

خالد الراجحي



سلسلة محاضرات (٤)

كيف تؤلف كتاباً

خالد الراجحي

2014

كيف تؤلف كتاباً

خالد الراجحي

2014

ح/ خالد سليمان عبدالعزيز الراجحي، هـ ١٤٣٥.

فهرسة مكتبة الملك فهد الوطنية أثناء النشر

الراجحي، خالد سليمان عبد العزيز

كيف تؤلف كتاباً، خالد سليمان عبد العزيز الراجحي. - الرياض،

هـ ١٤٣٥

٤٠ ص.. سم

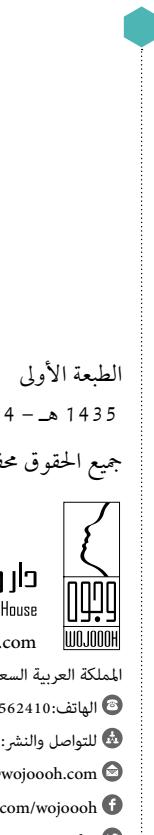
ردمك: ٩٧٨-٦٠٣-٠١-٥٦٧٠-٢

١- التأليف -٢- نشر الكتب - العنوان:

١٤٣٥ / ٦٣٠٦ ديوي: ٠٧٠، ٥

رقم الإيداع: ١٤٣٥ / ٦٣٠٦

ردمك: ٩٧٨-٦٠٣-٠١-٥٦٧٠-٢



الطبعة الأولى
١٤٣٥ هـ - ٢٠١٤ م

جميع الحقوق محفوظة



دار وجوه للنشر والتوزيع

Wajoooh Publishing & Distribution House

www.wojoooh.com

المملكة العربية السعودية - الرياض

الهاتف: ٤٥٦٢٤١١٠ | الفاكس: ٤٥٦١٦٧٥

للتواصل والنشر:

info@wojoooh.com

www.facebook.com/wojoooh

@wojoooh1

تجربة كتاب
جسر من ضوء



إهداء

إلى كل من انتقد كتابي الأول «جسر من ضوء»
شكراً لعناء قراءة الكتاب وإبداء ملاحظاتكم
والتي استفدت منها كثيراً ..

تمهيد



ما سأذكره هنا يمثل تجربتي الشخصية في تأليف كتاب، ولا يعني ذلك على الإطلاق أن هذه هي الطريقة الوحيدة في التأليف؛ وإنما هو اجتهاد شخصي قد يكون مناسباً، وقد يكون عكس ذلك.

من المعلوم أن للكتابة طقوساً، وكل إنسان لديه طريقة في الكتابة والتأليف؛ فالبعض يتخذ طقوساً خاصة عند الكتابة (لبس معين، طريقة معينة، أجواء خاصة) وغيرها من الأمور الشخصية التي تختلف من شخص إلى آخر.

وقد يبالغ بعضهم في مثل هذه الطقوس؛ ليجعلها وكأنها الملم الرئيسي للكتابة، وقد يجعلها آخرون طقوساً عادية يستطيع الجميع تطبيقها في كل زمان ومكان؛ وشخصياً أؤيد النوع الثاني وأدعو إلى التعود عليه؛ فلا داعي لجعل هذه الطقوس مفعمة بالغرائب وكأن ما تقوم به خارج عن العادة؛ فالكتابة فن قابل للتعلم وكذلك فإنه قابل للتطبيق.

أما عن تجربتي؛ فقد بدأت الكتابة متاثراً بالأسلوب الأكاديمي، من خلال تقسيم الكتابة إلى نقاط عدة، والتي سيتم ذكرها تباعاً في الصفحات القادمة.

هناك من يكتب من أول سطر لكتاب دون أي تقسيم أو ترتيب واضح ومحدد؛ بل يبدأ ويسترسل حتى النهاية ثم يعيد تقسيم وترتيب الكتاب، وقد يجعل جهة اختصاص (دار نشر مثلاً) تقوم بهذا التقسيم والترتيب والتبويب لاحقاً، وهذا أيضاً أسلوب معين وعملي؛ ولكنه يحتاج إلى دور نشر متخصصة لتقديم بذلك الخدمة.

إذاً هي طرق مختلفة للكتابة، هذا أحدها والذي أتمنى أن يكون مفيداً وملهماً.





أولاً
لماذا نكتب؟



في البدء سؤال مهم جداً: لماذا أكتب كتاباً، وما المصلحة المترتبة على إصدار هذا الكتاب؟ هنالك أسباب كثيرة للكتابة ولن أذكر تلك الأسباب جميعاً؛ بل سأكتفي بذكر سبب قوي جداً للكتابة يجعل من كتابة الكتاب أمراً مهماً وهو ما يوضحه الحديث التالي:

عَنْ أَبِي هُرَيْرَةَ، عَنْ رَسُولِ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ، قَالَ: "إِذَا مَاتَ ابْنُ آدَمَ انْقَطَعَ عَمَلُهُ إِلَّا مِنْ ثَلَاثٍ: صَدَقَةٌ جَارِيَةٌ، أَوْ عِلْمٌ يُنْتَفَعُ بِهِ، أَوْ وَلَدٌ صَالِحٌ يَدْعُونَهُ" . رواه مسلم

بالتألي كتابة الكتاب هو من ضمن العلم الذي ينتفع به، ولا يعني بأن يكون العلم النافع كتاباً في الدين فحسب؛ فالعلم في الطب يعد أمراً نافعاً، وكذا العلم في الأدب وغيرها من العلوم؛ هي بيدن الله علوم نافعة ينتفع بها المسلمين وغيرهم وهذا الأمر يقودنا إلى نقطة مهمة وهي ماذا نكتب؟

عندما تقرر بأن يكون ما تكتبه علمًا نافعًا ينتفع به؛ احرص على كتابة شيء نافع، ولا تكتب ما يكون فيه ضرر على المجتمع علمًا وفكراً، واحرص على كتابة ما هو نافع لك ولمجتمعك؛ فإن هذا السبب يعد كافياً لكي تكتب كتاباً.

وهنالك سبب آخر لا يمكن تجاوزه، وهو أن تدوين العلم يسهم في بقائه لسنوات طويلة؛ ما يجعل الإنسانية جمِيعاً تستفيد منه؛ فكم من العلوم والمعارف اندثرت في رؤوس كثير من العلماء والمفكرين لاعتقادهم أن ما لديهم لا يتتحقق الكتابة والتدوين!





ثانياً
ماذا نكتب؟



2

إنه سؤال مهم آخر: ماذا نكتب؟

من أجل تبسيط الموضوع وإختصار يمكن أن يقال لك أكتب قصتك، أيًّا كانت قصتك؛ فكل ما لديك من معلومات قد يكتب بأسلوب قصصي محبب؛ وبالتالي يجعل من تذكره أمرًا سهلاً، وأذكِر خلال محاولتي إنهاء كتابة رسالة الدكتوراه؛ حيث كانت المعلومات كثيرة جداً في الرسالة بعد الأبحاث والدراسات على مدى أربع سنوات؛ أصبحت المعلومات كثيرة جداً ولم أستطع جمعها في رسالة الدكتوراه فسألت المشرفة كيف يمكنني أن أجتمع بهذه المعلومات وأصيغها بشكل جيد، فتصححتي المشرفة بنصيحة جميلة وبسيطة استفدت منها كثيراً؛ حيث قالت:

أنصحك بأن تكتب وكأنك تحكي قصة، واستحضر شخصاً أمامك، ويحسن أن يكون شخصاً بسيطاً، ومن ثم اذكر له ما عملت في البحث بحيث يكون السياق متسلقاً وقابل لفهم، وهذه الطريقة التي اتبعتها في رسالة الدكتوراه هي الطريقة ذاتها التي اتبعتها في كتاب (جسر من ضوء)؛ حيث بدأت بذكر قصتي بطريقة سلسة وسهلة؛ بحيث يشعر الشخص عند سماعها بسلامتها وجمالها.

وهناك نقطة مهمة جداً في مسألة ماذا نكتب، وبما أنتي أتحدث عن تجربة كتابة جسر من ضوء، كم من شخص سافر مبتعداً؟ عدد كبير جداً، وكم منهم من حصلت له تجارب؟.. جميعهم!!.. نعم جميعهم حصلت لهم تجارب ومن المستحيل أن يبتعد ويدرس شخصٌ سنة أو سنتين أو أربع سنوات ولا تحصل له موقف غريبة ومفيدة، لكن كم منهم دون مثل هذه التجارب؟! لذلك كل منا يذهب ويكبرنفس الأخطاء والتجارب، ولكن لو كنا كتبنا هذه التجارب ماذا سوف يحصل؟

سنجد بأن كل شخص ينوي السفر سيقرأ كتاباً أو كتابين يمثلان تجارب تسهل له الوصول إلى أهدافه؛ فبدلاً من



تكرار الأخطاء نتعلم من تجارب وأخطاء بعضنا؛ فليس من الحكمة ولا من المنطقى أن ندفع تكلفة نفس الخطأ أنا وأنت !! والمجتمع كذلك أكثر من مرة !!

اكتب أخطاءك وتجاربك، وسأكتب أخطائي وتجاربي؛ ليأتي من بعدها من يبدأ حيث انتهينا، اكتب تجاربك بطريقة سلسة وواضحة؛ بحيث يستطيع الاستفادة منها من يريده. قد يقول شخص: إن ما مررت به ليس فيه تجارب وعبر، وهذا في الغالب غير صحيح؛ فكل حديث في الحياة قصة، وكل ما يحدث لك يمكن أن يتحول إلى رواية، اكتب عن سفرك مثلاً وقل سافرت وذهبت وتعلمت ودرست وكل شيء مرّ أمامي بنجاح ولم أ تعرض لأي شيء ورأيت تجارب.... إلخ، لاحظ الآن أنا أقول لكم قصة، فذكر عدم وجود قصة تعد قصة في حد ذاتها. وأذكر في هذا السياق أحد كتاب أعمدة الصحافة؛ كتب مقالاً في أحد الأيام يقول فيه: أحياناً كاتب لا أحد ما أقول؛ فماذا أفعل؟! بدأ بذكر معاناته في عدم وجود موضوع يكتب عنه وتحدث في المقالة عن هذا الاتجاه، فكان هذا الموضوع بالتحديد من أفضل ما كتب في الصحيفة ذلك اليوم.

خلصة:

دائماً هناك قصة ومعلومة وحدث؛ ولكنك في حاجة إلى تطوير هذه المَلَكة لمعروفة القصة واستباط الحدث والاستفادة منها وإفاده الآخرين، أيضاً هناك شيء مهم؛ فعندما تكتب ستكون أنت أول من يستفيد من هذه الكتابة لأنك ستعلم أشياء وتسترجع معلومات وتجارب قد نسيتها.

إن بعض ما كتبته في تجربة (جسر من ضوء) كان غائباً عن الذهن وبعد محاولة استرجاعي له ظهرت لي وبرزت مثل تلك التجارب والمعلومات؛ فالتدوين أمر مهم جداً ولا يشترط أن يكون كتاباً، فقد يظهر على شكل مقالة أو خاطرة أو حتى تغريدات تنشر في تويتر على سبيل المثال.





ش

الفكرة



3

الفكرة يجب أن تكون مميزة؛ بحيث يكون هنالك شيء يقال، فلا يجب الكتابة لمجرد الكتابة، فالقصة يجب أن تذكر بتفاصيلها المفيدة والمميزة.

إذا اتفقنا بأن لديك فكرة وتذكر أن عدم وجود فكرة قد يكون فكرة في حد ذاته أحياناً! يأتي دور السرد؛ فمن الممكن أن أسرد لك قصة بطريقة مملاة: بلا تشويق أو أسرارها لك بأسلوب ممتع، مثال: استيقظتاليوم متأخراً ووصلت إلى الدوام متأخراً، انتهت قصتي إلى هنا ولم تكن مثيرة ولا ممتعة وليس فيها جديد؛ ولكن من الممكن أن أرويها بطريقة أخرى، استيقظت متأخراًاليوم والسبب في تأخرى هو سهرى ليلة البارحة؛ ففي السهر ضرر على الصحة وسبب في الاستيقاظ المتأخر. وكان من الممكن أن أرب وقتي بشكل أفضل لتجنب ذلك، وقد ذكرت دراسة علمية بأن السبب الرئيس للتأخر عن الدوام هو السهر. ... الخ. يجب أن تستخلص من الفكرة الفوائد وال عبر التي يمكن لك أن توصلها إلى القارئ أو الطرف الآخر..

إن القدرة على الملاحظة والاستباط أمر مهم جداً، ويجب عليك تطوير هذه المَلَكَة فهي بحاجة إلى تدريب، فهنالك من تمر عليه أحداث ولا يستطيع أن يسترجعها أو أن يستربط منها شيئاً، وهناك من يستطيع استباط ملاحظات من خلال الأحداث، ولأنسٍ أن تطوير الفكره يحتاج إلى تدريب، وكذلك أسلوب السرد أيضاً، ولا يوجد أفضل من القراءة لتطوير ذلك الأمر وتلك المَلَكَة.



رابعاً

سلسل الأفكار



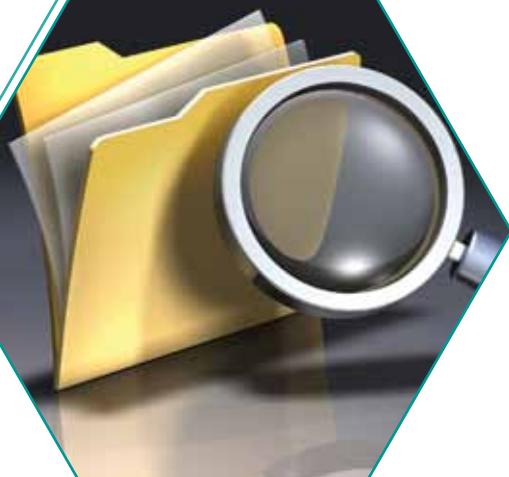
4

الآن وبعد أن أصبح لدينا فكرة؛ كيف يمكننا البدء في كتابة كتاب؟ أعتقد أن أفضل طريقة هي بكتابة المحتويات (الفهرس)، ثم ابدأ قصتك من خلال تقسيمها إلى أقسام، وفي تجربة كتاب (جسر من ضوء) تم تقسيم الكتاب إلى خمسة أقسام وكتابة العناوين فقط، كل العناوين التي مرت في ذاكرتي قمت بكتابتها، وبدأت بكتابة الأحداث بطريقة سلسلة كعنوانين فقط، دون كتابة النصوص الداخلية؛ ومن ثم قمت بإعادة صياغة العناوين بطريقة سلسلة أيضاً من خلال ترتيب الأحداث من حيث وقوعها كترتيب للعناوين حتى أصبحت متناسبة وهكذا بالنسبة لباقي أجزاء الكتاب، ثم بعد ذلك قمت بتطوير العناوين وصياغتها بشيء من التشويف وهذه الخطوة بحاجة إلى وقت حتى تنضج، فأتركها حتى تنضج وأبدأ العمل على خطوة أخرى، وفي كتاب جسر من ضوء تركتها قرابة الشهر حتى تخمر الأفكار، وقد تكتشف خلال فترة النضوج أن هناك أشياء غير مناسبة للكتابة، أو انك قد نسيت أحدهاً مهما لم تذكرها؛ فالكتابة هي في الحقيقة مثل إعداد طبخة فلا تستعجل بحرقها بالنار وفي نفس الوقت لا تتركها حتى تبرد؛ فالآفكار بحاجة إلى من يرعاها حتى لا تموت وكن متوازناً بين الأمرين.



خامساً

كتاب الفهرس مرة أخرى



5

وهذه نقطة محورية جداً في كتابة الكتاب؛ ولذلك يجب أن تعطى أهمية قصوى من الرعاية والاهتمام، فلا يجب تجاوزها إلا بعد النضوج الكامل؛ فإن بنية بناء شيئاً ومرتبأً أصبح لديك كتاب ناجح، وإن كان التسلسل والأفكار غير متراقبة أو إنها غير متسقة؛ فقد فقدت كل شيء.

لذلك خامساً هي تكرار لرابعاً ببذل جهد أكبر ووقت أطول واستشارة؛ حتى تشعر بقوة وصلابة الأفكار ومتعة ورشاقة ما ستكتب.

بعد كتابة المحتويات اجعلها برفقتك إما في رحلة أو أجواء معينة وأبدأ كتابتها من جديد، وفي تجربة كتاب جسر من ضوء وعند مراجعتي لبعض العناوين حدث أن قلت: هل يعقل أن أكتب مثل هذا العنوان !! فهو ليس ذا قيمة، وهناك عناوين أكثر أهمية لم تكتب بعد !

ستجد بأن الوقت الذي أعطيته لقصتك قد أنضم الفكرة بالفعل، قم بتطوير بعض العناوين غير المشوقة وبلاشك ستجد أن هناك عناوين كانت مميزة منذ البداية، وبعد الكتابة مرة أخرى والتعديل تصبح أفضل وأكثر جمالاً وتشويقاً.

ملاحظة جوهرية:

لا ينبغي للمؤلف أن يصل في أي لحظة إلى الشعور بالكمال والرضا عمما كتب؛ بل يجب أن يحرك حاسة الشك وعدم القناعة ليرتفع مستوى ما يكتب، فاجعل النقد الذاتي رفيقك في الكتابة، ولا تتوقف عن نقد الكتاب حتى يذهب إلى المطبعة؛ وإذا ظهر لك ما يمكن تتعديل عليه في آخر اللحظات قم بتعديل دون تردد؛ فهذا ديدن كلام وتعبيربني آدم .. يعتريه النقص ولا يصل إلى الكمال .

سادساً
بداية الكتابة



6

بعد أن أصبحت العنوانين أو المحتويات (الفهرس) جاهزة وتمت مراجعتها وتتسبيقها مرة أخرى، أبدأ من الجزء الأول أو القسم الأول في كتابك، وأبدأ بكتابة العنوان الأول.

في مرحلة بداية الكتابة اكتب بلا توقف؛ بحيث تكون الأفكار كالمطر تهمر على الورق دون توقف، ولا تقم بعملية تدقيق اللغة أو الأخطاء الإملائية.. فقط اكتب وأفرغ ما في رأسك.. اكتب واكتب، استرسل قدر المستطاع وعند الانتهاء من العنوان الأول اتركه وادهب لغيره، حتى تنتهي من كل عنوان ومن ثم انتقل للعنوان الذي يليه، وستجد أنك قد أفرغت كل ما بجعبتك، ولم يعد لديك ما تضيفه للكتابة من أفكار.

لكن ماذا ستفعل بعد ذلك؟

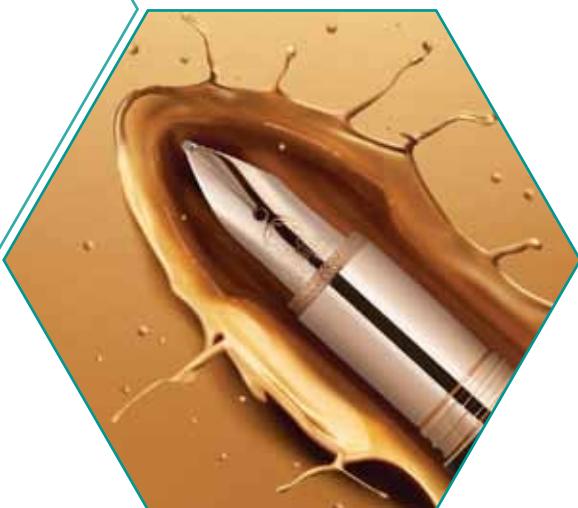
اترك ماكتبه وانسه لشهر أو شهرين؛ فعملية الكتابة بحاجة إلى صبر، وفي تجربة كتاب جسر من ضوء استغرق العمل على الكتاب قرابة سنتين، وحتى يصبح العمل على كتابك معقولاً إلى حد ما فأنت بحاجة إلى صبر. ولعل من المناسب أن تعتمد أسلوب مكافأة الذات على كل مرحلة تهيئها، ولا يشترط أن تكون المكافأة كبيرة!! فقط هذا أسلوب لتحفيز الذات.

بعد عودتك لكتاب بعد شهر أو شهرين ستلاحظ بأن هنالك أشياء جميلة وممتعة قد نسيت ذكرها في الكتاب وعليك دائمًا تدوين ما فاتك وكتابة الأحداث والأفكار المتتجدة أو ذكريات لم تكتبها، أعد نفس العملية بحيث تذهب إلى مكان محدد ملائم للكتابة بعيداً عن الإزعاج وبعيداً عما يقطع حبل أفكارك ليحصل بذلك التركيز.



سابعاً

الكتابة الأخيرة



٧

مرحلة الكتابة الأخيرة من المناسب تسميتها بمرحلة (رفع مستوى النص)، وفي هذه المرحلة تكون الملاحظات قليلة، وستكتشف أن هناك عبارات جميلة جداً تم كتابتها وستشعر بها، وفي المقابل ستجد بعض العبارات غير ملائمة وأن الوقت قد حان لتعديلها، ومن المهم في هذه المرحلة محاولة أن تستشعر القراءة النقدية الأخيرة، وتحث عن الأخطاء أياً كانت، وأن هذه آخر نسخة قابلة للتصحيح والتعديل، وبعدها سيصبح الكتاب جاهزاً من خلال مرورك بالخطوات التالية:

- تجهيز العناوين الرئيسية.
- ترك العناوين فترة من الوقت حتى تنضج.
- مراجعة وتنسيق العناوين الرئيسية بعد تركها فترة من الوقت.
- كتابة الموضوع تحت العنوان.
- ترك الكتابة لفترة من الوقت لكي تنضج.
- الكتابة الأخيرة واستكشاف الأخطاء.





ثامناً النقد والاستشارة



8

بما يخص نقد الكتاب استعن بنقاد لنقد كتابك، وفي رأيي الشخصي لا يزيدون عن ثلاثة نقاد، إختر الثقة المحترف البارّ بك، ومن المهم جداً لا تجعلهم متخصصين معك وكأنهم يشاركونك عملك في الكتاب؛ بل تعامل معهم كمتذوقين يطلعون على كتابك وبيدون رأيهم فقط دون تعديل أو إضافة أو حذف؛ قم أنت بجميع التعديلات المطلوبة، فالناقد مثل: الطباخ الذي يستشير الذوقة دون أن يجعلهم يطبخون معه؛ فإن الطبخة إذا كثر الطهاة فيها فسدت ..

ثم أنت بحاجة إلى مصحح لغوي يقوم بمراجعة الكتاب إن كنت شخصاً غير متخصص في اللغة العربية حتى وإن كنت متخصصاً في اللغة العربية؛ فأنت بحاجة إلى شخص يقوم بالمراجعة اللغوية وتصحيح الأخطاء الإملائية لأن الأخطاء الإملائية الشائعة تحصل كثيراً، وقد تجد هذه الخدمة في الجهات التي تقوم على تصميم وتسيق الكتاب (الناشر).

ومن المهم أن تتعامل بجدية مع كل نقد؛ فالنقد منحة يجب أن تستغلها لرفع مستوى الكتاب، ولكن لا تجعل النقد يخرجك عن طريقك؛ فتعديل المسار أمر ممكن؛ ولكن تغيره تماماً في الكتابة يجعلك تكتب شيئاً آخر غير كتابك.



تاسعاً

عنوان الكتاب



9

عنوان الكتاب هو الرسالة على المحتوى كما إنه عنوانك الشخصي، عنوان الكتاب ذو حساسية باللغة، ويجب عليك التأكد من أن العنوان يعكس ما هو مكتوب داخل الكتاب، ويحتاج - بلا شك - إلى وقت لاختياره، بعض العناوين تكتب أو توضع بداية الكتاب على الكتاب وعند الانتهاء من الكتاب يصبح العنوان شيئاً آخر، وفي تجربة (كتاب جسر من ضوء) كان عنوان الكتاب (قلاسقو) وضعت هذا العنوان بداية الكتابة، وقبل أن يجهز الكتاب بقراية شهرين بدأت أفكر بالعنوان، وقد نصحني أحد الأصدقاء الأستاذ (المبدع) صالح الفوزان) بأن آخذ وقتاً في اختيار العنوان وألا استعجل في ذلك؛ وبالفعل كنت أفكر وأفكر في عنوان للكتاب حتى خرجت بمجموعة كبيرة من العناوين وكثيراً منها من خلال اقتراح المتابعين في التويتر (كما سيرأني لاحقاً)، ومن ثم جلست مع أعضاء الفريق (الناشر) الذي كان يعمل على الكتاب لمراجعة العناوين ومدى ملاءمة كل عنوان وهل يعكس مابداخل الكتاب أم لا.. وهكذا حتى تم اختيار العنوان؛ فخذ وقتاً في اختيار العنوان ولا تستعجل أبداً.



عاشرًا
التصميم



10

في التصميم يجب الموازنة بين التكلفة والجاذبية؛ فلا يجب أن يكون الكتاب باذخ التكلفة ولا يقبل أن يكون التصميم ضعيفاً مهلهلاً.

ينبغي أن يكون تصميم الكتاب والغلاف بروح ما كتبت؛ وهذا العمل ليس سهلاً ولا يجب تركه تماماً للمصمم حتى وإن كان محترفاً، أنت مؤلف الكتاب ولكنك لست مصمماً مختصاً؛ لذلك استعن بمصمم وحاول أن تنقل له روح الكتاب حتى يخرج التصميم مناسباً وجذاباً وفق ما تحلم به وما يناسب موضوعه ومحتواه.



حادي عشر
الناشر

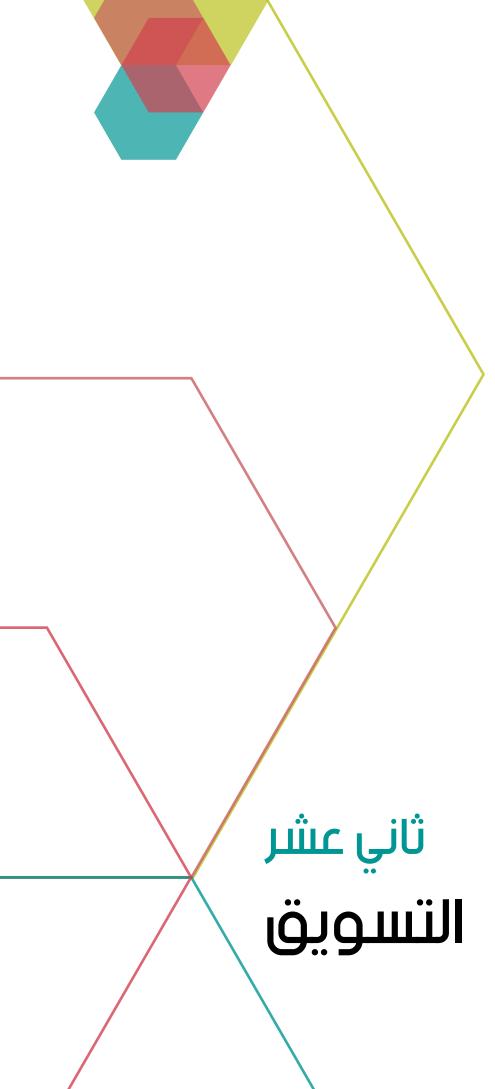


١١

يعد اختيار الناشر مشكلة في حد ذاتها، ومسألة أن تجد ناشراً يقوم بعملية توزيع كتابك ليس الأمر بهذه السهولة؛ ولكن يجب عليك اختيار الناشر الذي يناسب كتابك وتوجهه؛ فإذا كان كتابك يحكي عن سير الصحابة للكبار؛ فليس من المعقول أن تذهب لناشر يهتم بنشر كتب الأطفال.. فمن خلال معرفة نوعية الكتب التي توجد لدى الناشر تستطيع معرفة مدى ملاءمة الناشر لكتابك.

اختر الناشر الذي يهتم بالكتاب؛ فمن خلال تجربتي الشخصية وجدت بأن هنالك بعض دور النشر التي لا تعطي لكتاب أي اهتمام يُذكر!! وهناك غيرهم من يهتم بكتب المؤلفين المشاهير فقط، لاتجعل الأمور المادية قضيتك الأساسية في الكتاب (الأول تحديداً)؛ فالعائد هنا هو نجاح الكتاب الذي قد يحقق أهدافك الأخرى لاحقاً.





ثاني عشر التسويق



12

بعد "تسويق الكتاب من أهم الأعمال، ومن المناسب استخدام وسائل التواصل الاجتماعي في ذلك، وفي تجربة كتاب جسر من ضوء قمت بتقسيم عملية تسويق الكتاب إلى قسمين:

2

التسويق بعد النشر

1

التسويق قبل النشر

١- التسويق قبل النشر:

قمت بنشر بعض عناوين الكتاب إلى المتابعين في تويتر؛ حيث كنت أنشر عنواناً كاملاً من الكتاب باسم عنوان من كتابي الجديد، وتصلني تعليقات حول العنوان وتصلني أسئلة عن موعد الكتاب والناشر، وكانت أجيبي عليها لتحضيري المسبق للأجوبة؛ حتى أصبحت العناوين المسربة ستة عناوين من أصل ٥٢ عنواناً خلال فترات متقطعة، وكانت هذه العملية قد أحذثت اهتماماً وتفاعلًا مع الكتاب قبل صدوره من قبل المتابعين.

وتم اختيار العنوان من خلال المتابعين في تويتر والذين كان عددهم حينها يتجاوز الـ ١٠ ،٠٠٠ متابع؛ فطلبت إليهم اقتراح عناوين للكتاب بعد أن أعطيتهم فكرة كاملة عن الكتاب، وكانت هذه الفكرة كصيغة عصافير من بحجر واحد؛ لأنني سأسمع منهم وفي نفس الوقت سأسوق الكتاب، وكانت أعلنت بأني سأهدي نسخة من الكتاب بتوجيهي هدية للشخص الذي يقترح العنوان المناسب؛ مما أدى هذا إلى زخم للكتاب وكان قد وصلتني عناوين كثيرة للكتاب؛ ولكنني لم أستخدمها لعدم ملاءمتها وإنما حركت بها المياه الراكدة واستفدت من بعض الأفكار فيها، وأدى ذلك لتسويق الكتاب، وعلم كثيرون عن كتابي هذا من خلال هذه الطريقة.



2- التسويق بعد النشر:

يعد صدور وخروج الكتاب من المطبعة من أجمل اللحظات بالنسبة للمؤلف ليصبح جاهزاً للنشر والقراءة، إن هذا الشعور مشابه لشعورك حين ترزق بمولود، ويجب عليك العمل الآن على كتابك أكثر من أي وقت مضى؛ فأن كل ماعملته مسبقاً يعد غير مجد حتى الآن، ودع عنك مقوله دع الكتاب يسوق نفسه ويبيع نفسه فهذا كلام غير صحيح إن لم تكن معروفاً وذو شهرة، حتى وإن كنت معروفاً فإذا لم تعمل لكتابك كما يجب ربما لن يبيع.

بعد نشر الكتاب يجب أن تتبع ردود الأفعال وقد عملت في تجربتي بتوزيع بعض الإهداءات لخلق نوع من التغذية الراجعة، وبدأت بمراقبة ما يكتب عن الكتاب والتعليقات أيضاً، ومن ثم أعيد نشر هذه التعليقات سواءً كانت سلبية أو إيجابية حتى وإن كانت نقداً لكتاب لرغبتي في نشر جميع ما قيل عن الكتاب، فالنقد لكتاب له إيجابياته من خلال إثارة الحديث عن الكتاب وقد يستثير آخرين للاطلاع عليه.

لا تخجل من النقد؛ فإن كان النقد له معنى ويمكن أن تستفيد منه فهذا هو المطلوب، وقد تعرض ل النقد أو هجوم ليس مقبولاً، وقد تعرضت للهجوم من قبل البعض في تجربة جسر من ضوء بأنني أرقت ماء وجه الكتاب، وأني أنشر كل ما قيل عن الكتاب؛ فلماذا لا أجعل الكتاب يبيع نفسه وكنت استخدم أسلوبين في الرد على هؤلاء:

◆ توجيه سؤال للناقد: لو أنتي لم أروج لكتاب هل كنت عرفته؟ بالطبع لم يكن ليعرف؛ فلماذا يلومني إذاً فأنا لم أقم بالإعلان عن كتابي في أي صحفة؛ فكيف عرفت عن كتاب إلا من خلال ماقمت به في تويتر.

◆ عندما تعلن الشركات عن منتجاتها لا أحد ينتقدها إن كانت غذاء للبطون؛ ولكن غذاء العقول دائماً ينتقد عندما يعلن عنه!!

قد يكون الرد لاذعاً، ولكن لماذا الحساسية لما يكتبه المؤلف فهو يأخذ وقتاً طويلاً حتى يخرج بكتاب من تجهيز وكتابة وتنسيق ومراجعة لغوية وإملائية وتصميم وطباعة قد تصل إلى سنتين؛ فذلك الحق أنها الناقد بقراءة الكتاب أو عدم قراءته.

◆ ستيف جوبز عندما قام بإنتاج الأجهزة الذكية (Ipad – Ipod- Iphone) لم يتحرج أن يقف بنفسه أمام الناس لترويج هذه المنتجات وهي منتجات ذكية مثل الكتب، فلو قيمت الأجهزة كمواد مصنوعة فهي رخيصة جداً ولكن محتواها الفكري عال جداً وهذا ما يفسر السعر المرتفع، ما أريد

قوله إنك ستجد من يحبطك ويقلل من قيمة ما تفعله؛ فلا تهتم ولا تجزع من الملاحظات حول كتابك وقم بعملية تسويق كتابك من خلال إهداء نسخ لمفكرين وغيرهم، ودع الناس يظهرون انتبا乎اتهم عن الكتاب، فإذا كان كتابك ممِيزاً إِحْمَدُ اللَّهَ، وإن لم يكن كذلك وظهرت لك ملاحظات فسيصبح كتابك التالي ممِيزاً بسبَبِ اكتسابك الفائدة من ملاحظات الكتاب الأول؛ فلا تتردد.



ثالث عشر
نصائح هامة



13

لا ينبغي أن يعتبر جميع مكاتب هنا شيءٌ واجب التنفيذ، وإنما هي اجهادات شخصية وهذا ما فعلته حقيقةً ومن الممكن أن تجد فيما قلته فائدةً، ولابعني مطلقاً أنه الأسلوب الوحيد الصحيح.

قد تتجاوز بعض المراحل وقد تدمجها وتحصل على نفس النتيجة أو نتيجة أفضل، وسأذكر لكم قصة طريقة حصلت لي عندما كنت في الجامعة: قررنا الخروج إلى شاطئ نصف القمر، مع الزملاء في المنطقة الشرقية، وكنا قرابة خمسة عشر شخصاً وقررنا توزيع الأدوار لكل شخص، كنت الشخص الأخير الذي وقع عليه دور طبخ الغداء وطلب إلى طبخ الكبسة (بالنسبة لي لدى الاستعداد لعمل أي شيءٍ ما عدا الطبخ) فتوجهت إلى أخي لتعلمني طريقة طبخ الكبسة وكتبت الخطوات في ورقة، فلما جاء موعد الغداء توجهت إلى خيمة الطبخ لاطبخ ماطلب مني وأتى معي شخص محترف في الطبخ وقال بأنه سيساعدني هو محترف بالفعل لأنه كان يعده كل شيءٍ بسرعة وكأنه يختصر خطواتي وقلت له صبراً ماداً تفعل!! فهناك خطوات للطبخ يجب أن تتبعها، فقال أين هذه الخطوات فأطالعته على الورقة وبها الخطوات فسحبها من يدي وألقى بها في النار وقال لي انصرف، فقد استطاع بالخبرة دمج خطوات الطبخ وتحقيق نفس النتيجة المتميزة، فعليه:

النقاط الأثنى عشرة التي تقدمت بها سابقاً يمكن أن تدمج أو يؤخذ بعضها.

الإهداء ممكّن أن يرسل رسائل قوية المعاني من خلال اختيارك لمفردات تحمل نوعاً من التأثير، فحاول الابتعاد عن الإهداءات التقليدية لأن الإهداء الرائع له تأثير!! ففي تجربة كتاب جسر من ضوء استخدمت عباره ووجهتها إلى (من ابتسم في وجهي في الغربة، وهو لم يعرفني، ولم يعرف لغتي ولا وطني.. أهديك كتابي هذا الذي لن تقرأه)..



بلا شك أن العبارة تحمل معاني تتجاوز الأهداء التقليدي.

استخدام وسائل داعمة للكتاب هي من العناصر التي قد تدعم وتنقى معاني الكتاب وتتأثره، في تجربة

كتاب جسر من ضوء استخدمت:

١ - العنوان المشوق.

٢ - عبارات الحكماء ذات المعاني التي تدعم أفكار الكتاب وتكتب في مقدمة كل عنوان.

٣ - الرسومات الكاريكاتيرية في مقدمة كل عنوان، والتي توضح الفكرة.



فهذه العناصر الثلاثة تدعم وتدفع مستوى الطرح في الكتاب، وتجعله أكثر جاذبية، وهناك اقتراحات كثيرة يمكن أن تقوم بنفس الدور وتحقق نتائج جميلة لمطبعة الكتاب ونشره.



خاتمة

كل من يفكر أن يكتب كتاباً فليفعل، وكل من لا يفكر أقترح عليه أن يفعل، إلا إذا كان لا يستطيع لسبب منطقى، فالكتابية أسلوب راقٍ لبث الأفكار بطريقة متوازنة وهادئة.

كما قرأت كتاباً جميلاً مفيداً تأثرت به واستفدت منه، وحمدت الله أن سهل مؤلفه الفرصة أن يكتبه، وفي ذات الوقت أندم على عدد كبير من الكتب التي لم تكتب لأي سبب كان.

وفي المقابل أندب الحظ على أي كتاب كتب في ضلاله، أو كتب ليدعم فكرة ضالة أو كتاباً ليس له قيمة؛ ما يجعل الورق الذي كتب به ذو قيمة أكبر منه.

هكذا تكتب كتابك بطريقة سهلة قابلة للتطبيق، فماذا تتضرر إذَا؟

القاء تجربة كتاب جسر من ضوء خلال لقاء مبادرة القراءة



توقيع إهداءات كتاب جسر من ضوء على الحضور

إهداءات من كتاب جسر من ضوء

ختاماً ...



ابتسِم !!



خالد بن سليمان بن عبدالعزيز الراجحي



- متزوج وله خمسة أبناء.
- حاصل على درجة دكتوراه في تخصص «إدارة الأعمال/ التجارة العالمية» من كلية العلوم الإدارية بجامعة «قلاسقو» - بريطانيا ٢٠٠٨ م.
- حاصل على شهادة الماجستير في العلوم الإدارية من معهد «هالت» العالمي للعلوم التجارية العالمية - كلية بوسطن الولايات المتحدة الأمريكية ١٩٨٩ م.
- حصل على شهادة البكالوريوس في علوم الإدارة الصناعية من جامعة بيروت والمعادن - المملكة العربية السعودية ١٩٨٦ م.

الخبرات العملية:

- نائب رئيس مجلس إدارة الراجحي القابضة - إبريل / ٢٠١٠ حتى الآن.
- أستاذ مساعد في جامعة اليمامة فرع الرياض (دوارم جزئي).
- الرئيس التنفيذي لشركة سليمان العبدالعزيز الراجحي وأولاده (دواجن الوطنية) من يناير / ١٩٩١ م حتى إبريل / ٢٠١٠ م.
- نائب المدير العام للتسويق والمبيعات لشركة سليمان العبدالعزيز الراجحي وأولاده (دواجن الوطنية) من أكتوبر / ١٩٨٩ م حتى يناير / ١٩٩١ م.

عضويات اللجان:

- عضو مجلس إدارة البريد السعودي «قطاع حكومي» .
- عضو أمناء منتدى الرياض الاقتصادي .
- عضو مجلس أمناء جامعة اليمامة .
- عضو مجلس إدارة الهيئة العالمية لتنمية الموارد البشرية .
- عضو مجلس إدارة جمعية ريادة الأعمال .
- عضو مجلس إدارة الهيئة الإسلامية العالمية للحلال .
- رئيس لجنة التطوير - الجمعية الخيرية لرعاية الأيتام بمنطقة الرياض «إنسان» .
- عضو المجلس الاستشاري في قسم العلوم الإدارية - كلية المجتمع .
- عضو المجلس الاستشاري بكلية الاقتصاد والإدارة بجامعة التصيم .
- عضو مجلس إدارة معهد الملك عبدالله للبحوث والدراسات الاستشارية .
- عضو مجلس إدارة هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات .
- رئيس لجنة الأوقاف - الغرفة التجارية الصناعية بالرياض سابقاً .
- عضو مجلس إدارة شركة أسمنت اليمامة سابقاً .
- عضو المجلس الاستشاري ل العالي ووزير العمل سابقاً .
- رئيس اللجنة الفرعية للدواجن - الغرفة التجارية الصناعية بالرياض سابقاً .
- رئيس اللجنة الوطنية الزراعية بمجلس الغرف السعودية سابقاً .

خبرات أكاديمية :

- أستاذ مساعد في جامعة اليمامة وحاضر بتخصص إدارة الأعمال والتسويق .
- عضو اللجنة التأسيسية والشرف العام على جامعة سليمان الراجحي حتى تم بدأ الدراسة بها .
- عضو في مجلس كلية إدارة الأعمال في جامعة اليمامة .
- المشارك في حلقة النقاش في ندوة التسويق (القيم القائمة للتسويق - التسويق الحقبة الثالثة) بتاريخ ١٢-١٠-٢٠١٠ م مع البروفسور فيليب كاتلر المنعقدة في فندق الفيصلية بالرياض .

المؤتمرات والدورات:

- إلقاء مجموعة من المحاضرات.
- حضور عدة محاضرات ومؤتمرات عالمية عقدت في دول مختلفة .

www.kalrajhi.com

@khalid_alrajhi

khalid@kalrajhi.com



ISBN 9786030156702



9 786030 156702