AU MONDE

Arrivées de touristes internationaux (à l'exclusion des visiteurs de la journée)
(milliers d'arrivées) - 1997

Rang 1985	Rang 1990	Pays 1997	Arrivées (000) 1997	% de variation 1997/96	% du total 1997
1	1	FRANCE	66.800	7,0	10,9
4	2	ETATS-UNIS	49.038	5,5	8,0
2	3	ESPAGNE	43.403	7,1	7,1
3	4	ITALIE	34.087	3,8	5,6
6	7	ROYAUME-UNI	25.960	2,6	4,2
13	12	CHINE	23.770	4,4	3,9
22	27	POLOGNE	19.514	0,5	3,2
9	8	MEXIQUE	19.351	-9,6	3,2
7	10	CANADA	17.610	1,6	2,9
16 (1)	16	REP.TCHEQUE	17.400	2,4	2,8
11	5	HONGRIE	17.248	-16,6	2,8
5	6	AUTRICHE	16.646	-2,6	2,7
8	9	ALLEMAGNE	15.837	4,2	2,6
18 (2)	17 (2)	FED. DE RUSSIE	15.350	5,2	2,5
10	11	SUISSE	11.077	4,5	1,8
19	19	CHINE, RAS DE HONG-KONG	10.406	-11,1	1,7
14	13	GRECE	10.246	11,0	1,7
15	14	PORTUGAL	10.100	3,8	1,6
28	24	TURQUIE	9.040	13,5	1,5
25	21	THAILANDE	7.263	1,0	1,2
21	15	MALAISIE	7.200	0,9	1,2
20	20	PAYS-BAS	6.674	1,4	1,1
23	23	SINGAPOUR	6.542	-1,0	1,1
17	22	BELGIQUE	5.875	0,8	1,0
24	26	IRLANDE	5.540	4,9	0,9
56	55	AFRIQUE DU SUD	5.530	11,9	0,9
55	38	INDONESIE	5.036	0,0	0,8
36	34	MACAO	4.915	0,5	0,8
39	32	ARGENTINE	4.540	5,9	0,7
49	36	AUSTRALIE	4.286	2,9	0,7
33	29	TUNISIE	4.263	9,7	0,7
26	28	JAPON	4.223	10,1	0,7
41	31	COREE REP.	3.908	6,1	0,6
-	18	CROATIE	3.834	44,7	0,6
42	35	EGYPTE	3.657	3,7	0,6
32	37	ARABIE SAOUDITE	3.594	3,9	0,6
37	33	PORTO RICO	3.332	8,7	0,5
29	25	MAROC	3.115	15,7	0,5
35	53	BRESIL	2.995	12,3	0,5
27	30	ROUMANIE	2.741	-3,3	0,4
TOTAL 1-40			531.946	3,0	86,7
TOTAL MONDE			613.488	3,1	100,0

(1) Ancienne Tchécoslovaquie. (2) Ancienne URSS.

Source: Organisation mondiale du tourisme (OMT)

LES 40 PAYS DU MONDE AUX RECETTES TOURISTIQUES LES PLUS ELEVEES
Recettes du tourisme international (à l'exclusion du transport)
(millions \$EU) - 1997

Rang 1985	Rang 1990	Pays 1997	Recettes (Mn \$EU) 1997	% de variation 1997/96	% du total 1997
1	1	ETATS-UNIS	75.056	7,4	16,9
2	3	ITALIE	30.000	-0,1	6,8
4	2	FRANCE	27.947	-1,4	6,3
3	4	ESPAGNE	27.190	-1,7	6,1
5	5	ROYAUME-UNI	20.569	6,6	4,6
6	6	ALLEMAGNE	16.418	-6,5	3,7
7	7	AUTRICHE	12.393	-11,4	2,8
21	25	CHINE	12.074	18,4	2,7
27	14	AUSTRALIE	9.324	5,8	2,1
12	11	CHINE, RAS DE HONG-KONG	9.242	-14,7	2,1
9	9	CANADA	8.928	0,7	2,0
23	13	THAILANDE	8.700	0,4	2,0
77	65	POLOGNE	8.700	3,6	2,0
13	12	SINGAPOUR	7.993	0,4	1,8
8	8	SUISSE	7.960	-10,5	1,8
10	10	MEXIQUE	7.593	9,5	1,7
18	21	TURQUIE	7.000	17,4	1,6
16 (1)	23 (1)	FED. DE RUSSIE	6.669	-3,0	1,5
15	16	PAYS-BAS	6.597	5,5	1,5
41	26	INDONESIE	6.589	8,2	1,5
14	15	BELGIQUE	5.997	1,8	1,4
34	18	COREE REP.	5.200	-4,2	1,2
29	27	ARGENTINE	5.069	10,9	1,1
24	19	PORTUGAL	4.350	2,0	1,0
24	17	JAPON	4.322	6,0	1,0
37	31	MALAISIE	3.850	-1,9	0,9
48	44	EGYPTE	3.847	20,1	0,9
19	24	GRECE	3.800	2,1	0,9
22	22	SUEDE	3.785	3,6	0,9
33	29	TAIWAN (Prov. de Chine)	3.705	1,9	0,8
55 (2)	62	REP. TCHEQUE	3.700	-9,2	0,8
-	34	MACAO	3.317	2,9	0,7
40	35	IRLANDE	3.250	8,2	0,7
20	20	DANEMARK	3.159	-7,8	0,7
32	33	INDE	3.152	6,4	0,7
30	40	PHILIPPINES	2.831	4,9	0,6
26	37	ISRAEL	2.800	-4,8	0,6
17	36	BRESIL	2.602	5,4	0,6
56	50	HONGRIE	2.570	14,4	0,6
46	45	NOUVELLE-ZELANDE	2.510	3,2	0,6
36	32	NORVEGE	2.497	3,9	0,6
TOTAL 1-40			393.255	1,9	88,7
TOTAL MONDE			443.560	2,2	100,0

(1) Ancienne URSS. (2) Ancienne Tchécoslovaquie.

Source: Organisation mondiale du tourisme (OMT)

LES 40 PAYS DU MONDE AUX DEPENSES TOURISTIQUES LES PLUS ELEVEES
Dépenses du tourisme international (à l'exclusion du transport)
(millions \$EU) - 1996

Rang 1985	Rang 1990	Pays 1996	Dépenses (Mn \$EU) 1996	% de variation 1996/95	% du total 1996
2	2	1 ALLEMAGNE	50.815	-2,6	13,4
1	1	2 ETATS-UNIS	48.739	5,8	12,9
4	3	3 JAPON	37.040	0,7	9,8
3	4	4 ROYAUME-UNI	25.445	4,9	6,7
5	6	5 FRANCE	17.746	8,7	4,7
10	5	6 ITALIE	15.516	24,9	4,1
8	8	7 AUTRICHE	11.811	1,3	3,1
7	9	8 PAYS-BAS	11.370	-0,7	3,0
6	7	9 CANADA	11.090	8,5	2,9
-	-	10 FED. DE RUSSIE	10.723	-7,6	2,8
12	13	11 BELGIQUE	9.895	7,4	2,6
9	11	12 SUISSE	7.479	1,8	2,0
25	19	13 COREE REP.	6.963	18,0	1,8
17	14	14 TAIWAN (Prov. de Chine)	6.493	-9,2	1,7
14	10	15 SUEDE	6.441	14,6	1,7
50	46	16 POLOGNE	6.240	13,5	1,6
24	21	17 SINGAPOUR	6.139	21,8	1,6
19	23	18 BRESIL	5.825	70,7	1,5
15	15	19 AUSTRALIE	5.322	15,6	1,4
21	16	20 ESPAGNE	4.916	8,3	1,3
16	17	21 NORVEGE	4.509	6,8	1,2
40	40	22 CHINE	4.474	21,3	1,2
42	33	23 THAILANDE	4.171	23,7	1,1
18	18	24 DANEMARK	4.142	-3,2	1,1
11	12	25 MEXIQUE	3.387	6,8	0,9
29	25	26 ISRAEL	3.304	5,0	0,9
41 (1)	41	27 REP. TCHEQUE	2.953	80,8	0,8
13	22	28 KOWEIT	2.492	11,2	0,7
44	32	29 PORTUGAL	2.353	9,9	0,6
23	26	30 ARGENTINE	2.340	13,2	0,6
28	34	31 INDONESIE	2.300	5,9	0,6
27	30	32 VENEZUELA	2.251	20,7	0,6
22	20	33 FINLANDE	2.223	-4,1	0,6
31	27	34 IRLANDE	2.222	9,5	0,6
33	28	35 AFRIQUE DU SUD	2.100	21,5	0,6
20	24	36 MALAISIE	1.815	1,3	0,5
36	31	37 NOUVELLE-ZELANDE	1.480	14,8	0,4
60	67	38 EGYPTE	1.317	3,1	0,3
39	38	39 TURQUIE	1.265	38,7	0,3
37	29	40 GRECE	1.209	-8,5	0,3
TOTAL 1-40			358.315	6,0	94,5
TOTAL MONDE			379.129	6,3	100,0

(1) Ancienne Tchécoslovaquie.

Source: Organisation mondiale du tourisme (OMT)

السياحة في إفريقيا

EVOLUTION DES ARRIVEES DE TOURISTES INTERNATIONAUX EN AFRIQUE

PAYS	Arrivées de touristes (000)				Variation par rapport année antérieure (%)			Part de marché (% du total Afrique)			
	1994	1995	1996	1997	95/94	96/95	97/96	1994	1995	1996	1997
Afrique orientale	3.935	4.476	5.127	5.541	13,7	14,5	8,1	20,7	22,2	23,8	23,8
Burundi	29	33	27	11	13,8	-18,2	-59,3	0,2	0,2	0,1	0,0
Comores	27	23	24	26	-14,8	4,3	8,3	0,1	0,1	0,1	0,1
Djibouti	22	21	20	19	-4,5	-4,8	-5,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Erythrée	221	315	417	492	42,5	32,4	18,0	1,2	1,6	1,9	2,1
Ethiopie	98	103	109	115	5,1	5,8	5,5	0,5	0,5	0,5	0,5
Kenya	863	691	717	750	-19,9	3,8	4,6	4,5	3,4	3,3	3,2
Madagascar	66	75	83	84	13,6	10,7	1,2	0,3	0,4	0,4	0,4
Malawi	170	192	232	250	12,9	20,8	7,8	0,9	1,0	1,1	1,1
Maurice	401	422	487	536	5,2	15,4	10,1	2,1	2,1	2,3	2,3
Ouganda	153	188	205	227	22,9	9,0	10,7	0,8	0,9	1,0	1,0
Réunion	263	304	347	368	15,6	14,1	6,1	1,4	1,5	1,6	1,6
Rwanda	1	1	1	1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Seychelles	110	121	131	130	10,0	8,3	-0,8	0,6	0,6	0,6	0,6
Somalie	15	10	10	10	-33,3	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0
Tanzanie	250	285	310	350	14,0	8,8	12,9	1,3	1,4	1,4	1,5
Zambie	141	163	264	278	15,6	62,0	5,3	0,7	0,8	1,2	1,2
Zimbabwe	1.105	1.529	1.743	1.894	38,4	14,0	8,7	5,8	7,6	8,1	8,1
Afrique centrale	313	341	340	328	8,9	-0,3	-3,5	1,6	1,7	1,6	1,4
Angola	11	8	8	8	-27,3	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0
Cameroun	98	100	101	102	2,0	1,0	1,0	0,5	0,5	0,5	0,4
Congo	28	28	27	19	0,0	-3,6	-29,6	0,1	0,1	0,1	0,1
Gabon	110	135	136	137	22,7	0,7	0,7	0,6	0,7	0,6	0,6
R.Dem.Congo	18	35	37	30	94,4	5,7	-18,9	0,1	0,2	0,2	0,1
Rép.centrafricaine	24	26	21	22	8,3	-19,2	4,8	0,1	0,1	0,1	0,1
Sao Tome-et-Prn	5	2	2	2	-60,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Tchad	19	7	8	8	-63,2	14,3	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0
Afrique du nord	8.164	7.305	7.248	8.077	-10,5	-0,8	11,4	42,9	36,3	33,6	34,1
Algérie	805	520	605	635	-35,4	16,3	5,0	4,2	2,6	2,8	2,7
Maroc	3.465	2.602	2.693	3.115	-24,9	3,5	15,7	18,2	12,9	12,5	13,7
Soudan	38	63	65	64	65,8	3,2	-1,5	0,2	0,3	0,3	0,
Tunisie	3.856	4.120	3.885	4.263	6,8	5,7	9,7	20,3	20,5	18,0	18,
Afrique australe	5.053	5.932	6.479	7.102	17,4	9,2	9,6	26,6	29,5	30,1	30,7
Afrique du Sud	3.609	4.488	4.944	5.530	22,3	10,2	11,9	19,3	22,3	22,9	23,
Botswana	625	644	707	728	3,0	9,8	3,0	3,3	3,2	3,3	3,
Lesotho	97	101	108	112	4,1	6,9	3,7	0,5	0,5	0,5	0,5
Namibie	326	399	405	410	22,4	1,5	1,2	1,7	2,0	1,9	1,
Swaziland	336	300	315	322	-10,7	5,0	2,2	1,8	1,5	1,5	1
Afrique occidentale	1.544	2.063	2.359	2.243	33,6	14,3	-4,9	8,1	10,3	10,9	9,6
Bénin	111	138	147	150	24,3	6,5	2,0	0,6	0,7	0,7	0,6
Burkina Faso	118	124	136	138	5,1	9,7	1,5	0,6	0,6	0,6	0
Cap-Vert	31	28	37	39	-9,7	32,1	5,4	0,2	0,1	0,2	0
Côte d'Ivoire	157	188	237	274	19,7	26,1	15,6	0,8	0,9	1,1	1,2
Gambie	78	45	77	80	-42,3	71,1	3,9	0,4	0,2	0,4	0,3
Ghana	271	286	305	325	5,5	6,6	6,6	1,4	1,4	1,4	1
Guinée	99	99	94	95	0,0	-5,1	1,1	0,5	0,5	0,4	0
Mali	98	100	101	102	2,0	1,0	1,0	0,5	0,5	0,5	0,4
Niger	11	17	17	18	54,5	0,0	5,9	0,1	0,1	0,1	0,1
Nigéria	214	665	822	611	210,7	23,6	-25,7	1,1	3,3	3,8	2
Sénégal	240	290	282	300	16,7	0,7	6,4	1,3	1,4	1,3	1
Sierra Leone	72	38	46	48	-47,2	21,1	4,3	0,4	0,2	0,2	0,2
Togo	44	55	58	63	25,0	5,5	8,6	0,2	0,3	0,3	0,3
TOTAL AFRIQUE	19.009	20.117	21.553	23.291	5,8	7,1	8,1	100,0	100,0	100,0	100

Note: Kenya = Données disponibles au 30.3.1998. Chiffre actualisé de 1997 = 700.000.

Source: Organisation mondiale du tourisme (OMT)

EVOLUTION DES RECETTES TOURISTIQUES INTERNATIONALES EN AFRIQUE

PAYS	Recettes touristiques (Mn \$EU)				Variation par rapport année antérieure (%)			Part de marché (% du total Afrique)			
	1994	1995	1996	1997	95/94	96/95	97/96	1994	1995	1996	1997
Afrique orientale	1.671	1.905	2.240	2.390	14,0	17,6	6,7	24,5	26,3	26,8	27,3
Burundi	2	1	1	1	-50,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Comores	16	21	21	20	31,3	0,0	-4,8	0,2	0,3	0,3	0,2
Djibouti	3	4	4	4	33,3	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0
Erythrée	-	58	69	75	-	19,0	8,7	-	0,8	0,8	0,9
Ethiopie	25	26	28	36	4,0	7,7	28,6	0,4	0,4	0,3	0,4
Kenya	508	447	474	502	-12,0	6,0	5,9	7,4	6,2	5,7	5,7
Madagascar	53	60	65	67	13,2	8,3	3,1	0,8	0,8	0,8	0,8
Malawi	5	6	7	7	20,0	16,7	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Maurice	357	430	504	504	20,4	17,2	0,0	5,2	5,9	6,0	5,8
Ouganda	61	79	100	103	29,5	26,6	3,0	0,9	1,1	1,2	1,2
Réunion	176	216	258	273	22,7	19,4	5,8	2,6	3,0	3,1	3,1
Rwanda	2	1	1	1	-50,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Seychelles	103	97	107	122	-5,8	10,3	14,0	1,5	1,3	1,3	1,4
Tanzanie	192	258	322	360	34,4	24,8	11,8	2,8	3,6	3,9	4,1
Zambie	43	47	60	65	9,3	27,7	8,3	0,6	0,6	0,7	0,7
Zimbabwe	125	154	219	250	23,2	42,2	14,2	1,8	2,1	2,6	2,9
Afrique centrale	77	82	84	78	6,5	2,4	-7,1	1,1	1,1	1,0	0,9
Angola	13	10	9	9	-23,1	-10,0	0,0	0,2	0,1	0,1	0,1
Cameroun	28	36	38	39	28,6	5,6	2,6	0,4	0,5	0,5	0,4
Congo	4	5	6	3	25,0	20,0	-50,0	0,1	0,1	0,1	0,0
Gabon	5	7	7	7	40,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Guinée équatoriale	2	2	2	2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
R.Dém.Congo	5	5	5	2	0,0	0,0	-60,0	0,1	0,1	0,1	0,0
Rép.centrafricaine	6	5	5	5	-16,7	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Sao Tomé-et-Prm	2	2	2	2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Tchad	12	10	10	9	-16,7	0,0	-10,0	0,2	0,1	0,1	0,1
Afrique du nord	2.676	2.600	2.864	2.768	-2,8	10,2	-3,4	39,2	35,8	34,3	31,7
Algérie	36	27	24	20	-25,0	-11,1	-16,7	0,5	0,4	0,3	0,2
Maroc	1.319	1.163	1.381	1.200	-11,8	18,7	-13,1	19,3	16,0	16,6	13,7
Soudan	4	8	8	8	100,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Tunisie	1.317	1.402	1.451	1.540	6,5	3,5	6,1	19,3	19,3	17,4	17,6
Afrique australe	1.818	2.037	2.436	2.745	12,0	19,6	12,7	26,7	28,1	29,2	31,4
Afrique du Sud	1.424	1.595	1.995	2.297	12,0	25,1	15,1	20,9	22,0	23,9	26,3
Botswana	124	162	178	181	30,6	9,9	1,7	1,8	2,2	2,1	2,1
Lesotho	17	18	19	20	5,9	5,6	5,3	0,2	0,2	0,2	0,2
Namibie	220	224	208	210	1,8	7,1	1,0	3,2	3,1	2,5	2,4
Swaziland	33	38	36	37	15,2	-5,3	2,8	0,5	0,5	0,4	0,4
Afrique occidentale	579	633	720	761	9,3	13,7	5,7	8,5	8,7	8,6	8,7
Bénin	22	27	29	29	22,7	7,4	0,0	0,3	0,4	0,3	0,3
Burkina Faso	21	22	23	22	4,8	1,5	-4,3	0,3	0,3	0,3	0,3
Cap-Vert	9	10	10	10	11,1	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Côte d'Ivoire	53	71	75	88	34,0	5,6	17,3	0,8	1,0	0,9	1,0
Gambie	30	23	22	22	-23,3	-4,3	0,0	0,4	0,3	0,3	0,3
Ghana	228	233	249	266	2,2	6,9	6,8	3,3	3,2	3,0	3,0
Guinée	1	1	6	5	0,0	500,0	-16,7	0,0	0,0	0,1	0,1
Mali	18	17	20	21	-5,6	17,6	5,0	0,3	0,2	0,2	0,2
Mauretanie	11	11	11	11	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,1	0,1
Niger	16	15	17	18	-6,3	13,3	5,9	0,2	0,2	0,2	0,2
Nigéria	34	54	85	86	58,8	57,4	1,2	0,5	0,7	1,0	1,0
Sénégal	115	130	150	160	13,0	15,4	6,7	1,7	1,8	1,8	1,8
Sierra Leone	10	6	10	10	-40,0	66,7	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Togo	11	13	13	13	18,2	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,1
TOTAL AFRIQUE	6.821	7.257	8.344	8.742	6,4	15,0	4,8	100,0	100,0	100,0	100,0

Note: Kenya = Données disponibles au 30.3.1998. Chiffre actualisé de 1997 = 400 Mn \$EU

Burkina Faso = Données disponibles au 30.3.1998. Chiffre actualisé de 1997 = 39 Mn \$EU.

Source: Organisation mondiale du tourisme (OMT)

EVOLUTION DES DEPENSES TOURISTIQUES INTERNATIONALES EN AFRIQUE

PAYS	Dépenses touristiques (Mn \$EU)				Variation par rapport année antérieure (%)			Part de marché (% du total Afrique)			
	1993	1994	1995	1996	94/93	95/94	96/95	1993	1994	1995	1996
Afrique orientale	636	848	1.114	1.246	33,3	31,4	11,8	13,6	16,8	20,1	19,3
Burundi	20	18	25	32	-10,0	38,9	28,0	0,4	0,4	0,5	0,5
Comores	6	6	7	8	0,0	16,7	14,3	0,1	0,1	0,1	0,1
Djibouti	5	3	4	5	-40,0	33,3	25,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Ethiopie	11	15	25	31	36,4	66,7	24,0	0,2	0,3	0,5	0,5
Kenya	48	114	145	167	137,5	27,2	15,2	1,0	2,3	2,6	2,6
Madagascar	34	47	59	52	38,2	25,5	-11,9	0,7	0,9	1,1	0,8
Malawi	11	15	16	17	36,4	6,7	6,3	0,2	0,3	0,3	0,3
Maurice	128	143	159	179	11,7	11,2	12,6	2,7	2,8	2,9	2,8
Ouganda	40	78	93	110	95,0	19,2	18,3	0,9	1,5	1,7	1,7
Rwanda	18	18	19	17	0,0	5,6	-10,5	0,4	0,4	0,3	0,3
Seychelles	35	31	39	39	-11,4	25,8	0,0	0,7	0,6	0,7	0,6
Tanzanie	180	206	360	412	14,4	74,8	14,4	3,9	4,1	6,5	6,4
Zambie	56	58	57	59	3,6	-1,7	3,5	1,2	1,1	1,0	0,9
Zimbabwe	44	96	106	118	118,2	10,4	11,3	0,9	1,9	1,9	1,8
Afrique centrale	678	413	464	489	-39,1	12,3	5,4	14,5	8,2	8,4	7,6
Angola	66	88	69	72	33,3	-21,6	4,3	1,4	1,7	1,2	1,1
Cameroun	225	58	105	107	-74,2	81,0	1,9	4,8	1,1	1,9	1,7
Congo	70	34	39	53	-51,4	14,7	35,9	1,5	0,7	0,7	0,8
Gabon	154	143	173	178	-7,1	21,0	2,9	3,3	2,8	3,1	2,8
Guinée équatoriale	9	8	7	8	-11,1	-12,5	14,3	0,2	0,2	0,1	0,1
R.Dem.Congo	16	12	10	7	-25,0	-16,7	-30,0	0,3	0,2	0,2	0,1
Rép.centrafricaine	50	43	37	39	-14,0	-14,0	5,4	1,1	0,9	0,7	0,6
Sao Tomé-et-Prn	2	1	1	1	-50,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Tchad	86	26	23	24	-69,8	-11,5	4,3	1,8	0,5	0,4	0,4
Afrique du nord	626	610	638	652	-2,6	4,6	2,2	13,4	12,1	11,5	10,1
Algérie	163	24	42	40	-85,3	75,0	-4,8	3,5	0,5	0,8	0,6
Maroc	245	323	302	316	31,8	-6,5	4,6	5,2	6,4	5,4	4,9
Soudan	15	47	43	28	213,3	-8,5	-34,9	0,3	0,9	0,8	0,4
Tunisie	203	216	251	268	6,4	16,2	6,8	4,3	4,3	4,5	4,1
Afrique australe	1.920	1.873	2.006	2.374	-2,4	7,1	18,3	41,1	37,1	36,2	36,7
Afrique du Sud	1.721	1.678	1.729	2.100	-2,5	3,0	21,5	36,9	33,2	31,2	32,5
Botswana	79	76	145	149	-3,8	90,8	2,8	1,7	1,5	2,6	2,3
Lesotho	6	7	7	8	16,7	0,0	14,3	0,1	0,1	0,1	0,1
Namibie	71	74	82	75	4,2	10,8	-8,5	1,5	1,5	1,5	1,2
Swaziland	43	38	43	42	-11,6	13,2	-2,3	0,9	0,8	0,8	0,6
Afrique occidentale	808	1.309	1.321	1.705	62,0	0,9	29,1	17,3	25,9	23,8	26,4
Bénin	12	6	5	6	-50,0	-16,7	20,0	0,3	0,1	0,1	0,1
Burkina Faso	21	23	30	32	9,5	30,4	6,7	0,4	0,5	0,5	0,5
Cap-Vert	7	9	12	13	28,6	33,3	8,3	0,1	0,2	0,2	0,2
Côte d'Ivoire	169	170	226	248	0,6	32,9	9,7	3,6	3,4	4,1	3,8
Gambie	14	14	14	15	0,0	0,0	7,1	0,3	0,3	0,3	0,2
Ghana	20	20	21	22	0,0	5,0	4,8	0,4	0,4	0,4	0,3
Guinée	28	24	21	27	-14,3	-12,5	28,6	0,6	0,5	0,4	0,4
Mali	60	54	56	58	-10,0	3,7	3,6	1,3	1,1	1,0	0,9
Mauritanie	20	18	23	24	-10,0	27,8	4,3	0,4	0,4	0,4	0,4
Niger	29	21	21	23	-27,6	0,0	9,5	0,6	0,4	0,4	0,4
Nigéria	298	858	797	1.139	187,9	-7,1	42,9	6,4	17,0	14,4	17,6
Sénégal	106	70	75	77	-34,0	7,1	2,7	2,3	1,4	1,4	1,2
Sierra Leone	4	4	2	2	0,0	-50,0	0,0	0,1	0,1	0,0	0,0
Togo	20	18	18	19	-10,0	0,0	5,6	0,4	0,4	0,3	0,3
TOTAL AFRIQUE	4.668	5.053	5.543	6.466	8,2	9,7	16,7	100,0	100,0	100,0	100,0

Source: Organisation mondiale du tourisme (OMT)

LE TOURISME DANS L'ECONOMIE DES PAYS D'AFRIQUE - 1996

PAYS	PNB (Millions \$EU)	PNB Per capita (\$EU)	% des recettes touristiques sur		
			PNB	Exportations de merchandises	Exportations de services commerciaux
Afrique orientale	50.104		4,5	21,8	52,4
Burundi	708	140	0,1	2,5	5,9
Comores	230	460	9,1	175,0	60,0
Djibouti	485	-	0,8	25,0	2,6
Erythrée	-	-	-	125,5	-
Ethiopie	6.218	110	0,5	6,7	7,2
Kenya	9.272	330	5,1	22,9	49,6
Madagascar	3.849	240	1,7	12,7	22,2
Malawi	2.200	180	0,3	1,7	31,8
Maurice	3.912	3.690	12,9	28,7	55,5
Ouganda	6.005	290	1,7	17,0	69,0
Réunion	-	-	-	124,0	-
Rwanda	1.330	190	0,1	1,7	2,9
Seychelles	515	6.960	20,8	201,9	43,1
Tanzanie	3.703	130	8,7	42,5	53,0
Zambie	4.168	430	1,4	4,9	72,3
Zimbabwe	7.509	620	2,9	10,4	57,2
Afrique centrale	33.304		0,3	0,8	7,8
Angola	6.721	340	0,1	0,2	6,0
Cameroun	9.032	610	0,4	1,9	12,5
Congo	2.388	660	0,3	0,7	6,3
Gabon	5.704	3.980	0,1	0,3	2,6
Guinée équatoriale	152	510	1,3	2,3	40,0
R.Dem.Congo	6.900	120	0,1	1,1	3,2
Rep.centrafricaine	1.095	310	0,5	2,9	15,2
Sao Tomé-et-Prm	45	350	4,4	25,0	50,0
Tchad	1.267	160	0,8	3,1	18,2
Afrique du nord	107.177		2,7	12,3	51,6
Algérie	45.699	1.570	0,1	0,2	6,1
Maroc	35.482	1.280	3,9	20,0	58,5
Soudan	7.800	300	0,1	1,4	15,7
Tunisie	18.196	2.000	8,0	26,3	52,8
Afrique australe	136.014		1,8	7,5	49,8
Afrique du Sud	126.301	3.140	1,6	7,1	46,9
Botswana	4.381	3.020	4,1	8,3	68,5
Lesotho	1.237	670	1,5	-	50,0
Namibie	3.026	2.080	6,9	15,4	86,0
Swaziland	1.069	1.170	3,4	4,0	37,9
Afrique occidentale	70.392		1,0	3,9	24,2
Bénin	2.200	360	1,3	15,3	27,9
Burkina Faso	2.600	220	0,9	7,5	41,1
Cap-Vert	421	1.090	2,4	111,1	13,3
Côte d'Ivoire	10.688	620	0,7	1,8	10,2
Gambie	406	320	5,4	137,5	21,8
Ghana	6.343	360	3,9	17,4	158,6
Guinée	3.950	560	0,2	0,9	4,8
Mali	2.454	240	0,8	4,4	28,2
Mauritanie	1.094	470	1,0	2,8	39,3
Niger	1.987	200	0,9	6,5	51,5
Nigéria	30.746	240	0,3	0,9	13,3
Sénégal	5.143	560	2,9	17,2	22,2
Sierra Leone	940	200	1,1	21,3	10,0
Togo	1.420	300	0,9	5,4	17,8
TOTAL AFRIQUE	396.991		2,1	8,8	44,5

Source: Organisation mondiale du tourisme (OMT)

السياحة في شمال إفريقيا

**Le Tourisme Dans l'Economie
Des Pays d'Afrique du Nord 1997**

Pays	PNB (Millions SEU)	% des recettes touristiques sur		
		PNB	Exportation de Marchandises	Exportation de service commerciaux
Algérie	43.761	0,0	0,2	5,1
Maroc	34.387	20,7	20,7	58,4
Tunisie	19.436	25,6	25,6	56,4
Soudan	7.801	0,1	0,7	12,5

Source : MTA

Capacité D'accueil En Chambre
Dans Les Pays D'Afrique du Nord

Pays	1995	1996	1997
Algérie	31.805	32.347	32.837
Maroc	63.469	63.981	63.037
Tunisie	80.749	84.972	89.088
Libye	8.463	8.463	8.463
Egypte	64.958	70.471	75.679

Source : MTA

Evolution des Arrivées de Touristes Internationaux
en Afrique du Nord

3
En 10

Pays	Arrivées de touristes		Variation par rapport année antérieure (%) 98/97	Part de marché (% du total Afrique)	
	1997	1998		1997	1998
Algérie	635	648	2,0	2,7	6,6
Maroc	3.072	3.241	5,5	13,3	13,0
Tunisie	4.263	4.700	10,3	18,4	18,9
Soudan	30	34	13,3	0,1	0,1
Egypte	3.962	3.454	-12,8		

Evolution des Recettes Touristiques Internationales
en Afrique du Nord

Pays	Recettes touristiques (Mn\$EU)		Variation par rapport année antérieure (%) 98/97	Part de marché (% du total Afrique)	
	1997	1998		1997	1998
Algérie	20	20	0,0	0,2	0,2
Maroc	1.443	1.600	10,9	16,0	16,8
Tunisie	1.423	1.550	8,9	15,8	16,2
Soudan	4	6	50,0	0,0	0,1

Evolution des Dépenses Touristiques Internationales
en Afrique du Nord

Pays	Dépenses touristiques (Mn\$EU)		Variation par rapport année antérieure (%) 97/96	Part de marché (% du total Afrique)	
	1997	1998		1996	1997
Algérie	40	64	60,0	0,7	0,9
Maroc	300	315	5,0	4,9	4,5
Tunisie	174	160	-8,0	2,8	2,3
Soudan	28	34	21,4	0,5	0,5

Principaux pays émetteurs

Pays	Nombre de touristes	Arrivées de touristes au Maghreb	Taux d'accroissement % 88/97
Allemagne	78.304.940	Tunisie : 858.302 Maroc : 225.697 Egypte : 438.372	6,8 3,3 10,5
Etats-Unis	65.155.828	Maroc : 87.571 Egypte : 176.346	3,1 4,6
Royaume-Uni	46.836.889	Tunisie : 248.010 Maroc : 83.098 Egypte : 324.204	1,1 - 2,9 9,4
Japon	24.697.690	Maroc : 18333 Tunisie : 5.506 Egypte : 91.413	6,3 - 9,2
Pays-Bas	23.779.181	Tunisie : 67.347 Maroc : 54.242 Egypte : 84.648	-3,0 8,0 36,9
France	21.862.450	Tunisie : 619.891 Maroc : 590.034 Egypte : 259.016	2,9 2,2 3,3
Canada	20.251.377	Maroc : 25.096 Tunisie : 13.967. Egypte : 30.220	4,4 22,7 3,8
Italie	18.207.277	Tunisie : 314.042 Maroc : 122.525 Egypte : 389.081	10,0 7,1 13,2
Espagne	12.546.274	Maroc : 218.782 Tunisie : 54.422 Egypte : 43.262	-4,4 8,9 1,4
Suisse	11.829.055	Tunisie : 86.609 Maroc : 28.164 Egypte 113.215	7,9 -1,3 13,2

السياحة في الجزائر

ALGERIE : Facteurs ayant influencé le développement du tourisme en 1998

1.Faits nouveaux au niveau des produits touristiques

Facteurs positifs

- Privatisation du secteur du tourisme.
- Développement de l'investissement dans le tourisme et l'hôtellerie.
- Adoption de la loi de l'hôtellerie et des agences de voyage liée à la réglementation.
- Lancement d'études d'aménagement de zones touristiques.
- Aménagement de zones d'expansion touristique.
- Création de deux organismes au service du tourisme :
 - ENET : Etablissement National des études touristiques
 - ANDT : Agence Nationale de développement du tourisme.
- Projets d'investissements (Augmentation de la capacité hôtellerie et création d'emploi).

Facteurs négatifs

- Insuffisance d'investisseurs notamment étrangers dans le grand sud.
- Absence d'investisseurs dans les différents produits qu'offrent les différentes zones d'expansion touristique (balnéaire, climatique, saharien, thermal).

2. Faits nouveaux en matière de transports

Facteur positif

- Privatisation d'une grande partie du transport routier ce qui a permis l'amélioration quantitative et qualitative dans le domaine du transport.
- Facteur négatif
- Faible flotte aérienne nationale et absence de compagnies aériennes étrangères pour desservir les régions touristiques vers le grand sud.

3.Activités de marketing et promotion

Facteurs positifs

- Participation aux foires et salons internationaux sur le tourisme.
- Organisation de manifestations à caractères touristiques regroupant des agents de tourisme, professionnels et agents d'information étrangers .
- Facteur négatif
- Insuffisance du flux touristique étranger dans les établissements hôteliers.

4.Prévisions de développement du tourisme en Algérie.

- L'Algérie connaît actuellement une conjoncture économique particulière marquée par des réformes multiples dont l'ajustement structurel, le passage de l'économie de marché et l'initiation d'un processus de privatisation.
- La création de l'emploi et la stimulation de la croissance économique on amené les pouvoirs publics à orienter l'effort de développement vers des secteurs porteurs et générateurs tel que le tourisme, qui peut valoir à l'économie nationale des entrées en devises conséquentes et qui peut également apporter des réponses au problème de l'emploi.
- Dans le cadre de ces mutations économiques, les institutions et organes chargés du tourisme sont investis d'une mission importante de promotion et de développement des différentes activités touristiques notamment l'encouragement des promoteurs et investisseurs à investir dans les différentes zones d'expansion touristiques par l'octroi de facilités et d'exonération d'impôts.

**PROFIL TOURISTIQUE ET PERFORMANCE
DE CERTAINS PAYS D'AFRIQUE - 1998**

ALGERIE Tendances du tourisme en 1998

**ARRIVEES DES VISITEURS EN ALGERIE PAR PRINCIPAUX MARCHES
D'ORIGINES, 1996 - 1998
(nombre d'arrivées et pourcentage)**

Marches d'origine	Nombre d'arrivées			% variation	
	1996	1997	1998	97/98	98/97
France	35,214	34,690	38,357	-1,5	10,6
Tunisie	19,966	17,734	20,056	-11,2	13,1
Mali	6,993	6,706	7,105	-4,1	5,9
Espagne	1,826	2,664	5,518	100,7	50,6
Libyenne	6,349	5,611	4,305	-11,6	-23,3
Italie	2,541	2,555	3,419	0,6	33,6
Maroc	2,067	2,470	2,399	19,5	-2,9
Niger	2,086	2,686	2,153	28,8	-19,8
Royaume-uni	735	1,435	1,829	95,2	27,5
Allemagne	1,467	1,554	1,721	5,9	10,7
Mauritanie	1,325	1,397	1,424	5,4	1,9
Etats-Unis	1,115	848	1,047	-23,9	23,5
Canada	508	877	1,034	72,6	17,9
Belgique	679	742	1,032	9,3	39,1
Suisse	513	576	885	12,3	53,6
Turquie	324	557	613	71,9	10,1
Pays-Bas	244	303	432	24,2	42,6
Japon	72	158	333	119,4	110,8
Suède	214	221	259	3,3	17,2
Portugal	185	162	257	-12,4	58,6
Autriche	137	169	256	23,4	50,9
Danemark	71	57	160	-19,7	180,7
Grèce	132	28	156	-3,0	21,9
Australie	15	56	103	273,3	83,9
Nat.résidant à l'étranger	511,477	539,920	571,246	5,6	5,8
SOUS - TOTAL	596,255	625,276	666,098	4,9	6,5
TOTAL ALGERIE	604,968	634,752	649,717	4,9	2,4

Source : Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

Note = Données 1998 reçues après le 11 janvier 1999

11. PROFIL TOURISTIQUE ET PERFORMANCE DE CERTAINS PAYS D'AFRIQUE - 1997

ALGERIE Tendances du tourisme en 1997

ARRIVEES DE VISITEURS EN ALGERIE PAR PRINCIPAUX MARCHES D'ORIGINE, 1996-1998 (nombre d'arrivées et pourcentage)

Marchés d'origine	Nombre d'arrivées			% variation	
	1996	1997	1998	97/96	98/97
France	35.214	34.690	34.583	-1,5	-0,3
Tunisie	19.966	17.734	15.322	-11,2	-13,6
Mali	6.993	6.706	6.836	-4,1	1,9
Libyenne	6.349	5.611	5.573	-11,6	-0,7
Espagne	1.826	3.664	2.978	100,7	-18,7
Niger	2.086	2.686	2.834	28,8	5,5
Italie	2.541	2.555	2.567	0,6	0,5
Maroc	2.067	2.470	2.481	19,5	0,4
Allemagne	1.467	1.554	1.639	5,9	5,5
Mauritanie	1.325	1.397	1.389	5,4	-0,6
Royaume-Uni	735	1.435	1.389	95,2	-3,2
Canada	508	877	897	72,6	2,3
Etats-Unis	1.115	848	837	-23,9	-1,3
Belgique	679	742	766	9,3	3,2
Suisse	513	576	586	12,3	1,7
Turquie	324	557	485	71,9	-12,9
Pays-Bas	244	303	327	24,2	7,9
Suède	214	221	227	3,3	2,7
Autriche	137	169	174	23,4	3,0
Portugal	185	162	173	-12,4	6,8
Japon	72	158	155	119,4	-1,9
Grèce	132	128	126	-3,0	-1,6
Nat. résidant à l'étranger	511.477	539.920	557.649	5,6	3,3
SOUS-TOTAL	596.169	625.163	639.993	4,9	2,4
TOTAL ALGERIE	604.968	634.752	649.717	4,9	2,4

Source: Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

السياحة في تونس

TUNISIE Tendances du tourisme en 1997

ARRIVEES DE TOURISTES AU TUNISIE PAR PRINCIPAUX MARCHES D'ORIGINE, 1995-1997 (nombre d'arrivées et pourcentage)

Marchés d'origine	Nombre d'arrivées			% variation	
	1995	1996	1997	96/95	97/96
Allemagne	837.116	808.478	858.302	-3,4	6,2
Libyenne	618.746	526.146	626.393	-15,0	19,1
France	465.103	541.878	619.891	16,5	14,4
Algérie	988.608	669.933	605.383	-32,2	-9,6
Italie	245.933	270.110	314.042	9,8	16,3
Royaume Uni	239.567	206.068	248.010	-14,0	20,4
Autriche	65.036	90.314	114.368	38,9	26,6
Belgique	74.198	87.442	102.659	17,8	17,4
Suisse	74.539	75.478	86.609	1,3	14,7
Pays-Bas	70.507	71.798	67.347	1,8	-6,2
Republique Tcheque	32.749	42.598	54.551	30,1	28,1
Espagne	33.289	43.350	54.422	30,2	25,5
Pologne	19.772	34.617	52.649	75,1	52,1
Maroc	26.689	30.881	42.847	15,7	38,7
Federation de Russie	12.967	31.610	37.823	143,8	19,7
Turquie	16.172	17.774	19.870	9,9	11,8
Hongrie	19.687	18.603	16.979	-5,5	-8,7
ancienne Yougoslavie	4.676	11.698	16.627	150,2	42,1
Irlande	13.275	10.340	15.432	-22,1	49,2
Canada	132.318	14.170	13.967	-89,3	-1,4
Slovaquie	6.970	9.149	13.633	31,3	49,0
Etats-Unis	11.499	12.775	12.722	11,1	-0,4
Portugal	13.601	12.934	12.220	-4,9	-5,5
Malte	10.049	8.863	11.011	-11,8	24,2
Grece	10.875	10.523	10.390	-3,2	-1,3
SOUS-TOTAL	4.043.941	3.657.530	4.028.147	-9,6	10,1
TOTAL TUNISIE	4.119.847	3.884.593	4.263.112	-5,7	9,7

Source: Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

TUNISIE Tendances du tourisme en 1998

ARRIVEES DE TOURISTES AU TUNISIE PAR PRINCIPAUX MARCHES D'ORIGINE, 1996-1998 (nombre d'arrivées et pourcentage)

Marchés d'origine	Nombre d'arrivées			% variation	
	1996	1997	1998	97/96	98/97
Allemagne	808.478	858.302	883.944	6,2	3,0
Libyenne	526.146	626.393	834.473	19,1	33,2
France	541.878	619.891	709.023	14,4	14,4
Algérie	669.933	605.383	684.221	-9,6	13,0
Italie	270.110	314.042	328.256	16,3	4,5
Royaume-Uni	206.068	248.010	263.798	20,4	6,4
Belgique	87.442	102.659	114.922	17,4	11,9
Autriche	90.314	114.363	106.174	26,6	-7,2
Pologne	34.617	52.649	87.332	52,1	65,9
Suisse	75.478	86.609	84.247	14,7	-2,7
Pays-Bas	71.798	67.347	68.116	-6,2	1,1
Espagne	43.350	54.422	68.105	25,5	25,1
République Tchèque	42.598	54.551	50.913	28,1	-6,7
Maroc	30.881	42.847	45.111	38,7	5,3
Fédération de Russie	31.610	37.823	26.045	19,7	-31,1
Irlande	10.340	15.432	24.938	49,2	61,6
Hongrie	18.603	16.979	17.172	-8,7	1,1
Turquie	17.774	19.870	16.830	11,8	-15,3
Canada	14.170	13.967	15.361	-1,4	10,0
Slovaquie	9.149	13.633	14.259	49,0	4,6
ancienne Yougoslavie	11.698	16.627	13.678	42,1	-17,7
Etats-Unis	12.775	12.722	12.470	-0,4	-2,0
Portugal	12.934	12.220	12.116	-5,5	-0,9
Malte	8.863	11.011	10.251	24,2	-6,9
Grèce	10.523	10.390	10.212	-1,3	-1,7
SOUS-TOTAL	3.657.530	4.028.142	4.501.967	10,1	11,8
TOTAL TUNISIE	4.119.847	3.884.593	4.263.112	-5,7	9,7

Source: Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

Note= Données 1998 reçues après le 11 janvier 1999

TUNISIE Tendances du tourisme en 1998

**NUITEES DE TOURISTES AU TUNISIE PAR PRINCIPAUX
MARCHES D'ORIGINE, 1996-1998 (1)**
(nombre de nuitées et pourcentage)

Marchés d'origine	Nombre de nuitées			% variation	
	1996	1997	1998	97/96	98/97
Allemagne	9.626.019	10.372.728	10.366.531	7,8	-0,1
France	4.038.486	4.796.444	5.353.048	18,8	11
Royaume-Uni	1.914.045	2.246.266	2.480.819	17,4	10,4
Italie	1.945.867	2.301.531	2.354.086	18,3	2
Belgique	772.307	984.213	1.047.402	27,4	6
Autriche	637.772	898.194	886.069	40,8	-1,3
Pologne	283.222	491.754	885.961	73,6	80
Suisse	699.988	819.403	845.377	17,1	3,2
Pays-Bas	615.432	574.977	590.028	-6,6	2,7
République Tchèque	404.434	579.044	537.911	43,2	-7
Algérie	543.331	514.997	521.519	-5,2	1,3
Espagne	306.460	416.989	504.142	36,1	20
Fédération de Russie	259.951	371.438	266.228	42,9	-28
Libyenne	210.818	254.613	262.250	20,8	3,0
Canada	90.961	89.014	110.088	-2,1	23
ancienne Yougoslavie	79.467	127.616	98.456	60,6	-22,8
Hongrie	129.759	116.434	93.759	-10,3	-19,5
Luxembourg	76.326	84.815	90.535	11,1	6
Irlande	17.435	25.169	80.226	44,4	218,7
Portugal	75.055	71.380	74.138	-4,9	3,9
Etats-Unis	60.274	53.136	68.819	-11,8	29,5
Slovaquie	25.651	65.323	67.461	154,7	3,3
Maroc	53.687	66.653	64.297	24,2	3,5
Grèce	52.393	46.666	46.668	-10,9	0,0
Japon	24.274	28.991	39.491	19,4	36,2
Turquie	17.010	29.688	32.013	74,5	7,8
Malte	20.139	21.957	19.599	9,0	-10,7
Roumanie	4.660	9.452	12.158	102,8	28,6
SOUS-TOTAL	22.985.223	26.458.885	27.799.079	15,1	5,1
TOTAL TUNISIE	24.681.215	23.514.405	24.129.960	-4,7	2,6

Source: Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

(1) Nuitées de touristes internationaux dans les hôtels et établissements assimilés

TUNISIE Facteurs ayant influencé le développement du tourisme en 1998

1. Faits nouveaux au niveau des produits touristiques

Facteurs positifs

- Injection d'une capacité d'hébergement additionnelle en 1998 de 6900 lits.
- Volume d'investissement estimé à 295 M.D. (M.D: millions de dinars tunisiens).

2. Faits nouveaux au matière de transports

Facteurs positifs

- Ouverture de nouvelles lignes en 98 :
 - Stockholm - Tunis par Tunisair le 1er novembre 98.
 - Manchester -- Tunis par Tunisair en octobre 98.
- On se rapproche du touriste potentiel en rendant la Tunisie plus accessible au maximum de gens
- Ouverture du 7^{ème} aéroport international tunisien situé à GAFSA en novembre 1998.
- Extension de l'aéroport de Jerba-Zarzis dont la capacité va passer de 1,5 million à 4 millions de passagers en 2001. (début)

Facteur négatif

- Suspension du Moscou - Tunis par Tunisair en raison de la situation touristique de l'économie russe : cela peut décourager les Tour Opérateurs à vendre la Tunisie, surtout si ceux-ci n'ont pas les moyens de charteriser.

3. Activités de marketing et promotion

Facteurs positifs

- Les activités promotionnelles entreprises en 1998 avaient pour but :
 - de consolider les marchés en progression (Italie, Grèce, Bretagne, Allemagne),
 - de reconquérir les marchés en baisse (Scandinavie, Autriche et Hollande),
 - de développer les marchés de l'Est,
 - de pénétrer les marchés américain et japonais en particulier,
 - la stratégie adoptée s'appuyait sur une présence accrue en matière de publicité nationale pour asseoir une image valorisante de la Tunisie sur les marchés émetteurs.
- C'est ainsi qu'un effort considérable fut entrepris pour accéder à la télévision que reste l'outil performant par excellence.

Facteur négatif

- Ne pas réussir à donner une image valorisante de la destination à travers les actions programmées et ce, en raison d'une mauvaise évaluation de la situation.

4. Autres domaines d'influence

Facteurs positifs

- Une mauvaise commercialisation d'une destination concurrente (subbooking) pour faire bénéficier la Tunisie d'un surplus de clientèle.
- Un événement d'envergure internationale où la Tunisie s'imposerait par des résultats spectaculaires (en sport par exemple) peut également contribuer à l'augmentation du flux touristique.

Facteurs négatifs

- Des événements d'ordre politique impliquant le monde arabe provoque chez les occidentaux un amalgame et entraîne une baisse de la clientèle dans le pays.

TUNISIE Facteurs ayant influencé le développement du tourisme en 1998 (suite)**5. Données économiques et politiques**

- Taux de croissance confirmé à plus de 5% en 1998 et stabilité dans l'évolution de l'inflation estimé à 3,4%.

6. Prévision de l'évolution du tourisme

- Prévisions de l'année 1999 :
 - Création de 7.000 lits nouveaux.
 - Progression des nuitées de l'ordre de 5%.
 - Recettes touristiques : 1870 M.D. (M.D. millions de dinars tunisiens).

السياحة في المغرب

MAROC Tendances du tourisme en 1997 et prévisions pour 1998

**NUITEES DE TOURISTES AU MAROC PAR PRINCIPAUX
MARCHES D'ORIGINE, 1996-1998
(nombre de nuitées et pourcentage)**

Marchés d'origine	Nombre de nuitées			% variation	
	1996	1997	1998	97/96	98/97
	prévisions				
France	2.425.889	2.720.000	3.000.000	12,1	10,3
Allemagne	2.052.233	2.200.000	2.300.000	7,2	4,5
Italie	624.834	740.000	800.000	18,4	8,1
Espagne	413.859	490.000	560.000	18,4	14,3
Belgique	252.749	400.000	500.000	58,3	25,0
Etats-Unis	244.235	260.000	280.000	6,5	7,7
Royaume-Uni	332.659	220.000	250.000	-33,9	13,6
Suisse	178.406	177.000	190.000	-0,8	7,3
Pays-Bas	118.853	140.000	150.000	17,8	7,1
Canada	65.886	68.000	70.000	3,2	2,9
Portugal	48.713	55.000	60.000	12,9	9,1
Scandinavie	292.843	320.000	350.000	9,3	9,4
Moyen Orient	222.102	240.000	250.000	8,1	4,2
Afrique	129.626	140.000	150.000	8,0	7,1
SOUS-TOTAL	7.402.887	8.170.000	8.910.000	10,4	9,1
TOTAL MAROC	7.886.191	8.700.000	9.500.000	10,3	9,2

Source: Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

MAROC Tendances du tourisme en 1998

**ARRIVEES DE TOURISTES AU MAROC PAR PRINCIPAUX
MARCHES D'ORIGINE, 1996-1998
(nombre d'arrivées et pourcentage)**

Marches d'origine	Nombre d'arrivées			% variation	
	1996	1997	1998	97/96	98/97
France	499.730	590.034	638.688	18,1	8,2
Allemagne	212.538	225.697	242.271	6,2	7,3
Espagne	196.511	218.782	226.898	11,3	3,7
Italie	91.485	122.525	112.023	33,9	-8,6
Royaume-Uni	103.087	83.098	105.026	-19,4	26,4
Etats-Unis	77.356	87.571	95.980	13,2	9,6
Belgique	44.737	61.674	76.328	37,9	23,8
Pays-Bas	42.300	54.242	68.871	28,2	27,0
Suisse	29.514	28.164	36.370	-4,6	29,1
Arabie Saoudite	28.091	27.890	30.605	-0,7	9,7
Tunisie	28.441	29.838	28.113	4,9	-5,8
Canada	25.693	25.096	26.393	-2,3	5,2
Suede	15.810	19.279	25.412	21,9	31,8
Japon	16.064	18.333	21.375	14,1	16,6
Autriche	15.257	16.804	20.955	10,1	24,7
Portugal	15.202	19.515	18.333	28,4	-6,1
Algerie	16.524	15.807	15.706	-4,3	-0,6
Danemark	10.470	9.387	14.699	-10,3	56,6
Norvege	8.268	9.436	13.280	14,1	40,7
Libyenne	11.485	12.614	12.822	9,8	1,6
Irlande	9.005	8.736	12.323	-3,0	41,1
Finlande	14.555	8.467	10.604	-41,8	25,2
Nat. résidant à l'étranger	1.055.365	1.239.546	1.229.437	17,5	-0,8
SOUS-TOTAL	2.567.488	2.932.535	3.082.512	14,2	5,1
TOTAL MAROC	2.693.337	3.071.668	3.243.025	14,0	5,6

Source: Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

Note= Données 1998 reçues après le 11 janvier 1999

MAROC Tendances du tourisme en 1998

NUITEES DE TOURISTES AU MAROC PAR PRINCIPAUX MARCHES D'ORIGINE, 1996-1998 (1)

(nombre de nuitées et pourcentage)

Marchés d'origine	Nombre de nuitées			% variation	
	1996	1997	1998	97/96	98/97
France	2 425 889	2 696 832		+11,1	
Allemagne	2 052 233	2 214 183		+7,9	
Italie	624 834	729 741		+16,6	
Espagne	413 869	472 987		+14,9	
Belgique	252 749	391 389		+54,9	
Royaume-Uni	332 659	264 887		-21,4	
Etats-Unis	244 236	264 382		+4,2	
Suisse	178 406	184 724		+3,6	
Suède	90 193	141 092		+52,2	
Pays-Bas	118 853	133 631		+12,4	
Arabie Saoudite	97 193	104 926		+7,9	
Japon	70 288	77 962		+10,9	
Canada	65 886	66 659		+1,2	
Finlande	100 512	65 046		-35,5	
Autriche	64 507	67 621		+5,3	
Portugal	48 713	52 773		+8,3	
Danemark	56 679	52 748		-7,0	
Tunisie	40 882	38 907		-4,8	
Norvège	30 356	36 614		+21,6	
Libyenne	27 469	26 510		-3,6	
Algérie	20 768	22 992		+10,7	
Egypte	13 067	16 171		+23,9	
Emirats Arabes Unis	11 251	15 535		+29,7	
Mauritanie	7 756	10 057		+36,4	
Syrienne	6 348	5 182		-21,9	
SOUS-TOTAL	7 404 585	8 062 418	8 645 002	9 700 000 (*)	9,6
TOTAL MAROC	7 886 191				12,2

Source: Organisation Mondiale du Tourisme (OMT)

(1) Nuitées de touristes internationaux dans les hôtels et établissements assimilés

(*) Estimation

MAROC Facteurs ayant influencé le développement du tourisme en 1998

1. Faits nouveaux au niveau des produits touristiques

Facteurs positifs

- Ouverture de nouveaux établissements touristiques.
- Investissement de groupes importants comme « Accor » et « Daewoo » dans la rénovation de certains hôtels de renommée.
- Poursuite active de la politique de privatisation.
- Refonte des textes juridiques régissant les Agences de Voyages et les Guides du Tourisme.
- Projet de texte concernant les normes de classement en cours de préparation.
- Alliance avec des chaînes hôtelières internationales.
- Amélioration de l'accueil.

Facteurs négatifs

- Lourdeur des procédures administratives en matière d'investissement.
- Enchérissement du coût de terrain.
- Lourde fiscalité sur les établissements touristiques.
- Dégradation de certains sites touristiques avec toutefois un effort d'assainissement de la part des collectivités locales, de l'Etat et des GRIT.

2. Faits nouveaux en matière de transports

Facteurs positifs

- Amélioration de la desserte Maroc par l'ajout de nouvelles liaisons aériennes à destination des pays de l'Est et du Moyen-Orient.
- Création de compagnies régionales desservant les principales villes du Royaume.
- Travaux de finalisation de la dernière tranche de l'autoroute reliant Rabat à Tanger et réalisation d'autres tronçons reliant la capitale à l'est du pays.
- Multiplication des fréquences de certaines lignes aériennes en demande.
- Alliance de la Royal Air Maroc avec GULFAIR, TWA et Air France pour l'offre de packages combinés.

Facteur négatif

- Inexistence de compagnies nationales charters.
- Gel des tarifs de transport aérien.
- Déficience des lignes maritimes avec l'Europe et l'Amérique.
- Monopole exercé par la compagnie nationale Royal Air Maroc.

3. Activités de marketing et promotion

Facteurs positifs

- Recherche de nouveaux marchés à promouvoir (pays de l'Est).
- Crédit de sites Internet pour la promotion du produit touristique marocain.
- Soutien et création de nouveaux GRIT: « groupements régionaux d'intérêt touristique » dans d'autres pôles touristiques du Royaume.
- Présence et contribution dans les foires et salons internationaux sur le tourisme.

Facteur négatif

- Insuffisance du budget de promotion de l'office.
- Utilisation de stratégies archaïques de distribution et de communication.
- Effort de conquête de nouveaux marchés insuffisant.