

كيف تكتفون بالتجارب
والتجربة؟
التجربة؟

مجلة
الابتسامة

د.سامي محمود

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

كيف تحقق النجاح والشخصية الجذابة ؟

د / سامي محمود

كيف نحقق النجاح والشخصية الجذابة ؟

الطبعة الأولى

١٤١٥ / ١٩٩٤ م

الناشر

الدار المصرية للنشر والتوزيع



Al dar al - masria publishing & distribution house ltd
Acropolis , P.O . Box 8559 - Fax (003572) 312983
Nicosia - Cyprus

الوكيل في مصر

الدار المصرية للنشر والإعلام

ص . ب ١٢٩ ميليونليس القاهرة

ت وفاكس ٢٦١٥٧٤٤ (٢٠٢)

ت : ٤٠١٩١٤٧ (٢٠٢)

حقوق الطبع والنشر محفوظة
للدار المصرية للنشر والتوزيع

تم الجمع التصويري والإخراج الفنى
بالدار المصرية للنشر والإعلام بالقاهرة
الإشراف الفنى
عمرو سمير توفيق

مقدمة

كل منا ينشد النجاح ويسعى لاكتساب الشخصية الجذابة ، لكنه قد يصل طريقه فيمضي على غير هدى وتعجزه الغايات وتتبخر من أيامه الأمنيات . وهنا يقع محسوراً وهو يلوم حظه العاثر ويندب ما ابتلاه به القدر من فشل وإخفاق ..

وكم انبهر الكثير منا وهم يتطلعون الى أشخاص حققوا النجاح فتجاوزوا القمة وحازوا قبول الناس فأصبحوا محط الأنظار ومحل الترحيب اينما ذهبوا .. وقد تتساءل .. كيف حققوا هذا النجاح وهذه الحظوة ؟ .. هل الأمر لا يعدو أن يكون حظاً يصيب به الله من عباده من يشاء . أم أن هذا رهين بجهد وتربيبة للنفس ترتفع بها وتسمو الى الآفاق ؟ ..

الحقيقة أن النجاح والشخصية الجذابة هما وجهان لعملة واحدة ، فكلما هما يؤثر ويتأثر بالآخر. فلكي تتحقق النجاح لابد أن تتعرف على عناصر الشخصية الكاملة المحبوبة فهى التى تقدم لك فى المجتمع وتفتح لك أبوابه ، وحتى تكون صاحب شخصية مقبولة تجذب كل من يقترب منها لابد من أن تكون ناجحا. فالناس - عادة - يفرون من الفاشل ويتجنبون كل متعدد مهزوم .. فالنجاح له

ألف أب أما الفشل فيتيم .

أين أنت من الشخص الناجح الذى يتمتع بشخصية جذابة؟ .. هل توقفت مع نفسك لحظة صمت هادئه وحاولت أن تجيب عن هذا السؤال؟ .. لابد أن تكون أمينا مع نفسك نزيها وأنت تتعرف على ذاتك ليكون حكمك صائبا متزنا .. هل ترى لك نقيصة تخول دونك وتحقيق أهدافك في الحياة؟ .. حسنا كلنا لديه نقاط ، لكن ماذا فعلت لكي تغير من نقاط سلبية تجدها معوقة لتقديرك .. ثم هل تظن أن الأمر صعب؟ .. إذن فاعلم أن أى شيء في الدنيا صعب إذا أردنا نحن ذلك، سهل اذا عرفنا كيف نعالجها .. وإذا لم يكن الأمر كذلك ما كنت تجد للحضارة وجودا ولا حل لهذا التقدم المذهل في جميع مجالات الحياة .. لقد حقق هذا أشخاص - مثلى ومثلك - ولكنهم عرروا كيف يشعرون عزائمهم ويحرّكون إرادتهم في الطريق الصحيح ... أنت مثلهم، تملك عقلاً وروحاً وإرادة .. لكن أخبرنى كيف سخرت كل هذا؟ هل عبرت به طريق النجاح والقبول عند الناس؟ أم ضيّعته في اللهو والتکاسل ومراقبة عيوب الناس؟ ..

إن للنجاح خطوات ولاكتساب الشخصية التي ترغبها شروط ، والنجاح عزيزى القارئ كلمة واسعة فضفاضة تشمل كل مناحي الحياة .. النجاح الدراسى والنجاح الاجتماعى والنجاح فى الحياة العملية ، والنجاح داخل الأسرة .. كذلك الشخصية الجذابة هي شخصية جذابة اليوم وغدا وبعد غد، فهي شخصية عرفت نفسها فلم يتغير أو تنقلب اذا ماتغيرت الأحداث والظروف ..

هل تذكر ما كنا ندرسه في الكيمياء من خصائص للعنصر المساعد الذي يسهل حدوث التفاعل ولكنه لا يحده ، إن هذا الكتاب الذي نقدمه الآن بين يديك هو بمثابة هذا العامل المساعد ، إنه يبعث فيك الأمل في التغيير ويضع قدميك على أول الطريق الذي تنشده لتحقيق النجاح واكتساب الشخصية الجذابة ..

لكنه لن يزيد عن كونه سلسلة متصلة من النصائح اذا لم تكن ترغب بالفعل في التغيير، اذا لم يكن نابعاً من اعماقك فإن ما سوف تطالعه في هذا الكتاب لن يعود أكثر من نسخة في الهواء .. عليك أن تبدأ الخطوة الأولى بكل الصدق والأمانة والرغبة الأكيدة في تغيير واقعك وحياتك إلى الأفضل ..

إن ألف ميل يبدأ بخطوة واحدة .. هكذا يقول الناس في الصين .. فهل سعيت أنت إلى البدء بهذه الخطوة ، إن أحداً لن ينوب عنك في هذه الخطوة.. لكن عليك أن تقرر الآن وليس بعد ذلك .. عليك أن تقول في نفسك .. «إن الكثير مما يشغل حياتي وهو لصيق بي يعكر سلوكي ويعوق نجاحي، لذلك فسوف أغيره بكل ما وهبني الله من قوة وراردة..»

عندئذ - عزيزى القارئ - وعندئذ فقط ابدأ في مطالعة فصول هذا الكتاب بتأن وعمق.. وسوف تجد أنك قد تحولت إلى شخص آخر .. شخص يقول مرحبا بالنجاح ووداعا للفشل ..

ثق أن الأمر بسيط ، عليك فقط أن تحاول وسوف تجده كل ما يهمك ويشد من أزرك بين صفحات هذا الكتاب .. السعادة ، الارادة ، المال ، الصحة ، الحب ، قهر العادة.. وغير ذلك من الموضوعات . فقط حاول وتأكد أنك بتأييد

من الله مع قوة الإرادة لن تخذل أبدا فلم يخلقنا الله في الدنيا لنكون فقراء تعساء، بل أن الفقر والتعاسة والفشل مرجعه إلى أننا لم نعرف كيف نمضي في الحياة ؟ .. ولئن أين السبيل .. يقول سبحانه وتعالى ..

﴿وَلَا تَيئُسُوا مِنْ رُوحِ اللَّهِ إِنَّهُ لَا يَيئُسُ مِنْ رُوحِ اللَّهِ إِلَّا الْقَوْمُ الْكَافِرُونَ﴾^{٠٠}

دكتور

سامي محمود

الباب الأول

شخصيتك في الميزان

الفصل الأول

كيف تعرف نفسك ؟

هل سألت نفسك يوما .. من أكون ؟ .. ربما تستخف بالسؤال وتقول .. ألوست أنا فلانا ابن فلان .. حسنا ، لكن سؤالنا يتطلب منك أن تعرّف على نفسك بين هؤلاء البشر الذين يعيشون على ظهر كوكبنا الأرضي .. وما هي صفاتك التي تحدد ملامح شخصيتك ..

إن وجهك بتقاطيعه المختلفة والمحددة له يتغير بفعل الزمن ، بل إن جسمك كله بأنسجته وخلياه يتغير كل عدة سنوات ، لكن هناك شيئاً ثابتاً داخلك لا يؤثر فيه الزمن ولا يعتريه تغيير أو تبدل .. هذا الشيء هو شخصيتك ..

وهكذا يمكن لأصدقائك اليوم أن يعرفوك حتى وإن ابتعدت عنهم لسنوات طويلة بعد أن تكون الشيخوخة وعوامل الزمن قد بدلت من هيئتكم الكثيرة ، إنهم يعترفون عليك من خلال شخصيتك والتي هي بمثابة بصمة لك تميزك عن غيرك وتضفي عليك خصائصك المعروفة .. لكن ما هي الشخصية؟ ..

الشخصية هي ذلك المفهوم الذي تتصف به من حيث هو وحدة متكاملة من الصفات والميزات الجسمية والعقلية والاجتماعية والمزاجية التي تبدو في تعاملك وعلاقتك الاجتماعية في المواقف المختلفة ، وهي التي تميزك عن

غيرك من الأفراد تمييزا واضحـا .. فـهي تـشمل ما لكـ من دـوافـع وـعواطفـ ومـيولـ وـاهتمامـاتـ وـسمـاتـ خـلـقـيةـ وـآراءـ وـمعـقـدـاتـ ،ـ كـما تـشـملـ ايـضاـ عـادـاتـكـ الـاجـتمـاعـيـةـ وـقـدـراتـكـ وـمـيـولـكـ وـموـاهـبـكـ الـخـاصـةـ وـما تـتـخـذـهـ منـ أـهـدـافـ وـقيـمـ اـجـتمـاعـيـةـ ..ـ إـنـ الشـخـصـيـةـ بـيـسـاطـةـ شـدـيدـةـ هـيـ أـنـتـ ..

لـعـلـكـ الآـنـ تـسـاءـلـ -ـ مـتـعـجـلاـ -ـ لـكـ مـاـ نـوـعـ شـخـصـيـتـىـ ؟ـ مـنـ تـرـانـىـ أـكـونـ بـيـنـ كـلـ هـؤـلـاءـ الـبـشـرـ ؟ـ ..ـ لـكـ هـلـ خـطـرـ بـيـالـكـ قـبـلـ ذـلـكـ أـنـ تـسـاءـلـ عنـ الـكـيـفـيـةـ الـتـىـ جـعـلـتـ لـكـ هـذـهـ الشـخـصـيـةـ بـالـذـاتـ ؟ـ ..ـ وـبـمـعـنـىـ آـخـرـ نـقـولـ كـيـفـ تـحـدـدـتـ تـوـجـهـاتـكـ فـيـ الـحـيـاةـ وـكـيـفـ تـتـخـذـ سـلـوكـاـ مـعـيـناـ فـيـ مـوـقـفـ مـاـ دـوـنـ سـلـوكـ آـخـرـ؟ـ ..ـ إـنـ تـفـسـيرـ ذـلـكـ سـيـأـخـذـنـاـ فـيـ رـحـلـةـ إـلـىـ الـمـاضـىـ وـبـالـتـحـدـيدـ إـلـىـ سـنـوـاتـ طـفـولـتـكـ الـأـوـلـىـ ..

هـلـ تـذـكـرـ أـيـامـ كـنـتـ طـفـلاـ وـلـيـداـ يـجـلسـ فـيـ مـهـدـكـ تـرـفـسـ بـرـجـليـكـ هـنـاـ وـهـنـاكـ؟ـ وـهـلـ تـذـكـرـ أـيـامـ كـنـتـ تـتـلـقـىـ درـسـكـ الـأـوـلـ فـيـ المـشـىـ وـكـيـفـ كـانـ الـأـرـضـ تـبـدـوـ كـاـنـهـاـ تـضـطـرـبـ مـنـتـ قـدـمـيـكـ ،ـ وـكـيـفـ كـنـتـ تـخـاـوـلـ الـاـنـجـعـلـ الـأـشـيـاءـ تـضـطـرـبـ حـوـلـكـ أـوـ تـهـزـ ،ـ وـذـلـكـ بـأـنـ تـواـزنـ نـفـسـكـ بـأـنـ تـلـقـىـ ثـقـلـكـ عـلـىـ اـحـدـىـ السـاقـيـنـ ثـمـ عـلـىـ الرـجـلـ الـأـخـرـىـ ،ـ وـأـخـيـراـ يـخـتـلـ تـواـزنـكـ وـتـتـأـرـجـعـ فـيـ الـهـوـاءـ ثـمـ تـقـعـ عـلـىـ الـأـرـضـ ؟ـ ..ـ هـلـ تـذـكـرـ أـيـامـ كـنـتـ تـعـتـقـدـ أـنـ كـلـ شـيـءـ فـيـ هـذـاـ عـالـمـ مـوـجـودـ فـقـطـ لـمـوـاجـهـةـ أـغـرـاضـكـ الـخـاصـةـ وـأـنـ كـلـ مـاـ يـجـبـ أـنـ تـفـعـلـهـ لـكـ تـحـصـلـ عـلـىـ أـىـ شـيـءـ تـرـغـبـ فـيـهـ هـوـ أـنـ تـشـيرـ إـلـىـ هـذـاـ شـيـءـ فـيـأـتـىـ عـلـىـ عـجـلـ وـإـنـهـ إـذـاـ لـمـ تـتـحـقـقـ لـكـ رـغـبـتـكـ ،ـ وـلـمـ تـحـصـلـ عـلـىـ مـاـ أـشـارـتـ إـلـيـهـ يـدـاكـ فـإـنـ عـوـيـلـكـ وـصـرـاحـكـ يـعـلـوـ بـشـكـلـ مـخـيـفـ وـتـظـلـ كـذـلـكـ تـبـكـيـ وـتـنـتـحـبـ حـتـىـ تـتـعبـ وـيـعـتـرـيـكـ الـأـرـهـاـقـ مـنـ هـذـاـ الجـهـدـ العـنـيفـ ؟ـ ..

وـهـلـ تـذـكـرـ أـيـامـ أـنـ ذـهـبـتـ لـأـوـلـ مـرـةـ إـلـىـ الـمـدـرـسـةـ ،ـ وـجـدـتـ أـنـ وـجـهـ إـلـيـكـ أـحـدـ

الاطفال فعلا سخيفا أو ألقى عليك بعض القاذورات فاعتراك شعور قوى بأن هذا العالم شرير فاسد وأن المكان الوحيد الذى يجد فيه الانسان الهدوء والطمأنينة والسلام هو صدر الأم حيث تهدىلك فى رقة وحنان فتغلق عينيك عن العالم الخارجى الملىء بالفساد والشر فتطرده من مخيلتك وفكرك .

وهل تذكر وأنت فى باكورة طفولتك أنك تسببت فى أيام شخص أو إهانته مما سبب لك حزنا عميقا وجعلك تمنى أن تنسق الأرض فتبتلعك ، وكيف أن فكرة الانتحار - وقتها - راودتك لمدة ثوان ؟ ..

إن هذه الاحداث التى تعتقد أنها قد محيت من ذاكرتك وأنها تلاشت مع أيام الطفولة ، لم تضع بل انها اختزنت فى لاشعورك ومنها تشكلت الأسس الحقيقية لشخصيتك .. إن هذه الذكريات الدفينة من مشاعر الألم والفرح والحزن والسعادة ، الرغبة والحرمان .. الطموح وخيبة الأمل ، الفشل والتراجح كل هذه المشاعر التى مرت بك طفلا أو تعرضت لها صبياً صغيراً هى التى توجه سلوكك الآن وهى التى بلورت الملامح الواضحة لما لك من شخصية ..

والآن تستطيع أن تتعرف على شخصيتك وتحدد خصائصها بنفسك ، وسوف نقدم لك يد العون فى ذلك بأن نطرح الصفات التى تصبىع كل شخصية بصورة معينة .. ولعلك - عزيزى القارئ - سوف تجد أنك تعيش بعدة شخصيات فى آن واحد، بمعنى أن صفة أو أكثر من هذه الشخصية أو تلك تلازمك ، لكن فى نهاية الأمر فإنك تدرج تحت مسمى شخصية معينة وذلك لما تجده من سلوكك الذى ينتمى بنسبة كبيرة إلى هذه الشخصية بالتحديد ..

لقد حاول علماء النفس تصنيف الشخصية الانسانية إلى أنواع كثيرة ، فهناك الشخصية الانطروائية والأنبساطية والشخصية الطموحة والشخصية الوسوسية وتلك الهستيرية وهناك الشخصية الضعيفة المهزوزة، وغير ذلك من

التصنيفات والتى تتصف كل منها بملامح معينة تميزها عن غيرها... والآن كيف تعرف شخصيتك بين هذه التصنيفات؟ قد تكون صاحب شخصية قلقة، هذا اذا كان سلوكك يتصف بالتوتر وسهولة الإثارة والغضب والعصبية، وتجد لديك شعورا دائما بعدم الاستقرار أو الإحساس بالأمان وأنت لا تتحمل أن ترى خطأ ما دون أن تنفعل وتشور وقد يصعب عليك أن تجد الأمور تسير في مجريها الطبيعي دون أن تتدخل أو تقلق أو ترى أن الأمور لا تسير كما تهوى وتحب ...

وقد تكون شخصيتك **مكتتبة** ، فأنت تنظر إلى الحياة بأحداثها نظرة سوداوية يغلب عليها التشاؤم ، وتجد أن كل ما تلقاء يدعو إلى الحزن والضيق ، بل أنك قد تسعى لخلق هذا الشعور بالاكتئاب وذلك بتحميل نفسك بأنخطاء الآخرين .. إن شخصيتك الاكتئابية هذه عكس الشخصية الانبساطية المرحة والتي يعيش صاحبها متيسطا في سهولة ويسر ويغلب على سلوكه التفاؤل .. إن مثل الشخصيتين كمثل من يرى من الكوب الملوء نصفه أحد نصفيه .. فصاحب الشخصية المكتتبة يجد فيه النصف الفارغ بينما صاحب الشخصية الانبساطية المرحة يرى منه نصفه الملوء..

حسنا قد لا تكون واحدا من هؤلاء ، لكن لا يزال لدينا تصنيفات أخرى من الشخصيات .. فقد تكون شخصيتك **وسواسية** ، فأنت عندئذ مغرم بالدقة والنظام وأنت حريص على الوصول بكل شيء إلى التمام والكمال ، وأنت لا ترحب بالتغيير ولك في الوقت نفسه ضمير حي يقظ لا يرحم صاحبه من المحاسبة على كل صغيرة وكبيرة ، وأنت تهتم جدا بملابسك ومظهرك العام وقد تكون عنيداً مغرماً بالتفاصيل حتى التافه منها ..

وقد تكون شخصيتك - عذرا - **ضعيفة** ، وأنت عندئذ من يقول عنه الناس

إنه بلا شخصية ، لكن الحقيقة أن لك شخصية ، لكنها باهتة واهية ، فأنت لا تستطيع أن تقول لا وليس لديك في الوقت نفسه ثقة بنفسك وأنت حساس لأى نقد يوجهه لك الآخرون غالباً لا يمكنك حل أى مشكلة بمجهودك الذاتي وأنت تعجز أن تكون بمفردك ومع ذلك لا يمكنك تكوين علاقات مع الآخرين بسهولة ..

والآن قد تكون صاحب شخصية طموحة ، أنت عندئذ لا تعرف الهدوء أو السكون فأنت دائماً مشغول لديك رغبة ملحة في تحقيق الكمال وأفضل مستوى من الأداء لكنك لا تعرف الصبر مع الآخرين ، وأنت تؤمن بقوة الارادة وبالنظام والعمل ومشكلتك الوقت ، فأنت ترغب في إنجاز أشياء كثيرة في وقت قصير ، ويتسم سلوكك عموماً بالسرعة والاندفاع وربما كان ذلك سبباً في شعورك الدائم بالتوتر ، وأنت قلق بسبب تفكيرك في المستقبل ورغبتك في تحقيق أهداف كبيرة وعظيمة ويسهل عليك في أحوال كثيرة عدم إظهار عواطفك الحقيقية ..

هل ترك انطواطياً ، إنك عندئذ تحب العزلة والبعد عن الآخرين والخوف من مواجهتهم ، ومت unk الوحيدة القراءة والاطلاع ، ويتصف سلوكك بالخجل وعدم مواجهة الآخرين وربما كان ذلك سبباً في حساسيتك المفرطة وجسودك العاطفى ومن وقت لآخر ينتابك التردد والإحجام عند الإقدام على أى عمل .. أما إذا كنت مفروماً بالظهور ولفت الأنظار والبالغة في كل شيء فأنت صاحب شخصية هستيرية ، وهي شخصية نراها كثيراً عند المرأة ، وهي شخصية تتصرف بسطحية العواطف والانفعال ، والمرأة صاحبة هذه الشخصية تميل إلى ارتداء الملابس غير المناسبة في الوانها خاصة الألوان الفاقعة وهي تميل إلى كثرة الإضافات على الملابس من أكسسوارات مثل البروش والعقود والأساور وغيرها ، كما تميل المرأة صاحبة هذه الشخصية إلىبالغة في مكياجها مع الرغبة

الشديدة في التغيير المستمر وال سريع ملابسها وملاظهرها العام.

هذه أنماط مختلفة من الشخصيات قد تجد أن واحدة منها تلازمك وتتجدد نفسك فيها ، وهذه الأنماط شخصيات سليمة وعادية مadam صاحبها قادرًا على التكيف والتعامل مع الأوضاع الاجتماعية ، لكنها تحول إلى شخصيات مريضة إذا تضخم فيها أحد العناصر مما يفقد صاحبها القدرة على التكيف والتعامل مع الآخرين ومع الظروف المحيطة به ..

وتحتاج عزيزى القارئ أن تعرف على شخصيتك ، لكن ليس هذا فقط ما نريده ، بل نحن نرغب منك أن تقف على أسس الضعف في هذه الشخصية، وهدفنا من هذا الكتاب أن نساعدك على التخلص من الصفات غير المرغوب فيها واكتساب المزيد من الصفات الإيجابية ، وهذا لن يحدث إلا مع تقوية إرادتك والوصول إلى أكبر درجة ممكنة من النضج النفسي مع فهم كامل لأبعاد النفس البشرية والقدرة على التعامل مع الآخرين ومع المشاكل التي تواجهك وبذلك يمكنك تحقيق السعادة والنجاح واكتساب الشخصية الجذابة المحبوبة من الجميع ..

الخلاصة ..

- ١ - اعرف نفسك من خلال معرفة جوانب شخصيتك .
- ٢ - شخصيتك هي نتاج الأحداث الصغيرة التي مرت بك خلال فترة الطفولة والصبا .
- ٣ - للشخصية أنماط وأنواع ، فمنها الشخصية الطموحة والشخصية الانطوائية والضعيفة والوساسية والهستيرية ..
- ٤ - يمكنك تغيير الجوانب السلبية من شخصيتك بأخرى إيجابية تحقق لك النجاح والسعادة ..

الفصل الثاني

شخصيتك مفتاح نجاحك

في أعقاب الحرب العالمية الثانية وقف رجل أمام حشد كبير من رجال الصناعة في اليابان يقول لهم ، أنتم ناجحون بقدر ما سوف تعملونه من أجل بلدكم ... ويستطرد الرجل ويقول : إن العالم يعرف أنكم طالما قهرتم المستحيل وأن صناعتكم فائقة الجودة سوف تغزو العالم كله لأنكم بالفعل قادرون على ذلك .. كان الرجل خبيراً أمريكياً يدعى « أدواردز ديمنج » وكانت اليابان وقتها بلداً مهزوماً خرباً لا يستطيع المреء فيه أن يقوم باتصال تليفوني ، واليوم وبعد عشرات السنين من كلمات الخبير الأمريكي نرى اليابان وقد أصبحت قوة صناعية هائلة تغزو أسواق العالم بلا منازع ..

أتراك تتساءل .. ما الذي فعله هذا الخبير حتى يشعل جذوة الحماس والابداع إلى هذا الحد لدى رجال الصناعة في اليابان المهزومة والكسيرة في هذا الوقت؟.. هل امتلك مفتاحاً سحرياً كان سبيلاً لغزو عقول هؤلاء الرجال وتحريك القوى الكامنة في أعماقهم؟ ..

كل مافعله « أدواردز ديمنج » أنه جعل النجاح ماثلاً أمامهم ، بأن جعل من قوة الاعتقاد في تحقيق النجاح جزءاً من شخصياتهم ، لقد وجدوا في كلماته التشجيع على الترفع على الواقع الذي يعيشونه في بلد مهزوم وأدر كانوا

أنهم قادرون على تحقيق المعجزة ..

إن هذا هو المبدأ الأول الذي لابد أن تؤمن به حتى تتحقق الشخصية الناجحة، هذا المبدأ هو إيمانك القوى بأنك سوف تنجح حتما .. لكن كل ما ينقصك فقط الصبر والمثابرة .. لقد حاول سير « وليام هرشن » رائد علم الفلك الحديث أن يصنع أعظم منظار فلكي في العالم وحتى يقوم بذلك تعلم أولاً كيف يصنع ويصل المرايا لكنه لم ينجح إلا بعد مائة محاولة ، أما الموسيقار العظيم « برامز » فقد احتاج إلى اثنين وعشرين سنة لكي يكتب سيمفونيته الأولى ، وقد قضى الكاتب الفرنسي الشهير « جوستاف فلوبير » عشر سنوات من الكد والعناء في كتابة روايته الشهيرة « مدام بوفار » .. لقد كان كل منهم يدرك تماماً أنه سوف ينجح وأنه قد عقد العزم على ذلك .. وقبل هؤلاء قال « و . أ . هنلي » .. ليس يثنيني أن ينأى مسيري أو تطالعنى في المسير الصعب

إذن عليك أن تعيش حياتك بشخصية الإنسان الناجح فلن يلبث أن يتحول الناجح إلى عادة وحليف دائم لك .. وقد يتadar إلى ذهنك سؤال فتقول:

لكن كيف أصنع الناجح ؟ .. هذا أمر ميسور، فالنجاح يبدو في المظاهر والملابس ، والسلوك الناجح يبتسم ولا يقطب، وهو يسير جاداً معتدلاً ، وهو يستجيب في لباقه ورقه لما يطلب منه، وهو يعني بهندامه فيظهر نظيفاً متناسقاً، كما يحاول أن يجعل حديثه عذباً رقيقاً فيه رشاقة .. وهو فوق ذلك يندو على الدوام واثقاً من نفسه مؤمناً بقدرته على العمل ..

إن التعود على هذا السلوك والمظاهر سوف يتحول إلى نمط طبيعي وجزء أصيل من الشخصية وهذا بفعل ما يصاحبه من عاطفة وارادة .. لقد قال ماركوس أوريليوس ذات يوم .. إن حياتنا من صنع أفكارنا .. وهذا حقيقي تماماً .. فالإنسان هو انعكاس لما يدور في عقله - كما يقول إيمeson - ومن الضروري أن تتذكر - عزيزى القارئ - أن عقلك لا يفرق بين شيء تتخيله

وواقع تعيشه ، مادام هذا الخيال يأتي مشرياً بحيوية دافقة وعاطفة مشبوبة (شديدة) ، وأن أي نمط من العاطفة أو السلوك العملي تعمل على تعزيزه وتقويته بشكل دائم ومستمر سوف يتحول تلقائياً إلى استجابة نمطية ومتكيفة هي أيضاً . وتصنفك النجاح يضعل بالفعل على أولى عقبات النجاح ..

حسناً ، أراك الآن تقول إنني أصنع النجاح بالفعل وابذل الجهد لكنني لم أحقق ما أريد من نجاح منشود ؟ .. إنك محق فيما تقول دون شك .. لكن لماذا ؟ .. هل سألت نفسك عمما تبذله من جهد وكيف تستخدمنه ؟ إذا كنت تبذل هذا الجهد فيما لا يفيد أو يعود عليك بالنفع فإنه بالقطع لن يتحقق شيئاً ، وإذا كنت تكرس جهداً لإنجاز صغار الأمور فإنه دون شك مبدد لطاقتكم وكأنك تحرث في البحر ، أما إذا وجهت جهداً للتوفر على الدرس ليلاً والعمل المدروس الجاد نهاراً فإنه محقق لأملك وإن طال الوقت ..

في كتابه «غرباء يجمعهم الحب» يقول «جاك وود» .. «قل من البشر من يحمد أمم النساء الذي يتضمنه الإنصات في اهتمام» .. إننا الآن أمام المبدأ الثاني للشخصية الناجحة .. أن تكون متحدثاً بارعاً تأخذ بمجامع القلوب ؟

كيف يكون ذلك ؟ ..

قبل أن أحذرك عن ذلك دعني أروي لك هذه الحكاية البسيطة .. كنت أعرف رجلاً كثير الشكوى شديد التبرم ، لا يقابل أحداً إلا وأخذ يشكوا له مما يعانيه من مشاكل ، وكان مع ذلك محبًا للجدل والنقاش ، وقد كنت أصدقه حين يقول إن مشكلته الكبرى أنه شخص بلا أصدقاء وإن الجميع ينفرون منه ويتجنبونه ، إنه ببساطة لم يستطع أن يمس قلوب من يعرفهم أو يجعلهم يحرصون عليه ، وذلك راجع بالطبع إلى عدم قدرته على فهم الأسلوب الأمثل للحديث ومخاطبة الآخرين ، هذا الشخص لن يتمكن من تحقيق النجاح في حياته وهو وبالتالي لن يكون صاحب شخصية جذابة ومحبوبة ..

يقول «تشارلز اليوت» : «ليس هناك من سر في إتمام صفقة ناجحة بين رجلين سوى الإصغاء باهتمام الى المتحدث، فلا شيء آخر يسره أكثر من ذلك» إذن فالإصغاء باهتمام والحديث العذب فيما يسر الشخص الآخر الذي يستمع إليك هما مفتاح هام للشخصية الجذابة الناجحة ، لكن هل هذا كل شيء لكي تصبح متحدثاً بارعاً ؟ ..

هناك ثلات قواعد يجعل منك شخصاً يتهافت الجميع على لقائه والحديث إليه .. وهذه القواعد هي :

- ١ - كونك مستمعاً طيباً تستمع بانصات واهتمام .
- ٢ - أن تسأل محدثك أسئلة تظن أنه سيسير بالحديث فيها ..
- ٣ - أن تشجعه للكلام عن نفسه وأعماله وما يتمتع به من قدرات.. فالإنسان - أى إنسان - مهتم بنفسه أكثر من اهتمامه بأى شيء آخر ..
حسناً ، لكن ذلك ليس كل شيء فهناك أخطاء صغيرة في الحديث لها تأثيرها الكبير على شخصيتك وما تتمتع به من جاذبية .. ترى ما هي هذه الأخطاء ؟ ..

* هل تراك تسقط في إغراء التندر على حساب محدثك أو السخرية مما يقول ؟

* هل تصر على أن تظهر في صورة الشخص الحكيم الذي يعرف كل شيء ؟

* هل تجادل وتصر على النقد والنقاش وكأنك تخوض معركة لا بد لك من الانتصار فيها ؟ ..

* هل تقصير الحديث عن نفسك وأعمالك ولا تلق بالاً بما يقوله محدثك ؟ ..

* هل تميل إلى نقل الإشاعات والثرثرة فيما يستحق ولا يستحق ؟

* هل ترك تميل إلى حدة المزاج والعبوس عند الحديث ؟

إذا كانت إجاباتك عن الأسئلة السابقة بالنفي فإنك تتمتع بالفعل بشخصية ناجحة قادرة على الحديث الممتع الجذاب ، أما إذا آنست في نفسك واحدة أو أكثر من هذه الأخطاء فالمطلوب منك أن تتخلص منها فوراً والأمر سهل ، إنه يحتاج منك إلى إرادة وتعود .. هذا كل ما في الأمر .. وعليك أن تجرب ذلك بنفسك .. ليس أحب إلى الناس من الشخص الهدى الصوت الخفيف النبرة باسم على الدوام .. لقد قال الشاعر :

الرجل الذى يستحق الذكر هو باسم وإن مسه الضر

هذا الشخص نوره يغزو القلوب ويألف الناس مجلسه ، كما أن الجدل في المناقشة يندر بدور الكراهية والبغض ويولد عداوة شديدة . وقد يما قال حكيم « الرجل الذي أنزلته عند رأيك اقتدارا لم ينزل عند رأيه مقیما » ..

وعليك عزيزي القارئ أن تحرص على تجنب الجدل في أمور السياسة والدين فهي من الموضوعات التي تتسم بالتعقيد أو الحساسية وقد تخسر صديقاً عزيزاً عليك بسبب جدل عقيم .. فإذا حدث هذا فلا تلوم من إلا نفسك فقد كان الأولى بك أن تتجنب جدلاً لن تخرج منه إلا خاسراً .

إن الرجل الذي يتطلع إلى تحقيق مثله العليا لن يجد زمناً ينفقه في الجدال على غير طائل ، إنه عندئذ لا يقوى على احتمال الشدائيد بدليل فقد السيطرة على نفسه . سلم بالأشياء المهمة التي تكون حججك فيها مساوية لحجج محدثك ، وسلم بالأشياء التافهة ولو كانت محدثك كل العجاج ، فإن تخل الطريق لكلب عقور خشية أن يعضك خير من قتلها بعد أن يعقرك ، فإن قتله

عندئذ لن يفيد في علاج عضته شيئاً .

إننا لا نريد منك أن تكون سلبياً لا تشارك في الأحداث بنصيب ، لكننا نطلب منك ألا تهدر طاقتوك فيما لا يفيد ، أن تكتسب محبة من يخالطونك لا أن تخصد كراهيتهم ونفورهم منك ، أن تظل على الدوام في المنزلة الأعلى لديهم ..
لقد قال شاعر ذات يوم :

لما عفوت ولم أحقد على أحد
أرحت نفسى من هم العداوات
إني أحى عدوى عند رؤيته لأدفع الشر عنى بالتحيات
وأظهر البشر لإنسان أبغضه كأنه قد ملأ قلبي مسرات
إذن فالمبدأ الثاني لاكتساب الشخصية الناجحة أن تكون حلو الحديث لا تعرف الكراهة أو الأنانية سبيلاً إلى حديثك وأن تبتعد ما أمكنك عن الجدال أو الشرارة وتحرص دائماً أن تكون باسمها في غير حدة هادئاً في غير غلظة..

يقول الأستاذ «هيرشل مانويل» : «إن الشخص الواثق من نفسه خليق بأن يكون في حالة جسمانية طيبة» .. ولعلى أضيف .. وهو - أى هذا الشخص - لابد وأن يتمتع بشخصية جذابة ناجحة .. هذه - إذن - الصفة الثالثة للشخصية الناجحة .. الثقة بالنفس .. اترك بالفعل وائقاً من نفسك متأكداً من الفوز في نهاية الأمر .. إذا كانت اجابتك بنعم فأنت في حل من قراءة السطور التالية، أما إذا كانت اجابتك بالنفي فأنت في حاجة ملحة لمطالعة كل كلمة عن أهمية الثقة بالنفس والكيفية التي يمكن بها اكتسابها ، بل نطالبك باغادة قراءة ما سوف نقوله عن الثقة بالنفس عدة مرات ..

يقول العالم النفسي « والتر بنكين » .. « إن الثقة بالنفس تتجلّى في موقف المرء من الأشياء التي يريد تحقيقها ومن نجاحه أو فشله في تحقيقها » .. هل

تراءك تتسائل عن معنى هذا الكلام ؟ .. إننا أمام أهم قواعد الثقة بالنفس .. فالطموح المعقول المناسب مع قدراتك يعزز ثقتك بنفسك ويبعد عنك شبح الإلحاد ، يجب أن تكون معتدلا فيما تريده وتطمح في تحقيقه ، لا تعلق أمالك بالقمر بل اصنع الأشياء التي يمكنك أن تنجح في صنعها فعلا قبل أن تبدأ بأشياء أكبر ، عليك أن تتعلم المشى قبل أن تبدأ بالجري .. والنجاح في حقيقته عادة وهو سلسلة من الحلقات ، لذلك عليك أن تفكر في خطواتك وأن تفك في قدمك قبل أن تخطو ..

الأمر الثاني لاكتساب الثقة بالنفس ألا يهزك الفشل ، فالحياة سلسلة متصلة من التجارب وقد يأتي بعضها بالنجاح بينما قد ينتهي بعضها الآخر بالفشل ، وقد قال الفيلسوف الألماني « فرديريك نيتше » .. « كل مالا يقتلك يقويك » .. يقول « جوردن بايرون » في كتابه *أفع لنفسك فرصة* ..

إن الثقة بالنفس نوعان هما :

١ - الثقة المطلقة بالنفس وهي التي تستند إلى مبررات قوية لا يأتيها الباطل من أمام أو من خلف .. هذه الثقة تنفع صاحبها وتجزيه ، إنك ترى الشخص الذي له مثل هذه الثقة في نفسه يواجه الحياة غير هياب ولا يهرب من شيء من منغصاتها .. يتقبل الصفعه لا صاغرا ولكن حازما قبضته مصمما على جولة أخرى ، ويبدأ مرة أخرى دون أن يفقد شيئا من ثقته بنفسه ، مثل هذا الشخص لا يؤذيه أن يسلم بأنه أخطأ أو بأنه فشل وليس ندا كفؤا في بعض الأحيان ..

٢ - الثقة المحدودة بالنفس في مواقف معينة وضالة هذه الثقة أو تلاشيه في مواقف أخرى ، وهذا اتجاه سليم يتخذه الرجل الحصيف الذي يقدر العراقبيل التي تعترض سبيله حق قدرها ، مثل هذا الرجل أدنى إلى

التعرف على قوته الحقيقية من كثيرين غيره وقد يفيده خداع النفس، ولكنه لا يرضيه بل على العكس يحاول أن يقدر إمكانياته حق قدرها فمتى وثق بها عمد إلى تجربتها واثقاً مطمئناً.. وثمة ثلاثة أشياء أساسية ينبغي أن تعرفها عن الثقة بالنفس وطرق اكتسابها .. من أين تبدأ؟.. وإلى أي شيء تهدف؟ وما هو خط السير؟ .. ونجاحك عموماً مرتبط بسلسلة متواصلة من النجاح ، فلا شيء يدعوك ثقتك بنفسك إلا قدرتك على تحقيق النجاح ..

قواعد اكتسابك الثقة بالنفس ..

١ - أفضل الطرق لاكتساب الثقة بالنفس أن تتمى في نفسك الصفات التي تؤهلك للنجاح ..

٢ - كن معادلاً ، عليك أن تصنع الأشياء التي يمكنك أن تنجح فيها فعلاً..
اجعل النجاح عادة ، وثق أنه لا شيء يجلب النجاح كالنجاح ..

٣ - تعلم كيف تعامل الناس .

٤ - اعتن بمظهرك .. ومظهرك يعني ملابسك ونظافتك الشخصية وحالتك الصحية ..

٥ - يجب أن تخير لصحتك أصدقاء يثقون بك ..

٦ - عليك أن تتمى في نفسك الإرادة القوية والقدرة على اتخاذ قرارات صحيحة ..

لقد قال الدكتور « فنتون » : « اذا كنت معتاداً على التردد والاحجام فمن الخير أن تعود نفسك لإصدار القرارات ، أوضح المشكلة التي تواجهك ومحضها جيداً ، واكتب الأسباب التي تدعوك إلى اتخاذ موقف معارض للموقف الأول ،

فإذا لم تنته إلى قرار حاسم بعد ذلك ففكر في الأمر ليلة أو ليالي عدة حتى تنتهي إلى قرار مناسب فمتي انتهيت إلى قرار مناسب، اعمد إلى تنفيذه فورا ولا تنظر إلى الوراء ولا تفكر في الحل الذي اتبنته أو في الحلول الأخرى الممكنة فلن يجديك هذا إلا القلق وتشتت الذهن، ويجب ألا تسرف في طلب النصائح.. إذن فالثقة بالنفس هي العنصر الثالث في قدرتك على اكتساب الشخصية الناجحة القادرة على التأثير في الآخرين ولعلنا نضيف عنصرا رابعا وأخيرا يساعدك على تحقيق هدفك المنشود في اكتساب شخصية جذابة مؤثرة.. هذا العنصر هو قدرتك على التعامل مع الآخرين وكيفية التأثير فيهم بما يحقق طموحاتك وأهدافك في الحياة ..

ويجب أن تعلم عزيزى القارئ أنك لا تعيش وحدك بل تعيش فى مجتمع يتكون من أفراد هم زملاؤك وجيرانك وأصدقاءك ومعارفك ومن خلال هؤلاء يرزقونك وتدعم سعادتك في الحياة ، وإذا استطعت أن تجذبهم نحوك وتؤثر فيهم فإنهم سيبذلون الجهد لمساعدتك على النجاح وتحقيق ما ترنو إليه من أمل.. وفي برنامجه المكون من عشر نقاط يحدّد لنا الأمريكي « ديل كارينجتون » الكيفية المثلى للتعامل مع الآخرين واكتساب ودهم ومساعدتهم ..

والنقاط العشر التي وضعها هذا الكاتب هي :

- ١ - خير الطرق للانتصار في المناقشة أن تتجنب المناقشة وذلك لأن محدثك لا يطيق أن تنتصر عليه فهو يعاند ويُكابر ولو انتصرت عليه واقتنعته بحجتك لكرهك لهذا الانتصار ولذلك لن يدع عن بالتسليم بطلبك ..
- ٢ - ابدأ الحديث بلهجة الصداقة .. ذلك أن الحديث يتوجه من بدايته اتجاهها معينا للصداقة أو لضدتها ، فإذا استعملت العبارات الودية بداية اصطبغ سائر الحديث بالود واصبح من المستطاع أن تصل إلى اypression رغبتك

بما يلائم محدثك ولا ينفره منك ..

٣ - دع الحديث للشخص الآخر .. وهذا لأن الشخص الذي يتحدث ويجدك مصغياً يرتاح إلى اصغائك له وهو في حديثه سيندفع نحو سرد الحوادث الشخصية أو العائلية التي وقعت له ، وهو يفخر بها ويتسطع فيها ، كل هذا مما يرتاح إليه وفي هذه الحالة يكره أن يرفض طلبك لأنك أخت له الفرصة للبوح والفخر ..

٤ - أجعل محدثك يشعر بأن الفكرة التي تشرحها له هي فكرته الخاصة، وقد يكون في هذا شيء من التمويه لكنه مفيد ، فإنك عندما ترئي رأياً يمكنك أن تستدرج محدثك بحيث يتواهم أنه هو الذي ارتأى هذا الرأي وعندئذ يقبله بل يستمسك به ولا يعارضه ..

٥ - لا تقل لأحد أنه مخطئ.. فإذا رأيت محدثك وقد أخطأ فلا تعجل باظهار خطئه لأنك بهذا التصریح تهينه، وهو لن يغفر لك هذه الإهانة، بل عالجه برفق حتى تنتهي إلى اقناعه بالرأي الآخر وكأن هذا رأيه هو

٦ - إذا أخطأت أنت فسارع إلى الاعتراف بخطئك .. لأن هذا الاعتراف يسره و يجعله في موقف الظافر وهو موقف يميل به إلى العطف عليك فيتقبل بعد ذلك رأيك ..

٧ - اتبع طريقة سocrates في الحوار بأن تجعل محدثك يرد عليك بنعم وليس بلا .. وذلك لأنه اذا قال لا فإن كرامته تقتضي بعد ذلك الثبات على الرفض ، فاجعل الحديث بحيث يضطر إلى موافقتك في كل ما تقول لأن نفسه عندئذ ترضى وتميل إليك ..

٨ - حاول مخلصاً أن ترى وجهة نظره .. وذلك لكيلا تفهمه بالخطأ بلا حق ، ولكن تقدر أعتدراه ولكيلا تقع في مناقضته بسرعة فيغضب

منك.

٩ - تعاطف مع أفكاره ورغباته .. ويجب أن تكون مخلصا في هذا التعاطف، ولكل انسان أسباب لها وجاهتها عنده لالتزامه اراء وعقائد معينة فلا تتعرض لمصادمتها بل ابحث عن الأسباب التي جعلته يؤمن بها واعطف عليه لذلك ..

١٠ - ناشد فيه البواعت السامية .. كلنا شريف إلى حد بعيد ، ولو أنك خاطبتي في أحد الناس شرفه وناديته بما فيه من فضائل لوجدت الاستجابة النبيلة لما تناشد ، بل هو يسر لأنك قد توهمت فيه النبل والشرف واصررت على وزن موضوعك بهذا الميزان ..

هذه .. هي القواعد العشر التي يصفها عالم النفس الأمريكي «ديل كارينجي» لاكتساب الناس والمحافظة على حبهم ومساعدتهم ، والحقيقة أن هذه القواعد قد تتطوى على بعض المبالغة الاجتماعية وقد تقول عزيزى القارئ إن هذه القواعد فيها تزايد يتماشى مع المجتمع الامريكي لكنها لا تصلح لمجتمع شرقى يرغب الشخص فيه إلى الأخذ بكل ما هو أمين ومخلص ..

في واقع الأمر أن الانسان هو الانسان .. بكل ميوله واتجاهاته وفي أي مجتمع هو يميل إلى المدح والاطراء ولا يحب أن يبدو في صورة الشخص الخطئ ، وهذا هو المدخل المناسب لاكتساب ود أى انسان واكتساب ثقته ، لكنك عندما تطري شخصا ما أو تمدحه عليك أن تكون حصيفا فلا يبدو ذلك وكأنك تناقه بل عليك أن تبحث عن الجانب المشرق الايجابي في شخصيته وتبرزه وتمدحه فيه وأن تكون ذكيا في مناقشته وفي عرض فكرتك و اختيار أنساب الاوقات لذلك .

لقد قال «بنجامين فرانكلين» ذات يوم «سوف لا أتكلم بسوء عن أحد بل

سألكلم عن الخير الذى أعرفه فى كل انسان .. أما المالى المعروف «جون واناميكر» فقد قال .. « لقد علمتني بتجارب ثلاثة عاما أنه من الحماقة أن تلوم أحدا و من ثم شغلت باصلاح عيوب نفسى عن التحسر على أن الله سبحانه لم يشأ أن يوزع موهبة الذكاء بالعدل والقسطاس بين الناس » ..

الخلاصة

- حتى تكتسب الشخصية الناجحة الجذابة هناك أربع قواعد هامة هي :
- ١ - عليك أن تعيش حياتك بشخصية الإنسان الناجح فلا يلبث أن يتحول النجاح إلى عادة وحليف دائم لك ..
 - ٢ - يجب أن تكون متخدلاً بارعاً تأخذ بمجامع القلوب وأن تبتعد بحديثك عن الجدل العقيم والشريرة الفارغة وأن تجاهد دائماً أن تكون باسم الوجه عندما تتحدث ..
 - ٣ - أن تكون لديك ثقة بنفسك تساعدك على التأثير فيمن حولك وهي في الوقت نفسه تساعدك على احتمال الفشل وتحقيق النجاح ..
 - ٤ - يجب أن تعرف السبيل لغزو قلوب الآخرين وعقولهم واكتسابهم نحوك وحيثهم على مساعدتك لتحقيق آمالك ..

الفصل الثالث

هل تزيد أن تكون شخصا عصريا ؟

كنت أجلس ذات يوم مع مجموعة من الأصدقاء وكان مما لفت نظرنا أن أحد الموجودين كان كثير التأثير ولم يكن يهتم بوضع يده على فمه عند تأثيره حتى أنه كان يخرج صوتاً أثراً اشمتاز الجميع ، وأزعم أني وكل الحاضرين تمنوا لو ترك هذا الشخص مجلسنا ..

هذه صورة انسان لا يسلك سلوكاً عصرياً ومثله كثيرون ينحدرهم في كل مكان .. فهم يجهلون أسس التحضر أو ما نطلق عليه أصول « الإتيكيت » وهي مؤشر لا يدل على تحضر الشخص فحسب بل أنها سببها إلى اكتساب شخصية محبوبة مؤثرة وقادرة على النجاح ..

هل سألت نفسك .. من أى طراز أنا ؟ .. وكيف أصبحت من هذا الطراز؟
هل سألت نفسك هذا السؤال .. إن علماء النفس والاجتماع والأحياء يتحدثون كثيراً عن أثر الوراثة والبيئة في الإنسان ثم لا ينتهيون من جدالهم في هذه النواحي إلى شيء ، ومهما قالوا عن هذه العوامل وعلقوا عليها من أهمية في تكوين الشخصية فإنما نعرف أن كل انسان يستطيع أن يصوغ نفسه على النحو الذي يريد ..

ونحن نسلم بأنك لا تملك أن تغير من الوراثة شيئاً كثيراً ولكنك تستطيع أن تغير بعض الشيء من البيئة كأن يجعل منها عوناً لك لا عوناً عليك ، فـأى نوع من الناس تريد أن تتشبه به ؟ .. سل نفسك هذا السؤال واجب عنه بصرامة ، ادرس عادات من تحب وحاول أن تتحلى بما فيهم من فضائل وأن تتجنب ما يشوبهم من رذائل ، صاحب هذا الصنف من الناس لتعلم ما تريد ، إنك تستطيع أن تلاحظ الناس وأن تعجب بهم ولكن يجب أن تتأكد من أنك لا تقليدهم تقليداً مسخاً ، كن مخلصاً فـأنت فرد له كيانه ومقوماته ..

يقول الكاتب « بيـتـيـ أـنـ » في كتابه « الشـابـ العـصـرـيـ » .. إن آدـابـ السـلـوكـ تؤـدـيـ إـلـىـ غـاـيـةـ نـافـعـةـ فـهـىـ تـهـيـعـ لـنـاـ عـلـاقـاتـ وـدـيـةـ بـالـنـاسـ وـهـىـ تـتـصـلـ بـحـيـاتـنـاـ الـيـوـمـيـةـ فـىـ الـمـنـزـلـ مـعـ أـفـرـادـ الـأـسـرـةـ أـوـ فـىـ الـمـدـرـسـةـ بـيـنـ الـزـمـلـاءـ وـفـىـ الشـارـعـ مـعـ الـغـرـبـاءـ ،ـ وـلـيـسـ لـهـذـهـ الـآـدـابـ مـاـلـمـ تـكـنـ حـقـيقـةـ ثـابـتـةـ فـىـ أـذـهـانـنـاـ وـأـعـمـالـنـاـ وـهـىـ لـنـ تكونـ كـذـلـكـ مـاـلـمـ يـكـنـ أـسـاسـهـاـ الـعـطـفـ عـلـىـ الـآـخـرـينـ وـاحـتـرـامـ مـشـاعـرـهـمـ ..ـ وـلـنـ أـنـ ضـيـفـ أـنـ آـدـابـ السـلـوكـ توـفـرـ الـوقـتـ وـالـجـهـدـ فـيـنـبـغـىـ لـنـاـ أـنـ نـعـرـفـ -ـ دـوـنـ تـفـكـيرـ أـوـ تـرـدـ -ـ مـاـذـاـ عـلـيـنـاـ أـنـ نـصـنـعـ فـىـ الـمـوـاـقـفـ الـمـخـلـفـةـ ،ـ وـآـدـابـ السـلـوكـ ،ـ فـوـقـ هـذـاـ هـىـ ضـرـورةـ اـجـتـمـاعـيـةـ لـاـبـدـ أـنـ نـأـخـدـ بـهـاـ ..ـ

واعلم - عزيزى القارئ - أن للسلوك قسطاً مهماً في مواجهك ، فالذين يعرفون قوانين لعبة من الالعاب معرفة تامة ويتقنونها هم الغالبون دائمًا ، وقواعد السلوك مثلها مثل قواعد أي لعبة ، من يتلقنها ينجح في مبارزة الحياة ..

وهذه القواعد لم توضع على أساس من التكلف السخيف بل على أساس تقديرنا لشعور الآخرين ، « وقواعد этиكيت » دائمة التغير كغيرها من الأشياء في العالم فمنها ما ينقرض ومنها ما يستحدث حسبما تقتضيه مطالب المجتمع ، غير أن هناك قواعد ثابتة مستقرة لا تتغير أبداً .. والدافع الأخير لاتباع قواعد « الإتيكيت » هو أن تكون مصدر غبطة الآخرين فمن لم يدرسها لن يستطيع أن

يعاشر سوى أولئك الذين يجهلون ضرورات الآداب الاجتماعية وهو بهذا يحرم نفسه من ميزة الاختلاط بالمجتمع الراقى وما يجنيه ذلك له من متعة وفائدة ..

إن آداب السلوك هى جزء من شخصيتك وذاتك ، وابداعك لهذه الآداب أو القواعد سوف يضفى على شخصيتك جاذبية ، وقبولا من الجميع ، ولا شك أن أول ما يترك أثرا في الناس هو مظهرك الخارجى ، وهذا الأثر سوف يبقى لدى الناس وهو ما يمكن أن تستغله لمصلحتك ، ومن الطبيعي أنك يمكن أن تلقى اناسا لا يعرفونك معرفة تامة لكن يحكمون عليك من مظهرك ..

أنت عصري بقدر ما تعتنى بمظهرك ...

ما الذى نعنيه بكلمة مظهر؟.. إنه صحتك ونظافتك ، إنه هندامك وسلوكك أمام الناس ، إنه طريقة حديثك .. إنه ببساطة ما تبديه لنفسك وللآخرين طوال يومك من الصباح وحتى تأوى إلى فراشك .. إن كشف حسابك اليومى يظهر مدى ما اتبعته من سلوك حسن وما اتخذته من مظهر جميل جعل من يومك فى النهاية مزيجا من النجاح والسعادة .. لكن ما هو سبilk لاكتساب هذه القواعد أو الآداب ؟ ..

سوف نتناول كل جانب من آداب السلوك على حدة حتى تكتمل أمامك صورة لما يجب أن تكون عليه ، واعلم أن التغيير لا ينطوى على صعوبة اذا ما رأيت أن خصلة فيك أو خصالاً تحتاج منك إلى تغيير .. إن الأمر لا يتطلب منك سوى إصرار ومتابرة وتربيبة العادة فيك ، فلن يلبث هذا أن يتحول إلى سلوك جديد .. جرب ذلك وسوف ترى أن الأمر سهل ويسهل ، اذا بدأت فتأكد أن هذا الكتاب سوف يعينك على تحقيق ما تصبو إليه ..

١ - الصحة والنظافة ..

هما ركنان ضروريان للمظهر الجميل .. ويحدثنا علم الصحة عن برنامج كامل يؤهل الشخص للاحتفاظ بجسمه صحيحًا ونظيفًا .. وسوف نحدد لك

عزيزي القارئ أهتم ما يشتمل هذا البرنامج من نقاط هي:

- ١ - يجب أن تحصل على قدر كاف من الراحة والنوم وأن تمارس أي نوع من التمارين الرياضية في الهواء الطلق ، وعليك أن تكثر من شرب الماء وأن تطفئ ظمأك فيما بين الأكلات بجرعة من اللبن أو عصير الفاكهة فهذا خير عنون على نضارتك ..
- ٢ - عليك أن تهتم بالاستحمام وإزالة رائحة العرق باستمرار .. تعود أن تأخذ حماما دافئا في المساء وعندما تنهمس من فراشك صباحا اعمد إلى حمام بارد .. إن الحمام يجدد نشاطك ويحفز الأوعية الدموية ويعيد لك اعتدالك بنفسك وهو بالجملة ينهض بك عقليا وجسمانيا..
- ٣ - اهتمامك بأسنانك جزء ضروري في هذا البرنامج ، تنظيف الأسنان والفم بالفرشاة والمعجون مع استخدام غسول مناسب للفم ، وبجانب هذا الاهتمام بنظافة الأظافر وتقليلها مع تدليك الشعر مساء كل يوم بفرشاة لازلة ما يكون قد علق به من غبار ، وثق أن هذا سيخلصك من قشور الشعر.
- ٤ - يجب أن تمشي وأنت ترفع صدرك وتشد ظهرك فهذا يبرزك بمظهر الواثق من نفسه ، ومهما ارتفعت قيمة ملابسك فإنها تصبح عديمة الأهمية إذا اعتدت السير محذب الظهر .
- ٥ - همسة إليك عزيزي الشاب .. إذا استطعت أن تغلو في شيء فليكن حلقة ذقنك ، هذا إذا كنت من يحلقوها وإنما فاهتم بجمال حياتك ..
- ٦ - أما أنت عزيزتي القارئة .. فعليك بعدم المغالاة في استعمال مساحيق التجميل بل تعودى أن يكون هذا الاستخدام في قصد وأن يستعمل لتحسين معالم الوجه لا لاختفائها .. ولا تستعيiri أو تعيرى غيرك

أدوات الزينة فهى أدوات شخصية لا يتبادلها الناس حفظاً للصحة ..

٢ - هندامك ...

لاشك أن عنایتك بهندامك تلقى عليك نوعاً من القبول والاحترام الاجتماعي ، والعنایة بالهندام لا تعنى أن تكون ملابسك غالباً الثمن بقدر ما تكون نظيفة ومتناسبة وتميل إلى البساطة ، ولا شك أن طريقتك في اختيار ملابسك وكيفية ارتدائها تعكس حقيقة شخصيتك ، هذا فضلاً على الألوان التي تفضلها وهي تبرز إلى حد كبير طبيعتك النفسية ونظرتك إلى الحياة ..

وكثير من الأشخاص لا يتمتعون بالوسامة أو أي مزايا جسمانية ومع ذلك فإنهم بالاختيار المناسب للملابس وطريقة ارتداء هذه الملابس تحولوا إلى أشخاص آخرين يقبل عليهم الناس لما يتمتعون به من جاذبية وشراقة ..

لامراء اذن أن الملابس ذات أثر بالغ في شخصية الإنسان رجلاً كان أو امرأة فهى تستطيع أن تخدمه أو تهدمه ، وعليك عزيزى القارئ أن تلاحظ رجال المال والأعمال ونجوم المجتمع في كل نواحي الحياة وهم يركزون اهتمامهم على ما يرتدونه ويظهرون به من ملابس ، فهى لا تعكس أناقتهم فحسب بل هي جزء ضروري وهام من جوانب شخصيتهم .. واساس اختيار الملابس هو الملاءمة فاختر ما يناسب شخصيتك ولون بشرتك والمناسبة التي أنت فيها وفصل السنة وعمرك .. إن أثر الملابس يجب أن يكون عوناً لك يساعدك على النجاح في الحياة .. والأمر بسيط وفي يدك ..

٣- مظهرك أمام الآخرين ...

لاشك أن حسن مظهرك يتوقف على الظهور بين الناس دون أن تستلفت أنظارهم ، فالمهذبون من الناس يسعون في الحياة في هدوء لا يجذب مظهرهم أو سلوكهم أنظار غيرهم ، فالعادات التي تستلفت النظر هي عادات سيئة ..

ويشرح « بتى ألن » ذلك فى كتابه « الشاب العصرى » .. فيقول « على الفتاة أن ترتدى ما يروقها من ملابس على ألا تكون ملفتة للأنظر ، فالمظهر الأنيدق البسيط مرغوب فيه من غير شك .. ويجب على كل فتاة أن تقلم أظفارها وتمشط شعرها وتستكملا هندامها قبل أن تغادر منزلها ، فان كان مظهرها يحتاج إلى إصلاح فلا يكون هذا بالطريق العام »

ويخاطب « بتى ألن » الشاب العصرى فيقول له .. « أما أنت أيها الشاب فلا تشبك ذراعيك بأذرع أصدقائك وتمشوون صفا واحدا يعوق المارة أو تزحمون الناس ، أو تسير شارد الذهن فتصطدم بالمارة ويجب أن تتجنب دفع غيرك ، وإذا قابلت بعض أصدقائك ووقفت للتحدث معهم فانتج بهم ناحية حتى لا تعطل المارة .. لا تلك الحلوى أو اللبان أثناء سيرك الا اذا كان لا يهمك أن يظننك الناس غرا صغيرا أو انسانا تافها .. لا تتكلم أو تضحك بصوت مرتفع يثير انتباه الآخرين .. كن متزنا فلا ترفع الكلفة وتجنب التظاهر بأى انفعال كالغضب أو التحمس أو الطرف ، أما التحيات الحارة أو الوداع الحار فمكانتها ومناسباتها في محطات السكك الحديدية أو في الموانئ ولكنها لا تليق في غير ذلك من الاماكن العامة ..»

٤ - آداب السلوك في .. الضيافة، الحديث، تناول الطعام

إن عناصر شخصيتك تتجلى تماما من خلال تعاملك مع الآخرين .. قول صحيح تماما .. بل إن مجاحرك في الحياة يتوقف وإلى حد كبير على طبيعة هذا التعامل وكيفيته .. ولا شك أن آداب الضيافة سواء أكنت أنت المضيف أو الضيف هي واحدة مما يتيح لك فرصا كثيرة ويفتح أمامك أبوابا مغلقة ..

ولعلك عزيزى القارئ قد سمعت كثيرا عن الصفقات الناجحة التى تتم بين رجال الاعمال من خلال حفلات الضيافة التى تضم العديد منهم ، وقد تقول ، ولكننى لست واحدا من رجال الأعمال ؟ .. نعم ولكنك اذا كنت مضيفا

لطيفاً أو ضيفاً جذاباً تسم تصرفاتك باللباقة والذوق فانك تستطيع تحقيق الكثير بل انك سوف تدهش من هؤلاء الذين سوف يسعون لتقديم يد العون والمساعدة لك لما لمسوه فيك من أدب ولباقة وقدرة على المعاملة المقبولة..

وحتى تكون مضيفاً ظريفاً أو ضيفاً لطيفاً فإننا نطرح عليك بعض النقاط التي ستساعدك في ذلك ..

١ - بداية يجب أن تتخير ضيوفك من ينسجم بعضهم مع بعض ، وأن تتأكد في نفس الوقت أنهم يتمتعون بضيافتك ولا يعترفهم أى ملل أو سأم.

٢ - أن تعامل ضيوفك جميعهم على حد سواء لأن الحفلة ليست مناسبة لإيثار بعض الناس على بعض .

٣ - اذا ماتلقيت دعوة ضيافة عليك بالاعتناء بهندامك ومظهرك ومن اللباقة أن تبدى استعدادك لمعونة المضيف في أى عمل خاصة اذا كان هذا المضيف من اصدقائك المقربين ..

٤ - يجب أن تصلك إلى مكان الدعوة في الموعد المحدد وأن تكون مبتهجاً بشوشاً مع الجميع ولكن لا تخاول أن تكون روح الحفلة فتحتكر الوقت كله لنفسك..كن مرحًا ولكن لا يراك أن تحدث صخباً أو تثير ضجة ..

٥ - اذا كنت ضيفاً على عائلة فابذل جهدك لادخال السرور على جميع أفراد العائلة التي دعتك. واستمر في الاستمتاع بالوقت حتى لو تركك مضيفك بين حين وآخر لبعض شأنه لأن طريقة هذه تشعر ضيوفه عادة بأنهم في بيوتهم ..

٦ - احترم متاع مضيفك فلا تتناول مجلة وتأخذ في قراءتها مالم يقترح مضيفك عليك ، لا تنتقد مضيفك أو مضيفتك أو اصدقاءهما .. كما يجب عليك ألا تثرث أو تذكر أشياء غير مستحبة عن اناس آخرين سبق زيارتهم لأنه ينتظر منك أن تكون وفيا لأى شخص دعاك فقبلت دعوته.

والآن..ماذا عن آداب السلوك وأنت مدعو إلى الطعام ؟ .. إن شخصيتك ومكانتك الاجتماعية كلها في اختبار حقيقي ، فليس هناك اختبار لسلوكك أدق من تصرفك حين تخلو إلى الطعام ، فمن الممكن أن تفقد مكانتك الاجتماعية كلها بجهة ترتكبها أثناء تناولك قدحا من الشراب أو طبقا من الحساء ..

قد تكون هناك أخطاء صغيرة - عزيزي القارئ - تقوم بها وأنت على المائدة ، وقد تكون هذه الأخطاء دون شعور منك ، ولكنها ذات أثر عميق عند من يخالطونك أو يدعونك ، والكثير من الناس يحكمون على شخصية المرء وبنيته الاجتماعية من خلال الطريقة التي يتناول بها طعامه .. فاحرص - إذن - أن تكون راقيا متحضرأ عند جلوسك على المائدة وتناولك الطعام ، واعلم أن تهذيب هذه العادات دائماً يجعلك محبوبا وجذابا في عيون الجميع .. وإليك ما يجب وما لا يجب عن آداب المائدة ..

- ١ - هناك موضوعات يجب الا تتحدث بها على مائدة الطعام منها الحديث عن الأمراض والعمليات الجراحية وإصلاح الأسنان والحشرات والاصابات وماشابها من أشياء تتقرّز لها النفس ..
- ٢ - عند استعمال فوطة المائدة يكفي أن تلمس بها شفتيك لسا خفيفا لا أن تمسح بها مسحا ..
- ٣ - لا تترك شوكتك مرفوعة وهي مملوءة بالطعام أثناء حديثك، كما لا تشر بها إلى أحد حين تبدى ملاحظة أو تحاول تأكيد رأي ..
- ٤ - اعلم أن من آداب المائدة أن لا تنظر إلى المدعو إلى الطعام كأنه رجل يكاد يقتله الجوع وعود نفسك ألا تأكل سوى ثلاثة ارباع وجبتك العادية ..
- ٥ - تناول حسائك ببطء وهدوء ومن جانب ملعقتك لا من طرفها ولا بجعل فمك بعيدا عن الطبق حين تتناول الحساء ويجب أن ترجع الملعقة إلى

طبقك متى انتهيت من استعمالها ..

٦ - امضغ وشفتكاً مقلفاتان ولا تحاول أن تشرب قبل أن تبلغ كل الطعام
الذى في فمك ليخلو تماماً من الأكل ..

٧ - من المناسب أن تأتى على جميع الطعام الذى في طبقك ولكن لا يجعل
بك أن تنظفه تنظيفاً وعند نهاية الطعام لا تدفع طبقك من أمامك بحركة
تدل على أنك انتهيت من الأكل فإن اضطررت إلى ترك المائدة قبل أن
ينتهي الذين معك من طعامهم فيجب أن تعتذر قبل أن ترك المائدة ..

٨ - عندتناولك للشاي احرص على الا تقلب الشاي بعنف فتحديث صوتاً
بالملعقة حين تصطدم بقاع الكوب وجدرانه ، يكفى أن تحرك الملعقة
برفق ..

٩ - اذا ما انتهى الأكل فلا تنهض قبل أن تشعر أن مضيفك قد هم بذلك ..

١٠ - أخيراً تجنب ...

* أن تشم متشككاً طعاماً لم تعهده من قبل .

* أن تمد ساقيك تحت المائدة فتلامس العجالس قبالت.

* أن تعبث أثناء حديثك - دون أن تشعر - بحبات البازلاء وفتات الخبرز
وتلقيها حول طبقك .

* أن تتجرع الماء دفعة واحدة بل ارشفه في جرعات صغيرة خلال الأكل.

* أن تستمر في الأكل بعد أن ينتهي الجميع من أكلهم .

* أن تهرب رأسك أثناء الطعام أو تثنأه وتتمطى على المائدة .

* أن تتكلم وفمك مملوء بالطعام .

* أن تحمل ملعقتك أو الشوكة من الطعام أكثر مما يجب .

* أن تختكر الحديث أو تجلس في صمت حزين .

* أن تنفس في الطعام الساخن بفمك ليبرد .

هذا.. عن آداب المائدة وما تنتبهج من سلوك عند تناول طعامك ، لكن ماذا عن آداب الحديث ؟ .. إن الحديث فن وهو ركن أساسى لشخصيتك ، وأهم ما يجب أن يتتوفر فيه الصوت العذب والتلوين فى الموضوعات والقدرة على الإصغاء ، ليس ذلك فحسب بل إن الحديث يجب أن ينطوى على مشاركة وجدانية ، فالكلام ليس هو ما يصفه العلم بأنه مجرد صوت يشارك فى إصداره جهاز الكلام بالجسم فقط بل عواطف تتدفق لها تأثيرها على نفس المستمع أو المشارك فى الحديث .. وإنماك بفن الحديث يعني قدرتك على إشعار الناس بوجودك فى اللحظة المناسبة .. والحديث الطلى المتمع تعبر عن التفكير السليم، فإذا لم تستطع التفكير فى شيء تقوله فلعلك لا تستطيع أن تفكر فى شيء على الاطلاق، وتستطيع تنمية قدرتك على الحديث والمناقشة اذا تعودت النطق السليم للكلمات وتنوع الموضوعات التى يمكنك أن تتحدث فيها وفوق ذلك كان لديك الاصرار والقوة على معالجة أى عيوب تلقاها عند حديثك مع الناس ..

وفن الحديث يقتضى منك آدابا عليك أن تراعيها وهناك بالتالى محاذير يجب ألا تهملها .. واعلم أن الخطباء المفوهين وهؤلاء الذين يهروننك بقدرتهم على صياغة أفكارهم وعرضها لم يصلوا إلى هذه الدرجة دون جهد بل إنهم دربوا أنفسهم وتعلموا آداب الحديث وأصول اللباقة حتى استطاعوا في نهاية الأمر أن يصلوا إلى هذه الدرجة التي تدهشك وتبهرك في آن واحد .. لكن هل سألت نفسك .. كيف يمكننى أن أصل إلى هذه الدرجة ولماذا لا أكون أحد هؤلاء ؟ .. إن الأمر بسيط وفي نقاط سريعة سوف نقدم لك برنامجا كاملا يجعل منك ذلك الشخص الذى تحب ..

- ١ - تعلم بداية كيف تتبع الموضوع الذي يتحدث فيه صاحبك ولا تنتقل به فجأة من موضوع إلى آخر ، وتذكر أن خير حديث هو ما تبادل فيه الآراء مع غيرك .
- ٢ - تعود أن تصغرى إلى صوتك واحرص على أن يكون لطيف النبرة واضح الأداء صحيح الخارج ، فالآصوات قد تستهوي القلوب وقد تنفرها، والصوت الحسن والقدرة على استعماله في حديث طلى هما خير عنون لك على النجاح في العمل والمجتمع ..
- ٣ - لكن ما فائدة الصوت الحسن اذا لم يكن لديك ما تقول ، عليك اذن أن تجمع ذخيرة تستخدمها في الحديث وتكون وسيلتك إلى ذلك شدة ملاحظتك لما يجري حولك وينبغي أن تستفيد من قراءة الجرائد فهي تمدك بموضوعات جديدة هذا بالإضافة إلى عادة القراءة التي يجب أن تنتهي فيها فيك واحرص أن تكون قراءاتك متنوعة فيها من المتعة يقدر ما تحتويه من معرفة وثقافة .
- ٤ - كن متشعب الميل متنوع الأمزجة محبًا للكتب والأفلام والألعاب الرياضية والطبيعة والناس والحوادث الجارية والهوايات ، لكل انسان في العالم هواية فإذا عرفت الموضوع الذي يشوقه فتحدث إليه فيه ، وإذا لم تكن على علم بهوايته فشجعه على الكلام بما توجهه إليه من اسئلة ولعل كل ما تحتاجه بعد ذلك هو أن تجلس وتصغرى إليه .
- ٥ - وتذكر أن الحديث يجب ألا يقتصر عليك واحد من أن تجاذف بالكلام فيما لا تعلم فقد يكون الجالس إليك إخصائيا في الموضوع الذي تخوض فيه ، ولا تظهر أنك تعرف الاجابة عن كل ما يوجه إليك من اسئلة والا كنت محدثا ممقوتا .
- ٦ - كن صاحب آراء ولكن لا تتعصب لها فهذا التعصب لا يكسب

الأصدقاء، والحديث عن نفسك في غير إسراف أمر محبوب فماذا يهم الناس من أنك كدت تموت من فقر الدم وأن ثلاثة من الأطباء قد فقدوا الأمل فيك، تأكد أن تفصيلات هذا المرض لا يكاد يحفل انسان بالاستماع إليها .. ولا ترو حوارا طويلا دار بينك وبين أحد الناس، ولا تسرف في استعمال لفظة «أنا» ..

٧ - وإذا حياك انسان بقوله كيف حالك فليس معنى ذلك حتما أنه يريد مدلولها الحرفي فلا تجتب بقولك .. «إن الحال هو كما ترى» ثم تبدأ في سرد قصة حياتك .. واحذر أن توجه أسئلة في مسائل شخصية فلا تسأل صديقك مثلا عن طبيعة مرضه أو عن علاقته بزوجته فقد يخرج من أن يخبرك إلا إذا بادر هو بذلك .

٨ - لون حديثك حسب مقتضيات الظروف فحديثك مع جدتك يختلف عن حديثك مع أحد رفاقك واظهر في حديثك عطفك واهتمامك بمن يصغى إليك .

٩ - الإصغاء فن وإذا رزق محدث بارع بمستمع شارد اللب كان خطبه عظيما فيجب أن تصغي إلى محدثك بعينيك وأذنيك وعقلك وأن يجعل ملامح وجهك ناطقة بأنك تتبع ما يقول ووجهه إليه سؤالا من حين إلى حين أو أبد ملاحظة تناسب مجرى الحديث فهذا مما يشجعه ويرضيه ..

١٠ - أخيرا من ضروريات فن الحديث وأدابه أن تتجنب:

* الفضول والبالغة في القول ونقد الغير .

* احتكار الحديث .

* مقاطعة غيرك أثناء حديثه أو أن تخطئه وتقارعه الحجة بالحجية .

* انتظار أن يتحمس مستمعك للإصغاء إليك اذا كنت تعيد على مسامعه حوادث قصة سبق أن سمعها أو رواية سبق أن شاهدتها وإذا كنت في

جمع فتححدث فى موضوعات عامة تهم الجميع وإياك والثرثرة ورفع الصوت .

* أن تثنى على محدثك بمدح صريح مسرف يسبب له العرج بل يجب أن تكون لبقة في غير ابتذال .

* المحادلة في صغائر الأمور. فلا تقاطع محدثك لتصحيح له تاريخ حادثة تافهة، فالتدقيق في مثل هذه التواريف إنما يكون في دور العدالة لا في مجلس الأصدقاء .

* تجنب أن تقاطع حديث جمع من الناس إذا دخلت عليهم مكان اجتماعهم وذلك بملاحظة لا تمت بصلة إلى ما يتحدثون فيه ، انتظر حتى تعلم فيما يتحدثون ثم اشترك في المناقشة بدلاً من أن تقطع الحديث .

* كن لبقة فيما تبديه من ملاحظات فلا تؤذ أحداً ولا تخرجه .

* لا يصح أن تلامس الناس حين تحدثهم وتجنب الحركات العصبية في أثناء الحديث فلا تعبر باصابعك ولا تتململ في مقلعك ولا تتحسس ساعتك أو مفاتيحك أو أزرارك .

الخلاصة

هل تريد أن تكون شخصاً عصرياً؟.. تعرف ما يجب وما لا يجب من آداب السلوك .. إذن عليك أن تعلم :

- ١- أهمية آداب السلوك (الإتيكيت) للشخصية الجذابة والنجاح في الحياة.
- ٢ - أن تعرف مبادئ الاعتناء بمظهرك وهذا يتطلب منك الاهتمام بأسس الصحة والنظافة ، بهنداشك ، بمظهرك أمام الناس ، بآداب الضيافة وتناول الطعام وأصول الحديث .
- ٣ - اذا تعودت هذه الآداب أصبحت جزءاً من شخصيتك وهي مفتاحك السحرى لغزو قلوب الآخرين وتعزيز ثقتك بنفسك وأساس نجاحك وتحقيق ما تأمل في تحقيقه ..

الفصل الرابع

الحب .. وتوازنك النفسي

اتراك تعيش الآن حالة حب ؟ .. اذا انصرف ذهنك إلى أن الحب المقصود هو حب امرأة فحسب ، فأنت تنظر إلى الحب من خلال مفهوم ضيق جدا ، فالحب الذي نقصده أوسع من ذلك واشمل .. الحب حالة اذا عشت داخلها فأنت حتى لك قلب ينبض وروح يتنفس ، واذا صنفت نفسك بين هؤلاء الذين لم يعرفوا كيف يحبون او يجعلون الآخرين يحبونهم فأنت ميت وإن حسبت نفسك من الأحياء .. لقد قال الشاعر الالماني العظيم « هاينريش » ..

أنت - عزيزى القارئ - قيمة، وجودك - نفسه - حياة .. وحياتك فى حقيقتها هي نبت عقلك وتصنعتها بأفكارك . وفي مقدورك بحق أن تصنع الحب فى حياتك إن لم يكن فيها ما يدعو إلى وجوده .. هل ترك تسخر بما أقول، وقد تتساءل .. كيف ؟ .. إن ضغوط الحياة لا تمنعني الفرصة لأن تنفس فكيف تطلب مني أن أعيش فى حب؟ .. وقد تمضى فتقول .. إن الدنيا من حولى تعيش حالات من الصراع والحروب والمجاعة ثم إننى أعيش فى مجتمع يقوم على التنافس وتسود علاقاته روح المباراة .. خبرنى بالله كيف أعيش بين هذا كله فى حب ؟ ..

يقول « وليم جيمس » .. « إن كثيراً مما ندخله في حساب الرذيلة ، بوسعنا أن نحوله لحساب الفضيلة اذا غيرنا اتجاهنا الذهني واحللنا الكفاح محل الخوف» .. وقبل جيمس بسنوات اتخذ الفيلسوف الفرنسي « مونتان » هذه الكلمات شعاراً له في الحياة « إن المرء لا تضيره الحوادث وإنما الذي يضيره حقاً هو تقديره للحوادث .. وتقديرنا للحوادث أمر متترك لنا وحدنا ». ما معنى هذا؟ .. معنى هذا أنك تكتسب فكرتك عن العالم المحيط بك من خلال وجهة نظرك ومن خلال ميراثك النفسي والاجتماعي والا فلماذا تجد حولك أشخاصاً وهبوا روح التفاؤل والحب والبساطة وأخرين تلمس فيهم التشاؤم والاكتئاب والحزن الدائم .. إذن فأولى خطوات الحب أن تعيش في سلام مع نفسك من خلال نظرتك إلى حوادث الحياة حولك ، أن تكتسب الحكمة التي تعلمك أن ماتراه اليوم هو سائر إلى تغيير غداً وأن كل شيء يمضي بشره وخierre بأحزانه وأفراحه ..

وسلامك مع نفسك يعني في نفس الوقت أن تتحترم الآخرين وأن يجعلهم يقدرونك ويضعونك في منزلة عليا .. فأنت لن تشعر بالحب اذا عشت وحدك بل إن الاحساس بالحب يأتيك من خلال مشاعر الآخرين وسلوكهم نحوك .. فالوحدة هي العدم ، والانسان لم يخلق في هذا العالم ليعيش وحيداً منعزلاً والآلات خوفاً وحزناً .. هل جربت يوماً أن تسير وحدك في صحراء خالية من الناس لتحس الوحشة وتستشعر الخوف ، بل سر في شوارع مدینتك بعد منتصف الليل .. إن الشوارع هي الشوارع .. والأنوار هي الأنوار .. ولكنها خالية من العنصر الرئيسي الذي يضفي البهجة على كل شيء.. إنه الإنسان .. أنا وأنت وبقية الناس.

اتراك الآن قد وقفت على سرتعاشه إنسان اليوم وما يعانيه من أمراض نفسية .. إنها العزلة التي جعلت الناس تعيش وكأن كل واحد منهم جزيرة منعزلة يعيش لنفسه فقط ، إنها الانانية المفرطة التي باتت خصيصة للكثيرين منا

والتي جعلت لسان حال المرء اليوم يقول .. أنا .. وأنا فقط .. وكأنه قد نسى الحكمة الخالدة التي تقول .. « ما استحق أن يولد من عاش لنفسه فقط » .. أمر آخر حتى تعيش لغة الحب .. أن تكون كما أنت لا كما يريدهك الآخرون ، أن تعيش التلقائية والعفوية ، أن تحيى في بساطة ويسر أو كما يقول كازانتزاكيس .. « في يدك فرشاتك وألوانك .. ارسم جنة الدنيا ولسوف تدخلها » ..

يقول الدكتور « ليو فيليبس بوسكا جلبا » استاذ التربية بجامعة جنوب كاليفورنيا في مؤلفه الشهير « ظاهرة الحب » .. يقول ..

في اعتقادى أن الفرد المحب - المحبوب - هو شخص تلقائى ، إننى مقتنع تماما بذلك لأننى أشعر بفقدان قدرتنا على التلقائية ، لقد وضعنا أنفسنا جميرا في قوالب تتصلب مع مرور الزمن ، وشكلنا جميعاً أنفسنا باسلوب « الشدة » العسكرية ، كدنا ننسى كيف نضحك وكيف نتمتع بمذاق الضحك الحقيقية الممتعة .. لقد علمونا أن السيدة الوقور والفتاة المهزبة لا تضحك تلقائياً على سجيتها ويشكل طبيعى ، لماذا لانشق في أنفسنا ؟ إننا لم نعد نؤمن بمشاعرنا الفطرية الحقيقية ..

يقال لك .. لا تصرخ .. لماذا ؟ .. اذا شعرت أنك بحاجة إلى الصراخ فاصرخ ، أنا شخصياً اصرخ كثيراً وتلقائية .. اصرخ عندما أكون سعيداً وعندما أكون مكتئباً أو أقرأ شعراً جيداً اصرخ .. عندما تشعر شيئاً حقيقة بشيء ، دع الناس يعرفون أنك تحسه وتعيشه ، ألم تتأم بعد من تلك الوجوه الصماء التي لا تظهر عليها أية مشاعر وأحاسيس ؟ .. اذا رغبت في الضحك ، اضحك ، اذا اطربك شيء سمعته من انسان ، قم اليه وعانقه ، اذا كان مصرياً فان ما تفعله ايضاً هو الصواب ، لنعد مرة أخرى إلى التلقائية ، إلى الحياة الصحيحة ، نتسمع ربينا الشجى المطرب ..

نحن في حاجة إلى التخلص من الخوف .. الخوف من اللمس ، الخوف من التأثير ، الخوف من إظهار المشاعر، إن أيسر الوسائل لاثبات وجودك في هذا العالم هو أن تكون كما أنت ، أن تكون بما تشعر وأصعب الامور وأسوؤها أن تصبيع كما يريدهك الآخرون أن تكون ، ولكن للأسف هذا هو الحال الذي نحن عليه .. هل أنت حقاً أنت ؟ أم أنت كما أخبرك الناس أن تكون ؟ وهل يهمك حقيقة أن تعرف من أنت ؟ إنك إن فعلت ذلك ستكون هذه أسعد رحلة لك في حياتك ..

ويمضي الدكتور « بوسكا جليا » في كتابه الشهير فيقول .. « ثم إن الإنسان المحب المحبوب هو واحد من أولئك الذين يصررون البهجة الدائمة في الحياة ، وإنني على يقين من أن هذا يخالف ما هو شائع في الناس ، في الحياة أشياء كثيرة جميلة تحجب السعادة ، مثل الأشجار والطيور والوجوه ، لا يوجد في عالمنا شيئاً متشابهاً من جميع الروايات فالتغيير دائم ومستمر.. فكيف نصاب بالملل؟ ..

إن منظر شروق الشمس لا يتشابه أبداً مرتين ، تأمل وجوه الناس.. كل وجه مختلف ، لكل انسان جماله الخاص ، لا توجد أبداً وردة تشبه وردة ، إن الطبيعة تمقت التمايل حتى في الااعشاب .. لا تتشابه ورقتان ، لقد علمتني البوذيون شيئاً طريفاً أنهم يؤمنون بالوحدة بين الزمان والمكان ، هنا ، والآن.. الحقيقة تكمن فيما هو قائم بيننا الآن .. بيني وبينك .. إذا كنت تعيش في الغد ، فأنت في حلم ، سيكون كل حصادك أملاً قد لا يتحقق ، وماضيك لم يعد حقيقة تملكها فلا تخبس حياتك في الماضي ، عش حاضرك ، عندما تأكل كل جيداً ، عندما تحب احباب جيداً بقوة ، عندما تتحدث مع أحد أحسن الكلام واستمتع بالحديث ، عندما تنظر إلى الزهور انظر جيداً وابتهج... امسك بجمال اللحظة الآنية ..

ثمة أمر آخر عند الشخص المحب أنه يحتاج إلى من يحبه، ويهمّ به ، شخص واحد فقط يكفي لجعل العالم أوسع وأجمل ، هذا الشخص يكون قريبا جداً ليسمع ويرى بصدق واهتمام ، قد يكفي أحياناً اصبع واحد ليحول دون انهيار السد الكبير ..إن الحب في أجمل صورة هو شعور كلّ منا بالآخر ، أن يحس بوجوده ويستمع إليه ويستشعر الألفة والأمان عندما يكون معه ..

لقد قال «وليم فولكنر» ذات يوم .. «إذا كان لزاماً علىَّ أن اختار بينَ الالم وبينَ العدم فلسوف اختيار الالم» .. إنه نفس المعنى ، أن يكون بجواركَ انسان تخبه بصدق وبيادلك نفس مشاعرك ، ولعل هذا هو السر الذي يدفع الناس إلى الزواج ، أنهم يبحثون عن الالفة والصحبة بكل ما تحمله من حسنان وسميات لأن البديل هو العدم واللاشي ..

يقول « اريك فروم » .. « الحب يعني أن يهب المرء نفسه ويستودعها عند من يحب آمنا مطمئنا دون موثق ولا ضمان ، أن يقدم كل نفسه راضيا مرضيا يحدوه الأمل بأن الحب يستولد الحب في قلب من يحب ، إن الحب ثمرة من شجرة الإيمان وكلما اشتدت الشجرة وكبرت ، نضجت الثمرة واكتسبت حلاوة فإذا ضمرت ضمرت » ..

إن الحب يتطلب منك عزيزى القارئ أن تكون حرا وأن تدرك قدراتك الحقيقية ، وهذا لن يحدث الا اذا عرفت نفسك حقا .. هل يمكن أن تعرف الحب وأنت لا تعرف الحرية ؟ .. إن الحرية تعنى ألا تكون عبدا لأحد أو أسيراً في رغبتك لشيء ما .. والحرية بهذا المفهوم ذات معنى كبير ، لقد قال بوذا .. إن حرية المرء تبدأ عندما يقتل في نفسه كل الرغبات .. وهذا شيء صعب لا يقدر عليه الا الكهنة والرهبان ساكنو الأديرة والمعابد ، لكنك تستطيع أن تقاهر داخلك الرغبة متى أردت اذا تسلحت بالإرادة والإيمان وعرفت الحكمة من وجود كل ما حولك.. إن الحب بدون حرية هو استسلام وقهقهة ورضوخ للأمر

الواقع .. لقد قال « ثورو » كلمته الرائعة « الطيور لا تغدر ابدا في الأقاص » ..
إن الإنسان الحر يظل أبدا حرا - كما يقول الدكتور بوسكا جليا -
ولاتنطفع جذوة حريته ولو كان في أشد السجون ظلما وظلاما ، والذى يحطم
قدرة الناس عن تحسين ظروفهم وأحوالهم قلة ما يملكونه من معرفة وخبرة
اضافة إلى ضعف عزيمتهم ورادتهم .. أنهم يعتقدون أن الأمور لا تتبدل
وستبقى على ما هي عليه إلى النهاية ، ومادام المرء يملك إرادة فهو قادر على
نحو ما ويدرجة ما على التحكم في سلوكه وافعاله وضبط نوازعه واستجاباته
وتوجيه أهدافه وغاياته .. وعندئذ يستطيع أن يتکفل بمسؤولية حياته الخاصة ،
ولن يخضع خضوعا كاملا لقوى أكبر منه لأنه هو ذاته قوة دافعة وطاقة
محركة ..

الأمر الآخر أنك لن تستطيع أن تحب غيرك إذا لم تعرف أولاً كيف تحب
نفسك وكيف تقف على مميزاتك وقدراتك الحقيقية .. يقول الطبيب النفسي
« ر . د . لينج » .. « إننا نفكر بدرجة أقل كثيرا مما نعرف ونعرف أقل كثيرا مما
نحب ونحب أقل كثيرا مما حولنا وعند هذا المدى الضيق ، فنحن أقل كثيرا مما
يجب أن تكون » .. هل تدريكم من قدراتك وطاقاتك تستخدمنها في
حياتك ، إنها على أحسن تقدير لا تزيد عن ٥ % - كما يؤكده ذلك هيربرت
أوتو - فماذا عن الباقي ؟ إنه طاقة معطلة أو مهدرة ، وأنت دون أن تدري
تحبس نفسك في حيز ضيق يقييد تعاملك مع الناس ويتحول دون تفجر ابداعاتك
وكأنك في رقاد عميق ، وقد تقول لنفسك واهما .. إن هذه هي حدودي
ولست أملك أكثر من ذلك ..

أنت طراز فريد وعالم وحدك ، ابحث داخلك ، ففي أعماقك سر الخالق
وعظمته وأنت في النهاية لم تخلق عبشا ولم يجرفك بعيدا عن طموحاتك
وأحلامك الا منهج حياتك ورادتك الضعيفة المقيدة بالأوهام والظنون ..

يقول القديس يوحنا: إن في بيتنا غرفاً عديدة ، لكل منها روانها المدهشة لو افتح بابها تكشفت ، فكيف نرضى ونصبر على العناكب والفسران والعفن والموتات.. تسكن فيها وتترح وتتمسك بزمام بيتنا ..

إن بيتك هو نفسك ، فهل بمقدورك أن تكتشف حجراته وتعيد ترتيبها وتنظيمها.. إن ذلك سوف يكسبك قوة وخبرة وسيجعل منك إنساناً آخر .. مشاعره رقيقة وأحساسه مرهفة وهو بالضرورة إنسان محظوظ وناجح .. يقول «براوننج» .. «عندما تبدأ معركة المرء بينه وبين نفسه فهو عندئذ شخص يستحق الذكر» .. إن لك حاجات جسمية وعاطفية ، وتأمل كيف تقضي معظم وقتك لتلبية حاجات جسمك من مأكولات ومشروبات وملابس ، فهل تبدل نفس القدر والوقت لتلبية حاجاتك العاطفية ؟ ..

أنت لا تحتاج إلا لقدر ضئيل من الطعام لتسد جوعك ولا يحتاج جسمك إلا لمأوى بسيط يحميه من الحر والبرد ، والقليل من الملابس يكفي ليتدثر به الجسد، لكنك مثل غيرك تقضي عمرك كله وأنت تسعى لأشباع حاجات جسمك بما يتعد عما تتطلبه الضرورة والغاية من هذه الحاجات ..

إن حاجاتك العاطفية قد تبدو بسيطة وقليلة ، لكن كل جزء ضئيل منها على جانب كبير من الأهمية ، ومهما كان بسيطاً فهو لا يقل أهمية عن المطالب الأساسية للجسم والتي تحفظ عليه النمو والحياة ، ومالم تشبع تلك المطالب والاحتياجات العاطفية فإنها تسبب لجسد المرء أعراضها وأمراضها وألاماً مثلك شدة الجوع والظماء وقسوة الطقس حين لا يكون هناك رداء أو مأوى ..

إن اليأس والاحباط الشديد والعزلة الكاملة والتوتر المفرط ، كلها ما لم تلق اشباعاً عاطفياً ونفسياً تسبب هزاً وضيقاً وذبولاً في الجسم يفضي إلى حياة هي أقرب إلى الموت .. يقول بوذا .. «لا تنتهي الكراهة أبداً بالكراهة وإنما تنتهي بالحب» .. هذا هو المبدأ .. أن يجعل حياتك مزريجاً لا ينتهي من الحب وأن يجعل لنفسك منه زاداً حتى عند اعدائك ومن يكرهونك .. يقول

«كلارنس وارد».. «بدلا من أن نمكّت أعداءنا دعنا نشفق عليهم ونحمد الله على أنه سبحانه لم يخلقنا على غرارهم وبدلًا من أن نصب الاتهامات واللوان الانتقام على رءوسهم دعنا نشملهم بالرحمة والشفقة والمعونة والعفو» .. إن أقل فكرة من أفكار النقد أو الشك أو الأثرة أو الغيرة أو الخوف والعداوة، بعد أن تتم دورتها في أمواج الأثير غير المنظورة ترجع إلينا ثانية على صورة مرض أو ألم وشيخوخة ، ولو أدركتنا ذلك واقتنعنا به اقتناعا صادقا ، فسنبارد حتما إلى إبدال تلك الأفكار بأفكار الحب والبركات والسلام .. إن من يعطي بحب ، ولو شيئا يسيرا إنما يعطي من ذات نفسه ، فاليد التي تقدم وردة مثلا تظل آثار عطرها عليها وقتا طويلا .. ثم إن الحب يحتاج منك أن تكون قانعا راضيا ، فالقناعة تنزع ما في قلبك من غل وحقد ، يقول سبحانه عن أهل الجنة «ونزعنا ما في صدورهم من غل إخوانا على سرر متقابلين» .. وقد قال «سنيكا» أحد فلاسفة الرومان العظام .. «إذا بدا لك كل مالديك قليلا فاعلم أنك لو امتلكت الدنيا لخلت أن ما لديك قليل» ..

إن المرء قد يمضي عمره كله لا هناء وراء سراب أو وهم يظنه حقيقة ، قد يكون هذا الوهم أو السراب أى شيء آخر في الدنيا غير أن يعرف المرء نفسه ويتمتع بما لديه في اللحظة التي هو فيها ويعيش كل دقيقة من عمره الذي لن يحياه سوى مرة واحدة .. وهو في كل ذلك يجب أن يعيش بشرف وصدق وحب .. لقد قرأت هذه الكلمات الجميلة التي يقول كاتبها ...

سيأتي يوم تكبر فيه وتترى ، سيأتي يوم تمتلك فيه الأشياء وستشرق شمس صباح على أشيائك وتمسى عليها ، لكن هذا اليوم بعيد وطريقه لم توطأه بعد، ولم تدم اشواكه قدميك ويجعل عرقك ترابها .. وتحوفي عليك أن تصل متعبا عصرت الطريق نصرة الحياة فيك ، وايبست الشمس عروق الأمل في عينيك ، تحوفي عليك أن تقبض على الدنيا في راحة يديك ، ثم تدرك أنك لا تملك

شيئا، إن الأشياء تملكك ، ولأنى لا أملك غير الكلمة فقد جئت أحمس فى
أذنك أن تنعم بما لديك ، لأن ما ليس عندك ليس لك ولن يكون لك حتى
تفقد الرغبة فيه وال الحاجة إليه ..

كل نقود الدنيا لا تشتري أجمل ما في الحياة لأن أجمل ما في الحياة هو
هبة الحياة للإحياء .. الهواء مجاني وستت نفس منه القدر ذاته فقيراً كنت أو ثرياً،
والربيع كذلك بالأزهار والرياحين والعطور وتغريد عصفور يبحث عن أليفته في
خميلة تشابكت أوراقها .. الصدقة لا تشتري بنقود بل إن النقود تفسدها
وستجد أن صديفك اليوم هو أخوك من دون أب وأن صديفك هو قريب متلك
بعيد عنك بمقدار ثرائك ..

والحب ، الحب الذي يجعل العالم يدور ، يستوى فيه فقير وغني ومستصل
يوماً ثم تكتشف أن الوصول هو النهاية وتجد أن الحب الذي كان رعشة يد دافئة
لمستها خلسة أصبح بضاعة تباع وتشتري وتبتذل ، وعندما يضيع الحب يضيع
معه سبب العمر وتطلب العودة ولكن كيف تعود إلى أيام مزقتها بيده من
التقويم وقد نفذ صبرك سعياً وراء الوصول .. نعم ، يا صديقى أجمل ما في
الحياة لا يشتري بنقود ، السير وحيداً (مع نفسك) في طريق برية تظللها أشجار
باسقات رأت ألف متنزه قبلك وأظلته دون منة تستطيع أن تبدأ به لا أن تنتهي ..
والسير مع تلك التي تشعر بأن السير معها يرفعك إلى الغيمة التاسعة لا يصلح الا
من دون خشخشة المعدن في جيبيك ..

سيأتي يوم تكبر فيه وتشرى وسيأتي يوم تمتلك فيه الأشياء ، غير أنك اليوم
شاب والشباب أعظم ماملكت وستملك فلا تضييعه ، وأنت اليوم تملك الحياة
ونقود الدنيا كلها لا توازى أن يكون الطريق أمامك أطول منه خلفك.

الحياة ليست طعاماً وشراباً ولو كانت كذلك لما استحقت منها عيشها ومع

ذلك هل لاحظت أن أطيب الطعام رغيف ساخن وأن الذ الشراب ماء بارد ؟
وهل تحتاج أن تشرى لتأكل خبزا وتشرب ماءاً ، كل ما تشتريه النقود لا يصلح
من دون هذين .. لاتنظر أن تسعد غدا فأنت سعيد اليوم دون أن تعرف ، أما
الغد فلن يأتي الا في موعده ، حاملا سعادته وشقاءه وكل شيء بينهما ..

إذن فأنك الآن في حالة حب وسلام مع نفسك والآخرين بقدر قناعتك بما
لديك ورضاك عما حفقت وتمتعك بكل لحظة تعيشها مادام تتمتعك هذا لا
يضر الآخرين أو يتعارض مع مبادئ القيم والأخلاق .. لقد قال « ثورنتون
وايلدر » في قصته « جسر سان لور » .. « هناك أرض للأحياء وأخرى للموتى ،
والجسر بينهما هو الحب ، إنه الحقيقة الوحيدة وطوق النجاة المترد » .. إن هذا
 يجعلنا نتسائل .. هل لفقدان الحب في حياتك تأثير نفسي يلقي بك بالفعل
في نطاق الإصابة بالأمراض النفسية ؟ ..

هذه حقيقة يؤكدها الطب النفسي .. أتراها تزعجك !؟ ، فالانسان حين
يفقد الامل حين يفقد القدرة على حب غيره وانتظاره والسعى إليه فهو انسان
مصاب بالفصام أو الاكتئاب .. لكن كيف ؟ .. إن فقدان القدرة على الحب هو
بداية أمراض الفصام ، ورغم أن مريض الفصام يفتقد الادراك بأنه مريض
الا أنه يشعر في بداية مرضه بأن قدرته على الحب قد تغيرت بأنه لم يعد ينفع ،
ولا يحزن لفقدان عزيز عليه أو يفرح بمكسب أو نجاح أو أية مناسبة سعيدة ،
أنه - ببساطة - يفتقد القدرة على الحب .. وفي مريض الاكتئاب نرى إحساس
الكراهية هو الطاغي ، فمريض الاكتئاب يكره غده بل يكره يومه ، يكره وجوده
وحياته ويحس أن الحياة قد فقدت طعمها ولونها وأن أسلم طريقة هو أن
يتخلص من هذه الحياة الخالية من الحب بأن ينهيها بالموت .. أى أن ينتحر ..
وهناك مرض آخر يعرف بالفصام المتأخر أو « البارافرينيا » ويصيب هذا المرض
المتقدمين في السن نظرا لأنهم فقدوا حب المحظيين بهم ، حين يكبر الأب أو

الأم ويفقد كل منها القدرة على الإسهام والعطاء ، ويكبر الأولاد ويتفرق كل إلى حال سبيله وينشغل بالزواج أو بالعمل بعيداً عن بلده وهذا يخالف الاحساس بالمرارة وافتقاد الحب الذي يصيب المسنين .

ومن أنواع الفصام المعروفة في الطب النفسي والمرتبطة بفقدان الإحساس بالحب ما يعرف باسم فصام البارانويا وتركتز أغلب اعراضه في احساس المريض بالاضطهاد ، بأن الناس كفوا عن حبهم له بل ويدأوا يسعون إلى إيدائه .. وقد يؤدي هذا إلى انقلابه إلى شخص عدواني ..

كذلك في سبب منه يعتبر العجز الجنسي واحداً من مظاهر فقدان الحب بين الرجل والمرأة فحين يكف الرجل عن حب زوجته فإنه يعجز معها جنسياً وحين تفقد الزوجة حبها لزوجها فإنها لا تستجيب معه جنسياً، فالحب والجنس شيئاً متكملاً بل هما شيء واحد، ممارسة الجنس بلا حب أكبر مصدر للفشل أو العجز الجنسي ، الحيوان فقط هو الذي يمارس الجنس بدافع من الغريزة وحدها وهو بالضرورة غير معرض للفشل لأنّه لا يُعرف الحب ، أما الإنسان وهو المخلوق الذي كرم الله بالقدرة على الحب والانفعال فإن عواطفه ومشاعره وقدرته على الحب تتداخل في جميع وظائف جسمه العضوية أو البيولوجية ..

إن الأفكار السيئة ومشاعر الكراهة والحقن وانعدام الحب والتي يديرها الإنسان في ذهنه تضره كما يضره الغذاء الفاسد سواء بسواء .. فتركيب الدم الذي يجري في عروقنا لا يتوقف فقط على نوع الغذاء الذي نتناوله بل يتوقف أيضاً على نوع الأفكار التي تشغّل أذهاننا .. فالجسم والروح يتصلان أحدهما بالآخر باوثق الروابط ، وفكرة واحدة من أفكار النقد أو المرارة أو الكراهة قد تكفي لتسمم أعصابنا ودمنا بشتى الأحماض الناتجة عن الانقباضات العصبية وهذا بدوره يؤدي إلى الاصابة بأمراض عضوية ونفسية في آن واحد ..

الخلاصة ..

حتى تصبح شخصاً محبوباً وتحتفظ بتوازنك النفسي وتأثير في كل المحيطين
بك يجب أن تعلم ..

- ١ - أن تخلط الآخرين وتعاملهم كما تحب أن يعاملوك .
- ٢ - أن تكون أنت كما خلقك الله تعيش في تلقائية وعفوية ولا تكون أحداً آخر سواك في مواقف الحياة فأنت مزيج فريد .
- ٣ - أن يكون هناك من يحبك ويهتم بك وتبادله أنت في نفس الوقت هذه المشاعر الصادقة ..
- ٤ - لن يكون بمقدورك الحياة في حب مالم تكن تحياناً في حرية فالطير لا تغدر أبداً في الأقفال .
- ٥ - أن تعرف قدراتك وامكانياتك الحقيقية وتستثمرها في خدمة طموحاتك وخدمة الآخرين .
- ٦ - أن يكون لديك إحساس عميق بالقناعة والرضا .
- ٧ - افتقادك للحب يعني اضطراب حياتك النفسية وتعرضك للعديد من الامراض النفسية مثل الاكتئاب والفصام والبارانويا .

الباب الثانيه

كيف تقول للفشل ... وداعا

الفصل الاول

الإرادة فن .. يمكنك تعلمها ..

ألم تسأل نفسك يوماً عن الأسباب التي يجعلك تفشل في عمل ما أو اختبار تعرضت له؟ .. ربما لا تجد جواباً يشبع فيك الحيرة والدهشة .. لكنك قد تعود وتسأله .. لماذا نجح فلان وحقق أمالاً وطموحات كبيرة بينما أنا محلك سر وكأن الحظ يعايني أو أن الدنيا بأسرها تقف في مواجهتي..؟ .. هكذا تظن ..

قد يبدو الأمر محيراً بالفعل ولكنه لا ينطوي على أي أسرار .. فالحقيقة أن بين الفشل والنجاح جسراً صغيراً هو الارادة .. يقول رجل المال والأعمال الشهير «شارلز شراب» «إن أهم عامل يعين الشاب على بلوغ النجاح هو تصميمه على بلوغ الهدف» .. فالنجاح هنا رهن بقوة الارادة .. والآن قد تقول عزيزى القارئ .. «حسناً ، إن لدى ذخراً من قوة الارادة ولكننى أواجه فشلاً بعد آخر» .. وأنا أصدقك في أن لك رصيداً من قوة الارادة بالفعل ولكن في أي شيء تنفقه وكيف تبذل طاقتكم وهل لديك عزم يكفى مسيرتك في الحياة بنفس القوة والاصرار؟ ..

إن الدكتور مصطفى الديوانى عميد طب الأطفال فى كتابه «قصة حياتى» يقول : إن النجاح فى الحياة يتوقف على دعائم ثلاثة ..

- ١ - كثير من الهدایة والتوفيق .
- ٢ - ذكاء يكفى أن يكون متوسطا .
- ٣ - مثابرة تصل بك إلى نهاية الطريق دون أن تلهمت.

وهناك عامل رابع وهو أن يهبك الله فسحة من العمر تتبع لك الفرصة كاملة لتأدية رسالتك في الحياة ، كل هذه العوامل مجتمعة توصلك إلى ما تبغي من نجاح ولعنان ، وليست الفكرة أن تلمع لمعانا خاطفها سريعا لا يلبث أن يخبو ، ولكن العبرة أن تخافظ على هذا اللمعان ..

لا شك أن المثابرة أو قوة الإرادة هي من أهم العوامل التي تؤهلك لتحقيق النجاح والتغلب على الفشل .. ولكن هل يكفي أن تكون لديك الإرادة فحسب؟ .. لابد أن يتتوفر لك الاهتمام أيضا بل ونقول الحب كذلك .. فإذا لم تهتم بشيء وتحبه فكيف ستتجدد القوة والمثابرة لتحقيقه .. الإرادة هي طاقة مضافة إليها اهتمام ..

لقد كانت قوة الإرادة هي السر الذي دفع « بيرس » لأن ينبعج في اكتشاف القطب الشمالي وجعلت « ستانلى » يكتشف مجال افريقيا وكانت القوة الدافعة « لشاكلتون » حتى يجوب القطب الجنوبي .. لكنها لم تكون أرادة فقط بل كان هناك اهتمام وحب للمغامرة قبل أن تكون هناك إرادة ..

لقد كان المستكشف « بيرس » يريد أن يصل إلى القطب الشمالي وكان يتوق إلى ذلك .. لقد كان اتجاهه العقلى كله يدور حول هذه المخاطر الكبيرة، ومن ثم كان اهتمامه كله يكمن في هذا الاتجاه وكانت لديه طاقة هائلة تدوم في وجدهاته ولذلك كان يتمتع بالقوة الدافعة المطلوبة ، فعندما امتزجت هذه الطاقة بالاهتمام بدأ الأمر العظيم الذي حمله على عاتقه ، وكلما زاد الانخادر وجوداً بين الطاقة والاهتمام كان المجهود خلاقاً ومثمراً ..

يقولون إن الفاشلين نوعان .. نوع يعمل بدون أن يفكر ونوع يفكر بدون أن

يعلم .. ولعل الشيء نفسه يمكننا أن نقوله على الإرادة .. فالإرادة بدون اهتمام هي جهد ضائع ، والإرادة بدون طاقة وقوة هي مشروع لا يستند على أساس أو مجرد خواص في مهبل الريح ..

وقد يتتوفر لك عزيزى القارئ الطاقة الالزمة والاهتمام المطلوب ومع ذلك تجد أن ما تطمح إليه وترجوه يعيدها عنك صعب المنال .. هل تدرى ما السبب؟.. إن ذلك راجع إلى تشتت الطاقة وتوزيعها في أكثر من مجال أو أن هناك قوى مضادة تعمل داخلك وتقلل من حماسك دون أن تشعر وهكذا يكون قدر الطاقة الذي يحصل عليه الشعور غير متناسب بموضوع اهتمام قوى ..

يقول «روبرت دوروث» في كتابه «علم النفس» .. يمكنك تدريب إرادتك - ليس في الأمر سر .. فقط اتبع هذه الخطوات ..

١ - اتخذ لنفسك هدفا معينا واضح المعالم تستشعر رغبة في السعي إليه وبلغوه وكلما كان الهدف واضحاً بينا كان السعي إليه أيسر ..

٢ - ابتكر لنفسك مقاييسا تقيس به مقدار تقدمك نحو تحقيق هذا الهدف ولعل من العوامل التي تحفزك على متابعة السعي نحو هذا الهدف أن تجد سبيلا للمنافسة ، فلا شيء كالمنافسة يحرر طاقة النشاط من عقالها ويدفع بها إلى العمل الدؤوب ..

٣ - اتخاذ لنفسك شخصية عليا ناجحة فكثير من الرجال بلغوا النجاح خلال سعيهم حيث لبلغ ما بلغه مثالهم الأعلى ..

٤ - كن جادا في بذل الجهد ولا يثبط شيئا من همتك الاتجاه السفطى الذى طغى للأسف في الوقت الحاضر والذى يتجلى في عبارات كهذه «خل عنك يا صديقى فلا شيء في الحياة يستحق هذا العناء كله» ..

وهي عبارات لا تنال منها للأسف أكثر من رفع الحاجبين دهشة وقد يفيدك وأنت تبذل الجهد أن تتسلل بروح الفكاهة والمرح ولا تقولن

لشيء.. سأحاول بل قل سأفعل .. إن شاء الله .

ولعلك - عزيزى القارئ - تواجه امتحانا لإرادتك كل يوم ، فقد تتنازعك رغبات مختلفة وفي وقت واحد ، ويكون من الضروري أن تتخذ قرارا ربما كان سريا وحاسما .. ولعل هذا - أيضا - ماجعل علماء النفس يعتبرون الإرادة في حقيقتها رغبة نصرها المجتمع أو الأخلاق أو الكراهة الفردية أو الاعتبار الشخصى أو الوطنية أو كل ذلك معا .. ولعلنا هنا لم نبتعد كثيرا عما قلناه من أن الإرادة هي اهتمام مضاد اليه طاقة .. والامر هنا أن الإرادة هي رغبة مضاد اليها قوة قد تكون من داخلك أو من الخارج ..

يقول الدكتور « فنتون » : « اذا كنت معتادا على التردد والاحجام فمن الخير أن تعود نفسك اصدار القرارات ، أوضح المشكلة التي تواجهك ومحضها جيدا أو اكتب الاسباب التي تدعوك الى اتخاذ موقف معارض للموقف الاول، فإذا لم تنته الى قرار حاسم بعد ذلك ففكر في الامر ليلة أو ليالي عدة حتى تنتهي الى قرار مناسب .. فمتى انتهيت الى قرار اعمد الى تنفيذه فورا ولا تنظر الى الوراء ولا تفك فقط في الحل الذي اتبذله أو في الحلول الأخرى الممكنة، فلن يجديك هذا الا القلق وتشتت الذهن ويجب الا تسرف في طلب النصائح »

هل تعجز ارادتك - احيانا - عن الاختيار والاصرار على موقف معين من عدة مواقف تواجهك في الحياة ؟ .. حسنا .. كلنا يتعرض لذلك .. وقد يكون الأمر في احيان كثيرة ينطوى على حيرة حقيقة .. وقد تسأل .. ماذا عساي افعل حيال هذا ؟ .. قد تفيدك نصيحة « فرانكلين روزفلت » والتي اوردتها « والتر بتكن » في كتابه « هذه القوة الاضافية من أجلك » .. يقول روزفلت في نصيحته.. ان صعوبة هذه الحالات تتأتى من أن المؤيدات والمضادات لا تختصر الى النفس في نفس الوقت، إن بعضها يحضر حينا ثم يختفي ليحل محله البعض الآخر ومن هنا ينبع العجز عن الحكم .. وطريقى فى التغلب على هذه الحالة تتلخص فى قسمة ورقة الى قسمين اخচص أحدهما للمؤيدات والآخر

للمضادات .. ثم آخذ خلال أيام ثلاثة أو أربعة في النظر في الموضوع مسجلاً المؤيدات والمضادات التي تخطر في بالي كلاً في موضعه من الورقة ..

ومتى انتهيت من ذلك ، وأمكنتني أن انظر فيها كلها دفعة واحدة ، حاولت أن افرد لكل من المؤيدات والمضادات قيمة (عالمة) .. وحين اجد اثنين منها متساوين في القيمة و موجودين في قسمى الورقة اضرب صفحها عنهم معا .. أما اذا وجدت أن اثنين من المؤيدات يعادلان ثلاثة من المضادات فإني احذف الخمسة مرة واحدة .. وبعد أن اتقدم على هذا التحو انظر أى الكفتين ترجح ، ثم اترك الامر يومين أو ثلاثة ، فإذا لم يطرأ على ذهني جديد ينضم الى المؤيدات أو المضادات ويغير القيم ، عزمت على ما انتهى اليه حسابي ..

هذا وبالرغم من استحالة الضبط التام في وزن مثل هذه الامور فان النظر في كل من المؤيدات والمضادات ، كل على حدة ثم مقارنتها بعضها ببعض وموازنتها بعضها مع بعض ووضعها جميعا في مجال رؤية واحدة ساعدنى دوما على ضبط أحكامى وعدم التسرع فيه والحق انى اخذت من هذه الطريقة خير فائدة .. قد لا يكون هذا ممكنا على الدوام .. اليك هذا ما تقوله لنفسك الآن عزيزى القارئ ، وأنا معك تماما .. فقد تصلح هذه النصيحة للقرارات الكبيرة التي تنتظر اياما أو حتى شهورا ، لكن ما هو الحال عن القرارات السريعة التي تحتاج منك الى أن تصدرها فورا ؟ .. يقول اوسكار ويلد .. « مشكلة الكثيرين انهم يواجهون مشاكلهم على اساس الاجابة عنها « بنعم » أو « لا » بالرغم من أن معظم المشاكل قد تحتوى بعضا من « نعم » وبعضا من « لا » ..

حتى تصدر قرارا سريعا وتقف عنده باصرار وقوة وتجعل تنفيذه رهن ارادتك لابد ان تكون الصورة واضحة امامك ولا يحيط من قدرك ان تستشير غيرك من راجهتهم ظروف مشابهة ، انك لا تستطيع ان تسلك سبيلا في غاية مجهولة لا تعرف عنها شيئا دون أن تقابلك مفاجآت يمكن ان تشنى من عزيزتك على الاستمرار .. لكن عندما تتبصر بالمشكلة من جميع جوانبها ثم تأخذ لها مارأيتها

من حلول ووُجِدَتْ ان ثمة اخطاء واجهتك فتذكّر قول «بيرل مارك هام»
«لاتتخل عن حركك في أن تخطيء.. فمن الخطأ سوف تتعلم درسا سوف
تجعل خطواتك المقبلة أكثر ثباتا وقوة» ..

ان تنمية الارادة داخلك يتطلب منك امورا ثلاثة هي ..

١ - القوة وتعني النشاط البناء الايجابي .

٢ - الشبات ..ويعني الاصرار في عباده على معاودة الكرة بنفس الرغبة الاولى.

٣ - التوجيه .. تحديد الغرض المنشود وتسديد الخطى نحوه ..

إننا عندما نمزج موضوع اهتمامنا بطاقتنا فانما نستهدف الوصول الى غايتنا ..
ولكن عندما نسمح لموضوع اهتمامنا أن ينحرف في اتجاه واحد .. وأن تمضي
الطاقة في اتجاه آخر فإننا معرضون لأن نحقق «لا شيء» ..

إن كلا منا لديه طاقة وكلا منا لديه موضوع اهتمام .. وما إن يتمزج هذان
العاملان حتى تخصل الشخصية على القوة الدافعة لها .. امض وابحث عن
موضوع اهتمامك .. إنه حولك في كل مكان .. وليس بعيدا عنك وعندما تجده
امزجه بطاقة التي لم تستغلها بعد ، وعندما تفعل ذلك ستبدأ في التحسن وفي
الشعور بالأهمية .. هذا الشعور الذي كان - ولا يزال - القوة الحقيقية المسترة
وراء كل ما حققه الانسان ..

الخلاصة

- ١ - الارادة هي طاقة مضاد اليها اهتمام ، ولن تهتم بتحقيق شيء أو النجاح
فيه حتى تجده ثم يبدأ بعد ذلك تركيز كل قواك للوصول اليه .
- ٢ - تدريب الارادة لديك يتطلب منك اتباع خطوات اربعة .
- ٣ - اصدار القرارات يتطلب ان تكون جوانب المشكلة واضحة امامك مع اعطاء
نفسك الفرصة لدراسة كل الخيارات .
- ٤ - نصيحة « فرانكلين روزفلت» تساعدك على اتخاذ القرار الصائب.

الفصل الثاني

الغام في طريقك ..

الخوف

حب الظهور

الحقد والحسد

عقدة النقص .

عندما كنت صغيراً كان لدى عيب في نطق بعض الحروف ، وكان هذا العيب والذي يعرفه علم النفس « بالتهتهة » سبباً لاحساس قاس بالمرارة والألم كان يجعلني على الدوام اشعر بأنني أقل من أقرانى في الدراسة وكانت أجد في العزلة والانطواء ملذاً وسبلاً ينقتلني من هذا الشعور بالنقص ، واذكر ان هذا الشعور كاد أن يكون سبباً في تأخري الدراسي بل أنه كان دافعى يوماً ما للانتحار ، وأحمد الله أن هذا الاحساس بالنقص تحول إلى قوة دافعة كان لها الأثر الكبير بعد ذلك في مسار حياتي كلها .

والاليوم عندما اتذكر ذلك أرى أنه كان يمكن أن اتخاذل وأركن إلى عجزي وضعفى واترك ما وهبناه الله من قوة وارادة في مهب الريح ثم ابكي فشلى وفساد حياتي وقد العن الدنيا كلها في نهاية تمرد وتحسر لا تنتهي ..

إن للفشل أعونا يعملون بهمة ونشاط لنصرته وتأكيد دوره فهل سألت نفسك - عزيزى القارئ - أى من أعون الفشل يعمل داخلك ويدفعك بعيداً عن النجاح ؟ .. إن الخوف وحب الظهور والحقن والحسد وعقدة النقص هم خدام مخلصون للفشل وكل منا به بعض من هؤلاء الأعون .. لكن إلى أى مدى تأثيره ؟ وما هي الكيفية التي يتعامل بها معه ؟ ..

١ - الخوف

ذلك الزائر الذى قد يكون فى حياتك نعمة أو نعمة .. فالخوف السوى هو ضرورة لك والا ما استطعت أن تحافظ على حياتك وتجنب الأخطاء، هب أنك تسير فى الشارع وفجأة ترى سيارة ضخمة متوجهة نحوك إنك لن تفكر عندئذ بل ان فرائصك سوف ترتعد وسيرجح قلبك ثم لن تثبت أن تقفز بعيدا عن مصدر الخطر ، وحينئذ سوف يزول الخوف وتهدا نفسك .. هذا خوف سوى موجود لدى كل منا تحركه غريزة البقاء وحب الذات .. هذا الخوف من جانب آخر قد يدفعك الىبذل الجهد لكي تبلغ القمة فيما تعمل أو تقوم به، فأنت حريص على ألا تلام أو توجه لك تهمة التقصير أو الإهمال .. هذا ايضا خوف طبيعى واجبى وهو مطلوب لرفع اسهم نجاحك. أما الخوف المرضى أو الفوبيا فهو ضرب من ضروب المرض ، هذا الخوف يسلب صاحبه لذة الحياة وبهجة العيش ، وهو البداية لطريق طويل يقف الفشل في نهايته ..

والخوف المرضى لا يحترم احدا .. فالجميع يمكن أن يكونوا ضحاياه ، فهو لا ينحصر فى طائفة خاصة من الناس وهو يشمل جميع مناحي الحياة .. فالبعض يخاف من ركوب القطار والبعض الآخر يخشى مواجهة الناس وهناك من يخاف الأماكن المرتفعة أو المغلقة أو المظلمة .. وهكذا سلسلة طويلة من المخاوف يمكن أن تهاجم الإنسان فى اي وقت وتحت اي ظرف فتحيل حياته الى جحيم لا يطاق وهي فى النهاية تلقى به فى براثن الفشل والاحباط ..

كنت أعرف زوجة فاضلة كانت متزوجة من رجل أعمال ، كانت هذه الزوجة تشكو مما يمكن أن نطلق عليه اعراض الخوف ، فقد كانت تخشى الجماهير وترتعد فرائصها لرؤيتها غريب ، وكانت تشكو من عقدة نفسية تمنعها من الخروج إلا بصحبة امها بالرغم من أنها قبل إبتلاتها بهذا المرض لم تكن

شديدة التعلق بأمها ، وكانت اذا رأت انسانا معصوبا برباط دلالة على ان به جرحا او اصابة غشى عليها، واذا ذكر امامها ان انسانا مصابا فانها يغمى عليها... كانت هذه الزوجة سليمة الجسم ولم يكن بها اى مرض عضوى، لكن ما كان تشكو منه كان حقيقيا وقد كان له تأثيره المدمر على حياتها وحياة زوجها.. إن جميع المخاوف المرضية هي اضطرابات عصبية تعكس حالة من الخوف من شيء لا يوجب الخوف ، والحقيقة عزيزى القارئ ان كل فكرة في عقلك تحوطها حالة وجدانية تتأثر بها سلبا أو ايجابا .. لكن كيف يمكن ان تصاب بهذا الخوف؟..

إنه التعب .. لنفرض - مثلا - انك قضيت يومين كاملين في عمل مضمن، كنت خلاله مجهاً لم تأخذ كفايتك من النوم أو الراحة ، كان العمل يستغرقك تماما ، فأنت بعد هذا المجهود قلق متوتر تنزعج لأقل خطأ وثور لأتفه سبب .. الآن ما الذي يمكن أن يحدث لك بعد قضاء هذين اليومين على هذا المنوال؟ .. سوف تشعر في اليوم الثالث بقشعريرة من البرد وسوف تجد أن شهيتك للطعام لم تعد كما كانت وسوف تلاحظ أن حساسيتك قد زادت جدا فإذا دق جرس التليفون ففزت من مكانك وإذا خاطبت أحدا كلمته في عنف وشدة وهكذا تحول الأمور الصغيرة إلى مثيرات كبيرة يجعلك ثور وتتوعد وتهاج وكأن القيامة قامت .. فإذا استمرت الأمور تسير على هذا المنوال فسوف تقع فريسة للتعب المزمن ولن تلبث أن تشكو من متاعب هضمية وصحية كثيرة.. يقول الدكتور « ادوار كولز » .. « ان كل من يبلغ هذه الحالة من التعب واستنفاد الطاقة يكون على استعداد للإصابة بتلك العلة النفسية .. الخوف .. فكل هزة أو حادثة فجائية كافية لأن يتسبب عنها وسواس أو خوف .. وينمو هذا الوسواس بسرعة فائقة الوصف ، لما هيأ لها الخوف واستنفاد الطاقة من التربة الخصيبة .. ويغلب على هؤلاء المرضى من جراء التعب ان يتسلط

عليهم الخوف من امراض القلب ويقضون سنوات تحت تأثير ذلك الشعور الذى يتآتى عن ضربات القلب السريعة، واعتقادهم اعتقادا راسخا أن سقوطهم صرعي بداء القلب فى أية لحظة أمر لا مفر منه .. واذا ما احسوا بثقل عقب تناول الطعام أو صعوبة فى الهضم كان ذلك كافيا لتسرب عدد لا يحصى من المخاوف حول القناة المعاوية الهضمية كالخوف من السرطان أو قرحة المعدة أو حصى الكليتين أو الزائدة الدودية وغيرها من الاشباح التى تبدو فى ضباب الخوف .. وقد يقرأ هؤلاء المرضى مقالا فى صحيفة أو مجلة فيتمكن من أذهانهم ويتسلط على تفكيرهم .. ونظرا الى حالة التعب والاجهاد التى استولت عليهم يبذلون جهدا وجданيا كبيرا وهنا يدب الخوف فى نفوسهم وكل منه يمر بخواطرهم يصبحه لون من ألوان الألم فى حين أن هذه النبهات عند الرجل السليم تمر فلا يحس بها ..

اتراك عزيزى القارئ قد بلغت هذه الدرجة من الخوف، وانك تراه سدا يحول دونك والحياة الهائمة السعيدة والنجاح الذى ترنو اليه؟ .. اذا كان هذا هو حالك فلا تيئس وتتصور أن هذا بالنسبة لك نهاية العالم .. فالعلاج سهل وميسور وبيدرك كل خيوطه .. اتراك تسأل: وكيف ذلك؟ .. تخيل - مثلا - انك تخاف ركوب المصعد (الاسانسير) .. كيف يمكنك التخلص من هذا الخوف؟ ..

موضوع خوفك هو المصعد ، وهو فى الوقت نفسه الاداة التى سوف تحتاج اليها للعلاج .. بداية يجب ان تجلس خارج المصعد وتراقب الآخرين يدخلونه ويخرجون منه .. هذا يخلق لديك نوعا من التالق مع موضوع خوفك .. بعد ذلك تبدأ محاولتك برکوب المصعد لطابق واحد مع إنسان تثق به ويكون ذلك عندما لا يكون المصعد شديد الا زدحام ثم تزيد قليلا فتركبها الى ثلاثة ثم اربعة طوابق .. وهكذا فأنت فى كل مرة تمضى فى الشوط الى نقطة ابعد ثم تمضى أكثر من ذلك فتكرر بمحاجلك المرأة بعد الأخرى .. واذا ما شعرت بالقلق يجب

عليك الا تسمح لنفسك بالهرب بل عليك ان تصمد وثابر ، ولن يتفاقم القلق او ينفجر في صورة خوف شديد مادامت جرعتك من الدواء - اي المواجهة - محددة بالكمية المناسبة .. والنتيجة اننا سنجتمع القلق من الارتفاع فوق درجة معينة ، اما اذا شعرت بالقلق يتزايد وبدأت تفكـر .. « ماذا يحدث لو اصابتني نوبة هلع؟..» ورغبت في الهرب فلا تفعل .. وانما قف مكانك واسترخ ودع الامر ينقضـى .. انها لن تزيد عن حد معين ثم ستتجدد تلاشـى .. وسوف تجـد نفسك واقـفا في المصـعد بعد ان ذهب القـلق وانقضـى وسوف تدهـش لـانك بدأت تشعر بالراحـة ..

ثم تظل قليلا في المصـعد الى ان تحس بالراحـة تماما قبل الخروج ثم تكرـر هذا الى طوابق أعلى منفرداً أـى بدون رفيق معـك ، وكلـما فعلـت ذلك زادـت ثقـتك في نفسـك وكـسرـت حـدة خـوفـك .. وسوف تجـد ان الـامر ايسـر وأهـونـا ما تـظنـ ، وان زـمام خـوفـك بـاتـ في يـدـك .. هـذا هو ما يـحدثـ أو ما يـجـبـ ان يـحدثـ معـ اي نوعـ من أنـواعـ المـخـاوفـ المـرضـيـةـ التـيـ يـمـكـنـ انـ تـهـاجـمـكـ .. وـقدـ يـزـيدـ منـ تـجـاحـكـ أـنـ تـعمـدـ الىـ إـثـابـةـ نفسـكـ بـعـدـ كـلـ درـجـاتـ النـجـاحـ تـصـلـ اليـهاـ ، وـقدـ تـقـابـلـكـ بـعـضـ العـقـيبـاتـ اوـ تـصادـفـكـ نـوبـةـ اوـ أـكـثـرـ منـ المـخـاوفـ الشـدـيدةـ وـهـذـاـ يـعـنـىـ أـنـكـ قدـ تـجاـوزـتـ فـجـأـةـ حدـودـ المـغـامـرـةـ بـأـكـثـرـ ماـ يـجـبـ .. عـمـومـاـ لـابـدـ لـلـمـحاـولـةـ منـ انـ تـؤـتـىـ ثـمـارـهـاـ وـيـتـحـقـقـ النـجـاحـ فـيـ نـهاـيـةـ الـأـمـرـ ..

حتـىـ المـخـاوفـ البـسيـطـةـ يـمـكـنـ - ايـضاـ - مـواـجهـتهاـ بـنـفـسـ الطـرـيقـةـ ، وـمنـ المؤـكـدـ أـنـكـ عـزيـزـىـ القـارـئـ سـوـفـ تـتـخلـصـ مـنـ مـخـاوفـكـ مـهـماـ كـانـتـ اـذـاـ وـاجـهـتـ المـشـكـلةـ وـسـأـلـتـ نفسـكـ السـؤـالـ البـسيـطـ : .. مـاـ اـخـافـ؟ .. ثـمـ عـمـدـتـ الىـ اـيـضـاـ كـلـ شـيـءـ عـنـ مـوـضـوعـ خـوفـكـ - كـتـابـةـ - ثـمـ تـوـاجـهـهـ كـمـاـ اـوضـحـناـ فـيـ مـثـالـنـاـ السـابـقـ .. وـلـاشـكـ اـنـ العـزـيمـةـ وـالـاـرـادـةـ التـيـ سـوـفـ تـتـسـلـحـ بـهـاـ لـمـواـجهـهـ الخـوفـ سـوـفـ يـكـتـبـ لـهـاـ النـصـرـ وـالـنـجـاحـ فـيـ نـهاـيـةـ حتـىـ وـلـوـ كـانـتـ مـخـاوفـكـ

سنوات وسنوات ..

وعلى ذلك يجب ان تكون شجاعا في مواجهة مخاوفك وان تحتمل المخاطرة وثبت في مكانك وتدع اي مشاعر كريهة او محبطه لعزيزتك من ان تمضي وأن تكون في الوقت نفسه صابراً ومثابراً قبل أي شيء .. فليس هناك في الواقع الأمر ما يمنعك من التغلب على مخاوفك اذا اردت انت ذلك وأصررت عليه وتحملت لأجل تحقيقه كل شيء ..

٤ - حب الظهور

هناك ايضا حب الظهور وهو منزلق خطير في طريق نجاحك .. هل تعرف لماذا ؟ .. لأن حب الظهور يضفي عليك ظللا من السطحية و يجعلك تبدو في عيون الآخرين مغروراً مختالاً يصعب التعامل معك ، وهذا من شأنه اغلاق أبواب كثيرة في وجهك وسوف يشجع على التنفير منك وتجنبك .. إن حب الظهور أحد الأعوان الخلصين للفشل .. فما هي مظاهره وكيف يمكنك التغلب عليه ؟ .. قد تكون قد عرفت ببعضها من هؤلاء الذين يغالون في مظهرهم حتى يظهروا أمام الناس بما ليس فيهم، انهم يستنزفون عصارة حياتهم بحثا عن الرحيق الذي يتمتع به الآخرون ولكنهم في النهاية لا يحصلون الا السخرية والندم ..

من هؤلاء يتجدد الزوجة التي ترهق زوجها بمطالب لا يقوى عليها حتى تبدو مثل فلانة وعلانة، ومن المصابين بحب الظهور الشخص الضحل في ثقافته وعلمه ولكنه يظهر أمام الناس وكأنه الحكيم صاحب العلم والمعرفة، ومن هؤلاء يتجدد الفتاة التي تنتمي إلى أسرة فقيرة أو متوسطة – وهذا ليس عيبا – ولكنها تسلك في تصرفاتها مسلك الفتاة المترفة الثرية وتتفاخر بأسرتها التي تدعى أنهم من الباشوات وأصحاب المراكز الريفية ..

هؤلاء وغيرهم تجدهم حولك وتقابلهم كثيراً على طريق الحياة ، إنهم يفرون صحتهم وسعادتهم في التشبه بغيرهم ، وهم لا يرون من الناس إلا المظاهر الكاذبة التي تبدو أمامهم فيتحسرون على أنهم ليسوا مثلهم ولا يلبثون إلا أن يذلوا حياتهم وجهدهم لكي يتشبهوا ولكنهم يخسرون أنفسهم ولا يحصدون إلا الضياع والحسرة .. كنت قد قرأت قصة باسم « العقد » كانت بطلة القصة وزوجها من هؤلاء المصايبين بحب الظهور والحقيقة أن الزوجة كانت مولعة بهذه الصفة القاتلة ، وكانت الزوجة مدعوة إلى حفلة مع زوجها وأرادت أن تبدو بما ليس فيها فاقترضت من إحدى جاراتها عقداً ظنته أنه من الماس الخالص ، وفي الحفلة ضاع العقد ، فلم يكن أمامها وزوجها إلا الهرب من البلدة حتى لا يتعرضا للسجن بسبب ضياع العقد الثمين ، وأمضيا من عمرهما خمسة عشر عاماً في عمل متواصل لجمع ثمن العقد الذي ظنا أنه باهظ الثمن وبعد أن أمضيا عمرهما كله عملاً وخوفاً وابتعداً عن الناس خوفاً من اكتشاف الجريمة عاداً إلى بلدتهما وقابلًا صاحبة العقد التي نسيت كل شيء عنه ، ولما أخبرتهم بقيمته وبأنه عقد فالصو لا يساوي شيئاً ادركت الزوجة بأنها وزوجها قد أضاعا حياتهما بسبب حب الظهور الكاذب ..

لا شك أن الفتاة التي يربيها أهلها على احترام نفسها لا تربط قيمتها بالتنافس على المظاهر دون عناء بالحقائق والواقع ، والتي يربيها أهلها على أن لها قيمة شخصية في عقلها وخلقها لا تهتم كل ذلك الاهتمام القاتل باللبس والزينة والأثاث والبهارج والحفلات ..

قد يكون حب الظهور مرضًا جاء نتيجة شعور عميق بالنقص لكنه قد يكون رغبة متأصلة داخل الإنسان ليكون صورة أخرى يتصور أنها تعجب الناس أو تدفعهم إلى احترامه والتعاون معه .. يجب عزيزي القارئ أن تكون طبيعياً في سلوكك وأن تطرح عن نفسك المظاهر الخادعة وتذكر أن حب الظهور يقصم

الظهور .. دع نفسك على سجيتها على حقيقة فطرتك وأنت تسلك ، إن أشئت الأمور واتقلها على النفس أن تكون على خلاف طبعك وطبيعتك .. اذا ضللت عن ذاتك غرقت في التيه والضياع ..

اقترب كثيراً ثم أكثر من ذاتك مما أنت عليه ، سوف تجد أنه أمر ميسور للحفاظ على كيانك .. أنت وحدك الذي يستطيع في هذا العالم أن يحمي «أنت» .. يحفظ وجودك وكيانك ، واسق الأمور واتقلها أن تكون كما يريد الناس ، لا تدعهم يقحموك في هذا الموضوع ، ابحث عن «أنت» .. عن نفسك وعن ذاتك ، من أنت ؟ .. وكن كما أنت ، وعندما سوف تخينا في بساطة وتطرح عنك احتمالاً كريهة واتقاولاً تبدد طاقاتك .. خف عن كاهلك الأحمال التي طرحتها عليك الناس .. وقل .. «ها هو أنا .. كما أنا .. في فطرتي وعفوتي .. كما خلقني الله بسيطاً .. بكل ما بي من ضعف وقوة .. من حماقة وازان) ..

٣ - الحقد والحسد

اللغم الثالث في طريق الفشل .. الحسد والحقن .. انهما والغيرة أشبه بساحرة شريرة لها ثلاثة رؤوس ، فأينما وجدت واجداً من الثلاثة وجدت رفيقيه .. ولا يمكن أن يعيش انسان سعيداً اذا كان حسوداً أو حقوداً ، فكلهما يسمى مجارى الحياة ويقتل بمثابة واصرار ساعات كثيرة ضائعة من نهارك وليلك .. إن الحسد والحقن يجدان تربة صالحة لنموهما عندما تخلو نفس الانسان من القناعة والرضا بما قسمه الله له ، والطمع والرغبة العميماء للامتلاك تدفع صاحبها الى الحسد والحقن .. يقول « سينيكا » .. « اذا بدا لك كل ما لديك قليلاً فاعلم انك لو امتلكت الدنيا لخلت أن ما لديك قليل » ..

إن الكثيرين يخلطون بين الحسد والمنافسة ، فالاثنان في زعمهم يشيران إلى استكثار النعمة على الغير وكراهيته ذلك .. لكن الحقيقة غير ذلك .. فالحسد

هو رغبة شريرة تتنى زوال نعمة المحسود ، ولكن الحاسد لا يعلم لكي يصبح في نراء أو مركز من يصب عليه جام حسده وهذا ما يحدث من خلال المنافسة.. فالمراء الجاد المتزن عندما يرى زميله أو قرينه قد تقدم عنه بخطوات لا يحسده ويبادله كراهية وحقدا ، لكنه يعمل بجد ويصلح من عيوب نفسه ويعرف على نقاط ضعفه فيصل كما وصل الآخرون بل ويتقدمهم الصنفون أيضا ..

كان مما كتبته مجلة « لاي夫 » الأمريكية .. « ان ابرز ما يميز الذين يعانون ضغط الدم هو سرعة انفعالهم وامتثالهم للحقد والحسد » .. انه الثمن الذي يدفعه كل من تغلغلت في طواياه هذه العادة المذمومة ، انه لا يهدى وقته وطاقةه بحسب بل إنه يسمم صحته بدماء ملوثة بمختلف العلل الكريهة والأمراض النفسية المدمرة، وقد يبدأ قالوا إن الحسد نار تأكل صاحبها قبل أن تأكل الآخرين ..

عزيزي القارئ إن التخلص من الحسد والحداد يسير وسهل .. إنه يكمن في الكلمة واحدة فقط .. العمل .. إليك هذه الكلمة البسيطة التي جعلها أحد المعاهد الشهيرة للأمراض العصبية شعاراً له ... تقول الكلمة .. « اذا كنت فقيراً فاعمل وإذا كنت غنياً فاعمل ، اذا كنت سعيداً فواظب على العمل ، اذا كان الحزن يخيّم عليك فاعمل وإذا احسست بالفرح فاعمل وإذا شعرت بخيبة الأمل فاعمل ، وإذا تحطمتك أحلامك فاعمل . اذا تزعزع إيمانك وفشل عقلك فاعمل .. اعمل وكأن حياتك في خطر، ومهما كانت آلامك فاعمل لأن العمل هو أعظم علاج مادي يمكن ان تحصل عليه لشفاء أمراضك ومتاعبك سواء كانت عقلية أو بدنية »

٤ - عقدة النقص

وأخيراً جاء حديثنا عن رابع الألغام في طريق النجاح وواحد من الأعوان

الأفباء للفشل ... هي عقدة النقص أو ذلك الاحساس الذي يجعلك تتوارى خجلاً عن مواجهة الآخرين أو يجعلك تنطوي على نفسك ناقماً على ما جعلتك فيه المقادير من نقص أو قصور... أتراك تسأل.. ماهي عقدة النقص وكيف التغلب عليها؟ ..

يقول عالم النفس وج جالبريد.. «لا يهتم أغلب الناس بالعيوب الجسمانية أو المظاهر الخارجى الذى ليس لنا عليه سيطرة ولا يشعرون بالخجل والعار منه.. فان كان لشخص ساق مشوهة أو عين تالفة او اذا كان لون الشعر لشخص لا يتفق مع اللون الغالب او اذا ذهب اللون قبل الاوان فان الآخرين لا يهتمون كثيراً بهم يهتمون أكثر من ذلك بروح الشخص وخدماته للمجتمع فالفرد لا يقدر لجماله وتنسيق جسمه ولكن بسبب فائدته للمجتمع»

أتراك عزيزى القارئ - تشعر بنقص ما يجعلك متخلفاً عن زملائك وأقرانك... حسناً.. كلنا لديه نقص ما .. هذه حقيقة، وهي طابع لحياة الإنسان، فالنقص هو دافعك للوصول إلى صورة مثالية ، وربما كان وراء ذلك كله الأمل الذى بدونه تفقد الحياة معناها وتتجدد من أهم خصائصها... ان علم النفس يرى أن الشعور بالنقص هو استعداد كامن لدى اي انسان - أنا وأنت - وان هذا الشعور يجد ما يشيره عندما يرتبط بنقص ما مثل التعثر في الكلام أو ضعف يعتري العضلات أو تشوه أو عيب بالجسم او جراء تخلف في مادة دراسية.. هنا يبرز الاحساس بالنقص فإذا لمس سخرية الآخرين وتهكمهم فان هذا الاحساس يتتحول مع الوقت إلى عقدة تسيطر على الذهن وتجعل صاحبها عاجزاً عن مجابهة المواقف التي يمكن أن تكشف نقصه وقد يؤدي به هذا في نهاية الامر إلى العزلة والوحدة وبعد عن المجتمع وذلك حتى يتتجنب كشف نقصه للناس..

وعندما يصل الشخص إلى هذا الحد من تأثير هذا الشعور عليه فإن عزيمته

تترزع ويتبلبل ذهنه ، وهو - غالباً - لا يستقر عند غاية أو هدف لأنه ليس على ثقة من قدرته على الوصول إلى هدف يمتناه أو أمل يريد تحقيقه..

والنصاب بالشعور بالنقص يبذل الجهد الكبير لإخفاء ما يشعر به من نقص وقد يكون هذا الإخفاء لا شعورياً .. فقد يتخد الشعور بالنقص مظهر الشعور بالهوان فلا يجد لذة في أى شيء سواء في بيته أو عمله فتبعدوه الأمور وقد فقدت طعمها ويتسنم سلوك هذا الشخص باللامبالاة وعدم الاتكتراث والاستهانة.. ويتخذ هذا الشعور - أيضاً - صورة من الحساسية المرهفة أو قد يتتخذ صورة الهجوم على الآخرين وتحقيرهم أو التهوي من شأن المجتمع والتشكيك في القيم السائدة به . على أن هناك أنواعاً من الشعور بالنقص أعراضها ليست على درجة من الخطورة ، وإنما هي مجرد جنوح إلى التعويض الذي لا ضرر منه - كما تقول الدكتورة مارجيري ويلسون - وإننا لنلاحظ أن الرجل القصير القامة يجتهد أن يظهر بمظاهر الخيال وانتفاخ الأوداج وإذا سمعنا شخصاً يتحدث بلهجة التعالي أو التعااظم مع أنه في مركز عادي جداً غير مرموق ، فلنعلم على الفور أنه يعاني شعوراً بالنقص من الناحية العلمية أو المكانة أو النسب أو أن ظروفه العائلية ليست طبيعية ، كأن تسيطر عليه زوجته وتذله وتحكم في شؤونه ..

كذلك من يكون جاهلاً بحقائق العلوم ومصطلحاتها . ومع ذلك يقحم في أحاديثه ألفاظاً ومصطلحات علمية في غير مواضعها أو في غير ضرورة أو يتخلل أحاديثه تعبيرات أجنبية لا تمت لقصد حديثه بصلة ، فهذا الرجل يستشعر في قرارة نفسه أنه مطعون في ثقافته ..

وما لا شك فيه أن المبالغة في التأنيق سواء عند الرجل أو المرأة إنما هو لون من ألوان المبالغة في حب الظهور ومنفذ من منفذ تعويض الشعور بالنقص ، وأكثر هذه الحالات ذيوعاً عند نساء أثريين بعد فقر ، ومثلات ذاع صيتها بعد خمول

لأن التائق بارتداء الثياب الفاخرة والتزيين بالمجوهرات البراقة يبدو لهن تغطية لماضيهن الجاف .. وهناك وسائل خطيرة ، ولا تخلو من غرابة لتعويض النقص يلجأ إليها الأشخاص الذين تتسم تصرفاتهم بالشراسة والتحرش بالناس لتعطيل الأعمال من غير داع أو سبب فيلجأ هؤلاء إلى إظهار أهميتهم بالإيذاء والتنفير للتغطية عدم قدرتهم وعجزهم عن إظهار قوتهم بالتعاون النافع ..

لا شك أنك عزيزى القارئ قد رأيت الكثير من هذه الصور حولك أو لأناس قابلتهم يوماً ، وربما كان بك نقص جسمانى أو اجتماعى وكنت تحاول إخفاءه بواحد من الأعراض التى عدناها .. عموماً ليس المهم أن تشعر بالنقص إنما المهم هو كيفية النظر إلى هذه المشاعر وماذا تعمل تجاهها ؟ .. هل تدفعك إلى الأمام لتبرز وترتفع في مركزك وقيمتك أو تتوارى وتتقنع وتسمح لها – أى مشاعر النقص – بأن تضعف شخصيتك فتضعف قواك وتأثير في عملك وصحتك ..

لقد قيل إن يونانياً قديماً كان ألغى اللسان فلم يقف عند هذه العاهة التي منعت أمثاله من أن يخطبوا في الجماهير ، فأأخذ يدرب نفسه على انطلاق لسانه وكان يضع قطعة صغيرة من الحصى تحت لسانه ويتعود على نطق الحروف بمخارج سليمة وقد بذل الجهد حتى تحقق له ما أراد وأصبح من أشهر الخطباء في اليونان القديمة ، هل عرفت من هو؟ .. إنه «بركليس» أشهر خطيب في اليونان القديمة ..

ليس «بركليس» وحده هو الذي حول الإحساس بالنقص عنده إلى قوة وعزيمة بل في التاريخ الكثير من العظماء فعلوا مثله .. «يوليوس قيصر» كان شخصاً ضعيفاً مصاباً بالصرع فلم يوقفه هذا عن أن يكون حاكماً للعالم القديم، كما عانى «بيتهوفن» من الصمم لكنه ارتفع فوق عاهته وأصبح

الموسيقار الأشهر .. وعميد الأدب العربي «طه حسين» لم ينهزم لعدم قدرته على الإبصار بل جاهد حتى أصبح ناطقاً رسمياً باسم الأدب والثقافة العربية.. فلَمَنْ أنت من هؤلاء؟ ..

إن الإنسان ناقص بطبيعته ، وإن وجود النقص ليس عيباً ولا خزيأ ، ما دام مشاعاً بين الجميع دون استثناء ، وإنما الخطأ حقاً والعار أن نطمس الواقع وتزييفه ونتظاهر بغير الحقيقة .. فيدفع بنا ذلك إلى سلسلة متصلة الحلقات من الخداع هي الأساس لكافة الاضطرابات النفسية التي تتتابع .. كما أنه من الحماقة – أيضاً – أن تتجاهل ذلك الواقع ونفسيح له المجال لكي يتضخم ، ولكن السلوك القوي المعمول يقتضي مواجهة موضع النقص بأنانية وهدوء وتفكير للوصول إلى أفضل الوسائل لتلافيه أو تحسينه .. فبهذا تتطهر سريرتنا من الشعور بالخزي ونقضى على الحشائش الضارة بدلاً من إفساح المجال لها وتجاهلها حتى تستفحـل وتخنق الزهور الجميلة .. فالتعويض الصحيح الوعي عن النقص يجعل القصير قوى الشخصية من غير تعاظم أو انتفاخ يبعث على الضحك أو السخرية ..

ولا تتم فكرتنا عن الشعور بالنقص وأوجه مقاومته من غير الإهاطة بغرض من أهم أغراضه الخفية والتي قد تبدو بعيدة عن هذا الشعور ظاهرياً فقط .. وعني بذلك .. المقارنة أو التناظر .. فإذا فكرت عزيزى القارئ فيما سبغه الله عليك من نعم الدنيا على أساس المقارنة بينها وبين نصيب غيرك فإن ذلك سوف يقتل فيك الشعور بالسعادة والرضا .. فمن واجب المرء أن يتمتع بالنعم التي بين يديه دون نظر أو تفكير في أن نصيبه منها أقل بهجة من نصيب هذا أو ذلك .. لقد كان من أجمل ما قرأت حول هذا الموضوع هذه الكلمات البسيطة المعبرة ..

كاد الحزن يهدنـى هباء ..
 لأن قدمـى افتقـدنا حذاء ..
 إلى أن صـادفت من يومـين ..
 شخصـاً بلا قـدمـين ! .

الخلاصة ..

- ١ - الخوف السوى ضرورى لحياتك وهو دافعك للتميز والارتقاء .
- ٢ - التعب والإنهـاك العصـبـى هـما السـبـبـ الحـقـيقـى للإصـابـةـ بالـخـوفـ المـرـضـىـ .
- ٣ - حتى تتخلص من الخوف عليك بـمـواجهـتـهـ ومـعـرـفـةـ كـلـ جـوـانـبـهـ ثـمـ تركـيزـ الإـرـادـةـ وـالـعـزـيمـةـ وـالـصـبـرـ حتـىـ تـنـجـحـ فـيـ تـحـقـيقـ ذـلـكـ .
- ٤ - حـبـ الـظـهـورـ خـادـمـ مـخلـصـ لـلـفـشـلـ وـهـوـ يـعـكـسـ حـالـةـ مـنـ السـطـحـيـةـ وـضـحـالـةـ الـفـكـرـ ،ـ وـالتـخـلـصـ مـنـهـ يـتـطـلـبـ مـنـكـ أـنـ تـكـونـ أـنـتـ بـكـلـ خـصـائـصـ لـأـشـخـاصـ الآـخـرـ الـذـىـ يـرـيدـهـ النـاسـ .
- ٥ - الحـسـدـ وـالـحـقـدـ مـنـ الـأـلـغـامـ الـكـبـيرـةـ فـيـ طـرـيـقـ تـجـاحـكـ فـهـمـاـ تـبـدـيـدـ لـلـجـهـدـ وـالـصـحـةـ وـالـمـصـابـ بـهـمـاـ يـتـجـنبـهـ النـاسـ وـيـوـصـلـوـنـ فـيـ وـجـهـهـ أـبـوـابـ الـعـمـلـ وـالـنـجـاحـ ..ـ وـالتـخـلـصـ مـنـ الـحـسـدـ وـالـحـقـدـ يـسـيرـ إـذـاـ اـتـجـهـتـ إـلـىـ الـعـمـلـ وـكـنـتـ رـاضـيـاـ قـنـوـعاـ بـمـاـ أـعـطـاـكـ اللـهـ مـنـ نـعـمـ وـقـدـرـاتـ ..
- ٦ - الشـعـورـ بـالـنـقـصـ هـوـ الـلـغـمـ الـرـابـعـ الـمـعـقـلـ لـلـشـخـصـيـةـ النـاجـحةـ ،ـ وـهـوـ شـعـورـ عـامـ قدـ يـدـفـعـ صـاحـبةـ لـلـازـواـءـ وـالـوـحـدةـ وـالـفـشـلـ وـقـدـ يـكـونـ دـافـعـاـ لـتـعـوـيـضـهـ بـذـلـ الـجـهـدـ وـالـعـمـلـ الـمـوـاـصـلـ لـلـتـقـدـمـ وـالـارـتـقاءـ وـالـسـمـوـ ..ـ وـالـاخـتـيـارـ لـكـ وـحدـكـ ..

الفصل الثالث

نماذج بين الماء والمعطر

ربما كنت واحداً من هؤلاء الذين يؤمنون بقدرة الحظ على تغيير حياة الإنسان ولكنك - دون شك - مثلك مثل الكثيرين الذين يضعون للمال الأهمية الكبرى في حياتهم . ولا يستطيع أحد أن يحمل قيمة المال في الحياة فهو بمثابة مصباح علاء الدين في قصص ألف ليلة وليلة ، ما أن تمسحه حتى يظهر لك الجنى فيلبي كل ما تطلب .. والحقيقة إننا لن نناقش القيمة الأخلاقية أو الاجتماعية للمال، لكننا سنناقش المال كقيمة مادية يسعى الجميع إلى اقتنائه كأحد وسائل النجاح في الحياة .

المال كلمة سحرية في حياتي وحياتك وحياة كل الناس ، وليس في ذلك مغالاة مادية ، فكلنا يعمل من أجل المال ، وكلنا يعرف أنه لا يستطيع أن يلبى حاجاته الضرورية دون مال ، وغالباً ما ينظر الناس إلى نجاح المرء بالنظر إلى مقدار ما جمعه من مال مع افتراض البديهية البسيطة بأن يكون المال قد جاء وليد عمل شريف وصادق.

لا شك أن المال هو دافع الشخص لابراز أفضل ما عنده ، إن ذاك تفرض نفسها في عالم الأعمال وإنما يكون لك حظ من جمع المال .. فالابداع والتميز هما سبيلك إلى إثبات وجودك في دنيا التجارة والصناعة .. ومن ثم

فالاشراء يتطلب منك صفات يمكن تلخيصها في أربعة صفات هي .. العزم والتركيز والاقتصاد وضبط النفس .. وهي نفسها الصفات التي تؤهلك لتحقيق النجاح والسعادة في الحياة. والحقيقة أن قوة المال لا تبدي فقط من خلال جمعه أو الحصول عليه ولكن الأهم من ذلك القدرة على استخدامه ، فالثروة بدون إعمال العقل والقدرة على استخدامها هي نعمة وليس نعمة ، لأنها - أي الثروة - تصبح عندئذ وسيلة لإشباع الأجسام والغرائز وتعميق فراغ العقل وتفاهته. لكن كيف يمكن جمع المال والنجاح في دنيا الأعمال ؟ .. أليس هذا هو السؤال الذي يتadar على ذهنك الآن ؟ .. يمكننا أن نضع أمامك ثلاث قواعد ذهبية إذا تأملتها جيدا وضعت قدمك على أول الطريق الذي يحقق لك ماتصبو اليه ، ويبقى أمامك أن تك بعزم وإخلاص لكي تمضي وتقطع الشوط كله .. أما هذه القواعد فهي ..

أولا ...

ان أول مفتاح يفتح باب النجاح في دنيا الأعمال أن تتوفر لديك الغريزة التجارية .. ان هذا يعني أن يكون لديك العلم والاحساس بالقيمة الحقيقة لأى مادة ومدى احتياج الناس لها .. ويعير أن تتوفر لك هذه الغريزة فليس هناك حاجة لأن تدخل ميدان الأعمال وتتعب نفسك على غير طائل.

اما اذا كنت تملك هذه الغريزة التجارية حتى ولو كانت في صورة بدائية فطرية فيمكنك أن تتميها في بداية عملك التجارى حيث يكون عقلك منا قابلا للتكوين واكتساب الخبرة.

ان الغريزة التجارية تتطلب منك أن تكون متميزا وتفعل مالا يفعله غيرك والا فكيف تنجح ، حاول أن تلاحظ الناس حولك وتتعرف على ما يحتاجونه بشدة ثم قدمه لهم في شكل جديد واسلوب متميز، فالناس تتلهف دائما لكل جديد

وترحب به .. اذا بدأت من حيث انتهى الآخرون فلن تنجح ابدا ، عليك أن تبدأ في ميدان يحمل بعضا من روحك ونفسك ، وكأنه قد خلق خصيصا لك والأمر ليس صعب كما تظن .. ان الابداع يتطلب منك خطوات هي :

- ١ - خصص وقتا لتفكير فيه وحدك في فكرتك التي تود تنفيذها.
- ٢ - اجعل افكارك حول هذه الفكرة مترابطة تؤدي احدها الى الأخرى.
- ٣ - لا تتخل عن افكارك الجديدة بلجرب رفضها من الآخرين.
- ٤ - تأثر في اخراج فكرتك الجديدة حتى يكتمل نموها.
- ٥ - اطلق فكرتك عندما تصل إلى لحظة البصيرة.
- ٦ - قيم فكرتك بموضوعية وسائل نفسك .. هل هي مناسبة أم ممكنة أم مقبولة فقط .
- ٧ - تذكر أن اعداء الابداع أربعة هم .. الاعتياد والخوف والتسرع والجمود.

انك - عزيزى القارئ - عندما تنطلق في دنيا الأعمال وانت تعمل على انداء قدرتك على تقدير قيم الأدوات التي سوف تعمل من خلالها، وتعتمد من وقت لآخر أن تصحيح قراراتك ومعلوماتك تبعا للكل جديد في ميدان عملك .. لقد قال روبرت شولز .. افضل أن اغير رأيي وانجح على أن اثبت به وافشل .

ثانيا ...

لكن افترض أنك قد أحرزت بالفعل حاسة تجارية تمكنت من تقدير الأشياء لكنك في الوقت نفسه لا تعرف شيئا عن ألف باع الاقتصاد، انك عندئذ تهدم نفسك قبل أن تجني ثمار موهبتك .. لكن ما هو الاقتصاد الذي نقصده ؟ .. انه

فن ادارة اعمالك الاقتصادية.

عليك أن تقوم بعمل دراسة جدوى لمشروعك وأن تفحص حساب ارباحك وخسائرك وإذا رأيت أن الحساب يبرر مشروعك فاقدم على تنفيذه.. لا تضع تصورات وهمية لأرباح تخيل أنك سوف تتحققها ، عليك أولاً أن تضطلع بالعمل وتعمل وفقاً للخطوات التنفيذية التي وضعتها لمشروعك.

واعلم أنه ليس هناك ما هو أفضل من المثابرة على نمط واحد من الأعمال حتى يمكنك السيطرة عليه وتفهم كل الخبرات المحيطة به ، إن المرء الذي تعلم كيف يدير صناعة واحدة حتى تربح يكون قد تغلب على العقبات التي تعترض طريق نجاح مشاريعه.

ثالثاً ..

لا تقدم نفسك في مشاريع لا تسمح مواردك أو خبرتك المضى فيها.. فانك عندئذ تكون أشبه بمن يحرث في البحر أو يبني قصوراً على الرمال.. يجب أن تفهم نفسك جيداً وتعرف امكانياتك وتقدرها حتى قدرها وتمضي على هذا التقدير ويكون بوسعك بعد ذلك أن تطمح في المزيد.. فالطريق ذات الألف ميل تبدأ بخطوة واحدة .. ومن الخطأ أن تبدأ بالجري قبل أن تتعلم المشى وتتقنه.

في مسرحية رجل الأقدار لبرنارد شو .. يقول أحد الأبطال في وصفه للأعمال نابليون .. إن قهر البلاد والانتصار عليها أشبه بطهي مفرش المائدة، إنه بمجرد عمل الطية الأولى قد أصبح الباقي سهلاً ميسوراً، انتصر على واحد تنتصر على الجميع؟ .. إن هذه الكلمة نفسها تطبق عليك - عزيزى القارئ - في دنيا الأعمال .. فإذا حققت الصفقة الأولى فسوف تجد أن الباب مفتوح أمامك على مصراعيه .. انه بمثابة الاختبار الأول .. وهو امتحان له قيمة النفسية والمادية والتجارية.

لكن ماقلناه من خلال هذه القواعد الذهبية الثلاثة يفترض أن لديك اليسير من المال ولديك رغبة وعزيمة على الولوج في دنيا المال والأعمال .. لكن ماذا لو لم يكن لديك المال الكافي لبداية مشروع أو عمل تجاري .. أراك تسألني .. كيف يمكن أن أحقق لنفسي كفاياتي من المال وأن تتوفر لدى النواة أو التربة الصالحة للتفكير في عمل تجاري ؟.

بالطبع يمكنك تحسين مركزك المالي من خلال التحكم في سلوكياتك الاقتصادية.

ونحن نضع أمامك الخطوات التي تيسر لك هذا الأمر.

- ١ - ارفع قيمتك في المؤسسة أو الشركة التي تعمل فيها .. اكتسب مزيداً من المهارات والقدرات والمعرفة التخصصية .. يجب أن تكون متميزاً.
- ٢ - تعلم أن تحافظ على ما حصلت عليه ، انفق أقل مما تربح ، فما أكثر النجوم في الفنون والرياضة الذين ربحوا الملايين ، ثم اخذوا سلوكاً في الحياة لا يستطيعون الحفاظ عليه عندما تتوقف الدخول الهائلة التي اعتادوها والنتيجة دائمًا هي التعاسة والانهيار.
- ٣ - اعمل على تنمية ماتكسبه من مال ، بأن تستثمره من جديد.
- ٤ - حافظ على مالديك بالسلوك القويم والابتعاد عن موقف العداء والنزاع.
- ٥ - استمتع به أيضاً ، فالمال ليس غاية بل وسيلة والشراء احساس بالقناعة والاكتفاء .
- ٦ - مارس العطاء ، فالرضا عن النفس الذي يأتيك منه هو أعلى مستوى من اللذة التي يأتي بها المال.

والآن ماذا عن الحظ ؟ .. يقولون في الأمثال الشعبية .. قنطر حظ ولا فدان شطاره .. ترى هل هذا المثل يعبر عن الحقيقة ؟ .. هل يمكن أن يكون هذا القول شعار للشاب الذي أراد لنفسه النجاح في الحياة ؟.

إن الاعتقاد في وجود الحظ هو اعتقاد قديم يعود في أصله إلى الوثنية الأولى حيث كان القدماء يرمزون للحظ باللهة يعتبرونها مسؤولة عن حظوظ الناس في الحياة، وربما وجد الإنسان بعد ذلك أن معتقداً كهذا يمكن أن يبرر له فشله في الحياة وتقاعسه عن تحقيق آماله وطموحاته.

ان الإنسان الذي يؤمن بالحظ اشبه ما يكون بالقامر الذي يظن أنه ربما أصبح ثريا من رمية نرد أو إذا وفقه الحظ في لعبة الروليت.

والحقيقة أن هؤلاء الذين يؤمنون بالحظ لا يعرفون ما الذي تعنيه هذه الكلمة، هل يمكن مثلاً أن نرفض تماماً أن يكون للحظ وجود في الحياة؟.. وهل يمكن أن تذكر أن الحظ قد لعب بالفعل دوراً كبيراً في حياة البعض؟.

ان ضربات القدر السعيدة موجودة لا يمكن انكارها، فقد يجد المرء نفسه فجأة وقد ورث مبلغاً كبيراً من قريب لم يكن يعرفه أو قد يجني أرباحاً خيالية من ورقة يانصيب ، لكن كم فرداً تلقى له المقادير هذه المفاجآت ؟ .. وهل يمكن للشخص الذي أراد أن ينجح ويحقق طموحاته أن يرکن مثل هذه المقادير، لقد قيل الفرصة لاتأتي إلا لمن يستحقها والحظ لا يطرق باباً إلا إذا كان صاحبه يستحق .. ان صور ضعف الهمة والرکون إلى انتظار الحظ كثيرة وممتدة .

فالشاب الذي يصر دائماً على رفض العروض الطيبة التي تعرض عليه أو حتى فرص العمل الصغيرة باعتبار أن هذه أو تلك غير جديرة به ، انه ينتظر أن الحظ

سينعم عليه فجأة بمركز مهياً له ، أو فرصة عظيمة تتلاعماً مع ارائه السامية التي يراها في مقدرته وكفاءته .. ان الناس بعد فترة سوف يضيقون به ويملون من تهيئة الفرص له ، ففي غضون جريه وراء آلهة الحظ وسعيه وراءها أهمل آلهة الفرصة . ولشدهما تختلف عن هذه النظرة وجهة النظر المثالية للرجل الذي يعني - حقيقة - بلوغ النجاح .. مثل هذا الرجل يمحو من ذهنه فكرة الحظ ، ويقبل كل فرصة مهما بدت صغيرة الشأن ، يمكن أن توصله إلى احتمال أمور أكبر ، إنه لن يتنتظر حتى يفتح له الحظ أبواب الثروة ، انه ينتهز الفرصة ويقبض عليها بكلتا يديه ويسعى بجهوده إلى توسيع ثغراتها وقد يخطئ هنا وهناك ، حين يعززه صدق التمييز أو سعة التجارب ، ولكنها سيكتسب من هزائمه وقصوره ما يجعله في المستقبل أيقظ جناناً وانهض بأموره ، حتى إذا نضج علمه فسيبلغ النجاح لا محالة ، أو على الأقل لن يرى وهو جالس يلتج بالشكوى من أن الحظ وحده قد اعترض طريقه ووقف حائلاً بينه وبين النجاح .

وتبقى بعد ذلك حجة أشد خبثاً في تأييد مزاج المقامر الذي يؤمن بالحظ ، وهي أن بعض الناس يملكون ضرباً من الحاسة السادسة في دائرة المشاريع المالية فيقال إن هؤلاء الرجال يعرفون بالغريزة الفطرية التي لا علاقة لها بالعلم العقلي أى المشاريع سينجح وايها سيفشل ، وهل السوق سيرتفع في أسعاره أو سوف ينخفض .. انهم أبناء الحظ .

والتشخيص الحقيقي لمثل هذه الحالات جد مختلف عما يقدمه رسول الحظ الذهبي الغامضون ، ان الرجال البارزين الذين يتصلون اتصالاً وثيقاً بالأمور الكبيرة السياسية أو المالية ، كثيراً ما يتصرفون بما يedo للأنظار أنه مجرد غريزة من ذلك الضرب ، ولكنهم في الحقيقة قد استوعبوا من خلال دراساتهم الدقيقة المستمرة للحوادث سواء كانت في الحاضر أو الماضي ، الجم من العلم والدراءة إلى حد تستطيع معه عقولهم أن تصل إلى البت في الأمور بطريقة آلية ،

كما يخفق القلب دون أى إثارة من العقل سواء بسواء .

سلهم عن أسباب ما أصدروه من قرار فإذا بهم وقد تلعنهموا أو أصبحوا غير واضحين في اجابتهم .. ان عقلهم الواقعى لا يستطيع أن يوضح التجارب التي ادخلتها ذاتهم غير الواقعية طوال فترة مديدة ، وحين تصدق نبوءتهم يصبح الجميع ياله من حظ .. حسنا ، إذا استمر مثل هذا الحظ طويلا ، فأولى به أن يعزى إلى التمييز.

إن المضارب المحظوظ حقا هو شخصية جد مختلفة ، انه يضرب ضربة بارعة أو ما إلى ذلك ثم يختفى في غمار نكبة مفرقة ، انه سريع في فقدان ثروته بقدر ما هو سريع في اقتناها ، فلا شيء غير التمييز والكم المدعمين بالصحة يمكن أن يضمن النجاح الحقيقي الدائم .. أما غير ذلك فخرافة.

الخلاصة

- ١ - للنجاح في دنيا المال والأعمال قواعد ذهبية ثلاثة .. أن تملك الغريزة التجارية وأن تتقن فن إدارة أعمالك الاقتصادية وألا تتحم نفسك في أعمال لا تتفق وقدراتك أو امكانياتك.
- ٢ - قواعد ستة تؤهلك إلى تحسين وضعك المالي اذا لم تكن تملك ثروة وكان عملك بالكماد صغيرا.
- ٣ - الحظ لا يصيب الا من يعمل بكد وعزم واصرار على النجاح.
- ٤ - تغلب على ايمانك بالحظ بقبول أى عمل يعرض عليك مهما كان صغيرا ثم ابذل جهدك في الارتفاع بمستواك وقيمتك.

الفصل الرابع

كيف تهزم العادة ؟

لم يكن التغيير الذى حدث فى حياته كبيرا فحسب بل كان فجائيا أيضا.. هو صديق ورفيق حياة . وكانت أعماله وتجارته تشغل معظم وقته ، لكننا - نحن المقربين منه - كنا نعرف شراهته للتدخين ، لقد بدأت معه هذه العادة وكان شابا مراهقا واستمر يدخن لأكثر من عشرين سنة ، وكان حجم ما يدخنه يوميا يدعوحقيقة إلى الرعب والرثاء في آن واحد.

فجأة تغير صاحبى ، لم يعد يدخن ، لقد حطم هذه العادة والقى بعلبة سجائمه إلى غير رجعة ، كان الأمر مثيرا ومحيرا لنا جميعا، فقد كان ادمانه للتدخين شديدا وقويا .. وكانت له عادات خاصة عند تدخين سجائمه وكنا نعرف أنه ينتقى سجائمه بعناية شديدة.. اذن كيف قهر هذا كله وبصرية واحدة؟ ..

ليس هناك سر - هكذا قال - فقد حدث أثني صبحوت من نومي صباحا وكمعادتى بدأت يومى بتدخين سيجارة وكنت لا أزال راقدا على السرير وأخذت انصفح جريدة الصباح وراعنى خبر قرأته باهتمام شديد.

كان الخبر عبارة عن حوار صحفى اجرته صحيفة أجنبية مع ارنست شاكلتون الذى اكتشف القطب الجنوبي وقام مع رجاله برحلة رهيبة فى طقس

تنخفض فيه درجة الحرارة إلى مادون الصفر بعده درجات .. قال شاكلتون للصحيفة « ان أعظم شيء تحمله رجاله هو افتقادهم للتدخين ، وكانت معاناتهم كبيرة حتى انهم قاموا بتدخين أوراق الشاي ، وعندما عادوا كانوا قد نسوا كل شيء عن التدخين ». ويستطرد صاحبى فيقول .. لقد استحوذ هذا الخبر على بشكل كبير ، وأخذت أفكار فى الأمر بشكل جديد.. فهو لاء الرجال الاشداء عندما ألحت عليهم الرغبة فى التدخين ولم يتوفر لهم التبغ دخناه أوراق الشاي .. اذن فهى رغبة للتدخين .. تدخين أي شيء .. وبدأت احلل معنى الرغبة واحصرها فى أضيق نطاق ممكن واحاول فهم كل جزئية فيها. وبداية قررت الا أدخن حتى أجد عندي رغبة شديدة للتدخين ، وعندما اشعر بهذه الرغبة فانتى سأصب جام اهتمامى إلى تخليل هذه الرغبة .. والغريب فى الأمر أن هذه الرغبة لم تأتى ابدا ، فقد مر اليوم فى اعمالى الروتينية دون أن أجد أي رغبة فى التدخين ، ولأول مرة منذ أكثر من عشرين سنة يمر يوم كامل دون أن أدخلن فيه . لقد حضرت الأمر كله فى الرغبة ، والرغبة الملحقة فى التدخين هى مسألة عقلية محضة ، فالمراء يتصور ما يمكن أن يسببه له التدخين من لذة ويتصور - واهما - أنه لن يستطيع ممارسة حياته بدون تدخين، وهذا كله مجرد هراء .

لقد حولت عادة التدخين عندي إلى رغبة وكنت أحاول تصييد هذه الرغبة حين تباغتني ولعدة أيام بعد توقيفى عن التدخين كنت اترقب هذه الرغبة كما لو كنت اترقب عدوا يحاول أن يهاجمنى فجأة .. لقد أعددت نفسى لمواجهتها هذه العادة بدلا من أن أهرب منها ، والغريب أننى لم أجد شيئاً أواجهه ، عندما هيأت عقلى إلى حصر هذه الرغبة وتخليلها.. اختفت العادة ويمضى صاحبى فى وصف تجربته فيقول .. إن تخولى عن عادة التدخين لم يكن بفعل قوة الارادة ، لقد احجمت عن التدخين بعد أن تأكّدت حقاً ما

ت تكون هذه الرغبة و تأكيدت أيضاً أنه من الغباء أن أعود إلى التدخين مرة أخرى . و عندما اتجهت باهتمامي إلى استقصاء طبيعة رغبة التدخين ، كان لابد أن أركز على مميزات التدخين ، وأقرر الأمر على ضوء هذه الصفات ، أما التكاليف و ضرر التدخين على الصحة فقد استبعدته ، اتنى لم أتحول قيد أنملة عن النقطة التي أريد أن أبحثها .. وهي .. م تكون هذه الرغبة ؟ .

ومضيت ببحسي وراء هذه الرغبة .. كنت أريد أن أعرف حقيقة هذه الرغبة المسيطرة .. وماذا تشبه ، ولم أكن أهتم بهذه المسائل السطحية مثل تكاليف التدخين وما يعزى إليه صحيحاً أو مضاره أو عدم ضرره من الناحية الفسيولوجية . وقد تبدو هذه مسائل ذات أهمية .. ولكنها في تلك اللحظة لم تكون تهمني في شيء .. كنت أريد أن أواجه هذه الرغبة وجهاً لوجه ، لأرى مما تكون .. كنت أريد أن أحدها بعيداً عن الاعتبارات الصحية أو القيمة المادية ، كنت أريد أن أجدها من كل شيء .. حقيقة عادلة أواجهها في بحثي هذا .. ولم أكن أريد لأى شيء آخر أن يتدخل في هذا التيار العقلى فيطغى على اهتمامى . وعندما فعلت ذلك لم يبق شيء ، فلم يكن هناك شيء أراه .. أو استشعره .. أو أبحثه .. لم تكون هناك رغبة .

ان التخلص من العادة غير المرغوب فيها هو اتجاه عقلى لابد أن يكون نابعاً من داخل الشخص وباقتناعه الكامل .. يقول سبحانه وتعالى : « إِنَّ اللَّهَ لَا يَغْيِرُ مَا بِالْعَوَادِنَ حَتَّى يَغْيِرُوا مَا بِأَنفُسِهِمْ » .. والحقيقة أن شخصيتنا ماهي الا مجموعة من العادات ، بعض هذه العادات طيب وبعض الآخر على الضد تماماً ، لذلك لو استطعنا أن نتخلص من العادات السيئة ونحتفظ بالعادات الطيبة فسوف نحقق نتائج عظيمة على طريق النجاح .

اننا نخشى من تغيير عادة غير مرغوب فيها أو مقاومتها لأننا نخاف من

عجزنا عن الاستمرار في مقاومة هذه العادة ، وبمعنى آخر نخشى فشلنا في التخلص منها. إننا عندئذ أشبه بالقائد الذي يخسر معركته قبل أن تنطلق رصاصة واحدة.

لابد أن تعلم - عزيزي القارئ - أن الخطوة الأولى لمقاومة عاداتك السيئة أو تلك التي لا ترغبها أن تعرف على جوانب رغباتك التي قد تدفعك إلى هذه العادة .. وأن تهتم بتركيز كل ذاتك في معرفة هذه الرغبة وتحللها لمعرفة قيمتها لك أو لنجاحك أو لشخصيتك ، بعد ذلك عليك أن تبدأ بالعمل وأن تبدأ الخطوة الأولى في طريق تخلصك من العادة .. وعليك أن تعلم .. إن كل الناس يعرفون مايفعلون ولكن قلة منهم يفعلون مايعرفون ، .. فهل ترك عزيزي القارئ قد تعرفت على كل شيء عن العادة التي تريد قهرها قبل محاولتك التخلص منها إن عليك أن تتساءل قبل أن تبدأ سؤالين هامين :

١ - ما الذي تعنيه لى هذه العادة من قيمة ؟

٢ - ما الذي يجب عمله لكى اتخلص من هذه العادة؟

الإنسان الناجح لايرى أن العادة السيئة أو غير المرغوب فيها أصبحت جزءا من شخصيته ، انه لا يقول هذا هو قدرى وسوف أمضى حياتى على هذا الوضع ، بل انه يرى أن العادة شيء لصيق بشخصيته يمكنه التخلص منه وقهره إذا ما أراد ذلك ، فالعادة المكرهه شيء لايشمل شخصيته وكيانه .. فإذا كان يرى أن لديه عادة الشراهة فى تناول الطعام مما يزيد وزنه فإن الأمر عنده لايزيد عن كونه تحديا يتحمّل عليه مواجهته وقهره.

إن الفيلسوف الالماني شوينهاور يضع أيدينا على ثلات قواعد للتخلص من العادة غير المرغوب فيها.. هذه القواعد هي :

١ - السخرية والمهكم من العادة وترسيخ ذلك في الذهن.

٢ - الاعتراض على العادة مع ادراك انعدام قيمتها أو تأثيرها السلبي على مسيرة النجاح وتحقيق الطموح في الحياة.

٣ - الایمان بأن التغلب عليها قد صار حقيقة وأن هذا أصبح بديهيا .

ان هذه الخطوات الثلاثة إذا مرت بالذهن واستحوذت كل منها قدرًا معقولا من العاطفة المتداقة ثم عملت - عزيزى القارئ - على تقوية عادات مضادة وتعزيز ذلك باستمرار فإن العادة الايجابية سوف تحل محل العادة السلبية تلقائيا ومع مرور الوقت.

أخيرا عزيزى القارئ لابد أن تكون حازما مقتضا تمام الاقتناع بما تريده، لأن الفهم غير الكامل مثله مثل عدم الفهم على الاطلاق .. ثم عليك أن تتأكد من أن التغيير ليس رحلة لذيدة بل انه ينطوى على ألم وشديد كبير .. يقول المتنبي :

ان لنا نفوساً كباراً
تُعبَّت في مرادها الأجسام

وليس أصعب من الأيام الأولى عند محاولتك التغيير أو قهر العادة فإذا تجاوزتها فقد مضيت من الطريق نحو النجاح نصفه ، وكل يوم يمر وقد مضى بدون هذه العادة هو شهادة لك على قوتك وصدق بصيرتك ورجاحة عقلك .. يقول تشارلز سرجيون .. «كثير من الناس يدينون بالنجاح العظيم الذي حققه للمشكلات الصعبة التي واجهوها» .

أما هربت بوير فقد انتهى من تجاربه إلى أن بعض الناس ينجحون لا شيء إلا لأنهم يدفعون راضين ثمن النجاح ، وثمن النجاح هو الاستعانة بالشجاعة كلها على تركيز الذهن والجهود في المشكلة (العادة) التي يواجهونها ويريدون التخلص منها.. ثم إلى العزم الأكيد على تنفيذ ما يرون من خطط ، لا إلى مدى مساعدتهم الظروف ولكن رغم كل الظروف .. انه - حقا - لأمر

شاق، ولكن كل عمل عظيم لا يخلو من مشقة.

الخلاصة

- ١ - قهر العادة طريق طويل يتطلب منك بداية أن تعرف كل شيء عن هذه العادة بعد أن تختصرها وتجردها وتعاملها كعدو لابد من مواجهته.
- ٢ - عليك أن تسأل نفسك عن قيمة هذه العادة لنجاحك ولشخصيتك ثم مما يجب عمله للتخلص من هذه العادة .
- ٣ - ينطوي التخلص من العادة على ألم وتحدى ، والأيام الأولى هي الأصعب، وكلما كنت مقتعا بما أنت مقدم عليه سهل عليك طرح هذه العادة عنك.
- ٤ - يقول أميل كوريه .. إذا ملكتك عادة تود لو تتخلص منها ، فلا تلق بها من النافذة ، بل اهبط معها السلم درجة درجة .

الفصل الخامس

دليك للنجاح في الامتحانات

ليس الامتحان مجرد اختبار تحرض على اجتيازه بنجاح لكنه في حقيقة الأمر انعكاس لشخصيتك وأسلوبك في الحياة ، انه اختبار لصفاتك والطريقة التي تتناول بها المشاكل التي تواجهك.

وفي جزء سابق قلنا إن النجاح اعتياد أو تعود والانسان الذي يظهر على الدوام بمظاهر الشخص الناجح ينجح ، لذلك عليك عزيزى القارئ أن تسمى داخلك الاعتقاد الإيجابي بقدرتك على الاتقان والنجاح ، فتتعود على الكلام بشقة وتذكرة نجاحاتك السابقة وتبعد عن الأفكار التي تشبط من عزيمتك أو تزرع داخلك بذور الفشل.

وفي كتابه الدراسة الالازمة للنجاح ، يحدد الأستاذ كورتنى الأسباب التي تؤدى إلى فشل الطلاب فى الامتحانات فيقول .. فى مقدمة هذه الأسباب عدم التحضير المسبق الكافى وعدم قراءة السؤال بامعان وانتباه كافيين وافتقار الطالب إلى القدرة على التعبير ، وهذه العوامل كلها يمكن للطالب أن يسيطر عليها ، رغم أن الطلاب فى العادة يعزون فشلهم إلى عوامل أخرى مثل اضطراب الأعصاب وصعوبة الأسئلة وفقر التعليم وإلى غيرها من العوامل التي تخرج عن الدائرة التى يستطيعون السيطرة عليها ..

ان الدراسة التي تضمن لك النجاح هي الدراسة المنظمة تنظيما صحيحا والتي تبدأها من أول يوم في السنة وأن توزعها على طول الفترة التي تكون أمامك إلى وقت الامتحان ، لأن محاولة الانكباب على الدراسة قبل الامتحانات لا قيمة جدية لها وهي في العادة تكشف عن نفسها أمام الممتحن بسهولة ، لأن اجاباتك عن الأسئلة وإن بدت صحيحة لكنها تبيء بأن فهمك للموضوع ظل سطحيا.

إن عليك أن تجز كل ما هو مطلوب منك ، لذلك خصص له الوقت الكافي كل أسبوع وتأكد من الجاраж له ، لكي تكون مستعدا للامتحان في موعده متحررا من أي شعور بالخوف ، مادمت قد الجررت كل ما عليك في الوقت المحدد، وعندها يصبح ذهنك مستعدا لاعطاء كل انتباذه لعمل الأسبوع الجديد. جرب أن تدرس في ساعة محددة كل يوم ، وفي نفس المكان ونفس الساعات لأن هذه المواظبة ستصبح عندك عادة وستجعل من دراستك عملا روتينيا مألوفا لا يضايقك.

والآن عزيزى القارئ نضع أمامك عشر نصائح للنجاح في الامتحانات .. وهذه النصائح هي خلاصة جهد العديد من الدارسين والباحثين في مجال التربية وعلم النفس ، وتأكد من أنك إذا اتبعتها ستحقق النجاح والتفوق .

الوصايا العشر للنجاح والتفوق

١ - عليك أن تحدد مقدما ما يجب أن تنجيزه في كل مرة تجلس فيها للذاكرة.. كأن تقول مثلا إنك سوف تذاكر فصلين من هذا الكتاب، وإنك ستكتب صفحة عن موضوع معين ، وإنك لن تكتفى بذلك بل وستعد ملخصاً بما فهمت للموضوع الذي تذاكره، المهم ألا تتوقف عن العمل حتى تجز ما عزمت على الجاраж مهما استغرق هذا من وقت.

واجعل الأفضلية دائمًا لدراستك وساعات مذاكرتك ، ولا تسمح لأى شيء بمقاطعتك أو الحيلولة دونك وما تفعل.

- ٢ - يجب أن تنمى موهبة التركيز عندك ، وهذا لن يحدث إلا إذا أحببت ما تدرس وأن تشعر شعورا عميقا بأنك مهتم به، فلا تركيز بدون اهتمام وحب ، وثق بأن ما تدرسه من مواد يضيف لك معلومات وثقافة جديدة قبل أن يكون وسيلة للحصول على شهادة أو للنجاح في الامتحان.

ان اهتمامك بما تدرس لن يتشكل الا بناء المثابرة في نفسك لبناء ..
ونحن في العادة كلما ازدمنا معرفة بالموضوع الذي ندرس ازداد حبنا له
وولعنا به ، ولذلك ثابر على اعتراف المزيد من المعرفة وتعمق فيما تعلم.

- ٣ - قد يكون من المفيد أن تحدد جدولًا من بداية العام تخصص فيه وقتا محددا لذاكرة مادتين - على الأقل - في اليوم ومن الخطأ تخصيص اليوم كله لذاكرة مادة واحدة فهذا ماسوف يثير فيك الشعور بالأسئلة والضيق ، وفي كل مادة يفضل حصر عدد الأبواب ثم تقسيم هذه الأبواب على أيام المذاكرة.

- ٤ - اعلم أنه من نتائج تنمية قدرتك على التركيز ظهور تحسن كبير في ذاكرتك ، وهو أمر حيوي للنجاح في الامتحان لأن اعطاء الإجابات الممتازة مرهون عادة بايراد الواقع الصحيحة.

وما من شيء يؤثر في الذاكرة مثل الانتظام وعادات الدراسة والتركيز على النقاط المهمة ، واعلم أنك كلما ازدلت معرفة بالموضوع الذي تدرس سهل عليك تعلم الجديد منه وحفظ المزيد من وقائمه.

وفي كتابه كيف تنمو ذاكرة فائقة القوة يقول هاري لورين .. ان الغالبية العظمى من الناس يتذكرون بسهولة ما يرونـه أكثر مما يسمعونـه،

لذلك يجب أن يهتم من يريد تنمية ذاكرة قوية بثلاثة عناصر.. الانتباه والتركيز ، الأمر الثاني أن يكون لديه ذاكرة بصرية .. ثالث هذه العناصر أن يكون صلات عقلية خاصة من خلال ربط أجزاء الموضوع ببعضها البعض .

٥- من بين الأسباب الرئيسية التي تجعلنا نفشل في حفظ ماندرس عدم انتباها إلى النص أثناء مذاكرتنا له ، وهذا ما يجعل المادة التي نقرأها لا تحدث التأثير اللازم في عقولنا.

ولكي نتغلب على مثل هذه الصعوبة يجدر بنا أن نمسك بيدها قلم رصاص نؤشر به على الجمل المهمة ، أو نستخدمه لكتابة النقاط الرئيسية على هامش الصفحة. وهناك طريقة أخرى هي تلخيص كل مقطع نقرؤه بعد الفراغ منه تلخيصاً موجزاً.. إن هذه الطريقة في المذاكرة قد تستغرق وقتاً طويلاً ، لكنه من الأفضل أن نقرأ قليلاً وأن نتمكن من حفظ ماقرأنا بدلاً من أن نقرأ كثيراً ولا نلم به إلا الماما سطحياً.

٦- يجب أن تقلع عن عادة اضاعة وقتك بقراءة كل سطر مرتين ، واعلم أنأخذ النقاط الرئيسية فن قائمه بذاته ، واذكر أن رؤوس الأقلام التي تدونها لها مهمة رئيسية هي مساعدة ذاكرتك ، ولهذا تجنب تدوين المزيد من التفاصيل واكتف بما يعين ذاكرتك على استرجاع ما اخترنته.

إن الرجوع إلى رؤوس الأقلام أمر حيوي حيث يعينك كثيراً وأنت تستعد للامتحان لأن عليك في هذه الأيام العصبية أن تعتمد على ذاكرتك ، ورؤوس الأقلام سوف يكون من شأنها عندئذ انعاش ذاكرتك.

٧- إن الطريقة المثلثى التي ننصح باتباعها قبل الامتحان هي أن تعيد كتابة كل رؤوس الأقلام التي كنت قد دونتها مستعيناً بذاكرتك ، ثم

تعمد الى مقارنتها بملخصاتك الأصلية وعندما تستطيع أن تعرف بدقة نقاط ضعفك ويكون أمامك وقت كاف لتقويتها .

ان طريقة المراجعة هذه تخلصك من توتر الأعصاب الذى يشعر به البعض قبل الامتحان ، على كل حال ، لابد من القول إن شيئاً من توتر الأعصاب عند مواجهة الامتحان ليس بالشىء السوى ، لأن دخول قاعة الامتحان يجب أن يتواافق مع شعور الطالب بالتبه ، وأن يكون تنبهه هذا في قمته ، وذلك لكي يعطى الفكر أفضل ما عنده ولتأتي الإجابات على أفضل وجه من الدقة.

-٨- داخلاً الامتحان يجب أن تقرأ ورقة الأسئلة - كلها - بكل مافيها وبانتباه ، ثم ابدأ بالإجابة عن السؤال المتأكد من قدرتك على الإجابة عنه ، لأن هذا يجعلك في حالة نفسية مريحة وأنت تحسب عن الأسئلة الأخرى ، لشعورك بأنك مستند إلى قاعدة أساسية متينة ، قاعدة اعطائك جواباً كاماًلاً عن سؤال أساسي على الأقل . وعندما تحسب عن السؤال المطروح عليك التأكد من أن اجابتكم مطابقة للسؤال ..

-٩- يجب أن تعود نفسك قبل الامتحان بوقت كاف على الظروف التي سوف تواجهها في الامتحان ، بأن تتدرب على نماذج الامتحانات وتضع نفسك - بالكامل - كما لو كنت في امتحان حقيقي ، وعندما تجد نفسك وقد تمرنت على اعطاء الإجابات الصحيحة ، وهذا مما يقلل من التوتر الناجم عن ترقبك للامتحان .

-١٠- أخيراً .. لاحظ الآتى وتفهمه جيداً:

* يتجنب مناقشة زملائك يوم الامتحان فيما سيأتى وما لا سيأتى ..

* بعد قراءة الأسئلة كلها علم بالقلم الرصاص على الورقة بما يحدد خطة

الاجابة التي ستشرع في تففيذها واضعاً ماتتدكره من عناصر مختصرة بجوار كل سؤال.

* ركز على عامل الزمن وقسم وقتك في حرص على كل سؤال حسب أهميته ودرجاته.

* حاول أن تنجيب عن كل سؤال بما يجب عليك أن تقوله دون اسهاب أو تطويل واحرص أن تكون لغتك سهلة واضحة وأن تكون ورقة الاجابة منسقة ومنظمة.

* بعد أن تفرغ من الاجابة عن أسئلة الامتحان ، تمهل ولا تجر من قاعة الامتحان بل اهدأ وراجع ما كتبت فربما كانت هناك اضافة لابد منها أو ما يجب حذفه قبل أن تسلم ورقة الاجابة إلى الممتحن.

* بعد أن تخرج من قاعة الامتحان لا تدع نفسك فريسة للأوهام ، بأنه كان يجب أن تكتب كذا ولا تكتب كذا .. لقد فعلت كل ما يسعك وعليك أن تتقبل الأمر الآن وبصورته التي حدثت .

الخلاصة

١- النجاح في الامتحان ماهو إلا نجاح لأسلوبك في الحياة ودليل على تكامل شخصيتك وأتزانها.

٢- يرجع الفشل إلى عناصر يامكانك السيطرة عليها، وللننجح عشر وصايا تؤهلك ليس للنجاح فحسب بل والتفوق أيضا.

٣- ما يجب وما لا يجب أن تفعله ليلة الامتحان وداخل قاعة الامتحان يتحقق لك أكثر من نصف النجاح.

الباب الثالث

هل لك أن تولد من جديد ؟

الفصل الأول

سبيلك إلى الحياة السعيدة

هل جربت عزيزى القارئ أن ترسم على وجهك ابتسامة عريضة - حتى
وانت مهموم . ثم ترجع كتفيك إلى الوراء وتملاً رئيتك بالهوا ثم تأخذ في
غناء مقطع من أغنية محببة إلى نفسك أو حتى تصفر بفمك إذا كنت لا
تعرف الغناء .. لاشك أنك إذا جربت ذلك فسوف تعرف المعنى الحقيقي لما
قاله عالم النفس الأمريكي .. وليم جيمس .. الطريق إلى السعادة هو أن تبدو
دائماً في كلامك وحركاتك كأنك سعيد..

السعادة .. أين هي ! .. هذه الساحرة التي تلمس قلوب المعدبين فتزيل عنهم
همومهم وألامهم .. أنها ضالة الإنسان المنشودة منذ وجوده على الأرض ،
وكل يراها على هواه .. فالبعض يرى السعادة في تحقيق مركز مرموق أو امتلاك
سيارة أو في الاقتران بزوجة جميلة .. بينما يرى البعض الآخر السعادة في حياة
الزهد والعزلة والابتعاد عن الحياة العابثة وفي ذلك يقول الإمام على ..

يادنيا غري غيري إن زادك لحقير

أين السعادة في كل ذلك ؟ .. هذا هو السؤال الذي يجول بخاطرك ويرددك
كل واحد منا ويقاد يمضى حياته كلها دون أن يظفر بإجابة شافية ، بل الاهم
من ذلك دون أن يتذوق طعم السعادة الحقيقية.

قد نقول إن السعادة الحقة هي في كلمة واحدة .. سكينة النفس .. لو قلنا هذا ومضينا فقد عبرنا بالفعل عن المعنى الحقيقي للسعادة .. يقول الدكتور ليسمان .. سكينة النفس هي الهمة الالهية التي يعطيها الله لأصحابه من عباده لكن حتى لو قلنا هذا فقد تسأله عزيز القارئ عن سكينة النفس .. كيف يصل الإنسان إلى هذه الدرجة من هدوء النفس .. النفس الراضية المرضية المطمئنة في غير سخط .. القاعدة في غير طمع؟ .. كيف السبيل؟ ..

أنت لا يمكنك أن تكون سعيدا ، لأنك ماعندك ولكن لأنك تحب ماعندك ، وقد يكون ماعندك قليلا ولكنك مع ذلك قائم راض تحمد الله على ما اعطاك ، فالفقر الحقيقي أو الشقاء ليس في أن تمتلك القليل بل هو في أن تشتهي الكثير .. السعادة الحقيقية ليست في امتلاك الأشياء أو في اكتناز المال .. هل ترى ما أقول غريبا؟ .. حسنا.

إن طبيعة الإنسان تجعله في أحياناً كثيرة يقف عند المظاهر ويقيس السعادة بمقدار ما يراه بادياً أمام ناظريه ، رغم ما قد ينطوي عليه هذا من وهم وخداع.. فقد يخيل للإنسان أنه سيكون سعيداً إذا انتقل من حال الفقر إلى حال الغنى أو إذا خيل إليه أنه قد ربح في قمار الحياة المادية سواء كان ذلك في صورة ورقة يانصيب ربحها أو في امتحان نجح فيه أو في شيء امتلكه أو في شهادة حصل عليها أو حتى محظوظ طالما تمناه، غير أنه سرعان ما يرى بطلان ما كان يسعى وراءه ، سواء كان ذلك بعد وقت قصير أو بعد زمان طويل.

إذ يرى الإنسان نفسه حبيساً بين نفسه وبين موضوع رغبته كما أن ما كان ينبغي الحصول عليه يفقد سحره منذ اللحظة التي يصبح فيها في حوزته ، والإنسان الذي يحسب أنه يحصل على السعادة على هذا النحو إنما يجري في الواقع وراء سراب خادع ، إذ يظل دائماً متلهفاً للسعادة متلهفاً عليها ، ذلك

أنه لا يدرك أن السعادة لا يمكن الحصول عليها بهذه الوسائل السطحية ، فالسعادة المادية نفسها تتوقف على الأمور الروحية إذ هذه هي سنة الله ، ولكن في الواقع لا يوجد ما يسمى بالسعادة المادية إذ أن مانسميه هكذا فهو إلا مجرد تمتع مادي.

لقد أقبلت الحياة بكل مافيها من مال وجمال وشهرة ومجد للممثلة الأمريكية مارلين مونرو لكنها مع ذلك انتحرت ، ونفس الحياة أخذت من هيلين كيلر كل شيء .. النطق والسمع والبصر والشباب ، لكنها مع ذلك بلغت شأوا عظيماً في عالم الفلسفة والعلوم وأصبحت محطة انتظار المحافل العلمية والأدبية في جميع أنحاء الأرض.

انني لا أطلب منك عزيزى القارئ أن تهمل قيمة المال في حياتك وتركت إلى حياة الزهد والتقطش بل أريد منك أن تعرف أن قيمة المال تكمن في المشاركة الإيجابية بينك وبين الآخرين وفي تبادل الخيرات بينك وبين الناس ولا فائدك تصبح كهؤلاء الانانيين الذين يقضمون شملاً ويمينا دون أن يعطوا شيئاً لقاء ما يأخذون ، اذ يظنون أن ما يأخذونه هو حق واجب الأداء لهم.

لأن الإنسان إذا رغب في تكديس خيرات الله فحسب ، اختلت حياته إذ يصبح من تلقاء نفسه خارج النظام الالهي الذي يقضي بأن تتعاون كافة الكائنات والأحياء على تبادل النفع بينها ويصير كالماء الآسن الراكد في بركة قدرة فسدت رائحتها بينما مياه الأنهر الجارية تطرد الشوائب ، فهي دوماً صافية بروق لونها ولذا لا تنبت منها أية رائحة.

إن الله لا يريدنا أن نكون فقراء اذ هو مصدر الخيرات ، بل يريدنا أن تكون سعداء هائجين ، وليس الله تعالى مسؤولاً عما في حياتنا من بؤس ناجح من انانيتنا ومن تشبيتنا بسلوك سبيل الموعجة ، لأن الإنسان لا يمكن أن يهرب من

قانون التعادل ، وإذا زرع حسكا وشوكا فلا يمكن أن يجني منه الورد.

يقول رسولنا الكريم « من أصبح وهو ساخط على الدنيا فكأنما أصبح يحارب الله تعالى » .. إن السخط على الدنيا من أعراض زهق النفس ، وهو مرض يشكو منه كثير من الناس من جراء اندفاعهم الجنون في سبيل جمع الثروة أو تربية الأولاد وما نحسبه سعادة من كثرة المال والبنين قد يكون مداعاة لزهق النفس .. يقول تعالى .. « فلا تعجبك أموالهم ولا أولادهم ، إنما يريد الله ليعذبهم بها في الحياة الدنيا وتزهق أنفسهم وهم كافرون » ...

إن الله لا يريد منك أن تكون ساخطا بل راضيا تعمل ما فيه صالحك وصالح المجتمع ، وهنا سوف تجد احساسا عميقا بالسعادة يتغلغل داخلك .. يقول سبحانه وتعالى « من عمل صالحا من ذكر أو أثرى وهو مؤمن فلنحييئه حياة طيبة ، ولنجزئنهم أجراهم بأسوء ما كانوا يعملون » .

والسعادة من نصيب الصابرين الذين لا ينالهم يأس من الله فهم يتوقعون الخير دائمًا ولديهم إيمان قوى بأن خلف الغيوم التي تتلبد بها السماء شمساً تشرق بالدفء والحب والسلام .. يخاطب الشاعر إيليا أبو ماضي هؤلاء الذين لا يرون من الحياة إلا التجهم والحزن ويدعوهم إلى التمتع بكل ما يحقق لهم البهجة والابتسام .. يقول إيليا أبو ماضي ..

قال السماء كثيبة وتجهما قلت ابتسם يكفي التجهم في السما
قال الليالي جرعتنى علقما قلت ابتسם ولئن جرعت العلurma
اتراك تغنم بالتبسم درهما أم انت تخسر بال بشاشة مغنمما
يا صاح لا خطرك على شفتيك ان تثلما والوجه أن يتحطما
فاصبحك فان الشهب تضحك والدجى متلاطم وكذا نحب الانجمما

قال البشاشة ليس تسعـد كائنا يأتـى إلـى الدـنيا ويذهب مرغـما
قلـت ابـتـسم مـاـدـام بـيـنـك والـرـدـى شـبـر فـانـك بـعـد لـن تـبـسـما
لـقـد كـان الشـاعـر الصـوـفـي يـتأـلم بـكـل صـنـوف العـذـاب وـمـع ذـلـك كـان رـاضـيا
سـعـيدـا يـعـرـف أـن مـاـيـعـانـيه لـيـس إـلا اـمـتـحـان مـن الـخـالـق وـأـنـه بـعـد هـذـا الـعـسـر يـسـرـ
وـفـرجـ كـبـير .. يـقـول هـذـا الصـوـفـي وـقـد اـشـتـدـت آـلـمـه ..

ليس لي في سواك حظ ٠٠ كـيفـما شـتـت فـاخـتـيرـنـي

وـقـد يـكـون الـاسـتـسـلام لـلـقـضـاء وـالـصـبـر عـلـى مـاـنـكـرـه النـفـس مـن مـصـائب
رـحـمة وـسـعـادـة وـرـضـوان مـن اللـه يـرـى الـإـنـسـان نـتـيـجـتـها إـنـ عـاجـلا أوـ آـجـلا ..
استـمـع إـلـى قـوـلـه تـعـالـى « وـبـشـر الصـابـرـين . الـذـين إـذـا أـصـابـتـهـم مـصـيبة قـالـوا إـنـا لـلـه
وـإـنـا إـلـيـه رـاجـعـون . أـوـلـئـكـ عـلـيـهـم صـلـوـات مـن رـبـهـم وـرـحـمة وـأـوـلـئـكـ هـم
الـمـهـتـدـون ».

وـحتـى إـذـا لـم تـصـبـر اـتـرـاكـ تـمـنـع الـقـدـر ، لـكـنـكـ عـنـدـئـذ تـفـقـد اـجـر الصـابـرـين
الـمـحـتـسـبـين .. وـيـصـبـيكـ مـاـأـنـتـ فـيـهـ هـمـ وـأـلـمـ قـدـ يـتـرـكـ آـثـارـهـ الـوـبـيـلـة عـلـى صـحـتـكـ
وـنـفـسـيـتـك .. تـقـولـ الـحـكـمـة (اـصـبـرـ مـحـتـسـبـا مـأـجـورـا ، وـالـصـبـرـ مـضـطـرـا
مـأـجـورـا) ثـمـ اـنـ الـمـصـائبـ الـتـىـ تـحـقـيقـ بـنـاـ قدـ يـكـمـنـ فـيـ طـوـايـاـهاـ نـعـيمـ مـسـتـرـ، وـعـسـى
أـنـ نـكـرـهـ شـيـعـاـ وـفـيـهـ الـخـيـرـ الـكـثـيرـ ، لـذـلـكـ عـزـيزـيـ الـقـارـئـ تـعـودـ اـنـهـ مـاـلـاـ تـسـتـطـعـ
دـفـعـهـ عـنـكـ ، عـلـيـكـ أـنـ تـقـبـلـهـ رـاضـياـ وـرـوـضـ نـفـسـكـ عـلـيـهـ وـسـتـرـيـ أـنـ القـضـاءـ
يـمـهـدـ لـكـ بـنـجـاحـاـ لـمـ يـكـنـ فـيـ حـسـبـانـك .. وـفـيـ الـوقـتـ ذـاهـه .. سـتـرـيـ نـفـسـكـ فـيـ
بـحـبـوـحةـ مـنـ الـطـمـآنـيـتـةـ لـاـ يـرـعـزـعـهـاـ الـقـلـقـ وـالـضـجـرـ .. لـأـنـهـ سـكـنـتـ إـلـىـ بـارـئـهـاـ
الـذـىـ اـبـتـلـاهـ بـمـاـ تـكـرـهـ لـخـيـرـ اـرـادـهـ هـوـ.

يـقـولـ الشـابـيـ فـيـ أـبـيـاتـ شـعـرـيـةـ جـمـيـلـة ..

خذ الحياة كما جاءتك مبتسمـا ٠٠ في كفها الغار أو في كفها العدم
وارقص على الورد والاشواك متـشا ٠٠ غنت لك الطير أو غنت لك الرجم
واعمل كما تأمر الدنيا على مضض ٠٠ والجم شعورك فيها ، انها صنم
انك لن تشعر بالسعادة الحقة الا إذا غذيت نفسك بالتفاؤل والأمل ..
وسوف يكون لنا وقفة طويلة مع التفاؤل في فصل مستقل .. لكن قد نتساءل
عزيزى القارئ .. كيف يمكننى أن أكون متفائلاً وحولى من احوال الدنيا مالا
يدعو إلى ذلك؟ . حقا ، ان الحياة بها الكثير مما لا يرضينا أو يدعو الى ايتها جنا
بل قد نراه على العكس يدفع الى الملل واليأس ، بل هل ترانا قد اكتملت
نظرتنا حتى نعرف ما يخبئه القدر خلف هذه المظاهر التي لا ترضينا .. لماذا
لانكشف الخير فيما نراه .. بل انا وانت ومعظم الناس قابل ظروفا سيئة سببـت له
الحزن والألم ولكن بعد فترة اكتشفـ أنـ الخير كان في ركبـها لكن ساء
الحكم عليها في وقتها.

نحن دائما ننظر نظرات قصيرة المدى ، ولكن العناية الالهية أحاطـت بما
ينفعنا عـلما واسعا ، فاعطـتنا ما يـفيدـنا وينفعـنا في عـاجـلـنا وـأـجلـنا ، فـماـ نـحنـ الا
أـطـفالـ بين يـدـىـ الـبـارـئـ الـكـرـيمـ ، نـحنـ فيـ حـاجـةـ دـائـمـاـ إـلـيـهـ وـالـىـ تـرـيـيـتـهـ لـنـاـ ،
وـتـأـدـيـبـهـ لـأـنـفـسـنـاـ ، وـفـىـ ذـلـكـ يـقـولـ الرـسـوـلـ صـلـىـ اللـهـ عـلـيـهـ وـسـلـمـ (اللـهـمـ
لـاتـكـلـنـاـ إـلـىـ أـنـفـسـنـاـ طـرـفـةـ عـيـنـ أـوـ أـقـلـ مـنـ ذـلـكـ) .

يقول الشاعر لبيد بن ربيعة

فافـعـ بـمـاـ قـسـمـ المـلـيـكـ فـانـمـاـ ٠٠ قـسـمـ الـخـلـائقـ بـيـنـنـاـ عـلـامـهـاـ
وـبـدـونـ الـأـمـلـ تـصـبـحـ الـحـيـاةـ جـافـةـ تـخلـوـ مـنـ سـعـادـةـ وـهـنـاءـ، اـنـ الـأـمـلـ الـذـيـ
يـحدـوكـ هوـ دـافـعـكـ لـلـكـفـاحـ وـالـطـمـوحـ، وـالـعـمـلـ الـذـيـ يـسـبـقـهـ أـمـلـ هوـ مـبـعـثـ
الـحـيـاةـ الـحـقـقـةـ الـتـىـ اـرـضـاـهـ اللـهـ سـبـحـانـهـ وـتـعـالـىـ لـخـلـيـفـتـهـ فـىـ الـأـرـضـ يـقـولـ

الشاعر:

اعلل النفس بالأمال أرقها .. ما أضيق العيش لولا فسحة الأمل
ولا يتوقف الأمل عند الإنسان بعمر معين ، فمادامت هناك حياة يجب أن
يكون هناك أمل ولا تحولت حياة الإنسان إلى جحيم لا يطاق ، فما الذي
يدعوك إلى انتظار الغد اذا لم يكن لديك أمل ؟ ..

يحكى أن كسرى انوشنروان من بفلاح عجوز يغرس شجرة لا تثمر الا بعد
سنوات طويلة قد لا يمتد إليها عمر هذا الفلاح العجوز ، فحدثه كسرى .. كيف
تتعب نفسك في غرس هذه الشجرة التي لن تثمر من ثمرة أى شيء .. فأجاب
الفلاح العجوز .. لقد غرس من قبلنا فأكلنا ونغرس لمن بعدهنا ليأكلوا .. فقال
كسرى «زه» وهي كلمة في الفارسية معناها انه يستحق المكافأة ، فكافأته
الحاشية .. فقال الفلاح هأنذا اجني ثمرة غرسى للشجرة قبل الأوان .. فقال
كسرى «زه» ، فنكوفع مكافأة أخرى ..

وانتظار الأمل يجب الا يدعوك للحسرة على مالم يتحقق بل عليك بمواصلة
العمل ، فالتحسر لن يكتبك سوى الألم والشقاء وسوف تندب تعاستك لأن
ما كنت تأمله لم يتحقق .. احذف من حياتك كلمة لو لأن هذه الكلمة - كما
قال رسولنا الكريم - باب من أبواب الشيطان . يقول احدكم لو عملت كذا
ما كان كذا .. ان الرسول الكريم لا يريد منا أن نجلس مجلس الحسرة والنلام على
ما فات أو على ما كنا نأمله ولم نستطع تحقيقه .. بل يطلب منا النهو من
الكبوة التي اعترضت طريقنا بدون عوائق فكرية ، وبدلًا من أن نقول لو أن ،
نقول كيف ؟ كيف نحقق سعادتنا المفقودة ؟ وكيف نستعيد الامل وروح التفاؤل
من جديد ؟

ان للحياة سبلًا كثيرة واذا ضاق بنا طريق فلتبحث عن آخر ولتسلاع دائمًا
بالأمل في الغد الأفضل ، أرأيت أن كنت تتوى السفر وذهبت الى محطة

السلك الحديدية فوجدت أن القطار الذى كنت تقصده قد غادر المحطة منذ دقائق ، هل تبكي حظك العاشر وتنند بقدرك وتقول .. هكذا هي قسمتى دائمًا، ليس لي حظ. أبدا .. خذ الأمر ببساطة ، فهكذا هي الحياة ، إن فاتك قطار فهناك غيره ، ومهما حدث لن تتوقف عجلة الحياة ، فلا تدع اليأس يتسرّب إلى نفسك بمهما قابلت في حياتك من صعاب ومشاكل ، ثق أن كل هذه الصعاب سوف تنتهي ولن يقى بعد ذلك إلا ذكرها وما سببته لك ، فهل خرجمت منها قويا صلبا أم ترك ضعفت ودب الوهن إلى أوصالك؟.. يقول نি�تشه .. كل مالا يقتلني يقويني ، وهذا هو ما يجب أن تكون عليه عزيزى القارئ .. لا تنهزم لأمر من أمور الدنيا بل اجعل من مصاعبها لبناء تقوى بنيانك وتشد ازرك .. يقول شارلز سيرجيون .. كثير من الناس يدينون للنجاح والسعادة التي حققها إلى المشكلات الصعبة التي واجهوها.

عزيزي القارئ ابحث عن السعادة داخلك قبل أن تبحث عنها في الحياة من حولك ولا تخزن لصروف الليالي فما لحوادث الدنيا بقاء .. يقول سبحانه وتعالى «ولا تيئسوا من روح الله إنه لا ييئس من روح الله إلا القوم الكافرون».

وانت لن تتألم السعادة الحقة إلا إذا نزعـت الغل والمحقد والكراهية من نفسك، ان محلـ الحب محلـ الكراهيـة او كما يقولـ بـوـذا .. لا تنتهيـ الكراهيـة ابداـ بالـكرـاهـيـة وـانـماـ تـنتـهيـ بـالـحـب .. لقدـ سـمعـ الحـسـنـ بنـ عـلـىـ رـجـلاـ غـرـيبـاـ يـسـبـ اـبـاهـ فـيـ مجـتمـعـ مـنـ النـاسـ، فـمـاـ كـانـ مـنـ الـحـسـنـ إـلـاـ ذـهـبـ إـلـيـهـ وـقـالـ لـهـ يـاهـذاـ اـنـ اـحـتـجـتـ إـلـىـ مـنـزـلـ اـنـزلـنـاكـ أوـإـلـىـ مـالـ اـسـيـنـاكـ أوـإـلـىـ حاجـةـ عـاـونـاكـ ، وـأـنـصـرـفـ .. فـسـأـلـ عـنـهـ فـقـيلـ اـنـهـ الحـسـنـ بنـ عـلـىـ فـخـجلـ الرـجـلـ خـجـلاـ شـدـيدـاـ .. هـذـاـ هـوـ مـاـ يـحـدـدـهـ لـنـاـ الـخـالـقـ سـبـحـانـهـ وـتـعـالـىـ عـنـدـمـاـ يـقـولـ فـيـ مـحـكـمـ آـيـاتـهـ «ـوـلـاـ تـسـتـوـىـ الـحـسـنـةـ وـلـاـ السـيـئـةـ، اـدـفـعـ بـالـتـىـ هـيـ أـحـسـنـ فـإـذـاـ الـذـىـ بـيـنـكـ وـبـيـنـهـ عـدـاـوـةـ كـأـنـهـ وـلـىـ حـمـيمـ».

إن الشعور بالكراهية يحول بينك وبين السعادة الحقة ، لأنه يتزعزع مابنفسك من حب وهدوء واطمئنان ، انه يقضى على حالة السلام بينك وبين نفسك.. لماذا لا تحاول فهم الآخرين وتتعرف على الظروف التى دفعتهم الى ما فعلوا ثم تلتمس لهم العذر .. هذه ليست فلسفة خيالية أو يوتوبيا لا توجد في دنيا الواقع .. لكنها حقيقة الكون والاحياء التى نغلق عيوننا على أن نرى ملامحها ونصم آذانا عن أن نسمع ماتوحى به.

يقول شكسبير (لاتنفع لعدوك ناراً أو تذكّر جذوتها ، فقد تؤذيك انت من النار لفتحتها) .. وقبل ذلك قال كونفوشيوس حكيم الصين (لا يضيرك سب ولا ذم وانما يضيرك ان تفكر فيهما) .

قد تقول حسنا ، ثم تمضي قائلا .. لكن ماذا افعل في هؤلاء الذين يناصبونى العداء ويتحولون حياتى الى جحيم وشقاء مستعر ؟ .. انهم يكيدون لي ويتمتنون لو حدثت لي مصيبة ،.. ماذا افعل مع هؤلاء ؟ .. لقد قال حكيم ذات مرة .. اذا وجهت اهتمامك الى عملك وتركت عدوك و شأنه فسوف يأتي شخص آخر يوما وي الخضع لك .. ولكن لنفرض أن عدوك لن يتركك و شأنك .. فماذا انت فاعل إذن ؟ ..

يجيب نفس الحكيم .. بالجد تستطيع أن تنتصر دائما على اعدائك ، فسوف يوقعهم هذا في الاضطراب كما انك سوف توفر على نفسك الطاقة التي كنت ستبددها في كراهية عدوك والتفكير في الانتقام منه .

وهناك مثل يقول .. ليس هناك اعداء صغار ، قد يبدو الاعداء صغارا وتافهين ، لكن كن حريصا ولا تقدم لهم مبررا لكي يختلفوا معك المعارك والمشاحنات والانتقام منك . كن لطيفا مع جارك السخيف حتى لا يزعجك وانت نائم . ولا تنهر موظف الاستقبال الذى يحول بينك وبين مقابلة المدير بل

حاول أن تكسبه إلى جانبك.

كل هؤلاء أنواع من الأعداء وأحد فنون الحياة أن تتعلم كيف تميز بينهم حتى تستطيع أن تتفاداهم كما يتفادى الفلاح بمحراثه جذع شجرة في الأرض، أو تخلاص منهم بأن يجعلهم أصدقاءك، وهناك مثل معروف يقول: إذا لم تستطع أن تهزم أعدائك فمن الأفضل أن يجعلهم أصدقاءك.

وبجانب الأعداء الصغار الذين يضايقونك، هناك أيضاً الأعداء الكبار الذين يشيهون جبال الثلج العائمة فوق الماء ولا يظهر ما يحملونه لك من كراهة سوي جزء ضئيل فقط من هذه المشاعر، وهؤلاء تستطيع أن تتفاداهم مثلما تفعل السفن في المحيطات بأن يكون عندك جهاز رادار في قلبك أو في رأسك يستطيع أن يرى هذه الجبال العائمة قبل أن تصطدم بها.

وأكثر الأعداء شراسة هم طبقة الأعداء الذين يتجاهلونك متريضين بك في منتصف سلم النجاح حيث يستطعون أن يوقعوا بك في حقد، أو يتلذذوا عندما يوجهون إلى مؤخرتك ركلة قوية لارغامك على الهبوط إلى أسفل مرة أخرى، هذا النوع من الأعداء إذا تجاهلتهم سوف يتبعبونك، وإذا ادرت لهم خدك الآخر فسوف يضربونك على رأسك، وليس هناك ما تستطيع أن تفعله معهم سوي أن تواصل طريقك وتحاول - ما استطعت - أن تبتعد عنهم .. وقد يقال المسيح .. أحبب أعدائك ، وصل من أجل الذين يضطهدونك واحسن إلى الذين يكرهونك .. وانا أؤكد لك أن ذلك سوف يقودهم إلى الجنون.

ما روى عن ديل كارينجي قوله .. إننا حين نمقت أعداءنا إنما نتيح لهم فرص التغلب علينا ، التغلب على راحتنا وطعامنا وصحتنا وسعادتنا، وإن أعداءنا ليقصون طريرا لو علموا كم يسببون لنا من القلق وكم يقتصون منا، إن مقتننا

لهم لا يؤذيهم هم ، ولكنه يؤذينا نحن ، ويحيل ايامنا وليلينا الى جحيم.

لقد قال هارى ايمرسون فوزديك ذات يوم .. ليست السعادة فى السرور وانما هي فى الظفر .. لاشك أن احساسك بالنجاح وتحقيق ما ترزو اليه نفسك سوف يمنحك شعورا بالرضا عن حياتك والتوفيق فى جزء منه تحقيقه بعملك .. خلال بذل الجهد بأمانة وانخلاص - كما يقول الدكتور ماردن - ثم يكون التوفيق الأكبر من خالقك الكريم .. يقول سبحانه وتعالى « من عمل صالح من ذكر أو أثنى وهو مؤمن فلنحييئه حياة طيبة ولنجزيئهم أجرهم بأحسن ما كانوا يعملون » ويقول سبحانه أيضا « ومن أعرض عن ذكرى فإن له معيشة ضنكًا »

انك - عزيزى القارئ - ان عشت فى حدود يومك فقط واهملت الآلام والأحزان التى صادفتك فى الماضى ولم تشغل بالك بالغد الذى لم يأت بعد لأبعدت عنك شبح القلق وهموما لا داعى لها .. لقد قال الفيلسوف الإغريقى هرقلسط .. الشىء الأكيد فى هذه الحياة هو اللحظة التى نعيش فيها ، فلماذا نشوه جمال لحظتنا هذه ويومنا هذا بحمل هموم المستقبل الذى يخضع لقانون التغير.

ولعلى اخيرا انقل اليك هذه الكلمات الجميلة التى صاغها الشاعر الرومانى هوراس منذ أكثر من عشرين قرنا من الزمان .. يقول هوراس :

ما أسعد الرجل .. ما أسعده وحده
ذلك الذى يسمى اليوم يومه
والذى يقول ، وقد احسن الثقة فى نفسه
يا ايها الغد ، كن ماشت
فقد عشت اليوم لليوم ، لا غده ، ولا امسه

الخلاصة

- ١ - لن تتحقق السعادة الا إذا عشت في حالة من سكينة النفس المستمدّة من الاطمئنان بقدر الله وبثقلك بنفسك وحسن احساسك بالحياة.
- ٢ - السعادة ليست في أشياء مادية تتحققها لأنها تفقد قيمتها والاحساس بها بعد أن تحوّلها ، وهكذا تجد أنك تعيش الشراهة المادية وهذا أبعد ما يكون عن تحقيق السعادة التي تنشدها.
- ٣ - الصبر والتفاؤل والأمل هي عناصر السعادة الثلاث .. إنها غذاء نفسك المتعطشة إلى ذلك الشعور بالهدوء والاطمئنان الذي تجاهد لتحصل عليه في هذا العالم المضطرب الملئ بكل أنواع الصراعات والمشاكل.
- ٤ - فن السعادة يتطلب منك أن تشيع في أعماقك مشاعر الحب والسلام وأن تزعم كل أحاسيس الغل والكرهية والحقد من نفسك .. لأن هذه الأحاسيس تؤذيك قبل أن تؤذى غيرك.
- ٥ - قاوم اعداءك بالتجاهل والعمل الجاد والمضى في طريقك الذي اختارته لنفسك فالقاولة دائمًا تمضي بينما الكلاب تنبع.
- ٦ - عش في حدود يومك تهزم القلق والتفكير فيما لا طائل منه، وعندما سوف تجد أن السعادة باتت ملك يديك.
- ٧ - أنت سعيد اذا ظهرت في كلامك وسلوكك كأنك سعيد .. فالسعادة احساس يمكن صنعه اذا لم يكن له في واقعك وجود.
- ٨ - جاور السعداء وابتعد عن المكروبين ، فالسعادة كالعدوى يمكن أن تنتقل إليك ، وقد يما قال الشعر..
تشبهوا ان لم تكونوا مثلهم ٠٠ ان التشبيه بالكرام كرام

الفصل الثاني

وصفة سحرية للصحة والقوه

تقول الحكمة .. الذى أُتى الصحة يُؤتى الأمل ، والذى يُؤتى الأمل يُؤتى كل شيء.. الصحة تاج فوق رعوس الاصحاء وعندما يكون الشخص فى كامل صحته فإنه يشعر بالتفاؤل والثقة وينتابه احساس عميق بالسعادة والحياة.

بدون الصحة الجيدة لن تستطيع تحقيق أى شيء ، ولذلك قد تعرضت يوماً لمرض قد يكون بسيطاً مثل الاصابة بالبرد أو الانفلونزا ، هل تذكر مشاعرك عندئذ؟ .. لاشك ألا - وقتها - شعرت باكتشاف وحزن وربما نقمت على حياتك وقد تغير مزاجك بالكامل فلم تعد تستمتع بشيء ولم تقدر أن تؤدي ما تقوم به من عمل .. هذا كله لأنك أصبحت بمجرد برد بسيط .. هل احسست عندئذ بأهمية الصحة ..

الكثيرون يدركون أهمية الصحة لحياتهم ومعاشرهم ، لكن هم قلة من الناس من يعرفون ما للصحة من واجبات مفروضة عليهم ان يعطواها الأهمية والاهتمام الكافي ، ولا يضرب مثلاً لأهمية ما يجب أن نفعله من أجل صحتنا ..

لقد تعودت أن اعتمد كلية على سيارتي في النجاح اعمالي ، ولقد تعلمت أن ما انفقه من جهد ووقت لصيانة سيارتي لا يضيع هباء وكذلك المال الذي انفقه في إيقائتها على أحسن حال .. لقد وفر على ذلك الكثير من المتاعب ، فالأمر

عند تعطل السيارة لا يتجاوز حدود تعطيل اعمالي فحسب بل وتغيير مزاجي وصحتى أيضاً. ان الاهتمام بالصحة له نفس القدر بل هو أهم بالطبع من أي شيء آخر في حياة الإنسان .. وحدود الرعاية والوقت الذي تبذله للاهتمام بصحتك لا يضيع هباء أو لا قيمة له .. ومن المؤسف أن البعض يقول وهل لدى الوقت لاتبع تعليمات للصحة .. إن صحتى عال وكل شيء يسير على مايرام .. للأسف انه يظن ذلك .. ولاين ذلك اضرب بعض الأمثلة لنعرف أن متاعب الصحة في أحيان كثيرة لا تتخذ مظاهر المرض الصريح .. هذه بعض الأمثلة ..

* يشكو البعض من متاعب بالجسم - المفاصل خاصة - عند الاستيقاظ من النوم صباحاً مع صداع ويصاحب ذلك احساس بثقل جفون العين.

* الشعور بالاعياء والضعف عند بذل أقل مجهد.

* فقدان الرغبة الجنسية مع فتور عند ممارسة هذه الرغبة حتى مع ممارسة الكثير من وسائل الاغراء..

* الاصابة بالبرد المزمن أو تكرار الاصابة به نظراً لضعف مقاومة الجسم .

* شحوب الوجه وتجعد البشرة وظهور الحالات السوداء حول العينين. هذه وغيرها عينة لما يمكن أن يعكس حالة متدينة من الصحة ، ومع وجود بعض أو كل هذه المظاهر الا أن المرء من هؤلاء يقول لك إن صحتى على مايرام واننى لست بحاجة الى تعليمات أو نصائح ..

ان المؤمن القوى خير واحب الى الله من المؤمن الضعيف ، وعليينا أن نأخذ بالأسباب ، والطريق واضح وسبيله امامك وعليك أن تختار .. هل تحب أن

تعيش شابا تتمتع بقواك حتى وانت في ارذل العمر؟.. هل تود أن تتمتع بجازية يجعلك محظ الانظار ايمنا ذهبت؟.. وهل تريدين عزيزتي القارئة أن تختفظي بجمالك وسحرك دون استعمال مساحيق تجميل تضرك أكثر مما تنفعك؟..

انتا في السطور التالية نقدم روشتة لصحتك ، وهي روشتة لا تحتوى على أي أدوية فقد اثبت الطب الحديث أن الأدوية سبيل الى مزيد من الأمراض وهي سوم تفتت بما بقى لك من صحة.. روشتتنا التي نقدمها لك عزيزى القارئ تحتوى على عناصر أو قوانين أربعة هي دليلك الى الصحة والقوة والرشاقة.

القانون الأول .. راقب طعامك

المعدة بيت الداء .. وما ملاً ابن آدم وعاء شرا من بطنه .. كلمات حكيمة قالها رسولنا الكريم .. ان السؤال الذي نريد أن تسأله لنفسك .. ماذا تأكل ومتى تأكل؟.. هل ترانا سنقدم لك لائحة بالأطعمة التي يجب عليك أو التي نحذرك من تناولها.. ليس هذا صحيحا بالمرة .. انتا ستحاول أن نطرح عليك علاقة ماتأكل بنواحي صحتك ، فليس المهم أن تتناول طعاما شهيا بقدر ما يكون صحيا ونافعا لك..

ان الكثير من الأطعمة الكاملة هي أيضا مستساغة الطعم ، لكن الخطورة تكمن في احتمال اعتمادك على المذاق كوسيلة الوحيدة لاختيار وجباتك ، فالمذاق ليس هو الحكم الذي تعتمد عليه في اختيار المناسب وغير المناسب من الأطعمة أو تقدير قيمتها لأن المذاق قد يفسد للدرجة التي يجعلك تشتهي اطعمة ليست صحية بل ومضرة ..

إن أول مانلفت اليه النظر هو عدم الربط بين الغذاء الشهي والغذاء الصحي.. فمن السهل جدا أن تحشر بطوننا بوجبة دسمة من البطاطس المطبوخة باللحم

والصلصة نحس بعدها أثنا تغذينا جيدا .. ولكننا اذا نظرنا إلى هذه الوجبة في ضوء علم التغذية ، نرى أن اللحم في حد ذاته غذاء بروتيني نافع في بناء العضلات ، كما هو عنصر من عناصر تكوين خلايا الجسم ، ونرى أن البطاطس غذاء نشوى وهو بحالته هذه مصدر للقوة الحركة والطاقة التي بها تعمل الخلايا.

ولكن البناء والوقود ليسا هما كل شيء فهناك عناصر أخرى عظيمة الأهمية تحتاج إليها الخلايا ، منها الهرمونات والفيتامينات والمعادن ، وتحتاج الخلايا العصبية بوجه خاص إلى كميات هائلة من الفسفور، أما بقية الخلايا فتحتاج إلى مایلاً ثم طبيعتها، فالحديد ضروري لخلايا الدم والجير لخلايا الأسنان .. وما لا شك فيه أن هبوط الكمية اللازمة من هذه العناصر عن الحد الضروري يضعف تلك الخلايا ويؤدي إلى موتها جوعا، وبالتالي يؤدي إلى تدهور الصحة العامة للجسم ، وتبعاً لذلك يتدهور المظهر العام أو المظهر الخاص لتلك الأعضاء التي أصابها الضمور. إن الجلد هو الذي يضفي على الإنسان مظهره العام ومنه يبدو شباب المرء وصحته وهو انعكاس لجمال المرأة ونضارتها بشرتها.. وهناك علاقة هامة جداً بين الأطعمة وصحة الجلد .. كيف ذلك؟ ..

في كل يوم يمر من عمر الإنسان تضمحل بعض من خلايا الجلد وتختل محلها طبقة جديدة ، ولو أنها وضعنا في اعتبارنا أن ننظم ونحسن تغذية خلايا جلدنا عن طريق مجرى الدم كما ينبغي لحصولنا على جلد ناعم ، ناضر ، جميل ، وبمعنى آخر نحظى بنضرة الشباب على الدوام فلا تنكمش جلودنا ولا تتجمد تحت تأثير الشيخوخة.

وعنصر الكبريت هو العنصر الأساسي لغذاء الجلد ، والطعام مهما كان فاخرًا ، أو غنياً بالعناصر لا يفيد الجلد إلا إذا كان الكبريت من عناصر ذلك الطعام فهو الذي ينطف خلايا البشرة من النفايات وينقيها من الشوائب .. هذا

العنصر الهام للجلد يوجد في الأطعمة الكبريتية واهمها الخس والطماظن والبصل .. فهل أكثرت منها عزيزى القارئ.

اما انت عزيزتي حواء فان جمال بشرتك هو كنزك ، وكل امرأة فاتنة في نظر الناس لها بشرة ناعمة ناضرة تضفي عليها سحرًا يأخذ الألباب .. وامرأة تعيسة تلك التي تنظر في المرأة فترى بشرتها وقد استحالت نضرتها إلى بثور وخشونة ويقع ، وقد تلجمًا إلى الكريمات ومساحيق التجميل تخفي بها ما أصاب بشرتها وكان الأخرى بها أن تعالج العلة من أساسها. ان بشرة الإنسان مرآة تعكس عليها صحته العامة ، ولم تكن مساحيق التجميل في يوم من الأيام علاجاً لتدور حالة البشرة ، فمثل ذلك مثل حائط متصدع يطلبه صاحبه لكي يخفى التصدع دون أن يرميه.

ان الشحوب يعني فقر الدم بسبب سوء التغذية والاصفرار معناه اضطراب افراز الصفراء من المرارة واعتلال القلب يضفي على البشرة لوناً ازرق ، اما البثور والخشونة والبقع فليست امراضها سطحية كما قد يتبدّل الى الذهن ، بل انها اعراض امراض متغلّفة ويظهر اثرها على البشرة .. وللطعام الذي تأكله اثره المباشر في هذه الحالات. أما جفاف الجلد وما يصيبه من زيادة خشونة وظهور آثار ديد به فيرجع الى نقص في أحد أنواع فيتامين ب وهذا المرض يعرف بالبلاجرا وتبدأ اعراض هذا المرض بهزال وضعف مع توتر في الأعصاب وازدياد البقع الجلدية وأخيراً يبدو الجلد وكأنه جلد موبياء .. ومن المؤسف أن هذا الفيتامين يفسد مع طهو الطعام .. عموماً يحسن بك أن تنجو من الهرزال وجفاف الجلد اذا أكثرت في غذائك من هذه الأطعمة .. اللبن الطازج ، الزبد ، الكبد والبيض وخميرة البيرة والخبز الأسمر مع الخضروات والفواكه الطازجة.

وتشعر المرأة بضرورة أن تصبّع شفتيها ووجنتيها وأظافرها بالمساحيق الوردية حتى يزيد هذا من جمالها وفتنتها .. لكن أليست هذه كلها وسائل صناعية ظاهريّة؟ إن الطبيعة تقدم عنصر الحديد فهو الصباغ الأحمر للدم .. وإذا اكثرت حواء من تناول الأطعمة التي تحتوي الحديد لاكتسبت بشرة وردية زاهية دون حاجة إلى هذه المساحيق الضارة بالجلد ، ويوجد الحديد في العنب والسبانخ والتين والخس والكبد والجزر والزيتون والجرجير.

وهكذا يمكننا أن نقول إن مادة الفلورين تضفي على العيون سحراً وجمالاً وتألقاً .. ويوجد الفلورين في صفار البيض والسبانخ والجبن الركفور.. كما أن اليود ضروري لنمو الشعر وجماله .. ويوجد اليود في الأسماك البحريّة وزيت كبد الحوت وقشور الفواكه والخضروات ، لذلك يجب عدم نزع قشر الخيار والتفاح عند تناوله حتى يمكن الاستفادة باليود المحتزن تحت القشر مباشرة.

ولا يفوتنا أن نذكر هنا أن الامساك مصدر رئيسي لاضطرابات الصحة وهو يؤثر بصورة مباشرة على الجلد ، فوجود الفضلات لفترة طويلة بالقولون يؤدي إلى امتصاص الدم لبعض من النفايات والسموم ومنه تسرب إلى خلايا الجلد فتحول دون تقوية الجلد وتنشيطه .. لذلك احرص عزيزى القارئ على معالجة الامساك أولاً بأول حتى تتحفظ بجمال البشرة ونضارتها.

والآن نتساءل.. متى نأكل؟ .. كان الرسول الكريم يقول « نحن قوم لا نأكل حتى نجوع ، فإذا أكلنا لا نشبع » .. هذا هو الأساس السليم للصحة والقدرة ، فالطعام الذي يتناوله الإنسان على جوع يجد من العصارات الهاضمة ما يكفي لهضمه وامتصاصه ، لكن الإنسان ألف أن يتناول ثلاث وجبات في اليوم .. وهي طريقة عود الإنسان بها جهازه الهضمي ، وهي طريقة مناسبة، فعملية الهضم صممت لاستقبال الطعام على فترات متقطعة ومحسوبة وليس

بصورة متواصلة. لكن مع ذلك ينبغي اعطاء المعدة الوقت اللازم لاتمام هضم مانحويه من طعام الوجبة السابقة قبل تناول وجبة اخرى مجرد أن وقتها قد حان فتتخم المعدة ونعرقل عملها ، وقديما قيل إنه من الضرر على صحة الانسان ادخال طعام على طعام. كما أن تناول الطعام بصورة مستمرة أو تناوله بين الوجبات يشل حركة أعضاء الهضم ويفقد الشخص شهيته لتناول وجبات الطعام الرئيسية.

ولا شك - عزيزى القارئ - أنك لاحظت أن بعض الأطعمة تهضم قبل غيرها ولهذا فمن الحكمة حين تختار نوع طعامك أن تتناول الأطعمة الدسمة الثقيلة فى وجبتى الصباح والظهر، وتبقى الأطعمة الخفيفة السهلة الهضم الى وجبة المساء ، والا فانك اذا تناولت الأطعمة الثقيلة فى المساء فان عملية الهضم قد يطول مداها وتستمر أثناء ساعات النوم مما يعيقك عن النوم.

كذلك من الأفضل أن تتناول وجبة العشاء مبكرا بحيث يتم هضمها قبل أن تأوى الى فراشك ولا تتناول شيئا بعد ذلك حتى تنام فيكون نومك هادئا عميقا.

يقول الدكتور جايلورد هاوزر اخصائى التغذية العالمى .. جسمك عبارة عن محرك قوى قوة رائعة ، ورائع فى قدرته على حفظ ذاته وتجدد نشاطه واعادة بناء ما يتتصدع من أجزائه من تلقاء نفسه ، فان انت عنيت به ، أقل عنابة واجبة دامت خدمتها دون خلل أو توقف ، فما لم يصب جهاز جوهرى من اجهزته بعطب شديد ، فهو قمین ان يشفى من المرض ويجدد نشاطه وقوته بصرف النظر عن عمره الحسابي . ولكن يجب الا تهمل شأنه والا تشغل عليه فترهقه ، بل ينبغي أن تغذيه وترعاه بعناية معقولة.

القانون الثاني .. خذ قسطاً وافراً من النوم

كنت اعجب دائماً عندما اقرأ ما يقوله عمر الخيام عن النوم .. فهو يقول:

فما أطال النوم عمراً .. ولا قصر في الأعمار طول السهر

الحقيقة الواضحة التي يؤكدها العلم أن النوم اذا لم يكن كافياً فانه يؤدي الى اضطراب حياة الشخص واحتلال صحته وفقدانه لتوازنه تماماً. مما يذكر عن اسحق نيوتن مكتشف قانون الجاذبية ، أنه قال لأحد الأطباء.. لعلك تجده ان تعرف كيف احتفظت بصحتى جيدة مع جهدى المتواصل ، انه النوم لقد ألهيته رحيمـا ، ولو لا ثمانى ساعات كل يوم ما كنت اساوى مكنسة كناس .. لعلك تتسائل .. ما أهمية النوم لصحتى ونشاطـى؟ ..

النوم وسيلة لشحن بطارية طاقتـك الحـيـوـيـة ، وبعد أن تـناـلـ قـسـطـاـ كـافـيـاـ من النوم ستـنـالـ اـمـدـادـاـ جـديـداـ من الطـاقـةـ الـبـدـنـيـةـ وـالـعـقـلـيـةـ تـكـفـيكـ لـيـوـمـكـ ، فالنوم العميق المريـحـ يـمـحـوـ آـثـارـ التـعـبـ وـالـأـعـيـاءـ وـيـجـعـلـكـ قـادـرـاـ عـلـىـ الـبـدـءـ بـحـيـوـيـةـ لـمـواـجـهـةـ أـعـيـاءـ الـحـيـاـةـ. أما اذا لم تـنـمـ كـافـيـاـ فـانـكـ تـحـمـلـ عـبـئـاـ مـنـ تـعـبـ الـيـوـمـ السـالـفـ ، وـبـذـلـكـ يـخـتـلـ تـواـزنـ صـحـتـكـ اـذـ سـيـتـحـتـمـ عـلـيـكـ أـنـ تـواـجـهـ أـيـضاـ أـعـيـاءـ يـوـمـ جـديـدـ ، فـاـذـاـ لـمـ تـنـمـ جـيدـاـ لـتـعـطـيـ جـسـمـكـ الفـرـصـةـ لـلـتـخـلـصـ مـنـ كـلـ الـأـعـيـاءـ الـمـتـرـاكـمـةـ عـلـيـهـ مـنـ أـعـمـالـ الـيـوـمـ السـالـفـ فـلـنـ تـنـالـ الطـاقـةـ الـحـيـوـيـةـ الـكـافـيـةـ لـمـواـجـهـةـ الـيـوـمـ الـجـديـدـ.

انـاـ فـيـ أـحـيـاـنـ كـثـيرـ نـعـمـ عـلـىـ هـدـمـ هـذـهـ النـعـمـةـ - النـومـ - الـتـىـ انـعـمـ اللـهـ بـهـاـ عـلـيـنـاـ بـمـاـ نـقـوـضـهـ مـنـ الـأـسـسـ الـتـىـ تـقـومـ عـلـيـهـاـ.. لـمـاـذـاـ نـكـثـرـ مـنـ تـنـاـولـ الشـائـىـ وـالـقـهـوةـ وـالـسـجـائـرـ...ـانـ هـذـهـ الـأـشـيـاءـ فـيـهـاـ بـعـضـ الـقـلـوـيـاتـ الـتـىـ تـقـضـىـ عـلـىـ حـمـضـ الـلـبـنـيـكـ فـيـ الـجـسـمـ ..ـهـذـاـ الـحـمـضـ يـتـراـكـمـ مـنـ خـلـالـ جـهـدـ الـعـضـلـاتـ أـثـنـاءـ النـهـارـ وـهـوـ مـاـ يـشـيرـ فـيـنـاـ الشـعـورـ بـالـنـومـ وـالـرـاحـةـ.

ولسنا نريد منك - عزيزى القارئ - أن تحدد لنفسك عدداً من الساعات تقضيه في النوم ، فالمقصود بالنوم استعادة نشاط الجسم وحيويته والشعور بصفاء الذهن والروح فإذا لمست ذلك عند استيقاظك من النوم فإن ماناته من النوم يعد كافياً حتى وإن لم يبلغ خمس أو ست ساعات.

إن النوم خاضع لحالة الشخص الجسمانية والعقلية ونوع العمل الذي يقوم به ، وعلى ذلك لا يلزم أن تكون ساعات نومنا ثابتة لاتتغير بل أنها تناسب مع حالة الشخص وظروفه . وليس النوم بحالة توقف في الجسم مراكز النشاط والحيوية فحسب بل أنه وقاية من الأمراض ، فهو يجدد جهاز المناعة بالجسم ويدعم دفاعات الجسم بما يتتيحه للأعضاء وأجهزة الجسم المختلفة من استعادة نشاطها وقوتها .

وريما لاحظت بنفسك تعرض جسمك بسهولة لنزلات البرد والأنفلونزا في الليالي التي لم تدل فيها قسطلك الوافر من النوم الهادئ العميق .. وليس بغريب أن يكون الإنسان الذي يهمل أخذ كفايته من النوم أسهل تعرضه للإصابة بمختلف أنواع عدوى الأمراض الموجودة في كل ما يحيط بنا.

لقد قيل إن توماس اديسون ، المخترع العظيم لم يكن ينام أكثر من أربع ساعات في اليوم ، وقد يكون هذا حقا ، ولكنه كان يغفو من وقت لآخر على أريكة كانت موجودة في معمله.

ان الأرق هو العدو اللدود للنوم ، ومن الخطأ أن تلجأ إلى معالجة الأرق بالأدوية والعقاقير المنومة ، فهي بجانب ضررها الكامن في ادمانها فهي طريق سهل لتدمير الجهاز العصبي . اذن كيف تعالج الأرق ؟ .. ربما كان حمام دافع مع تناول مشروب ساخن من الينسون أو الكراوية واهمال أي مشكلة وذلك بالاستماع إلى موسيقى هادئة أو حديث مسلٍ وعندما يستبدل الشخص الأفكار الكثيبة والمحزنة أو التي تؤلمه بافكار مفرحة أو من شأنها ادخال السرور إلى النفس ، فإن كل هذا يعتبر مدخلًا مناسباً للنوم.

ومن طرق الاسترخاء التى تساعد على النوم والتى جربتها بنفسى عدة مرات هذه الطريقة .. عندما تستلقى فى فراشك ، اجعل بدنك كالخرقة التى لا وزن لها - تخيل ذلك - ثم استشعر كأن هذه الخرقه تسقط رويدا رويدا هابطة الى أسفل ، هابطة هابطة مخترقه الفراش ثم هابطة مخترقه أرض الحجرة ثم هابطة الى أسفل ما تستطيع ...

القانون الثالث .. أن تهتم بنظافتكم

ليس المقصود بهذا العنوان أن تعنى بنظافة جسمك من الخارج فحسب بل ومن الداخل أيضا.. النظافة تستحق منك أن تقضى بعض الوقت فى الاهتمام بها فهى ليست مظهرا للصحة الجيدة فقط بل وجودك فى مجتمع يتطلب منك أن تكون نظيف الجسم أنيق ال�ندام ، فكم من نجاحات كثيرة ضاعت من أيدي البعض لأنهم أهملوا نظافتهم الشخصية .

نظافة جسمك من الخارج تعنى أن تحول دون تراكم القاذورات عليه وتأكد من إزالة رائحة العرق والروائح الكريهة الأخرى بالاستحمام ، ويعنى ذلك أن تهتم بنظافة أسنانك وأظافرك وشعرك وتصفيفه.

إن اهتمامك بنظافتكم الشخصية لا يجعلك مقبولا من المجتمع فحسب بل إنه يزيد من تقديرك لنفسك واحترامك لها، فإذا كنت تبدو مهندماً نظيفاً فأنت دون شك سوف تصرف تصرفًا لائقًا بك وبمظهرك الحسن ، لأن هندامك ونظافتكم اللتين توليهما العناية والأهمية الكافية تنبهانك إلى تبذل قصارى جهدك لتكون لطيفاً ومقبولاً. إن الاستحمام يجدد نشاطك ويحفز الأوعية الدموية ويعيد إليك اعتدادك بنفسك ، وبالجملة فإنه ينهض بك جثمانياً وعقلياً.

وتؤكد عزيزى القارئ أنك إذا عودت نفسك عادات معينة ورتيبة في النظافة

والاعتناء بجسمك فانها لن تثبت أن تتأصل في نفسك وتصل بك الى حال من الاتزان يحسدك عليها الآخرون .. وثق بأنه مهما ارتفع ثمن الملابس التي ترتديها فانها تصبح عديمة القيمة اذا صاحبها اهمال لنظافتكم الشخصية واعتنائك بجسمك كما يجب .

ان النظافة الداخلية لا تقل أهمية عن نظافة الجسم من الخارج ، لكن ما المقصود بالنظافة الداخلية ؟ .. المقصود بها ازالة النفايات والسموم من الدماء وتبعد هذه السموم في صورة خلل واضطرابات بالجسم . فيبدو المرء متعباً متوتراً يشكو من آلام مفاصله مع اضطرابات في الدورة الدموية والقلب وزيادة سكر الدم أو تراكم الدهون تحت الجلد .. ان الاشخاص الذين يعانون من هذه المتاعب - وهم كثيرون - يحتاجون جميعاً إلى النظافة الداخلية ، بل ان كل واحد منا بحاجة من وقت لآخر أن يقوم بهذه النظافة .. وذلك ليحافظ على صحته وقوام حياته وشبابه ناضراً حتى عندما يتقدم في السن .

انتا جميعاً تعاني حالة من التخمة والجوع .. فاننا نأكل كثيراً أكثر مما ينبغي وهذا يتخم جهازنا الهضمي بالطعام .. والجوع لأن الأعضاء المختلفة بالجسم لا تحصل على ما تحتاجه من عناصر لاتتوفر في هذا الطعام الكبير الذي نأكله فتعاني من الجوع .. ان الأمر يرجع عادة إلى سوء استخدام الغذاء .. والنتيجة ، تراكم نفايات الجسم وسمومه ، لكن كيف الخلاص من ذلك ؟ ..

الأمر بسيط .. عليك - فقط - اتباع نظام النظافة الداخلية والذي يجب أن يجريه لمدة سبعة أيام متواصلة . ويحسن أن تقوم بهذا النظام مرتين في السنة .. لقد ابتكر هذا النظام الاخصائى资料 العالمى الدكتور جايلورد هاوزر .. يقول د. هاوزر .. ان هذا النظام يتيح للجسم طرد كل الكميات الفائضة عن حاجته من المواد الضارة به ومن النفايات بجميع أنواعها وأشكالها ، وفي الوقت نفسه

يتزود الجسم بهذا العلاج بالحد الأقصى من الفيتامينات والأملاح المعدنية ، مع توفير الراحة الضرورية للجسم كى يستجم من الانحطاء الماضية ويتاح له استخدام مقدراته الطبيعية لاصلاح تلك الانحطاء وتجديد قواه ..

ويبيين الدكتور هاوزر الأطعمة التى يمكن للشخص أن يتناولها خلال هذا الأسبوع الذى اتخذه لنظافة جسمه من نفایاته وسمومه .. على النحو الآتى :

الأفطار ..

١ - بمجرد الاستيقاظ من النوم ، مضمض فمك وحلقك ثم اشرب على الريق كوباً كبيراً من عصير الفواكه الطازجة مثل البرتقال أو الاناناس أو الجريب فروت أو التفاح.

٢ - ثم تناول فنجاناً أو فنجانين من شراب ساخن مثل التليو أو اليانسون، محلى بالعسل الأسود ، ولكن لاشرب القهوة أو الشاي اذا استطعت ذلك، أما إذا كنت مدمناً أيهما فاشرب فنجاناً صغيراً خفيفاً.

٣ - إذا لم يكن في عصير الفواكه والتليو الساخن مايسبعثك ، لا بأس من أن تتناول أيضاً بعض الفواكه الطازجة أو الطماطم النيئة.

الضحى ..

١ - ربع لتر من الزبادى المحلى بعسل النحل أو العسل الاسود.

٢ - سلاطة خضراء بها كرفس وجزر وخيار وبقدونس مملحة باملاح اليود مع بعض نقط من عصير الليمون.

٣ - اذا كنت تعانى من صعوبة فى المضغ لتعب فى اسنانك ، فيمكنك الاستعاضة عن هذه السلاطة بعصير تلك الخضراوات المذكورة فى بند ٢ .

الغداء (أو العشاء) ..

- ١ - فنجان من شراب ساخن مثل التليو أو الينسون أو حساء الخضار الساخن .
- ٢ - سلاطة خضراوات خضراء كالمذكورة في البند ٢ من وجبة الضحى .
- ٣ - ربع لتر من الزبادي .

العصير ..

- ١ - كوب من عصير الفواكه أو الخضراوات الطازجة المفضلة لديك بدون سكر أو ملح ، ولا بأس من الليمون .
- ٢ - سلاطة خضراء طازجة .
- ٣ - فنجان من الينسون أو التليو ساخنا .

العشاء (أو الغداء) ..

- ١ - فنجان من حساء الخضار .
- ٢ - خضراوات مطهوة غير تامة النضج .
- ٣ - سلاطة خضراء طازجة .
- ٤ - فنجان من الينسون أو التليو محلى بالعسل الاسود .

قبل النوم ..

- ١ - حمام دافئ تسترخي فيه لمدة عشرين دقيقة في البانيو .
- ٢ - اذا لم تكن امماً قد قامت بواجباتها في التبرز بشكل طبيعي ذلك النهار تناول مليانا خفيفا من الاعشاب .
- ٣ - اذا كنت جائعا كل شيئا من الفاكهة الطازجة أو كوبا من عصيرها .
- ٤ - $\frac{1}{4}$ لتر من الزبادي المحلي بالعسل الأسود .

القانون الرابع .. مارس الرياضة ..

لقد خلقت أجسامنا للحركة والنشاط ، ومن المؤسف أن حياة الإنسان المعاصر تحول دونه والقيام بالنشاط والحركة المطلوبة ، ولعل ذلك هو السبب في العديد من الأمراض التي يعاني منها إنسان اليوم .

إن الوقت الذي تقضيه في ممارسة أي نوع من التمارين الرياضية ليس بالوقت المهدى أو الضائع ، انه دعوة مفتوحة لجسمك ليستعيد نشاطه وحيويته وهو منبه للقوى الحيوية داخلك لكي تتحفز فتحتحول إلى طاقة تدفعك إلى الأمام.

متى تقوم بهذه التمارين ؟ .. كل يوم .. نعم يجب أن تقوم ببعض التمارين في البيت أو النادى أو حتى في الشارع (المشى أو الجرى) .. فقط اختر الرياضة التي تحبها والتي يمكنك أن تمارسها بحيث تكون مناسبة لك ولظروفك ، وارخص هذه الرياضات كما يقولون المشى ، فهل جربت أن تمشى كل يوم لمدة ساعة؟.

عندما يتحول المشى إلى رياضة فانك يجب أن تمشى معتملاً القامة ثابت الخطى تتنفس بعمق وأنت تمشى وحاول أن تكون خطواتك واسعة وسريعة ما استطعت .. وليس هناك زمن معين يجب أن تمشى فيه .. رتب ذلك بينك وبين نفسك ..

ان المحافظة على عضلاتك في حالة جيدة يجعلك تشعر بالحيوية والنشاط فتسير برأس مرفوع وقامة مديدة ، وحين تكون صحتك جيدة فانك تسير بنشاط وكأنك تقفز مع كل خطوة ، وتتسم حركاتك كلها بالحيوية والنشاط وهذا بالطبع سيجعل قوامك معتدلاً.

اضافة إلى ذلك إن تمتلك اللياقة البدنية الجيدة والقوام المشوق والصححة

الجيدة سينعكس على ثقتك بنفسك وعلى خطواتك في الحياة وسيكون ماتمتع به من صحة وقوة جواز مرور لك في عالم النجاح.

ولا شك - عزيزى القارئ - انك لاحظت بعد تمارستك لأى رياضة كيف أصبحت نظرتك للحياة يملؤها التفاؤل والثقة ، ويأن انفاسك باتت عميقه وأن ذهنك صافٍ متفتح .. ان الحياة تصبح ارحب وأوسع .. إن الصحة الجيدة هي الأمل في غد أفضل .. وهذا بمقدورك اذا طالعت جيدا قوانين الصحة الأربعه وعملت وفقا لما جاء بها ..

الخلاصة ..

- ١ - اهتمامك بصحتك يبعث فيك مشاعر الثقة والتفاؤل والنجاح.
- ٢ - كثير ما تشكو منه في صورة متاعب صحية وذهنية مرجعه عدم صيانة أجهزة جسمك.
- ٣ - أربعة قوانين هي محتوى روشتة المحافظة على صحة جيدة وشباب دائم.
- ٤ - راقب طعامك .. اعرف ماذا تأكل ومتى تأكل.
- ٥ - خذ قسطا وافرا من النوم يكفى لشحن بطارية طاقتكم ويجدد حيويتكم.
- ٦ - عليك أن تهتم بنظافتكم الخارجية والداخلية.
- ٧ - برنامج غذائي يساعدكم على التخلص من نفايات وسموم جسمكم.
- ٨ - تعلم أن تمارس أي نوع من الرياضة لتحظى بالثقة والتفاؤل والغد الأفضل.

الفصل الثالث

عندما تهزمك المشاكل ... تذكر

سئل حكيم ذات مرة عن مشكلة الإنسان الكبرى .. فقال .. أن يكون بلا مشاكل .. ولعله نفس المعنى الذي أراده الشاعر أبو تمام بقوله ..

بصريت بالراحة الكبرى فلم ترها ٠٠٠ تناول إلا على جسر من التعب

كل منا يستطيع أن يجلس مع نفسه ويتذكر العديد من المشاكل التي واجهته في حياته .. وقد يتذكر أيضاً مدى المعاناة التي سببتها له كل مشكلة في حينها، لكن كل شيء يمر ويمضي وقد تبقى الآثار التي تخلفها هذه المشاكل باقية وبعضها يحفر آثاره العميق في النفس حتى نهاية رحلة الحياة.

كيف تتعامل مع هذه المشاكل ؟ وكيف تتعامل مع الآثار التي تخلفها ؟ .. إن طبيعة شخصيتك تتعدد على ضوء الطريقة التي تجذبه بها المشكلات التي تتعرض لها .. فالكثير منا يعالج مشكلته بكلتها بين طواياه ومن ثم يهضمها ويمتصها مع ما يختلف عنها من سموم وأضرار تترسب في أعماقه وتؤثر على حياته ككل بعد ذلك ..

والإنسان الذي تهزمه مشاكله هو شخص يتجرع فشله راضياً ، وسوف تغمر آثار هذه المشاكل مظهره مما سيجعله مكروهاً من المحيطين به ، فالناس تهرب - عادة - من الإنسان المرهق بحمل همومه ومشاكله ، وهو دون شك فاقد

للمجاذبية التي يجب أن تتمتع بها الشخصية الناجحة.

لقد قيل إن الحزن يقصر الأعمار ، وهذا حقيقى تماما ، فالمرأة التى لا تحول كل ما يعترضها من مشاكل إلى بكاء وصراخ هي الأطول عمرًا من الرجل ، والرجل الصالح الذى يقابل مشاكله ببساطة وهدوء هو الأفضل صحةً وبعداً عن الكثير من الأمراض .. يقول د. نورمان فينست بل .. إن الإنسان يكون على قدر المشكلة التي تستوقفه واننى اهدى بالغ شكرى وتقديرى لاولئك الذين ارتفعوا فوق مشكلات داهمت غيرهم - فاعجزتهم وأوقفتهم - فبهم فقط يتقدم العالم ..

كيف تواجه المشاكل ؟ .. هل تواجهها كما يقول المتتبى ..
لا تلق دهرك الا غير مكتثر .. مadam يصاحب فيك روحك البدن
فما يدوم سرور ماسررت به .. ولا يرد عليك الفائت الحزن
إن المشكلة تغزو منك العقل والفؤاد فكيف تهملها ولا تكررها .. حقاً
أن بعض المشاكل قد تجد نفسك عاجزاً عن أن تجد لها حلًا فانت تولى به
الزمن فهو الجدير بحله ، لكنك لا تستطيع أن تفعل ذلك دائمًا .. فهناك
مشاكل تلح عليك ولا ترك لك الفرصة للهرب ، فإذا سافرت وجدتها مستقرة
بحقيبتك وإذا حاولت النوم رأيتها ترافقك نومك وحلمك وإذا حاولت العمل
عرقلتك واثقلت عليك عملك .. انت لن تستطيع أن تجد حلًا لما تواجهه من
مشاكل حتى تحدد تماماً حدود هذه المشكلة ، ان تصبح واضحةً وتعرف
أبعادها وأسبابها .. ان الكثير من الصعوبات التي نلقاها عندما تواجهنا مشكلة
تحدى من جراء عدم وضوح الرؤية امامنا وتسرعنا في ايجاد الحلول حين لا
تكون المشكلة قد استنفذت حقها من البحث والدراسة . هناك خطوات محددة
عليك أن تتبعها عند توقفك أمام مشكلة ، لكن عليك قبل أن تتعرف على

هذه الخطوات أن تكون صافي الذهن حاد البصيرة وأن تأخذ بالنظام والترتيب ..
ونذكر قول أميرسون عندما نبتلى بالصعوبات يهبنا الله العقول .. ان خطوات
حل المشكلة على النحو التالي ..

- * أولاً حدد المشكلة وفرق بين أسبابها والظواهر المرتبطة بها.
- * ثانياً اجمع كل المعلومات الممكنة حول المشكلة وقم بعمل المنشورات مع كل من واجهه مثل هذه المشكلة من قبل .
- * ضع قائمة بالحلول الممكنة لهذه المشكلة.
- * اختبر هذه الحلول من حيث أنها متوافرة أو ممكنة أو أن لها آثاراً جانبية.
- * أخيراً اختار ماتراه حلاً مناسباً ثم التزم به ولا تتبرم بأى نتائج تحدث بعد ذلك .

ان أحد الطرق التي يحدثنا عنها علم النفس لحل المشاكل مايعرف بالتنفيس ، الواقع أن هذه الطريقة تفيد أكثر في إزالة شحنة الكبت والألم التي تسببها المشكلة ، فهي بمثابة تطهير للنفس مما يؤهلها . وهي اشبه ما تكون باعتراف الذنب الى رجل الدين عما يعتمل بداخله من متاعب ومشاكل وبعدها يجد نفسه وقد تحرر من الألم والحزن .

ان لهذا التنفيس طرقاً مختلفة .. جرب أن تذهب إلى مكان قصي تكون فيه وحده وتصطحب معك جهاز تسجيل ثم حاول أن تتكلم مع نفسك بصوت عالي ، حاول أن تقول كل ما يجعل بنفسك عن المشكلة التي تواجهك، وما تشعر به من عيوب أو نقائص ، وفي كل ذلك أفع لأذنيك أن تسمع صوتك وانت تعرب عما يجيش بنفسك. قم بهذه العملية وكأنك تتحدث عن مشكلة شخص آخر غيرك ، لا تخجل من تردید كل ما بداخلك ، تحرر من

الخوف واقنع نفسك بأنك تحاول تطهير كل ما يخالجك من آلام ومشاكل .
إن المشكلة التي تواجهك الآن أصبحت مجسدة أمامك وليس شبحا يتتجول في عقلك على حريته ، لقد أمسكت بثلايب اطرافها وعليك أن تستمع إلى صوتك الذي سجلته وانت تحدد فيه كل ما يتعلق بهذه المشكلة ، انك عندئذ تستمع إلى المشكلة وكأنك تستمع إليها من شخص آخر ، هذا يساعدك كثيرا على الخروج من دائتها وكأنك تنظر إليها من الخارج .

هل تعرف ما الذي يقوم به المحلول النفسي عند علاج أحد المرضى النفسيين ، انه يهيئ له الظروف المناسبة التي تؤهله للراحة النفسية والعقلية ثم يدعه يقول كل ما يترسب في أعماقه ، انه عندئذ يدرك حجم مشكلته ويتعرف عليها ، لقد جذبها أمام المريض من ظلمات الليل إلى ضوء النهار وعندئذ لا تكون هناك مشكلة . انت لا تعرف حلًا لمشاكلنا لأننا نستهلك طاقتنا في التفاصيل الصغيرة والمسائل الجانبية التي تعوقنا وتشتت تفكيرنا ، ييد أن الجسم نفسه يجد وسيلة للراحة من خلال عملية تنفيذ أخرى تتم ونحن ننام .. انها الاحلام .. فما يعترينا في يقظتنا من هموم ومشاكل مجرد أنه وجد حلولا في الحلم .. وقد لا تكون هذه الحلول مجده أو صائبة .. لكنها على أي حال مريحة ومناسبة تماما لهدوء النفس وسلامها .

هناك سبيل آخر لهذا التنفيس لمواجهة ما يقابلنا من مشاكل ، ذكرته استشارية العلاج النفسي البريطانية اورسولا ما كهام وجاء في كتابها سيناريوهات الحياة .. فما ملامح هذه الطريقة ؟ ..

تقول اورسولا .. ليس هناك انسان لا يتكلم مع نفسه بل ان كلا منا لا يتحدث مع نفسه فحسب وإنما يتكلم معها طول الوقت ، وذلك أمر نفعله جميرا دون أن ننتبه إليه ودون أن نفكر في كيفية الاستفادة منه لجعل حياتنا

أفضل .. ففي داخل الحمام وأثناء ارتداء الملابس ومع كل رشة من كوب الشاي وفي داخل الأتوبيس أو السيارة وفي المكتب وأمام التليفزيون وفي المطبخ .. في كل هذه الأماكن وعلى امتداد ساعات اليوم ونحن في حوار متصل مع النفس .. نتعرض فيه لكل ما يدور في حياتنا من أفكار وأعمال وأمال. وتضيف أورسولا فتقول .. الكلام مع النفس ليس خطرا ولا خطأ ، بل هو في حقيقته نعمة كبيرة لأنها - وهو يدور في داخلنا - يمثل أفضل طريقة للتنفيذ عن الضغوط المتلاحقة التي تتعرض لها وهو فرصة هائلة للافراج عن الدخان المكبوت داخل الصدور، وبهذا الشكل يصبح الكلام مع النفس وسيلة معايدة للتغلب على العديد من المشاكل التي تناصرنا، وبذلك يتسعى لنا ، ادخال تغيير حقيقي على حياتنا بشرط واحد أن يكون كل منا مع نفسه إيجابيا.

وتحاول أورسولا من خلال كتابتها توضيح أن كل مشكلة يمكن أن تتحول إلى سيناريو من خلال توغلنا - بانفسنا - داخل المشكلة وطرحها بالكتابة ثم قراءتها بصوت عال وتسجيلها على كاسيت ومع سماعها وترديدها مرارا وتكرارا فأنها تصبح بلا أي أهمية وتفقد اثراها فيما تسببه لنا من آلام أو متاعب.

وتقول أورسولا إننا نستوعب - عادة - ما يقرب من ٢٠٪ مما نقرؤه بينما ترتفع هذه النسبة إلى ٩٠٪ عندما نستمع إلى نفس الشيء. ومن هنا فإن طريقة أورسولا في التنفيذ تسمح بالتركيز على الـ ٩٠٪ واستخدامها بنجاح على حل ما يواجهنا من مشاكل ..

حسنا .. لكن كيف يمكن استخدام هذه الطريقة؟ .. تضع أورسولا، بعضا من هذه السيناريوهات وهي أمثلة لبعض المشاكل التي تقابلنا على طريق النجاح وسوف نورد بعضا من هذه الأمثلة التي حفل بها كتابها..

الخلافات العائلية ..

اكتب هذا السيناريو ثم ابدأ في قراءته وتسجيله وتكرار سماعه المرة بعد الأخرى .. اهم العمل في هذا السيناريو ..

انى اتصور نفسي بعد خمسة أعوام، فيها لو تمكنت من اصلاح حياتي الزوجية والقضاء على أسباب الخلافات منها.. هل انا سعيد ؟ هل هذا هو ما اريده ؟ واذا لم افعل شيئا لاصلاح الوضع هل سأكون سعيدا بذلك ؟ ولو انى قررت اصلاح العلاقة فسوف اقوم انا باتخاذ الخطوة الأولى ولن أدع كبرياتي يقف عائقا في طريقي ، اتصور حياتنا بعد الآن فأجد اننا قد أصبحنا أكثر تفاهما وأن الأمور تسير نحو الأفضل .. والجملة التذكيرية في هذا السيناريو هي ..

* لقد اتخذت قراري بشأن المستقبل.

* مطلوب مني أن اتخذ الخطوة الأولى.

* انا متحرر من المشاعر السلبية.

مشكلة الأرق ..

يتكرر نفس ماسبق في السيناريو السابق .. الكتابة فالقراءة ثم تكرار سماع ما تم تسجيله .. من جمل هذا السيناريو. انى اتنزه داخل حديقة جميلة في يوم مشمس والجو لطيف ، السماء صافية وشاهد كل الألوان بين زهور حمراء وورود ملونة وحشائش خضراء لامعة ويتناهى الى مسامعى الغناء الذى تشنو به الطيور والنحل وهو يطن والفراسات تتقاوز من خميلة الى أخرى.

الآن انا اقف في نفس الحديقة ولكن ساعة الغروب اقتربت ، هاهى الأشجار تلقي بظلالها الكثيفة على الحشائش ، والورود قد انطفأ بريقها، الجو

حار وثقيل ، الروائع موجودة وجمال الجو بدأ يخفت ، انى اقف فى مكانى
وبدأت استوعب السلام والهدوء اللذين يسودان الحديقة.

الآن ، دخل الليل ، السماء شحيت والصمت التام يعم المكان ، حتى
الطيور والنحل اوت إلى اعشاشها ونامت .. أشعر الآن بهدوء ونعاس يغلب
جسدى .. والجمل التذكيرية هي ..

* عندما استرخي سياتينى النوم .

* بامكانى النوم عندما ارغب .

* لن استيقظ الا بعد أن يأخذ جسمى قسطه الكافى من الراحة.

مشكلة قضم الأظافر ..

يكرر نفس الاعداد السابق لبداية عمل السيناريو .. يقرأ صاحب المشكلة
الجمل الآتية ..

انى اشعر بالخجل من منظر يدى ، ان اطراف اصابعى تبدو متقرحة
وملتهبة طوال الوقت .. واسعري بضيق وحرج شدیدين عندما ارى الناس ينظرون
إليها ، وفي أحيان كثيرة يضيّقني الناس وأنا اقضم اظافرى وأنا افعلها دون أن
أشعر بذلك. أتصور نفسي الآن وقد وضعت طلاءً لأظافرى له طعم شديد المرارة
يستمر مفعوله مدة طويلة فإذا ما خضعت مرة للإغراء ووضعت اصابعى في فمى
فسينتقل إلى لسانى على الفور طعم ذلك السائل البشع.

انى أتصور جمال يدى عندما تعود اظافرى إلى النمو والأكمال مرة
أخرى .. وكيف تمكنت من استعمال يدى كما كنت أفعل من قبل مع شعور
غامر بالفخر .. وهذه هي الجمل التذكيرية لسيناريو هذه المشكلة.

* لقد اخترت أن أتوقف عن قضم اظافرى.

- * لن أخضع لعبودية العادة السيئة.
 - * ستبدأ يداي واظافرى فى استعادة جمالها السابق.
- هكذا يمكنك عزيزى القارئ أن تواجه مشاكلك بالصراحة والوضوح وبأى طريقة تختار من طرق التنفيذ بحيث تحول دون كبت المشكلة داخلك وجعلها تتفاعل فى سراديب النفس.

واعلم أنه مهما بالغت فى تصور ما يواجهك به الأيام من مشاكل وعقبات فإن الزمن والأقدار سوف يجرب هذه العقبات كما يجرف النهر ما يعوق مجراه ويمنع حركته ، فقط اصبر واحتسب وضع المشكلة فى حجمها الحقيقي وعالجها برفق وهدوء وكلما اعطيت نفسك الوقت اللازم للدراسة والبحث فانك لن تشقى أبداً بمشكلة تواجهك أو تؤرقك .. يقول الشاعر ابراهيم بن العباس الصولى ..

ولرب نازلة يضيق بها الفتى .. ذرعاً وعند الله منها الخرج
ضاقت فلما استحكمت حلقاتها .. فرجت وكانت أظنها لا تفرج

الخلاصة ..

- ١ - خمس خطوات لحل مشاكلك تبدأ بالمواجهة وجمع المعلومات عن المشكلة ثم مشاوراة من واجهه مثيلاً لهذه المشكلة ووضع الحلول ثم اختيار أفضلها والالتزام بها .
- ٢ - التنفيذ أحد الحلول لمواجهة المشاكل .. ويكون ذلك بتسجيل مشكلتك بصوتك وتكرار سماعها وكأنها مشكلة شخص آخر.
- ٣ - هناك طريقة سيناريو المشكلة وهي نوع آخر من التنفيذ يعتمد على الإيحاء وتدوين المشكلة على شريط كاسيت وسماع صوتك المسجل عليه.

الفصل الرابع

كن متفائلاً .. توهب لك الحياة

لazلت اذكر قصة المدرس الذى أراد أن يعلم تلامذته درسا عمليا فى التفاؤل فأخذ مربعا صغيرا من الورق الأبيض وثبته في منتصف السبورة ، ثم سأله تلامذته عما يرون فيه ، فجاءت معظم الإجابات بأن ما يرون ليس الا لوحة سوداء كبيرة .. فسألهم .. الا يوجد بينكم من رأى هذا المربع الأبيض الصغير ..؟

لقد قيل في مؤثر الكلام .. بدلا من تلعن الظلام اشعل شمعة .. ان الفرق بين المتشائم والمتفائل هو الفارق بين من يرى نصف الكوب الفارغ ومن يرى نصفه المملوء . قد تتساءل .. كيف يمكن للإنسان أن يكون متفائلا وكل شيء حوله على غير مايرام ؟ .. اجيبك بما قاله ماركوس أوديليوس .. ان حياتنا من صنع افكارنا .. معنى هذا أنه في وسعك أن ترى بين الظلام المحيط بك شعاعا من ضوء ، إن ذلك ممكن اذا استطعت الوصول الى حالة نفسية ايجابية تكون فيها دائما - على استعداد للمقاومة ، وعلى استعداد لأن تكشف عن الخير الذي تنطوي عليه أسوأ المناسبات وأن تستقبل الحوادث وفي نيتك أن تستفيد منها بقدر المستطاع - يقول عزوجل ، « وعسى أن تكرهوا شيئا وهو خير لكم ».

ان الشخص المتشائم الذى مايزال يحتفظ ببعض الارادة فى استطاعته أن يظفر بالتفاؤل عن طريق العادة التى يروض نفسه عليها ، فيخلق فى نفسه حالة

جديدة تحول فيما بعد الى عادة حسنة . وسوف يغير المنظار الاسود الذى يرقب به الحوادث ، وينظر الى الأشياء بمنظار أبيض يرى الأمور خلاله بهدوء وسکينة واطمئنان فيكتشف الخير الذى يحركها. ان المثل المعروف يقول .. اضحك تضحك لك الدنيا، ابك تبك وحدك .. فالحياة اشبه ما تكون بمرآة تعكس الصورة التى تتلقاها منا. فلا تتوقع أن تجاهد الحياة وانت ساخط متبرم مكتشب ثم تجدتها وقد فتحت لك ذراعيها.. لقد قال رسولنا الكريم : « من اصبح وهو ساخط على الدنيا فكانما أصبح يحارب الله تعالى » .. لكن لماذا نسخط ؟ .. ان ذلك مرجعه لعدم فهمنا للحياة، فنحن نقبل على النواة ونأكلها راضين ونترك الشمرة ، ونرى الأرض مفروشة بالرياحين والورود فلا تهوى نفوسنا الا البحث عن الاشواك لندمى بها اقدامنا.

لا تنس - عزيزى القارئ - انك ستجد دائما امام عينيك صورة ما تحمله في نفسك فإذا توقعت الخوف والبغض فانك ستتجدهما امامك .. الأول في صورة وسوس والآخر في صورة الحسد والغيرة والغضب.

اما اذا كنت من الذين لا تراودهم الا افكار صحيحة ومثل عليا وهدوء شامل - كما يقول عالم النفس فيكتور بوشيه - فسوف تجد أمام عينيك دائما الاخلاص والشفقة والاعتراف بالجميل ..

هل التفاؤل طبع ؟ .. نعم والى حد كبير فهناك الرجل المتفائل الذى يحمل بين جنبات نفسه مرحبا وهدوءا واطمئنانا .. انه يشعر بأن الغد لابد أن يكون أفضل ، هذا الرجل أينما حل يستقبل بالترحاب والقبول.

وهناك على النقيض من ذلك رجل يعد القلق والشك طابعه المميز ، ان له نفسا مترددة لا تتوقع الخير، ومن المؤسف أن هؤلاء الذين يمتازون برهافة الحس يسهل أن يقعوا في مشاعر التشائم ، فهم يحسبون ازاء أول صدمة انهم فقدوا كل شيء فتستولى عليهم خيبة الأمل ولا يدركون بأن الأيام فى تداول

مستمر وصروف الحياة الى تغير دائم.. ان لسان حالهم يشكو مع الشاعر..

انى بليت باربع لم يخلقوا الا لشدة شقوتى وعائى
ابليس والدنيا ونفسى والهوى كيف الخلاص؟.. وكلهم اعدائى

فهم مثل هذا الشاعر لا يعرفون خلاصاً ، رغم أنهم قد وهبوا العقل والارادة لتغيير الواقع الأليم ولديهم الجمال يغمر الطبيعة من حولهم ولكنهم لا يجدون الا الحزن واليأس وقهر الليالي. ان هؤلاء قد تركوا مالديهم من القوى المعنوية يضمحل ، بعد أن وضعوا أنفسهم تحت رحمة المصائب وباتوا يهدّمهم الشك والسأم وتشل نشاطهم الأمراض. قد يكون التشاوئ اتجاهها في الحياة يتخدّه البعض وقد يكون طبعاً مرسوماً في سلوك البعض الآخر.. ولكن لا بد وأنه قد حان الوقت لأن يتغير هذا كله فليس هناك مستحيل اذا صحت العزائم وقويت الارادة.

قد تتساءل عزيزي القاريء .. كيف اغير من نظرتي المتشائمة للحياة ولكنثير من امورها؟ .. انك اذا سألت هذا السؤال ، فهذا يعني أنك غير راض عن هذا الاتجاه... وأنك تريد بالفعل ان تغير من نفسك ، وهذا في حد ذاته شيء طيب... بداية ، انك لن تتحقق تفاؤل النفس الا اذا اخترت من تغالطهم ، .. والقول المؤثر يقول .. قل لي من تغالط من الناس ، اقل لك من أنت .. فلكي تخلب لنفسك التفاؤل ، ابتعد عنمن لا يثقون بأنفسهم ومن يترددون في كل عمل وكذلك الحاسدين والمتشارمين الذين يتضجررون دائماً لغير ماسبب مفهوم.. يقول طرفة بن العبد ..

عن المرء لا تسأل وابصر قرينه فان القرين بالمقارن يقتدى
ان التفاؤل مثل الاحساس بالسعادة ينتقل بالعدوى ، ومهما كنت
ميالاً للتضاوء فان مصاحبتك للمتفاءلين سوف يجعلك تجاريهم في تفاؤلهم
حتى يتحول هذا النهج عندك الى عادة .. اذن فالمبدأ الأول أن تختار من رفاقك

من تستشعر اقبالهم على الحياة الهدئين في بساطة ، الذين يتوقعون الخير دائمًا ويملؤنه . ولن تكون متفاًلا الا اذا احبيت عملك وانلخصت له فأكثر الأعمال انتاجا ماجاء ثمرة ليدين تعملان في مرح وحب .. فانت لن تستطيع أن تكون متفاًلا الا اذا حققت اهدافك ، وانت لن تتحقق أهدافك الا اذا احبيت عملك واقتلت عليه في مرح وابتهاج .

فلتعشق عملك ، فانك لن تشعر بأعمق من الابتهاج الذي يساورك عندما ترى العمل الذي تقوم به يزداد اتقانا وتحسينا بفضل مجهدوك ، ورول للشخص الذي يتنهد في عمله فان في تنهداهه تطويقا لعنقه بالبؤس واستئنافا لحياة اشبه بحياة الاشغال الشاقة في السجون ، ولن يكون عمل مثل هذا الشخص متوجا ولن يصيب هدفا ما، انه قد يستمر بعض الوقت ولكن الفشل لن يلبث أن يصيبه سريعا .

ومهما يكن العمل الذي تقوم به فلا تؤده بملل ولكن اده بكل جوارحك وسوف ترى كيف أصبح تنفيذه سهلا يسيرا، ومهما بذلت في عملك من جهد وطاقة فان هذا بمثابة الثمن الذي تدفعه لتحقيق اهدافك ومطامحك في الحياة وهذا اخيرا هو ما سوف يدفع بك الى الاحساس بالتفاؤل .. يقول اندرية موروا الكاتب الفرنسي الشهير عن عمله .. انني ادخل مكتبي في الساعة الثامنة صباحا واتبع بحثي في سير الناس ونظرياتهم وابتكاراتهم حتى الساعة الواحدة ، ثم استأنف عملي من الثالثة الى السادسة مساء .. لكنني عندما اشرع في كتابة قصة ، لا اراعي هذا النظام بطبيعة الحال وانما اسافر الى (فرساي) حيث احتل غرفة في المنزل القريب من الحدائق ، وهناك ، أقوم بعملي دون نظر الى الوقت أو مواعيد الطعام .. هذا هو حب العمل الذي ينسى صاحبه طعامه ووقته ومن ثم تتحقق الأهداف الكبيرة ، لذلك لا تتقدّم ابدا صادرتك في عملك بعض العقبات ، ولا تنس أن الحلاوة تنطوى بين شهادها المرارة .. وفي النهاية عندما تنظر النتيجة التي وصلت اليها ، ستري انك كنت على حق

حين اديت عملك بالثقة والحماس والحب.

وانت لن تكون متفائلا الا اذا حفقت توازنا بين روحك وجسمك ، بين عقلك وبدنك ، فبين الجسم والعقل صلة مستمرة ، فانت لا تفكر بعقلك فقط لكن بكل جسمك ، ولعلك لاحظت مدى ان شراحك حين تبدأ عملك وجسمك مستوف حظه من الراحة ، كما انك لا تستطيع ان تنكر التغييرات التي تحدث في كيانك عندما توحى الى جسمك المكدود ايحاءات تسعده كأن تقول .. انتي في مقبل العمر .. انتي في اتم صحة .. انتي في اطيب حال ..

انك بهذا الاسلوب تبعث في جسمك الحافز الذي يجعله يستعيد توازنه المفقود .. واهتمامك بصحتك وصيانتها يمنحك الثقة والأمل في تقبل ماتلقى اليك به الحياة .. يقول اوريزون ماردن .. اذا كنت تطمع في الحصول على الصحة، فلا تسمح لنفسك قط بأن تفك في أن المرض قد يجد اليك سبيلا .. اتخد لنفسك دائما سمة الاصحاء، فكر في الصحة، واوح الى نفسك أن الصحة ملك يمينك .. ولكن ، قد تسأل .. وما هو السبيل لكي تضمن لنفسك صحة جيدة ؟ لقد ناقشنا ذلك في فصل سابق ، لكن يجب أن تعلم أن النفس والجسم كل لا يتجزأ ، فلكلی تحصل على الاحساس بالتفاؤل والأمل ينبغي أن تتمتع بصحة جيدة وحيوية قوية ، وحيوية الجسد معناها قوة تكوينه ..

وكل منا يستطيع أن يروض نفسه على اتباع القواعد الصحية - الجسدية والنفسية - اذا رغب في ذلك . ولكي تصل الى ترويض نفسك عليك ترويض اللاشعور عن طريق الابحاء الذاتي .. فهل تريد أن تعرف الدور الذي يلعبه اللاشعور في نفسك ؟ ..

عندما تضع قطعة من الثلج في كوب ماء ، تشاهد أن تسعه اعشار القطعة غارق في الماء ، والعشر الباقى طاف فوقه .. وهذا هو الحال في حياة الذهن

الواعية التي يمثلها عشر قطعة الثلج .. أما الجزء غير الوعي فيمثله تسعه اعشار القطعة ، ومن هذا الجزء غير الوعي تنبع حركاتك المعتادة واحلائقك وتفكيرك وجودك الكامل .. وما يهمنا معرفته وترويضه في حياتنا هو الاشعور اذ ينبغي أن نعرف أن عقلنا الوعي يمكن ان يؤثر بشدة في عقلنا غير الوعي .

والآن لكي تكون متفائلين ينبغي أن نزيد هذا التفاؤل وأن نغرس في نفوسنا احساسا لاشعوريا به .. واذا جعلنا النجاح هدفا لنا فان سبيل تحقيقه يكون هو الابحاء الذاتي ، وفضلا عن ذلك يجب على كل منا أن يحسن نفسه بالایمان بالله .. يقول الامام أبو العباس المرسي ..

واذا اردت من السلوک اجله ٠٠ فالزهد في الدنيا مع السمت الحسن
واعبد إلهك حيث كنت على الأرض ٠٠ متحظى بما قد ناله أهل المسن
لقد وضع العالم النفسي اميل كويه برنامجا للتفاؤل قوامه معرفة الأشياء
التي ينبغي علينا معرفتها واتباعها ويتكون هذا البرنامج من نقاط ثلاثة ..

١- ليكن اهتمامك للجسم والنفس في وقت واحد وبلا انقطاع ، وذلك
بتتحقق التوازن والرعاية ، فكل من النفس والجسم مكمل للأخر.

٢- كل من يعيش في الحياة بغير هدف يرنو اليه ، يكتب لنفسه الموت
بيديه .. فاجعل لنفسك هدفا وابذل الجهد لتحقيقه.

٣- عندما ادعوك للتفاؤل ، فلست اعني - كما يقول امير كويه -
التفاؤل الخامل الذي ينطوى على طرح العمل والمجد جانبها ، بل
اقصد التفاؤل الابيجابي الذي يمكن أن يعبر عنه بثلاث كلمات ..
الثقة ، والارادة ، والتوجيه الحسن .

يجب أن تتخذ من النظام شعارا لك في الحياة ، وهذا يتطلب منك برنامجا
صغيرا ، فعندما تستيقظ في الصباح .. يجب أن ترتب ماتنوي عمله خلال

النهار كله ، وفي المساء – قبل النوم – استعرض كل مامر بك من حوادث اليوم وقومه وعالج ما يجده منافيا لما جبت عليه نفسك من اخلاق وقيم وعاهد نفسك أن تكون في يومك التالي أفضل عملا وأسعد حالا ثم استغرق في النوم بعد ذلك وانت تكرر ذلك لنفسك عدة مرات.

يقول ايكسست .. على الانسان وحده أن يجعل من الحوادث معينا له .. الكثير من الناس ينهزم امام الحوادث وقلة هي التي تقاوم وتستمر ، والانسان الضعيف الذي تهزه الحوادث لن يكون متفائلا ابدا ، فهو على الدوام يتوقع حادثة تعكر عليه صفو حياته فاذا حدث مالا يروق له شعر وكأن الدنيا قد انقلب عليه وانه خسر كل شيء..

يقول كارليل .. « ان الصخرة العاتية التي تتعرض طريق الضعف فتصده وتبعده عن غايته ، هي الصخرة التي يلقىها القوى في حفر الطريق ووهданه لكي يجعله مهدًا سويا » .

أمر آخر عليك أن تتبعه حتى تحصل على التفاؤل .. ان تكون نافعا للآخرين ولا تكون انانيا بل كن صاحب مروءة ، كريم الخلق تفعل الخير، فيما ذهبت .. يقول الشاعر العربي ..

أحسن إلى الناس تستعبد قلوبهم فطالما استعبد الانسان احسان لا تنس عزيزى القارئ أن الرجل الخدوم العطوف الكريم يجد من يخدمه فى أى مكان يحل فيه اعترافا بجميله وخدماته للآخرين .. تأكد أنك اذا زرعت الاحسان فلسوف تحصد السعادة والتفاؤل.

أخيرا ، عليك أن تغمر نفسك بالإيمان حتى تصفو روحك ويطيب لك العيش .. ان الإيمان هي صفة النفس الراضية المطمئنة .. انه نفس الإيمان الذى جعل الامام الشافعى يقول مناجيا الله سبحانه وتعالى ..

كلما تعب قلبي وضاقت مذاهبي ٠٠ جعلت رجائى نحو عفوك سلما
 تعاظمنى ذنبى فلما قرنته ٠٠ بعفوك ربى كان عفوك اعظما
 إن النفس المطمئنة الراضية بقضاء الله وقدره لا تزعزعها الحوادث ولا
 تقلقها الأحداث ولا تمرضها الكوارث ، تمر بها الأيام والليالي بما فيها من
 اهوال يشيب لها الولدان فلا تجد فيها منفذًا منه ، تتجدها صخرة صماء
 ترفف عليها أعلام الرضوان .. والإيمان يجعلك دائمًا قويًا لا يعرف اليأس
 طريقاً إليك .. يقول عز وجل .. « ولا تيأسوا من روح الله إنه لا ييئس من
 روح الله إلا القوم الكافرون » ..

الخلاصة

- ١ - لا تتخذ منهج السخط والتبرم والا أصبح التشاؤم عادة لديك.
- ٢ - اجعل من المتفائلين صحبة لك تخالطهم وتعاشرهم وتجنب المتردددين الذين يعلون من مشاعر الشك والخوف والقلق .. فالتفاؤل عدوى.
- ٣ - حتى تتحقق أهدافك أحبب عملك وابذل فيه الجهد تجد أن التفاؤل يسير في ركبك.
- ٤ - اعمل على تحقيق التوازن بين نفسك ويدنك فكلاهما يؤثر في الآخر ويتأثر به وبدون الصحة لن يكون لديك أمل وانت بعيد عن التفاؤل بقدر بعده عن قواعد الصحة الجيدة.
- ٥ - اعمل الخير وعاون الآخرين ما استطعت تصبح محبوبًا متفائلاً .. ولا تجعل من الحوادث عائقاً يكسر فيك روح المرح والسعادة بل تعلم من الأحداث وكن قويًا على دفعها.
- ٦ - ايمانك بالله هو ما يساعدك على تطهير نفسك وروقايتها من مشاعر الكره والخوف واليأس.

الباب الرابع

أنت ... والاختبارات النفسية

أى نوع من الرجال أنت؟
مامدى استجابتك للحياة؟
هل أنت حساس؟
اخبر صحة عقلك
هل أنت مسرف في القلق؟
هل أنت متفائل؟
هل أنت مثالي؟
هل أنت ناضج؟

الآن وقد فرغت لتوك من قراءة هذا الكتاب ، نود لو اعددت قراءته مرة أخرى ، فربما تلمس فيه شيئاً جديداً غفلت عنه أو مررت به مرور الكرام ، المهم أنك قد بلغت اللحظة التي عليك فيها أن تقرر .. من أنت ؟ ..

إن معظمنا - ولا أقول كلنا - يمضى حياته دون أن يعرف لماذا جاء إلى هذه الدنيا ، وما هدفه في الحياة .. بل إنه لا يكاد يعرف تكوينه النفسي الحقيقي .. وربما كانت الحياة بشواغلها وضجيجها تسرق منا أعمارنا ، فلا تمنحنا الفرصة اللازمة لخوالة التقاط الأنفاس أو التفكير في حدود الذات التي تتحرك من خلالها.

إن بعض فلاسفة الهند يعتقدون في ظاهرة التنافس الروحى ، فالروح - في اعتقادهم - تنسخ عدة مرات في أجسام حية مختلفة حتى تصل إلى درجة النقاء الكامل والطهر الذي لا يشوبه شائبة وعندما تتحدد مع الروح الأعظم.

وانني أعتقد أن الإنسان - نفسه - يمر بعملية تنافس خلال حياته الواحدة على الأرض حيث يمر بتجارب عديدة تصقل نفسه وروحه كما تصقل النار المعدن النفيس .. فالإنسان منذ ميلاده وهو في معركة مع نفسه .. معركة لا يهدأ طرفاها : ضميره ورغباته ، وخلال هذه المعركة تتظاهر النفس وهذا

مايدعو الكثيرين منا إلى الزهد والتدبر الكامل عندما يتقدم به السن.

أنا وأنت ونحن جميعا نواجه اختبارات يومية ، وهي اختبارات تتعدد وتختلف وتتنوع مع ظروف الحياة ومطالبها التي لا تتوقف ، وقد لا نخرج متصرفين من هذه الاختبارات ، لكنها - دون شك - تمنحنا القدرة على المعرفة الأعمق وتهبنا البصيرة على الرؤية الصادقة التي تكشف لنا ملامح طريق الغد . والحقيقة أن مشكلة البعض أنه قد يخرج من اختبارات الحياة صفر اليدين ، فلا يتعرف على شيء اكتسبه ، وقد يهم البعض الآخر حساب الأرباح والخسائر دون أن يهتم بالمعنى الحقيقي للتجربة .. وبأن المقصود هو أن نتعلم .. أن نعرف انفسنا أكثر .. وهذه هي غاية الحياة وهدف وجودنا فيها.

عزيزي القارئ ، إننا لم نسطر هذا الكتاب إلا لمساعدتك وتقديم يد العون لك .. ولعلك بعد مطالعة أبواب الكتاب وفصوله قد عرفت ببعض ما كان غائبا عنك .. وفي هذا الجزء الأخير من عملنا هذا نطرح عليك تساؤلات من خلال مجموعة من الاختبارات النفسية تجريها بنفسك حتى تتعرف على ذاتك وتقف موقف العالم المطلع على سلوكك وجوانب شخصيتك .. وثق أنه أمر مشوق وهام في وقت واحد ولوسوف يسعدك كثيرا أن تتحاول .. ألاست معى أن الأمر بالفعل يستحق المحاولة ؟.

أى نوع من الرجال أنت ؟

هل تريد أن تعرف رأى الناس فيك ، وأى نوع من الرجال أنت ؟ .. من واجبك أن تتعرف على نفسك ، قبل أن تفوتك فرصة إصلاح أي نقص ، ولقد وضع أحد الأخصائيين الأسئلة العشرة التالية لمساعدتك على تكوين صورة صحيحة لنفسك ، فأجب عنها بأمانة ، وقدر الدرجات بنزاهة .. وستدهش للنتيجة ..

* ما الثمن الذي تقدم من أجله على التطوع لمهمة سرية
خطرة ، لا تتيح لك فرصة كافية للأمل في العودة حيَا ؟

١- إذا حددت ثمنا ، فلن يوحى هذا بأنك مخاطر ، وإنما هو يعني أنك تقدر المال أكثر من تقديرك للحياة ، وهي دالة غير طيبة ، على صالة سعادتك الراهنة ونقص شعورك بالمسؤولية نحو أولئك الذين يحبونك ، وخطأ فلسفتك العامة ، لذلك تستحق لقاء تحديد السعر .. صفرا ..

٢- أما إذا كنت ترفض التطوع لمهمة سرية كتلك التي وضعناها ، مهما كان الثمن ، فانت حكيم ، عاقل ، عملى ، لديك أهداف كثيرة تعيش من أجلها ، وربما دل هذا أيضا على أن لديك ادراكا مناسبا لمسؤوليتك نحو أولئك الذين يحبونك ويعتمدون في عيشهم عليك .. لذلك فأنت تستحق ١٠ درجات.

* اذا سقطت زوجتك وأمك من صرکب في الماء ، ولم تكن أي منهما تحسن السباحة فما يليهما تنفذ أولاً ؟

١- الرجل الذي يحاول أن يروغ من هذا السؤال باللجوء إلى «إذا» «ولكن» ، يوحى بجلاء بأن ثمة تضاربا في نفسه بين وفائه لزوجته ووفائه لأمه .. على أن هذا أفضل من الرجل الذي يقول إنه يعمد إلى إنقاذ أمه قبل زوجته ، لأن مثل هذا التصرف يشير إلى أنه لا يزال ابن أمه متعلقا بها ، والذي يجب بأى الجوابين أو بجواب مائع غير واضح ، لا يستحق سوى .. صفر.

٢- أما الرجل الذى يبدى استعداداً لإنقاذ زوجته أولاً ، فانه يدل على نضوج عواطفه ، وعلى ادراكه أن المرأة التى اتخذها زوجة ، هى أولى النساء بوفائه ، فهو يستحق لذلك ١٠ درجات^(١)

* أيهما تؤثر أن تتزوج :

(أ) فتاة ليست جذابة ، بذئبة الخلق ، تكرهها من قلبك ولكنها تملك ثروة كبيرة .. أو

(ب) فتاة متوسطة الجمال ، متوسطة الشخصية ، ليس لها اثر خاص عليك ، مع مراعاة أن دخلك متواضع .. أو

(ج) فتاة جميلة ، ذات شخصية رائعة تشعر نحوها بميل طبيعى ، ولكن دخلك بسيط جداً ..

١- إذا أبديت استعداداً للزواج من الفتاة غير الجميلة الخلق والخلقية مجرد أنها ثرية ، مضحياً بالسعادة الكافية في حياتك الزوجية فأنت بالتأكيد لم تستكمل نضوجك الجنسي وتستحق لتفضيلك الثروة على الحياة الزوجية .. صفرا.

٢- أما إذا كنت على استعداد لأن تتزوج ابدع فتاة في العالم ، ولو عشت بقية عمرك في فقر ، فأنت متطرف في عواطفك الجنسية ، إذ تفضل الجنس على كل ما عداه .. فتستحق صفرا.

(١) ملحوظة .. قد تختلف مع هذا ، فاللوقاء للأم يجب ألا يعدله وفاء ، لأن الرجل يمكنه تزوج زوجة أخرى لكنه لا يمكن أن يكون له أم أخرى .. عموماً السؤال يعكس وجهة نظر غريبة يفرضها الواقع الذي يعيشه الاختصاصي النفسي الذي وضع هذه الأمثلة.

٣- ولكنك إذا فضلت الفتاة المتوسطة ، قانعا بحياة زوجية مناسبة وكافية ويدخل متواضع ولكنه كاف فأنت عادي في ميولك الجنسية وتستمتع بادراك معتدل طيب ، لذلك تستحق ١٠ درجات.

* هل تفضل أن تحصل من الآن على ضمان بأن يبقى دخلك الحالى ثابتا بقية عمرك .. أو أن تذهب بالغوص التي قد يتوجهها لك المستقبل .. ههـما كانت ؟

١- إذا اخترت الحالة الأولى ، فقد دمغت نفسك بأنك هياب ، تعوزك شجاعة الرجل العادى فى مواجهة الحياة والمخاطرة مع الحظ والمحازفة بإمكانياتك ، ومن ثم فأنت كالفار تستحق .. صفراء.

٢- أما إذا كنت راغبا فى أن تواصل الإفادة من الفرص ، فهذا دليل على اعتقاد بالنفس وشجاعة وصيرة تمكنك من أن تتبين أن السلامة المالية ليست سوى مسألة نسبية ، وجزءوك على ثقتك بالمستقبل وجسارتـك ١٠ درجات.

* كيف يكون تصرفك إذا رأيت ..

(أ) سيدة مفرطة السمنة تدوس على قشر موز فتزل وتقع على درجات المخطة .

(ب) طفلا فى الخامسة من عمره يسير خلفك ويقلد مشيتك عابشا ؟ .
هذا اختبار لروح المرح عندك ومدى ادراكك للفكاهة وهى خلة لا يستطيع
رجل أن يستغنى عنها

١ - إذا وقفت في الحالة (أ) ترقب المشهد في استمتاع ، فهذا دليل على أنك ذو مزاج سادي أى تميل إلى القسوة وتستلذها ، فإن الحادث قد يكون وخيم الأثر.

٢ - وإذا دل جوابك عن (ب) على غضب أو استياء ، فمعنى ذلك نقص في تدراك للفكاهة .. فإن روح المرح لا تبدو إلا إذا تعرض الشخص لأن يكون موضوع الفكاهة .. وفي هاتين الحالتين - في (أ) و (ب) - تستحق صفرا.

٣ - أما إذا أورحت اجابتكم عن (أ) بأنك تبدى اهتماما أو تسارع إلى المعونة وعن (ب) بأنك تتبسيط وتشعر بابتهاج .. فانت جدير بأن تناول ١٠ درجات.

* أي نوع من العمل ثحب أن تمارسه ما يبقى لك من عمر؟

١ - إذا حدد جوابك عملا في ميدان غير الذي تعمل فيه الآن دل ذلك على أنك غير سعيد - كما ينبغي - بالميدان الذي تعمل فيه ، ومع ذلك تعوزك الجرأة على ترك عملك إلى عمل آخر ترغب فيه بحق ، أى أنك تدع العمل يختارك ولست أنت الذي تختره .. لذلك تستحق صفرا.

٢ - أما إذا أشار ردك إلى أنك تفضل أن تبقى في الميدان الذي تعمل فيه الآن ، فمعنى ذلك أنك هانئ به ، وأنك تبذل جهداً لتمارس العمل الذي تريده وترغب فيه ، وللإقدام على تخيير العمل الذي يروقك تستحق ١٠ درجات.

* هل تقبل راضياً علي العمل مع رئيس فوض عليك في ظروف كالحرب أو مع موظف عملت معه منذ سنوات

فأبغضته؟ .. وهل تنسجم معه حقاً؟

١ - معظمنا يذكر الرؤساء أو الموظفين الذين عمل معهم قبل سنوات أو في ظروف خاصة وكان يكرههم أو ينفر منهم ، فان كنت تذكر رجلاً معيناً بالذات عملت معه منذ سنوات فكرهته ، ولكنك اليوم على استعداد للعمل معه في وئام فمعنى ذلك أنك تشعر بالحقد ولكنك تشعر في الوقت نفسه بأنك لست على حق فيه فتحاول تغطية وعلى هذا تستحق صبراً.

٢ - أما إذا كنت تأبى أن تنسجم أو تعيش في وئام مع شخص بسبب اساءات لحقتك منه منذ سنوات فهذا يدل على نضوج في شخصيتك، لأنك غير متقلب في عواطفك ولها تستحق ١٠ درجات.

* أهي جزء من العالم تظن أنك استمتعت بالحياة فيه أكثر من سواه؟

١ - إذا ذكرت أي اسم غير اسم المكان الذي تقيم فيه الآن ، فمعنى ذلك أنك غير قنوع وأنك تميل ببساطة إلى أن تعتقد أن الحياة في أي مكان آخر أفضل منها حيث تقيم ، مهما يكن المكان الذي تقيم فيه.. ومن ثم فإن عجزك عن الرضا بمقامك يرسّحك لأن تحصل على صفر.

٢ - أما إذا اخترت مكاناً معيناً من بلادك ، أو أيديت أن كل الأماكن سواء مادامت تتيح لك الاستمتاع بالحياة فانك تستحق ١٠ درجات.

* إذا ورثت مليون جنيه فجأة ، فـأية ناحية تنفق فيها أول مبالغ كبيرة منها؟ .

١- إذا اتجهت أولى أفكارك نحو بعض الكماليات أو الترف تؤثر به نفسك أولاً ، فانت اناني شديد الأثرة ، تستحق صفرا.

٢- أما إذا كان أول انفاقك يتجه إلى اسعاد أحد غيرك فالحسب لنفسك ١٠ درجات.. وإذا اتجه إلى اسعاد نفسك والغير معا فستستحق من أجله ٥ درجات.

* إذا فقدت ساقاً أو عيناً في حادث ، فهل تفضل أن تموت على أن تعيش بعاهة؟

١- ان الرجل الذي يؤثر الموت على الحياة ، رجل سهل القنوط يخشى أن يواجه الصعاب وتنقصه الشجاعة النفسية ، و اختيار المסלك السهل ، السلبي - وهو الفرار من الحياة - يجعلك تستحق صفرا..

٢- أما إذا كنت تختار الحياة فانت أهل لأن تناول ١٠ درجات. والآن .. اجمع الدرجات التي حصلت عليها ، تتيسر لك فكرة دقيقة ، صحيحة عن أي من الرجال أنت فإذا حصلت على ١٠٠ درجة كان معنى ذلك أنك حكيم ، عاقل ، عملى تقدر المسؤولية ناضج العواطف معتدل في ميولك الجنسية ، وفي ، معتد بنفسك ، شجاع ، بعيد النظر ، متزن ، جرىء ، متسامح ، كريم ، على قدر من روح الفكاهة.

ولكن حصولك على كل هذه الميزات مجتمعة ، أمر مستبعد ، لذلك يحسن أن تراجع الدرجات التي أعطيتها لنفسك ، وتعرف من الجدول التالي مكانك

بين زملائك من البشر..

نوع الشخصية	مجموع الدرجات	م
رجل كامل	١٠٠ درجة	١
رجل ممتاز لطيف	٩٥-٨٠ درجة	٢
رجل جيد.	٧٥-٦٠ درجة	٣
رجل متوسط.	٥٥-٥٠ درجة	٤
رجل لا يأس به.	٤٥-٣٠ درجة	٥
رجل سيء الشخصية.	٢٥-١٠ درجة	٦
شخصية ميؤوس منها.	٥ - ٠ درجة	٧

مامدى استجابتك للحياة ؟

مهما يكن حب الناس لنا ومهما يكن استعدادهم لمساعدتنا، فإن الأمر يتوقف في النهاية على الذات .. قد يشجعنا الناس على أن نأخذ الاتجاه الصحيح ولكنهم لن يستطيعوا أن يأخذوا الموقف التي علينا أن نأخذها بأنفسنا، ولهذا إذا لم نتجاوب مع تشجيعهم إيجابياً فانهم سيتعجبون معنا وبالتالي سيتركونا نعبر طريق الحياة وحدنا.

فيما يلى اختبار يساعدك على معرفة استجابتك للحياة ، كل ما عليك أن تفعل هو أن تقرأ السؤال وتقرأ الإجابات الثلاثة المدرجة بعده وأن تؤشر على الجواب الذي يمثل موقفك من السؤال قبل أن تقرأ مفتاح الحل في نهاية الأسئلة.

* إذا كان عليك أن تختار أحد طرفيين ، فماذا تفعل؟

١- تقييم الواقع ثم تعمل فكرك بها وتحتخد القرار وتمضي
بتنفيذه .. هل هذا هو موقفك أم لا؟

٢- اتناسي السؤال واترك الجواب عليه لغيري.

* إذا أراد منك آخرون أن تشاركهم عمل شيء يخرج عن
نطاق نشاطك المعتاد فماذا تفعل؟

١- هل تقول إن العرض يبدو مثيراً ولذلك سأجريه.

٢- أم تقول ، موافق ، ولكنني لا أريد لثلا اعتبر مفسداً لمعنة
الآخرين أو لثلا أخسر أصدقاءي.

٣- تختلق مائة سبب وسبب لتقول إن العرض غير عملي ولن
ينجح.

* إذا أردت أن تزور أمراً جديداً ، وكانت هناك مجازفة
تحتمل عدم إنجاز التجربة .. فماذا تقول؟ ..

١- سيان عندي أنجزت أم لا .. المهم أن أجرب .

٢- لابد من أن أجرب والا قال الناس عنى الا ثقة لي بنفسي.

٣- انه محفوف بالمخاطر ولا أحب التعرض للخوف.

* إذا طلب منك تحمل مسؤولية ، فماذا تقول؟

١- على استعداد لأن أضطلع بها .

٢- لا أعرف إذا كنت سأستطيع حملها أم لا .. ولكنني
سأجرب .

٣- لا استطيع تحملها.

* إذا طلب منك عمل شيء تدرك أنه خاطئ، فماذا تقول؟

١- لا .. لن أعمله.

٢- قد يجر على المتاعب لهذا لن أعمله.

٣- التزم الحد الذي يكلفني أقل مقاومة ، لذلك ابحث عن غيري ليعدنك.

* إذا نشأت على آراء ومحتقدات محددة ، ثم جابهت ظروفًا تعارض معها فماذا تقول؟

١- هذا يقتضى مني إعادة النظر بآرائي وبالتالي تكييفها من جديد.

٢- أتجنب الزام النفسي.

٣- لا أريد أن أبدل ما أعتقد مهما كانت المغريات ومن كان المغرى.

* إذا واجهت فشلا فماذا تقول بعده؟

١- لن أفشل مرة أخرى ، وعلى أن أعرف أين أخطأت وكيف؟

٢- أتمنى ملخصا الا أقع بالخطأ نفسه مرة ثانية.

٣- ما فائدة أن أجرب مجددا ، مادمت عرفت أنني لن أنجح.

* إذا كنت تعتمد على صديق ثم ذيب أهلك .. فماذا تقول؟

١- يجب أن أعتمد على نفسي.

٢ - ربما أخطأت لأنني توقعت منه أكثر مما يجب.

٣ - انى أكره البشر لأنهم يخيبون أملى دائمًا.

* إذا نشب خلاف بينك وبين آخوه ، ثم التقيت به وجها لوجه .. فماذا تقول ؟

١ - سأكلمه (أو أكلمها) وسوف أرى بعدها ماذا يحدث.

٢ - اشعر بالحرج وعلى أن أرى أولا ، إذا كان (أو كانت) سيقادني بالكلام وعندها أجيبه.

٣ - لا تظن أنني سأكلمك أبدا.

* إذا وقعت بعض المتابع ، كان وقع لك اصطدام أو مرض ، أو فقدت عزيزا فماذا تقول ؟.

١ - أواجه الأمر ، وأفعل أفضل ما استطيع.

٢ - مهما يكن ما استطيع أن أفعل ، الا أنني سأجرب.

٣ - لا استطيع مجابهة الأمر ، وابحثوا عن آخر لتحمل المتابع.

مفتاح الحل ..

اعط لنفسك الدرجات التالية على كل جواب :

- الجواب (١) ١٠ درجات

- الجواب (٢) ٥ درجات

- الجواب (٣) صفر

ثم اجمع الدرجات ومن خلالها يمكن معرفة مدى استجابتك للحياة.

مدى الاستجابة	مجموع الدرجات	M
ممتازة	٨٠ درجة	١
جيدة	٨٠ - ٧٠ درجة	٢
حسنة	٧٠ - ٦٠ درجة	٣
مقبولة	٦٠ - ٥٠ درجة	٤
ضعيفة	أقل من ٥٠ درجة	٥

ولكي تكون استجابتك ايجابية للحياة ، تحتاج إلى ما يأتي :

- ١ - تطلع دائم إلى الأمام ، واستعداد للترحيب بكل فرصة جديدة تسنح، وجواب سريع بالإيجاب يقول .. نعم أقبل.
- ٢ - شجاعة وانخلاص لمحابهة حقائق ذاتك ومشاكلك.
- ٣ - استعداد لاتخاذ القرارات وتنفيذها.

هل أنت حساس ؟

هناك كثيرون يعانون المشقة في الحياة بسبب حساسيتهم .. ولكن إلى أي حد تبلغ الحساسية ، بل ماهي علامات هذه الحساسية ؟ .. أجب عن هذه الأسئلة :

- * هل تزيد أن يعجب بك الناس كثيراً ويحبوك ؟ ✓
- * عندما يتحدث عنك أحد مادحاً فهل تفكر في ذلك كثيراً؟ ✓
- * هل تشعر بالكآبة لأنك لست محبوباً؟ ✗
- * هل تشعر بالضيق إذا وجدت نفسك مع إنسان لا يستطفك كثيراً حتى ولو لم يهد أى شعور نحوك؟ ✓
- * هل تظن دائماً أن الناس يتحدثون عنك وينتقدونك؟ ✗

- * هل تشعر بالأسف إذا خيل إليك أنك جرحت شعور أحد؟
 - * هل تعتقد أن الناس يجرب مشاعرك دائمًا؟
 - * هل تتألم إذا رأيت إنساناً مريضاً أو جريحاً؟
 - * هل تأسف إذا أخطأت أو فشلت؟
 - * هل تضيق وتقلق إذا حدث لك شيء يقلل من وقارك ومظهرك العام أمام الناس؟
 - * هل تتألم إذا ذهبت إلى حفل أو مناسبة ولم تكن ترتدي ثياباً فاخرة؟
 - * هل تنتظر حتى تدعى قبل أن تشارك في أي عمل؟
 - * هل تتأثر بحوال المجتمع المحيط بك؟
 - * هل من الصعب عليك أن تنسى أو تتجاهل بعض الآلام العضوية كالصداع مثلاً؟
 - * هل يغضبك أن تتلقى أمراً أمام الناس؟
 - * هل تكثر من عبارات الاعتذار أثناء المناقشة؟
 - * هل تشعر بالحرج إذا أردت سؤال أحد أن يؤدي لك خدمة؟
 - * هل تشعر بالقلق للبقيش الذي يجب أن تدفعه؟
 - * هل تنهى زيارتك بسرعة خشية أن يضيق بك الناس؟
 - * هل تشعر بجو المنزل أو المكان الذي توجد فيه؟
- والآن .. انظر إلى إجاباتك
- الإجابة نعم ٥ درجات

ثم اجمع الدرجات وفقاً للجدول التالي :

م	مجموع الدرجات	درجة الحساسية
١	أقل من ٣٠ درجة	متازة
٢	٤٠-٣٠ درجة	حسنة
٣	٥٠-٤٠ درجة	لابأس
٤	١٠٠-٥٠ درجة	حساس جدا

اخبر صحة عقلك

من المفيد لنا أن نختزن قدرًا احتياطياً كبيراً من الصحة العقلية فهـى وسـيلـنا لـتحـقيق السـعادـة والنـجـاح بالنسبة لـظـرـوف الـحـيـاة الـمـخـلـفة الـتـى نـوـاجـهـها.

- * هل تعتقد أن لديك فرصة كبيرة لعيش عيشة ناجحة؟
- * هل تعود لحالتك العادلة بسرعة بعد المضايقـة؟
- * هل التـشـوق للمـعـرـفـة ظـاهـرـة قـويـة فيـكـ؟
- * هل تـخـفـظ بهـدوـئـكـ عـنـدـمـا تـواـجـهـ صـعـوبـاتـ؟
- * هل يمكنك أن تقول بصدق أنك تخاف من أشياء قليلة جداً؟
- * هل تصـحـلـكـ غالـباـ عـلـى غـلـطـاتـ الـخـاصـةـ؟
- * هل ذـاكـرـتـكـ حـسـنـةـ بـالـنـسـبـةـ لـالـاسـمـاءـ وـالـأـحـدـاثـ؟
- * هل تسـيرـ بـنـعـومـةـ فـي عـلـاقـاتـكـ معـ أـغـلـبـ النـاسـ؟
- * هل يمكنك التـمـتـعـ بـلـيـلـةـ تقـضـيـهاـ وـحدـكـ؟
- * هل يـعـطـيـكـ العـلـمـ بـعـضـ المـتـعـةـ الـحـقـيقـيـةـ وـالـاـكـتـفـاءـ؟
- * هل يمكنك أن تطرد عملـكـ وـمـشـاـكـلـكـ منـ عـقـلـكـ عـنـدـمـاـ تـرـيدـ النـومـ أوـ الـاسـترـخـاءـ؟

- * هل لك هواية مسلية؟
 - * هل كونت افكارا نهائية بالنسبة لما ت يريد أن تتحقق في الحياة؟
 - * هل يمكنك اتخاذ قرارات بدون تردد؟
 - * هل تبدأ كل يوم متوقعا مقابلة أشياء مفيدة ومسلية؟
 - * هل نادرا ما تشعر بالغيرة والحسد للناس الآخرين؟
 - * هل تكرر الشكوى من الأعمال الصعبة أو غير المسلية دون انهائها وابعادها؟
 - * هل يمكنك أن تركز ذهنك في كتاب مدرسي أو قراءة عميقه؟
 - * هل تسير في الحياة بدون قلق كثير؟
 - * هل لك ذوق نام وتقدير للموسيقى الجيدة والعمل أو الفن أو المناظر الجميلة؟
- الاجابة نعم ٥ درجات

والجدول التالي يبين نتائج الاختبار:

م	مجموع الدرجات	درجة الصحة العقلية
١	٨٥ درجة فأكثر	ممتازة
٢	٨٠-٧٠ درجة	جيدة
٣	٦٥-٥٥ درجة	حسنة

هل أنت مسرف في القلق ؟

كل إنسان يستسلم للقلق إلى حدما ، فهذا أمر طبيعي ، فلو لا القلق الحكيم بصدق المستقبل ما كانت هناك قوانين لصون سلامة الناس و،لا نظم للتأمين وللمعاشات ، ولا اعانت تمكّن الفقير من أن يتعلم ، ولا .. ولا ..

على أنه لا حاجة بنا إلى أن نجعل من القلق مصدرا للاضطراب والازعاج ، فإن القلق لا يغدو مصدرا للازعاج الا حين تمسك به بلا داع ، وفي هذه الحالة تتوقف درجته على طباعنا .. إذ أن كل أميئ يرث عند مولده قدرًا من الانفعالات العاطفية ، قد تكون من النوع القلق ، وقد لا تكون .. ويضاف إلى هذه الانفعالات الموروثة ، ما يلقاه الكثيرون في صغرهم من تجارب يجعلهم دائمًا في خوف من الحياة وعدم اطمئنان اليها. فإن شئت أن تعرف ما إذا كنت مسرفا في قلقك أو معتدلا ، فاجب عن هذه الأسئلة ..

* هل تظل تتقلب في فراشك تستعرض أحداث اليوم قبل أن يوافيك النوم؟

* هل تشعر حين تستيقظ في الصباح بتعب أو بانقباض وخوف مبهم؟

* هل تراودك الأحلام المزعجة كثيرا؟

* هل تعاني من سوء الهضم والصداع والأرق؟

* هل تعاني من مركب نقص يجعلك تكره أن تقابل الغرباء الذين لا تعرفهم ، أو أن تنافس سواك في مضمار الحياة؟

* هل تطيل التفكير في اخطائك وزلاتك وتضخم لنفسك معانيها وقيمتها؟

* هل لك في الحياة نظرة قائمة.. أى هل تميل للاكتئاب والتشاؤم؟

- * هل تزعج حين تبدو أولى أعراض المرض عليك أو على أفراد أسرتك؟
 - * هل ضيغت على نفسك فرضا لأنك خفت أن تنتهزها؟
 - * هل يصور لك الوهم مصائب لا تحدث قط ، وهل تتحسر وتندم باستمرار على أعمال اتيتها في الماضي؟
- من أى فريق أنت ؟

م	عدد مرات الاجابة بنعم	درجة القلق
١	سبعة أو أكثر	رجل غير مطمئن سهل الاستشارة
٢	من ثلاثة إلى ستة	لا يأس عليك لكن مع بعض القلق
٣	من واحد إلى اثنين	رجل عادي

كيف تتغلب على قلقك ؟

من الممكن التغلب على القلق بهذه القواعد الأربع ..

- ١ - اتبع برنامجا يوميا صحيحا ، تنعم فيه بقسط كاف من الراحة والاستجمام، حتى تشعر بأنك في حالة ذهنية وبدنية جيدة يقدر الامكان.
- ٢ - حاول أن تتجنب الأشخاص والمواضف التي تسبب لك توترا عصبيا.
- ٣ - حاول أن تجد حلولا للمسائل الصغيرة ولا تجعلها تراكم حتى تتحول إلى مسائل كبيرة يصعب عليك التحكم فيها.
- ٤ - حاول أن تكون عمليا فتنتظر إلى الأمور على صورها الحقيقة وتتأمل مشكلاتك في أوضاعها وقيمتها الصحيحة.

هل انت متفائل ؟

هذا الاختبار الذى نقدمه لك ، يمكن أن يصلح مقاييسا تقييس به حالاتك النفسية فى كافة وجوه تطوراتها .. ويكتفى أن تشعر بأن تفاؤلك ليس على مايرام فتلقى على نفسك الاسئلة الواردة هنا لتتعرف بعد ذلك على مدى ما انت عليه من تفاؤل أو تشاؤم.

- * هل تفضل الموسيقى الخفيفة المرحة عما عدتها من أنواع الموسيقى ؟
- * هل وقفت في معظم الأعمال التي توليتها ؟
- * هل تستطيع التمسك بالصبر والحلم في المواقف التي تثير الغيظ والغضب عادة ؟
- * هل تنسى سريعا ما يصيبك من فشل ؟
- * هل تؤمن بأن الاختلاط بالناس يجعل اليك المتعة والسرور ؟
- * هل تشعر غالبا بالنشاط والحماسة عندما تستيقظ في الصباح ؟
- * هل نوبات الكآبة والانقباض التي تصيبك قليلة نادرة ؟
- * عندما تكون وحدك هل تفكر غالبا في أشياء بهيجه ؟
- * تعتقد أن مقدار السعادة في الدنيا أكثر من مقدار البوس ؟
- * هل يصفك الناس بالإقدام والتأهب ؟
- * هل تعتقد أن العمر سيمتد بك حتى تبلغ الشيخوخة ؟
- * هل تعتقد أن دخلك سيزيد ؟
- * هل تخس بالرضا عن الناس في أغلب الأحيان ؟
- * هل تكثر من الابتسام ؟
- * هل من السهل اضحاكك ؟
- * هل تميل إلى سرد القصص المليحة ؟
- * هل تستطيع أن تتبين المواقف المرحة في الأشياء الخطيرة ؟

- * هل تعتقد أن العالم يسير إلى الأمام ؟
 - * هل تميل إلى التسربة عن الناس عندما يتخلّى عنهم الحظ ؟
 - * هل تظل نشيطا طوال اليوم ؟
- الاجابة نعم ٥ درجات
- الاجابة لا صفر

م	مجموع الدرجات	درجة التفاؤل
١	١٠٠-٧٥ درجة	متفائل وتنظر للحياة نظرة سليمة
٢	٧٠-٥٠ درجة	تفاؤلك يبلغ درجة عادلة
٣	أقل من ٥٠ درجة	أنت متشائم

هل أنت مثالى ؟

المثالى في عرف المجتمع تعنى أشياء كثيرة ومسؤوليات كبيرة .. أبسطها أن تكون في منتهى الأدب والذوق والكياسة في اخلاقك وتصرفاتك .. وهناك مواقف عديدة كثيرا ما تمر بها في حياتك اليومية وتعتبر محكما لمثالتك .. فهل أنت مثالى ؟ .. حتى تعرف على ذلك أجب عنه هذه الأسئلة .

* إذا وقفت في دائرة البريد أو السينما وجاء شخص
بعدك وأخذ الطوابع أو التذكرة قبلك ؟

أ - هل تثور وتعتبر ذلك قلة ذوق ؟

ب - أم أنك تعتبر الحادث مجرد تفاهة لا تهتم بها ؟

* إذا أديت خدمة - من تلقاها نفسك - لشخص ما ..

أ - هل تنتظر أن يوجه لك آيات الشكر أمام الناس ؟

ب - أم تكتفى بأن تكون راضيا عن نفسك لأنك أديت هذه
الخدمة ولا تنتظر عليها جزاء ولا شكورا ؟

* إذا وجدت في حفلة وفجأة لاح لك وجه غريب دائئر كأنه يبحث عن الخروج من مأزق حرج ؟

- أ - هل تتمسك بعدم الاتكتراث وتعتبر أن الأمر لا يهمك ؟
ب - أم تتقدم بسرعة إليه وتسأله عن المساعدة التي يمكنك تقديمها له ؟

* إذا تكلمت مع شخص ما ..

- أ - هل تتحدث طوال الوقت عن نفسك فلا ترك له فرصة الحديث ؟

- ب - أم تمهد له الجو كي يتحدث عن نفسه وأنت تصغي اليه باهتمام ؟

* إذا أعطيت موعداً لشخص ما ..

- أ - هل تخرس على الموعد لأن لك من ورائه منفعة خاصة ؟

- ب - أم أنك تخرس عليه احتراماً منك لمبدأ الحافظة على موعد ؟

* إذا قدمت إلى شخص فجول لأول مرة ..

- أ - هل تتجاهل معالم الارتباك البدائية عليه رغم أن بامكانك أن تساعديه ؟

- ب - أم تهتم به وتحيطه بالعناية كأنك تعرفه منذ سنوات ؟

* إذا وجهت إليك دعوة إلى مطعم ..

- أ - هل تطلب الأكلات المرتفعة الثمن على اعتبار أنك مدعو ولن تدفع شيئاً ؟

- ب - أم تكتفى بالطلبات الرخيصة احتراماً منك لعاطفة صاحب الدعوة ؟

* عندما تكون في البيت مع أسوتك ..

أ - هل تتصرف كما يحلو لك إذا خلا البيت من الغرباء ؟

ب - أم تراعي راحة العائلة فتكون لطيفا هادئا مع الجميع ؟.

الاجابة بنعم عن الفقرة (ب) خمس درجات ثم اجمع الدرجات

م	مجموع الدرجات	درجة المثالية
١	٤٠-٣٠ درجة	مثالي جدا
٢	٣٠-٢٠ درجة	عادى فى مثاليته
٣	أقل من ٢٠ درجة	بحاجة إلى تقويم سلوكك

هل أنت ناضج ؟

النضج ليس محدودا - في الواقع - بعمر معين ، وكثيرا ما رأينا فتيانا في مقرب العمر يتصرفون كما لو كانوا شيوخا مجردين ، كما رأينا رجالا في عنفوان الرجلة يتصرفون كالفتيا .. إن مدى نضحك لا تحدده تذكرة هوينك ، وإنما تصرفاتك وطريقة تفكيرك وأسلوبك في ردود فعلك ..

فهل أنت ناضج ؟ .. أجب عن هذه الأسئلة حتى تعرف على ذلك ..

* هل أنت متعدد كثير التقلب في أفكارك وأهدافك ؟

* هل تتغير طباعك دائما بين المرح والانقباض ؟

* هل أنت شديد الحساسية تجاه مظهرك شديد الثقة به ؟

* هل يدهشك الملل فجأة فتشعر بالرغبة في الهرب من كل شيء ؟.

* هل ترهقك فكرة ثابتة بأنك إنسان فاشل كل الفشل أو شخص له أهميته ؟

- * هل تستطيع الحياة بعيدا عن عائلتك دون أن يخامرك الشعور بالوحدة القاسية ؟
- * هل تخرس على توفير المتعة لاصدقائك من الجنس الآخر ؟
- * هل تخاف أن تكون وحيدا بدون أقارب في الحياة ؟
- * هل تجد حرجا في مساعدة الآخرين ؟
- * هل تفقد هدوءك عند الاقضاء ، فتلفظ كلمات جارحة ؟
- * هل تشعر بالألم أو الغضب إذا وجدت نفسك مهملا من معارفك ؟
- * هل تبالغ - أو تبتكر - في القصص التي ترويها لتثبت أنك انسان محظوظ ؟
- * هل يستهويك أن تبدو شخصا غريبا يروي قصصا عجيبة بهدوء ووقار ؟
- * هل تشعر بالسعادة الفائقة اذا ارتديت ملابس جميلة جدا أو كان برفقتك رفيق عظيم أو فتاة جميلة ؟
- * هل تعمد الى الكذب عندما تجد نفسك في مأزق ؟
- * هل تعيل الى جعل الآخرين يكذبون نيابة عنك ؟
- هل تتصرف بخشونة لكي تثبت للآخرين أنك لست فريسة سهلة ؟
- * هل أنت حساس بتجاه المسائل الجنسية فتحاشاها لأنك لا تستطيع السيطرة على نفسك ؟.
- * هل أنت دوما عطوف على الآخرين ؟
- * هل تثق بقدراتك على شق طريقك في الحياة ثقة حقيقة ؟
- * هل تشعر بالسخط إذا سارت الأمور على غير ما تريد ؟

* هل تعتقد أن الناس عندما يتحدثون عنك في غيابك يسخرون منك
ويتهكمون عليك ؟

* هل انت في حالتك العادية دائم القلق والغضب ؟

* هل تشعر بأن الشخص الذى تحبه لا يعبر لك عن اعجابه بك كما
يرجى ؟

- الاجابة لا درجة واحدة
- الاجابة نعم صفر

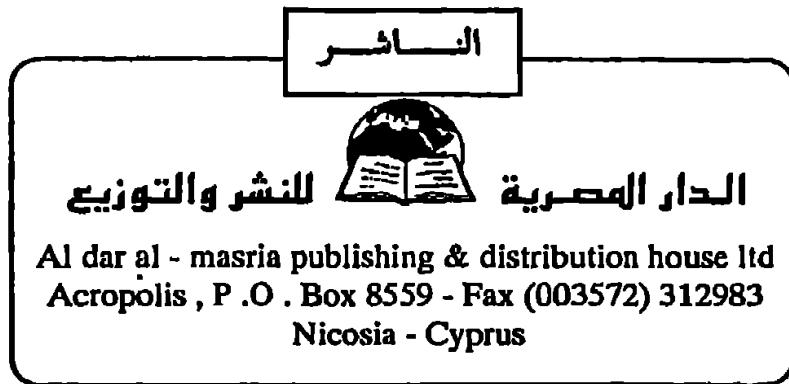
ثم اجمع الدرجات وفقا للجدول التالي :

م	مجموع الدرجات	درجة النضج
١	٢٥-٢٠ درجة	أنت ناضج مهما يكن عمرك
٢	٢٠-١٥ درجة	أنت في طريقك إلى النضج
٣	أقل من ١٥ درجة	أنت مزرعزع الروح تحتاج إلى تدريب متواصل

فهوس الكتاب

٧	المقدمة
١١	الباب الأول ... شخصيتك في الميزان
١١	الفصل الأول ... كيف تعرف نفسك ؟
١٩	الفصل الثاني ... شخصيتك مفتاح نجاحك
٣٣	الفصل الثالث ... هل تريد أن تكون شخصاً عصرياً؟
٤٩	الفصل الرابع ... الحب .. وتوازنك النفسي
٦٣	الباب الثاني .. كيف تقول للفشل.. وداعاً؟
٦٣	الفصل الأول ... الإرادة فن.. يمكنك تعلمه
٧١	الفصل الثاني ... ألغام في طريقك
٧٤	الخوف
٧٨	حب الظهور
٨٠	الحقد والحسد
٨١	عقدة النقص
٨٧	الفصل الثالث ... نجاحك بين المال والحظ
٩٧	الفصل الرابع... كيف تظهر العادة ؟
١٠٥	الفصل الخامس ... دليلك للنجاح في الامتحانات
١١٣	الباب الثالث ... هل لك أن تولد من جديد؟
١١٣	الفصل الأول ... سبيلك للحياة السعيدة.
١٢٧	الفصل الثاني... وصفة سحرية للصحة والقوة.
١٤٥	الفصل الثالث.. عندما تهزمك المشاكل.. تذكر..
١٥٥	الفصل الرابع... كن متفائلاً.. توهب لك الحياة
١٦٥	الباب الرابع... أنت و... الاختبارات النفسية
١٦٨	إي نوع من الرجال أنت ؟
١٧٥	ما مدى استجابتك للحياة ؟
١٧٩	هل أنت حساس ؟
١٨١	اخبر صحة عقلك ؟
١٨٣	هل أنت مسرف في القلق ؟
١٨٥	هل أنت متفائل ؟
١٨٦	هل أنت مثالى ؟
١٨٨	هل أنت ناضج ؟

رقم الاليداع
١٩٩٤/٧٢٣٥
I.S.B.N : 977 - 5376 - 62 - 2



الوكييل في مصر
الدار المصرية للنشر والإعلام
ص . ب ١٢٩ هيليوبيوس القاهرة
ت فاكس ٢٦١٥٧٤٤ (٢٠٢)
ت : ٤٠١٩١٤٧ (٢٠٢)

مطبع الأهرام التجارية - قليوب - مصر

كيف تحقق النجاح

والشخصية الجذابة؟

النجاح والشخصية الجذابة وجهان لعملة واحدة فكلاهما يؤثر ويتاثر بالآخر، ولنجاحك في حياتك العملية عليك أن تتعرف على عناصر الشخصية الجذابة . وأن تحدد أين أنت من الشخص الناجح الذي يمتلك بشخصية جذابة ؟ ...

إن الوصول إلى الشخصية الجذابة والناجحة يحتاج لجهود كبيرة منك فأجعل قراءة كتابنا هذا الخطوة الأولى لتحقيق النجاح والشخصية الجذابة في حياتك الخاصة جداً والعملية



- * أحدث النظريات العلمية لتقدير شخصيتك بنفسك ثم تبدأ الانطلاق للنجاح.
- * كيف تحقق النجاح بين المال والعمل والحياة الخاصة؟
- * كيف تقول للفشل وداعاً؟
- * كيف تتحقق التوازن النفسي مع الحب؟
- * الدليل العملي والعلمي للحياة السعيدة جداً.
- * دليلك للنجاح في الاختبارات والمقابلات والمشروعات.

الناشر



الدار المصرية للنشر والتوزيع

Al dar al - masria publishing & distribution house ltd

Biblioteca Alexandrina



0392823